



> DOVALUE GREECE

Μπαράζ ανάληψης διαχείρισης δανειακών χαρτοφυλακίων και το 2025 - Η εικόνα στο πρώτο μισό του έτους



> ELON MUSK

Στο στόχαστρο του multibillionaire η ελληνική αγορά - Οι κινήσεις των Tesla και Starlink



> ΕΑΙΝ

Το επενδυτικό πλάνο έως το 2030, η δυναμική των εξαγωγών και η παραβατικότητα στην αγορά καυσίμων



> LAVIPHARM

Η στρατηγική για διπλάσιο τζίρο έως το 2029 - Δίνει μέρισμα φέτος μετά από 18 χρόνια

Editorial

Όλα παίρνουν τον δρόμο τους...

Debrief

Μήπως να το κάναμε αλλιώς;

Business Maker

- Το μήνυμα Στάση στους ηγέτες της Ευρώπης με τους λιγνίτες στη Β. Ελλάδα
- Το λεκτικό απόπημα του CEO που αποκάλυψε τα σχέδια της Intralot

Business Insight

Eurobank: Σκέψεις (και) για Χρηματιστήριο Κύπρου - Hub η Λευκωσία προς Ανατολικά

BnSecret

- Αδειανά πουκάμισα και αληθινοί μέτοχοι της EXAE
- Ελίν: Η είσοδος στην εστίαση και τα σενάρια για τα πρατήρια

> DOVALUE GREECE

ΜΠΑΡΑΖ ΑΝΑΛΗΨΗΣ ΔΙΑΧΕΙΡΙΣΗΣ ΔΑΝΕΙΑΚΩΝ ΧΑΡΤΟΦΥΛΑΚΙΩΝ ΚΑΙ ΤΟ 2025 - Η ΕΙΚΟΝΑ ΣΤΟ ΠΡΩΤΟ ΜΙΣΟ ΤΟΥ ΕΤΟΥΣ

Τη διαχείριση νέων τιτλοποιήσεων συνεχίζει να αναλαμβάνει η doValue Greece, βοηθώντας τον όμιλο να ξεπεράσει ήδη τον φετινό στόχο που έχει θέσει στο πλαίσιο του business plan της περιόδου 2024-2026, για νέα δανειακά χαρτοφυλάκια με μεικτή λογιστική αξία (GBV) ύψους €6 δισ., καθώς ήδη ξεπερνούν τα €8 δισ. Μάλιστα η μητρική ανέβασε ήδη τον φετινό πήχη στα €12 δισ.

FORTRESS

Ειδικότερα, πρόσφατα ανέλαβε υπηρεσίες διαχείρισης κεφαλαίων με GBV περίπου €500 εκατ. από funds που ελέγχονται από το Fortress Investment Group.

FRONTIER III

Είχε προηγηθεί η ανάλυση της διαχείρισης του 95% ομολογιών μεσαίας (Mezzanine) και χαμηλής (Junior) εξοφλητικής προτεραιότητας στο πλαίσιο τιτλοποίησης χαρτοφυλακίου μη-εξυπηρετούμενων δανείων συνολικής λογιστικής αξίας (GBV) περίπου €700 εκατ. και συνολικών απαιτήσεων €1,4 δισ. (Project Frontier III), που απέκτησε η Bracebridge Capital από την Εθνική Τράπεζα. Η ενσωμάτωση της τιτλοποίησης Frontier III ολοκληρώθηκε τον Μάιο.

ALPHABET

Η doValue Greece ανέλαβε επίσης στις αρχές του χρόνου τη διαχείριση:

- του χαρτοφυλακίου Alphabet Εξασφαλισμένων Δανείων Λιανικής (με GBV €1,4 δισ. και συνολικές απαιτήσεις €2,8 δισ. από περίπου 17.000 δανειζόμενους) το οποίο απέκτησε από την PQH η Fortress και η Bain Capital
- του χαρτοφυλακίου Alphabet Εξασφαλισμένων Επιχειρηματικών Δανείων (με GBV €2,1 δισ.) το οποίο απέκτησε από την PQH η Bracebridge Capital

ΣΕ ΕΞΕΛΙΞΗ ΚΑΙ ΑΛΛΑ ΕΡΓΑ

Περαιτέρω έργα βρίσκονται σε εξέλιξη και αναμένεται να ολοκληρωθούν τους επόμενους μήνες, με τη διοίκηση να σημειώνει στις τελευταίες χρηματοοικονομικές καταστάσεις πως, "ένας υποστηρικτικός παράγοντας προς αυτή την κατεύθυνση είναι το γε-



Θεόδωρος Καλαντιράκης, Πρόεδρος - Τάσος Πανούσης, CEO, doValue Greece

γονός ότι οι ελληνικές τράπεζες συνεχίζουν να αναφέρουν υψηλότερους όγκους δανείων σε σύγκριση με τον ευρωπαϊκό μέσο όρο, και ως εκ τούτου αναμένονται νέες τιτλοποιήσεις βραχυπρόθεσμα, οι οποίες θα μπορούσαν να οδηγήσουν σε στοχευμένα μελλοντικά έργα για την εταιρεία". Πέρα από τις συλλογικές πωλήσεις δανείων, η εταιρεία στοχεύει επίσης σε μεμονωμένες πωλήσεις επιχειρηματικών δανείων όπου αυτή θεωρείται η πιο αποτελεσματική λύση, τόσο για τους δανειολήπτες, όσο και για τους επενδυτές.

Σημειώνεται ότι, μέχρι τον Μάιο του 2025, η εταιρεία είχε ολοκληρώσει τις διαδικασίες πώλησης του χαρτοφυλακίου Mariachi από την τιτλοποίηση του Mexico, που αποτελείται από το χαρτοφυλάκιο με εγγύη-

ση λιανικής (βάσει της Τελικής Δικαστικής Απόφασης του Ν.3869), και τις διαδικασίες πώλησης μεμονωμένων επιχειρηματικών χαρτοφυλακίων.

ΜΕ ΤΟ... ΔΕΞΙ ΤΟ 2025

Σε επίπεδο αποτελεσμάτων, με το δεξί ξεκίνησαν τα μεγέθη της doValue σε Ελλάδα και Κύπρο, καθώς σύμφωνα με τα αποτελέσματα που ανακοίνωσε η μητρική, η εταιρεία σε αυτές τις δύο χώρες εμφάνισε καθαρά έσοδα €49,61 εκατ. (με αύξηση 8,7% συγκριτικά με πέρυσι), με το EBITDA να διαμορφώνεται σε €23,33 εκατ. αυξημένο κατά 7,7% σε σχέση με το αντίστοιχο διάστημα του 2024.

DATA doValue σε Ελλάδα και Κύπρο**- Α' τρίμηνο (σε €χιλ.)**Καθαρά έσοδα

2025: 49.608

2024: 45.641

EBITDA

2025: 23.332

2024: 21.664

Η ΕΙΚΟΝΑ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ ΤΟ 2024

Σε ό,τι αφορά την πορεία της doValue Greece πέρυσι, η εταιρεία εμφάνισε έσοδα περίπου €182 εκατ., μειωμένα κατά 6,47%, κάτι που αποδίδεται από τη διοίκηση στη μείωση της μεικτής αξίας των χαρτοφυλακίων που διαχειρίζεται, απόρροια της αποτελεσματικής διαχείρισης τους. Το EBITDA υποχώρησε στα €108 εκατ. έναντι €121 εκατ. της χρήσης 2023, ενώ τα προ φόρων κέρδη της εταιρείας διαμορφώθηκαν σε €71,9 εκατ.

DATA doValue Greece (σε €χιλ.)Έσοδα

2024: 181.663

2023: 194.228

Κέρδη προ φόρων

2024: 71.898

2023: 78.926

Καθαρά κέρδη

2024: 52.359

2023: 59.908

Μάκης Αποστόλου
makis@notice.gr



FOOD FORWARD

From Farm to Future

Με τη συμμετοχή διεθνών προσωπικοτήτων του κλάδου
Με έρευνες για τις τάσεις και το μέλλον των τροφίμων
Με εξειδικευμένα workshops
Με networking events



**15 – 18
Οκτωβρίου
2025**

Grecotel
La Riviera,
Κυλλήνη

GOLDEN
SPONSORS



SUPPORTER



ΜΕ ΤΗΝ ΑΙΓΙΔΑ



POWERED BY



Κλείστε
τώρα
τη θέση
σας ΕΔΩ

info@foodforward.com.gr

ΜΕ ΤΗΝ ΑΞΙΟΠΙΣΤΙΑ ΤΗΣ

NOTICE

CONTENT & SERVICES

> ΤΡΑΠΕΖΕΣ (ΒΡΕΤΑΝΙΑ)

ΤΙ ΔΕΙΧΝΕΙ Η ΚΙΝΗΣΗ ΤΗΣ SANTANDER ΓΙΑ ΕΞΑΓΟΡΑ ΤΗΣ TSB

Το σχέδιο της ισπανικής Santander για εξαγορά της TSB, έναντι £2,65 δισ., επιβεβαιώνει την ανάγκη των βρετανικών τραπεζών να αποκτήσουν ισχυρότερη θέση σε ένα περιβάλλον αυξανόμενης συγκέντρωσης στον ευρωπαϊκό τραπεζικό κλάδο.

ΑΠΟ ΤΗΝ ΕΞΟΔΟ...
ΣΤΗΝ ΕΞΑΓΟΡΑ

Η συμφωνία ολοκληρώθηκε σε μικρό χρονικό διάστημα και έρχεται σε αντίθεση προηγούμενες σκέψεις της Santander για αποχώρηση από τη βρετανική αγορά, όπως εξήγησαν στο Reuters τρεις πηγές με γνώση του θέματος.

Οι εξελίξεις που οδήγησαν την τράπεζα σε αναθεώρηση των κινήσεών της ήταν οι εξής:

- η πώληση της πολωνικής θυγατρικής της στις αρχές Μαΐου, η οποία απέφερε €6,8 δισ.
- η πληροφορία ότι η Sabadell, ιδιοκτήτρια της TSB, είχε αρχίσει να δέχεται προσφορές για την TSB, που είναι η 7η μεγαλύτερη βρετανική τράπεζα σε αριθμό καταστημάτων.

ΝΙΚΗ ΕΠΙ ΤΗΣ BARCLAYS

Σύμφωνα με μία πηγή, η Santander με τη συμβουλή των Centerview, Robey Warshaw και Deutsche Bank, υπέβαλε προσφορά λίγο πριν το Σαββατοκύριακο, ενώ η Sabadell, με συμβούλους τις Goldman Sachs και Morgan Stanley, κράτησε το αμείωτο το τραπεζικό ενδιαφέρον μέχρι τη συνεδρίαση του διοικητικού συμβουλίου της αυτή τη βδομάδα.

Τελικά, η Santander επικράτησε της Barclays, που επίσης κατέθεσε προσφο-



Héctor Grisi Checa, CEO, Santander

ρά, με μικρή διαφορά, όπως εξήγησαν δύο πηγές.

ΑΛΛΑΓΗ ΤΟΥ ΒΡΕΤΑΝΙΚΟΥ
ΤΡΑΠΕΖΙΚΟΥ ΜΩΣΑΙΚΟΥ

Εκτιμήσεις της RBC αναφέρουν ότι η εξαγορά της TSB θα ενισχύσει την κατάταξη της Santander στην αγορά στεγαστικών δανείων του Ηνωμένου Βασιλείου από την 5η στην 4η θέση.

Για τον σκοπό αυτό, η Santander πληρώνει 1,45 φορές τη λογιστική αξία της TSB, ποσό που οι αναλυτές χαρακτήρισαν υψηλό, αλλά αντανakλά τις δυνατότητες για μείωση κόστους – κυρίως μέσω συγχωνεύσεων σε back-office λειτουργίες και κλείσιμο καταστημάτων.

ΣΥΓΚΕΝΤΡΩΣΗ ΣΤΟΝ ΚΛΑΔΟ

Οι αναλυτές θεωρούν ότι η εξαγορά είναι το πρώτο βήμα μιας ευρύτερης στρατηγικής για την προώθηση της ενοποίησης των κύριων δανειστών του βρετανικού

τραπεζικού τομέα, με την Santander να βρίσκεται σε επιθετική τροχιά.

Συγκεκριμένα, οι βρετανικές τράπεζες, που διαθέτουν μεγάλη ρευστότητα χάρη στα υψηλά επιτόκια, εξετάζουν περισσότερες συμφωνίες, κάτι που αντικατοπτρίζει την τάση συγκέντρωσης σε ολόκληρη την Ευρώπη – από την Ιταλία έως το Ηνωμένο Βασίλειο – όπου οι τράπεζες αναζητούν όγκο για να αντιμετωπίσουν το αυξανόμενο ρυθμιστικό κόστος και τις επενδύσεις σε τεχνολογία. Κάπως έτσι, με την κίνηση της Santander αυξάνεται η πίεση σε άλλες βρετανικές τράπεζες που θέλουν να επεκταθούν μέσω εξαγορών, σε ένα ανταγωνιστικό πεδίο.

ΤΕΧΝΟΛΟΓΙΚΕΣ ΚΑΙ ΑΛΛΕΣ
ΠΡΟΚΛΗΣΕΙΣ

Πάντως, η ενοποίηση των συστημάτων πληροφορικής και η μετεγκατάσταση των λογαριασμών των πελατών έχει αποδειχθεί δύσκολη υπόθεση στην Μεγάλη Βρετανία. Δύο πηγές που είναι εξοικειωμένες με τη διαδικασία ανέφεραν ότι η Santander θα χρησιμοποιήσει το Gravity, το νέο σύστημα πληροφορικής της, για να διευκολύνει την ενοποίηση.

Ο στόχος της ισπανικής τράπεζας να μειώσει τα έξοδα με την κατάργηση καταστημάτων και θέσεων εργασίας ενδέχεται, επίσης, να προκαλέσει διαμαρτυρίες από τα συνδικάτα και τους πελάτες, καθώς και πολιτικό έλεγχο.

Τέλος, η Santander καλείται να κερδίσει μερίδιο αγοράς από την Lloyds και την NatWest, που κυριαρχούν σε τραπεζικές υπηρεσίες, όπως στεγαστικά δάνεια και πιστωτικές κάρτες.

> ENDLESS

ΑΠΕΣΠΑΣΕ 3 ΔΙΑΚΡΙΣΕΙΣ ΣΤΑ RETAIL BUSINESS AWARDS 2024



Με 3 διακρίσεις τιμήθηκε η Endless EC στα Retail Business Awards 2024.

Ειδικότερα, η εταιρεία απέσπασε:

- Silver βραβείο στην κατηγορία “Best Suppliers Product Packaging”

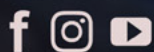
- δύο Bronze βραβεία, στις κατηγορίες “Suppliers Brand Campaign” και “Suppliers Brand Social Media Campaign” αντίστοιχα, για τη συνολική στρατηγική λανσαρίσματος της νέας σειράς προϊόντων Endless #goodmood

A circular logo with a light brown background and a thin white border. The text "myMykonos Villa" is in a serif font, and "LUXURY PROPERTY" is in a smaller, sans-serif font below it.

myMykonos Villa
LUXURY PROPERTY

Front Row Seats to the Aegean

www.mymykonosvilla.gr info@mymykonosvilla.gr
Platis Gialos, 846 00, Greece
+30 211 212 1860



> LAVIPHARM

Η ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗ ΓΙΑ ΔΙΠΛΑΣΙΟ ΤΖΙΡΟ ΕΩΣ ΤΟ 2029 - ΔΙΝΕΙ ΜΕΡΙΣΜΑ ΦΕΤΟΣ ΜΕΤΑ ΑΠΟ 18 ΧΡΟΝΙΑ

Σε διπλασιασμό του κύκλου εργασιών της εστιάζει στην πενταετία η Lavipharm, όπως ανέφερε ο Επικεφαλής της Βιομηχανίας, Τηλέμαχος Λαβίδας, στο πλαίσιο της Ετήσιας Τακτικής Γενικής Συνέλευσης των μετόχων στις εγκαταστάσεις της εταιρείας στην Παιανία.

Ο κ. Λαβίδας μιλώντας για τη στρατηγική της βιομηχανίας χαρακτήρισε την πορεία της ως "ένα εντυπωσιακό turn around story", εννοώντας ότι ο πλήρης μετασχηματισμός της εταιρείας επικεντρώθηκε σε τομείς που έχει ανταγωνιστικό πλεονέκτημα.

Στόχος, όπως είπε, είναι να διπλασιάσει τον κύκλο εργασιών φτάνοντας τα €120 εκατ. μέχρι το 2029.

Υπογράμμισε επίσης ότι για πρώτη φορά μετά από 18 χρόνια η Lavipharm θα προβεί σε διανομή μερίσματος, λέγοντας ότι είναι "ξεκάθαρη απόδειξη της επιστροφής μας σε μια δημιουργία αξίας". Η μερισματική απόδοση είναι στο 2,6%, διανέμοντας στους μετόχους €0,02/ μετοχή.

Η ΠΑΡΟΥΣΙΑ ΣΤΟ ΦΑΡΜΑΚΕΙΟ

Ο Deputy CEO της εταιρείας, Παναγιώτης Γιαννουλέας, ανέφερε ότι βασικός πυλώνας της στρατηγικής της Lavipharm είναι να μεγαλώσει την παρουσία της στο φαρμακείο και να ενισχύσει την κατηγορία της αντισηψίας και με νέα προϊόντα.

Συγκεκριμένα για φέτος, η στρατηγική της

εταιρείας επικεντρώνεται σε Ελλάδα και εξωτερικό στους τομείς δραστηριότητας που έχει ανταγωνιστικό πλεονέκτημα.

Διεθνώς επιδιώκει να:

- να μεγιστοποιήσει συνεργασίες και επέκταση παρουσίας σε νέες γεωγραφίες
- διευρύνει το χαρτοφυλάκιο προϊόντων και όχημα σε αυτό θα είναι η συνεργασία με την iNova
- αξιοποίηση γνώσης στη διαδερμική τεχνολογία

Στην ελληνική αγορά εστιάζει σε:

- διεύρυνση χαρτοφυλακίου σε ειδικότητες που ήδη δραστηριοποιείται (Καρδιο-μεταβολικό, Ογκολογία / Πόνος)
- ενίσχυση τομέα CHC με αιχμή ηγετική θέση στην κατηγορία αντισηψίας
- δυναμική είσοδο στην αναδυόμενη αγορά της φαρμακευτικής κάνναβης που καταγράφει σημαντική άνοδο

Ειδικότερα, φέτος η Lavipharm προχωρά σε:

- Λειτουργία νέας μηχανής διαδερμικών συστημάτων με στόχο την αύξηση της παραγωγής από 45 εκ. σε 120 εκ. patches, καθώς και νέας εμφιαλωτικής μηχανής υγρών με δυνατότητα αύξησης της παραγωγής από 3 εκ. σε 20 εκ. μπουκάλια
- Διερεύνηση νέων συνεργασιών με στόχο την πλήρη αξιοποίηση του διευρυμένου δυναμικού της παραγωγικής μας ικανότητας (capacity)

- Αναζήτηση στην αγορά διαθέσιμων προς πώληση φακέλων φαρμακευτικών προϊόντων με σκοπό τον εμπλουτισμό του προϊοντικού χαρτοφυλακίου (έξυπνες εξαγορές)
- Συμφωνία με την iNova με νέες προοπτικές διεθνούς ανάπτυξης και προϊόντα που απευθύνονται σε 60 αγορές
- Ολοκλήρωση της προετοιμασίας για εισαγωγή του Catapresan και σε άλλες επιλεγμένες ευρωπαϊκές αγορές (πχ. Γερμανία)
- Ενίσχυση της παρουσίας στην ελληνική αγορά της φαρμακευτικής κάνναβης

ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ

Για τις επενδύσεις μίλησε ο CFO της Lavipharm, Βασίλης Μπαλούλης, λέγοντας ότι στην τριετία έχουν επενδυθεί συνολικά σχεδόν €51 εκατ. ενώ φέτος το επενδυτικό πλάνο προβλέπει την υλοποίηση επενδύσεων ύψους €8.

ΔΙΟΙΚΗΤΙΚΕΣ ΑΛΛΑΓΕΣ

Επιπλέον ο κ. Λαβίδας ανέφερε ότι ο Μηνάς Τάνες μετά από 23 χρόνια στο ΔΣ της εταιρείας αποχωρεί από την Lavipharm. Διάδοχος του είναι η Σοφία Εφραίμογλου, η πρώτη γυναίκα που αναλαμβάνει αυτόν τον ρόλο στην ιστορία της βιομηχανίας.

Στέλλα Αυγουστάκη
stella@notice.ge





Αλέξανδρος
Μάνος, CEO,
Netcompany

> ΑΛΕΞΑΝΔΡΟΣ ΜΑΝΟΣ (NET COMPANY) ΤΟ ΜΕΛΛΟΝ ΤΗΣ ΤΕΧΝΗΤΗΣ ΝΟΗΜΟΣΥΝΗΣ ΕΙΝΑΙ AGENTIC - ΣΕ ΠΟΙΟΥΣ ΤΟΜΕΙΣ ΠΡΟΚΕΙΤΑΙ ΝΑ ΕΠΕΚΤΑΘΕΙ

Στην εξέλιξη της Τεχνητής Νοημοσύνης και την ταχύτατη έλευση του Agentic AI αναφέρθηκε ο Διευθύνων Σύμβουλος Netcompany, Αλέξανδρος Μάνος, στο πλαίσιο του συνεδρίου του Economist.

"Το 2017, όταν ξεκινήσαμε να επενδύουμε στην Τεχνητή Νοημοσύνη, η χρήση της ήταν πολύ πιο τεχνική", εξήγησε ο κ. Μάνος αναφερόμενος σε αλγορίθμους και εφαρμογές που αφορούσαν τη βελτιστοποίηση των δικτύων, την επεξεργασία τεράστιου όγκου δεδομένων και την αύξηση της αποδοτικότητας. Όμως, με την έλευση του GenAI, η χρήση του AI έγινε πιο ευρεία, καθώς αξιοποιείται στις καθημερινές εργασίες. "Άμεσα θέσαμε τον στόχο να το ενσωματώσουμε εσωτερικά, στην ανάπτυξη κώδικα, testing, documentation, όσο και να προσφέρουμε νέες υπηρεσίες στους πελάτες μας. Τα τελευταία χρόνια έχουμε δώσει ζωή σε AI Assistants για πολλές εταιρείες – από τον χρηματοπιστωτικό και τον ασφαλιστικό κλάδο, έως τις τηλεπικοινωνίες και την ενέργεια – εξυπηρετώντας τις εσωτερικές τους ανάγκες, αλλά και των πελατών τους", εξήγησε.

ΑΠΟ ΤΟΥΣ ΒΟΗΘΟΥΣ ΣΤΟΥΣ AGENTS

Ο κ. Μάνος συμπλήρωσε ότι από τους "assistants που απλά απαντούν μία ερώτηση ή δημιουργούν μία εικόνα, έχουμε μεταβεί στους agents, οι οποίοι μπορούν να εργαστούν αυτόνομα προς έναν στόχο που τους έχει ανατεθεί, με περιορισμένη παρέμβαση

από τον άνθρωπο, καθιστώντας τους ένα εξαιρετικά ισχυρό εργαλείο για κάθε επιχείρηση ή οργανισμό".

Η συνεργασία με agentic AI λύσεις γίνεται με συνεργάτες στις τηλεπικοινωνίες, την ενέργεια, τον τραπεζικό και τον ασφαλιστικό τομέα, αξιοποιώντας τις πλατφόρμες Easley AI και Pulse, ανέφερε. Παράλληλα, "σχεδιάζουμε την επέκταση της παρουσίας μας σε ακόμη περισσότερους τομείς, όπως οι μεταφορές, η ναυτιλία, τα logistics και η εφοδιαστική αλυσίδα", τόνισε.

ΠΡΟΚΛΗΣΗ Η ΑΣΦΑΛΕΙΑ

Αναφέρθηκε, ωστόσο, και στις προκλήσεις που προκύπτουν από την έλευση του agentic AI. "Πριν δοθεί ένας στόχος στον AI Agent, θα πρέπει να έχουν εφαρμοστεί δικλίδες ασφαλείας – τα ασφαλή όρια, δηλαδή, μέσα στα οποία θα λειτουργεί σε συνδυασμό με την ανθρώπινη παρέμβαση, όπου αυτή χρειάζεται, ώστε να επιτευχθεί ένα επιτυχημένο αποτέλεσμα", εξήγησε ο Επικεφαλής της Net Company.

Τέλος, τόνισε ότι για να εγγυηθεί η ασφάλεια στην περαιτέρω ανάπτυξη της Τεχνητής Νοημοσύνης, ο ευρωπαϊκός κανονισμός EU AI Act είναι ένα σημαντικό πρώτο βήμα, αλλά δεν επαρκεί. "Πλέον, με τους AI agents που θα λειτουργούν αυτόνομα, οι όροι του παιχνιδιού αλλάζουν και θα πρέπει να δράσουμε ήδη από το στάδιο του σχεδιασμού και της ανάπτυξης της λύσης, ώστε να διασφαλίσουμε ότι θα λειτουργήσει μόνο μέσα στα επιθυμητά πλαίσια", κατέληξε στις δηλώσεις.

> FREENOW ΕΠΕΚΤΕΙΝΕΤΑΙ ΣΕ ΝΕΑ ΣΗΜΕΙΑ ΣΕ ΟΛΗ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ

Διαδρομές σε νέες περιοχές σε όλη την Ελλάδα φέρνει το φετινό καλοκαίρι η Freenow. Συγκεκριμένα, εκτός από Αθήνα, Θεσσαλονίκη, Ηράκλειο Κρήτης και Χερσόνησο, πλέον επαγγελματίες οδηγοί ταξί έχουν εγγραφεί στην Freenow και εξυπηρετούν διαδρομές στις εξής πόλεις:

- Ρέθυμνο
- Πάτρα
- Αλεξανδρούπολη
- Καβάλα
- Κομοτηνή
- Γιαννιτσά
- Ηγουμενίτσα
- Λουτράκι
- Φλώρινα
- Λυγουριό
- Ναύπλιο
- Ελασσόνα
- Άκτιο

αλλά και στα νησιά:

- Χίο
- Λέσβο
- Κεφαλλονιά
- Σάμο



> **ELON MUSK****ΣΤΟ ΣΤΟΧΑΣΤΡΟ ΤΟΥ MULTIBILLIONAIRE Η ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΑΓΟΡΑ - ΟΙ ΚΙΝΗΣΕΙΣ ΤΩΝ TESLA ΚΑΙ STARLINK**

Επεκτείνεται στην ελληνική αγορά μέσω των εταιρειών του ο multibillionaire, Elon Musk. Οι εξελίξεις τρέχουν τόσο για την Tesla, όσο και για την Starlink, στην ηλεκτροκίνηση και στις τηλεπικοινωνίες, που αποτελούν τους δύο κλάδους μέσω των οποίων δραστηριοποιείται στη χώρα μας.

ΠΡΟΣΛΗΨΕΙΣ ΓΙΑ TESLA

Στο πλαίσιο ανάπτυξης των δραστηριοτήτων της Tesla στη λιανική αλλά και στο τμήμα Έρευνας και Ανάπτυξης που διατηρεί στη χώρα μας, προχωρά σε προσλήψεις. Ορισμένες θέσεις εργασίας αφορούν:

- Service Technician
- Senior Sales Advisor
- Supply Chain
- Engineering

ΝΕΟ ΚΑΤΑΣΤΗΜΑ ΣΤΗΝ ΓΛΥΦΑΔΑ

Την ίδια στιγμή η Tesla άνοιξε ένα νέο κατάστημα στην Ελλάδα και είναι έτοιμο να υποδεχθεί το κοινό. Αυτός ο νέος εκθεσιακός χώρος στα νότια της Αθήνας επιβεβαιώνει την ανάπτυξη της εταιρείας στην Ελλάδα. Οι εγκαταστάσεις βρίσκονται στην Γλυφάδα και προσφέρουν στους πελάτες την ευκαιρία να δουν και να δοκιμάσουν όλα τα μο-



ντέλα της εταιρείας, όπως το SUV Model Y, το οποίο έχει αναδειχθεί ως το best-seller όχημα στην Ευρώπη και σε όλο τον κόσμο. Ο νέος χώρος ακολουθεί τον εκθεσιακό χώρο της Tesla στην Κηφισιά και το Pop-Up Store στην Θεσσαλονίκη. Μαζί με τους εκθεσιακούς χώρους, τα κέντρα service και παράδοσης, και το δίκτυο Supercharger συνεχίζει επίσης να επεκτείνεται. Η Tesla ανακοίνωσε πρόσφατα την ενεργοποίηση του πρώτου σταθμού Supercharger V4 σε Ιωάννινα και Θεσσαλονίκη, με συνολικά 14 ολοκαίνουργιους σταθμούς Supercharger

V4 που μπορούν να παρέχουν έως 250 kW ο καθένας.

ΣΤΟ ΟΙΚΙΑΚΟ INTERNET Η STARLINK

Παράλληλα εξελίξεις καταγράφονται και στην εταιρεία τηλεπικοινωνιών και κυρίως δορυφορικού ίντερνετ. Η Starlink ενώ στην αρχή ικανοποιούσε απομακρυσμένες περιοχές και μεγάλες μονάδες με το δορυφορικό της ίντερνετ, στρέφεται πλέον στο οικιακό ίντερνετ. Με πακέτα που ξεκινούν με δωρεάν προσφορά του εξοπλισμού και μηνιαίο πάγιο από €28 έως €40 υπόσχεται γρήγορο ίντερνετ σε καλές τιμές.

ΤΑ ΕΜΠΟΔΙΑ

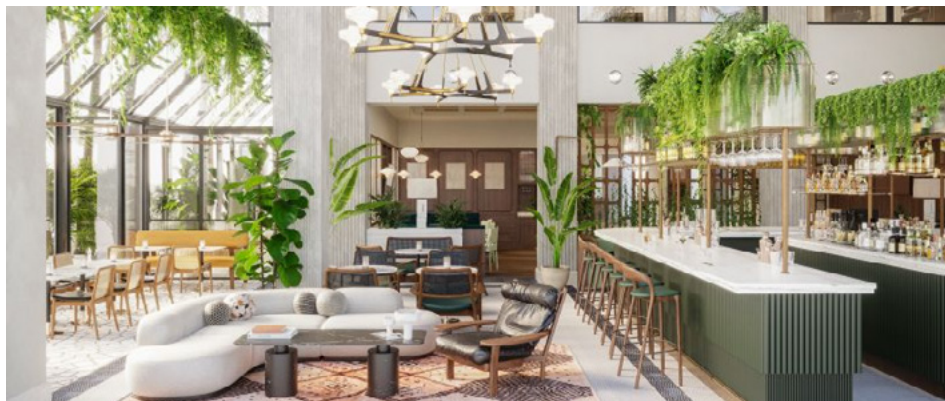
Ωστόσο στις τηλεπικοινωνίες η ανάπτυξη της εταιρείας είναι πιο αργή συγκριτικά με την Tesla. Αυτό οφείλεται στη μεγάλη διείσδυση του ΟΤΕ και άλλων εταιρειών που καλύπτουν με μεγάλες ταχύτητες την ελληνική επικράτεια, ενώ επεκτείνουν και το δίκτυο οπτικών ινών με στόχο ακόμα πιο γρήγορες ταχύτητες. Σε κάθε περίπτωση, όμως, ο ανταγωνισμός εντείνεται.

Νικόλας Ταρπακόπουλος
nicolas@notice.gr

> **THE ILISIAN****ΝΤΕΜΠΟΥΤΟ ΓΙΑ ΤΟ HOUSE OF NYNN**

Την έναρξη λειτουργίας του House of NYNN ανακοίνωσε το The Ilisian. Ως members' club, το House of NYNN συνδυάζει τη γα-

στρονομία, το design, την ευεξία και τον πολιτισμό με μία προσέγγιση βασισμένη στην ευζωία. Σύμφωνα με σχετική ανακοίνωση,



το House of NYNN "ξεδιπλώνεται" σε τέσσερις ξεχωριστούς, αλλά ταυτόχρονα αλληλένδετους χώρους:

- Το Living Room αποτελεί την καρδιά του club - ένας all-day χώρος διάδρασης και ψυχαγωγίας
 - Το Forum συνδυάζει χώρους co-working και επαγγελματικών συναντήσεων
 - Ο κάτω όροφος του club, το Wellness Floor, είναι ένας ήρεμος χώρος αναζωογόνησης για το σώμα και το πνεύμα
 - Η εμπειρία ολοκληρώνεται με το Oasis - ένα καταπράσινο υπαίθριο καταφύγιο
- Οι χώροι καλύπτουν συνολικά περίπου 5.500 τ.μ. εσωτερικά και 3.000 τ.μ. εξωτερικά.

> **ΟΔΥΣΣΕΑΣ ΑΘΑΝΑΣΙΟΥ (LAMDA DEVELOPMENT)****ΣΕ ΔΥΟ ΧΡΟΝΙΑ ΤΟ ΕΛΛΗΝΙΚΟ ΔΕΝ ΘΑ ΕΙΝΑΙ ΕΝΑ ΣΧΕΔΙΟ, ΑΛΛΑ ΜΙΑ ΠΡΑΓΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑ ΣΕ ΕΞΕΛΙΞΗ**

Την εκτίμηση ότι το 2027 το Ελληνικό δεν θα είναι πλέον ένα σχέδιο, αλλά πραγματικότητα, σημείωσε ο Διευθύνων Σύμβουλος της Lamda Development, Οδυσσέας Αθανασίου, μιλώντας στο πλαίσιο του συνεδρίου του Economist.

ΤΑ ΜΕΓΑΛΑ ΕΜΠΟΔΙΑ

Απαντώντας σε ερώτηση για τις προκλήσεις που αντιμετώπισε το έργο, ο κ. Αθανασίου αναφέρθηκε στη διαδρομή που ξεκίνησε από το 2014, χαρακτηρίζοντας την πορεία μέχρι σήμερα ως την τέλεια καταιγίδα. Κατά τον ίδιο, τα μεγάλα εμπόδια ήταν:

- η αρχική γραφειοκρατική αδειοδότηση
- οι συνέπειες της 10ετούς οικονομικής κρίσης
- η πανδημία
- οι γεωπολιτικές εντάσεις
- οι πόλεμοι

"Τελικά, όμως, τα καταφέραμε", συμπλήρωσε.



Οδυσσέας
Αθανασίου,
Διευθύνων
Σύμβουλος,
Lamda
Development

ΜΕ ΕΥΡΩΠΑΪΚΕΣ ΠΡΟΟΠΤΙΚΕΣ

Αναφερόμενος στον ρόλο της εταιρείας στο ευρωπαϊκό real estate, ο κ. Αθανασίου υπογράμμισε ότι η εταιρεία είναι από τις ελάχιστες στην Ευρώπη με υψηλή τεχνογνωσία σε μεγάλης κλίμακας αναπτύξεις. Αυτό, εξήγησε, δημιουργεί τις προϋποθέσεις για να αναλάβει στο μέλλον και άλλα σημαντικά έργα στην ευρωπαϊκή ήπειρο.

ΟΦΕΛΗ ΓΙΑ ΤΟΝ ΤΟΥΡΙΣΜΟ

Σχετικά με τις επιπτώσεις του έργου στον τουρισμό, εξήγησε ότι το Ελληνικό αναμένεται να φέρει τουλάχιστον 1 εκατ. επιπλέον τουρίστες ετησίως, ενισχύοντας την οικονομία και τη διεθνή εικόνα της Αθήνας.

Περαιτέρω, εξήγησε ότι το όραμα της εταιρείας περιλαμβάνει έναν πυρήνα ποιότητας ζωής: περισσότερο πράσινο, λιγότερο τσιμέντο, ελεύθερους χώρους προσβάσιμους σε όλους.

Το Μεγάλο Πάρκο, οι αθλητικές εγκαταστάσεις και τα 45 χιλιόμετρα πεζοδρόμων και ποδηλατοδρόμων που διατρέχουν την έκταση, είναι μερικά από τα έργα που θα δημιουργήσουν έναν νέο τρόπο ζωής, σημείωσε.

Τέλος, ο κ. Αθανασίου επανέλαβε στο κλείσιμο της ομιλίας του ότι το Ελληνικό προχωρά και σε 2 χρόνια από σήμερα δεν θα είναι πλέον ένα σχέδιο, αλλά μια πραγματικότητα σε εξέλιξη.

> **ALUMIL****ΣΕ ΠΡΩΤΟ ΠΛΑΝΟ LOGISTICS ΚΑΙ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ ΣΤΗΝ ΑΙΓΥΠΤΟ - ΠΩΣ ΚΥΛΑΕΙ ΤΟ 2025**

Σε εξέλιξη βρίσκονται σημαντικές επενδύσεις της Alumil, όπως ανέφερε η διοίκηση κατά τη διάρκεια της ενημέρωσης των αναλυτών για τα μεγέθη του 2024. Ειδικότερα, σε εξέλιξη είναι μια μεγάλη επένδυση που αφορά εγκατάσταση πρέσας στην Αίγυπτο, ύψους €6-€7 εκατ. Έχει ήδη οριστικοποιηθεί η επένδυση και κάποια μέρη της πρέσας ταξιθεύουν αυτή τη στιγμή για την Αίγυπτο. Στόχος της διοίκησης είναι η πρέσα να είναι πλήρως παραγωγική σε έναν χρόνο από σήμερα.

LOGISTICS

Παράλληλα γίνονται επενδύσεις στο κομμάτι των logistics. Συγκεκριμένα θα μπουνέ ρομποτικές μηχανές, οι οποίες θα διευκολύνουν την εξυπηρέτηση των πελατών. Όπως ανέφερε η διοίκηση, εκτιμάται ότι με τη χρήση των ρομποτικών συστημάτων θα μειωθεί ο χρόνος ανταπόκρισης στα αιτήματα των πελατών, ενώ το κόστος της επένδυσης αναμένεται να ξεπεράσει τα €10 εκατ.

Η ΠΟΡΕΙΑ ΤΟΥ 2025

Η διοίκηση είναι αισιόδοξη για το σύνολο της φετινής οικονομικής χρήσης. Μέχρι σήμερα η αύξηση των πωλήσεων φτάνει το 15%, ενώ αναμένεται ενίσχυση του EBITDA και εν γένει των μεγεθών της εισηγμένης. Σε ό,τι αφορά τον δανεισμό, η διοίκηση βλέπει περαιτέρω μείωσή του. Τα τελευταία πέντε χρόνια έχει μειωθεί κατά 8% και ειδικότερα από τα €159 εκατ. υποχώρησε στα €147 εκατ., επομένως η ανάπτυξη της εταιρείας αυτοχρηματοδοτείται. Στο 2024 η εταιρεία έκανε generate περίπου €60 εκατ., από τα οποία διοχέτευσε

- €20 εκατ. σε επενδύσεις
- €21 εκατ. στην ανάπτυξη μέσω κεφαλαίου κίνησης
- €19 εκατ. για να εξυπηρετήσει λοιπές υποχρεώσεις, όπως τόκους και φόρους

ΤΑ ΜΕΓΑΛΑ PROJECTS

Η εταιρεία υλοποιεί περισσότερα από 100 έργα μεγάλης κλίμακας, αναμένοντας έσο-



Γιώργος
Μουλάς,
Πρόεδρος
και CEO,
Alumil

δα πάνω από €110 εκατ. από τη συμμετοχή της σε αυτά. Ενδεικτικά, ξεχωρίζουν projects όπως:

- το Senakw 1&2 στον Καναδά
- το Apex 1 στο Ηνωμένο Βασίλειο
- το Soul στην Αίγυπτο
- το Emirati Citizens Housing στα Ηνωμένα Αραβικά Εμιράτα

Νικόλας Ταρπακόπουλος
nicolas@notice.gr

> ΟΤΕ

ΝΕΑ ΕΚΔΟΣΗ ΟΜΟΛΟΓΟΥ €60 ΕΚΑΤ. ΑΠΟ ΘΥΓΑΤΡΙΚΗ ΓΙΑ ΚΑΛΥΨΗ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΙΑΚΩΝ ΑΝΑΓΚΩΝ

Τη νέα έκδοση ομολόγου, ύψους €60 εκατ. και λήξεως Οκτωβρίου 2025, ανακοίνωσε ο ΟΤΕ ότι εξέδωσε η θυγατρική του, ΟΤΕ plc. Η απόδοση διαμορφώθηκε σε 2,394% ετη-

σίως, ενώ το νέο ομόλογο αναλήφθηκε πλήρως από την Deutsche Telekom. Τα έσοδα από το νέο ομόλογο θα χρησιμοποιηθούν για την κάλυψη γενικών επιχειρησιακών αναγκών του ομίλου ΟΤΕ.



Κώστας Νεμψής, CEO, ΟΤΕ



Τάσος Καζίνος, CEO, Trastor

> TRASTOR

ΠΟΥΛΗΣΕ ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΟ ΑΚΙΝΗΤΟ ΣΤΗΝ ΑΡΓΥΡΟΥΠΟΛΗ, ΕΝΑΝΤΙ €1,5 ΕΚΑΤ.

Την πώληση αυτοτελούς κτιρίου γραφείων συνολικής επιφάνειας 1.020,35 τ.μ., το οποίο βρίσκεται στη συμβολή των οδών Κρήτης 4 και Γραβιάς 12 στην Αργυρούπολη Αττικής, ανακοίνωσε η Trastor. Το τίμημα της συναλλαγής ήταν €1,5 εκατ.

Σύμφωνα με τον CEO της εταιρείας, Τάσο Καζίνο, η αποεπένδυση πραγματοποιήθηκε με τίμημα αυξημένο κατά 17,8% σε σχέση με την τελευταία λογιστική αξία του ακινήτου και εντάσσεται στον σχεδιασμό της Trastor για αναδιάρθρωση του χαρτοφυλακίου της.

> THEON

ΝΕΑ ΠΑΡΑΓΓΕΛΙΑ ΑΠΟ ΤΗΝ ΒΟΡΕΙΑ ΕΥΡΩΠΗ

Σε νέα παραγγελία θερμικών προσαρτημάτων IRIS-C, για τον εξοπλισμό ειδικών δυνάμεων, προχώρησε πελάτης της Theon από την Βόρεια Ευρώπη, με την εκκίνηση του γ' τριμήνου να ενισχύει περαιτέρω της θέση της εταιρείας στην αγορά βιομηχανικών τεχνολογιών.

Παραγγελίες συνολικού ύψους περίπου €66 εκατ., οι οποίες είχαν ήδη ανακοινωθεί, μεταφέρθηκαν από το ανεκτέλεστο υπόλοιπο σε επιβεβαιωμένες συμβάσεις προμήθειας (hard backlog), κυρίως για τα νέα ψηφιακά διασυνδεδεμένα συστήματα A.R.M.E.D.



Κρίστιαν Χατζηγηνάς, Ιδρυτής και Διευθύνων Σύμβουλος, THEON



Από αριστερά: Γιώργος Δασκαλάκης, Διευθύνων Σύμβουλος, Kaizen Gaming-Michael Diederich, Αντιπρόεδρος, FC Bayern

> KAIZEN GAMING

ΓΙΑ 3 ΧΡΟΝΙΑ ΠΛΑΤΙΝΕΝΙΟΣ ΧΟΡΗΓΟΣ ΤΗΣ ΜΠΑΓΕΡΝ ΜΟΝΑΧΟΥ ΤΟ ΒΕΤΑΝΟ

Τριετή στρατηγική συνεργασία με την Μπάγερν Μονάχου υπέγραψε η Kaizen Gaming, με το Betano να καθίσταται πλατινένιος χορηγός του ποδοσφαιρικού συλλόγου. Ειδικότερα, με τη συνεργασία το Betano αναλαμβάνει ρόλο Επίσημου Συνεργάτη της Μπάγερν Μονάχου για τις αγωνιστικές περιόδους 2025-2026, 2026-2027 και 2027-2028.

INFO ΜΠΑΓΕΡΝ ΜΟΝΑΧΟΥ

- 34 γερμανικά πρωταθλήματα
- 6 Champions League -Κύπελλα Πρωταθλητριών

> KARIERA.GR - ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟ ΠΑΝΕΠΙΣΤΗΜΙΟ ΑΘΗΝΩΝ ΣΕ ΑΝΑΖΗΤΗΣΗ ΝΕΑΣ ΘΕΣΗΣ ΕΡΓΑΣΙΑΣ 1 ΣΤΟΥΣ 2 ΕΡΓΑΖΟΜΕΝΟΥΣ - ΟΙ TOP 10 ΕΡΓΟΔΟΤΕΣ

Την επόμενη επαγγελματική του στέγη αναζητά το 47% των Ελλήνων, τη στιγμή που οι επιχειρήσεις δυσκολεύονται να καλύψουν ακόμη και βασικές θέσεις, όπως προέκυψε από την Έρευνα Καριέρας Υποψηφίων & Εργαζομένων του kariera.gr, σε συνεργασία με το τμήμα Διοικητικής Επιστήμης και Τεχνολογίας του ΟΠΑ.

ΕΜΠΙΣΤΟΣΥΝΗ ΣΤΙΣ ΣΥΣΤΑΣΕΙΣ

Για την αναζήτηση εργασίας επιλέγονται κυρίως οι ψηφιακές πλατφόρμες, αν και οι υποψήφιοι εμπιστεύονται περισσότερο το ανεπίσημο δίκτυο επαφών και τις συστάσεις άλλων εργαζομένων. Η απόφαση αποδοχής ή απόρριψης μιας πρότασης εργασίας σχετίζεται κυρίως με οικονομικά κριτήρια, ευθυγράμμιση με τα ενδιαφέροντα και δυνατότητες εξέλιξης, ενώ η εργασιακή ικανοποίηση σχετίζεται περισσότερο με άλλες πτυχές του εργασιακού περιβάλλοντος, όπως η αναγνώριση, η αξιοκρατία, ο σεβασμός και η καλή επικοινωνία με τη διοίκηση.

ΜΑΖΙΚΗ ΑΝΑΖΗΤΗΣΗ, ΠΕΡΙΟΡΙΣΜΕΝΗ ΙΚΑΝΟΠΟΙΗΣΗ

Ενώ το 47% αναζητά εργασία, ένα 20,5% δεν αναζητά καθόλου αυτή την περίοδο. Οι γυναίκες εμφανίζονται να ψάχνουν για μια νέα θέση σε μεγαλύτερο ποσοστό από τους άνδρες, ενώ οι νεότερες ηλικιακές ομάδες είναι πιο ενεργές στην αναζήτηση νέων επαγγελματικών ευκαιριών.

1	Σκλαβενίτης
2	PAPASTRATOS PMI
3	ΚΑΠΝΟΒΙΟΜΗΧΑΝΙΑ ΚΑΡΕΛΙΑ
4	ΔΗΜΟΣΙΟ
5	Lidl Hellas
6	Kaizen Gaming
7	BIANEE
8	ΔΕΗ PPC
9	Coca Cola
10	OTE/COSMOTE/Telecom

ΥΠΑΛΛΗΛΟΙ ΓΡΑΦΕΙΟΥ ΣΤΙΣ ΠΡΟΤΙΜΗΣΕΙΣ

Το 46% δήλωσαν ότι αναζητούν θέση ως υπάλληλοι γραφείου, ενώ το 22% ενδιαφέρεται να απασχοληθεί στον τομέα του Ανθρώπινου Δυναμικού (HR) και το 19% στον κλάδο των πωλήσεων (Sales).

Σχετικά με τα κανάλια αναζήτησης εργασίας, η έρευνα αναδεικνύει ως πιο δημοφιλείς πλατφόρμες:

- το LinkedIn (65%)
- τις εταιρικές ιστοσελίδες καριέρας (Career Sites) με ποσοστό 63%
- τις ιστοσελίδες αναζήτησης αγγελιών (Job Boards) με ποσοστό 61%

Αξιοσημείωτο είναι ότι 1 στους 2 βρήκε εργασία μέσα σε λιγότερο από ένα τρίμηνο (56%), ενώ το 34% κατάφερε να βρει την επόμενη επαγγελματική ευκαιρία μέσα 4-12 μήνες

(34%). Ωστόσο το 14% όσων έλαβαν προσφορά εργασίας, δεν την αποδέχτηκαν κυρίως για μισθολογικούς λόγους (68%) ή επειδή το πακέτο παροχών δεν ήταν ελκυστικό (36%).

ΛΟΓΟΙ ΑΠΟΧΩΡΗΣΗΣ ΑΠΟ ΤΗΝ ΕΡΓΑΣΙΑ...

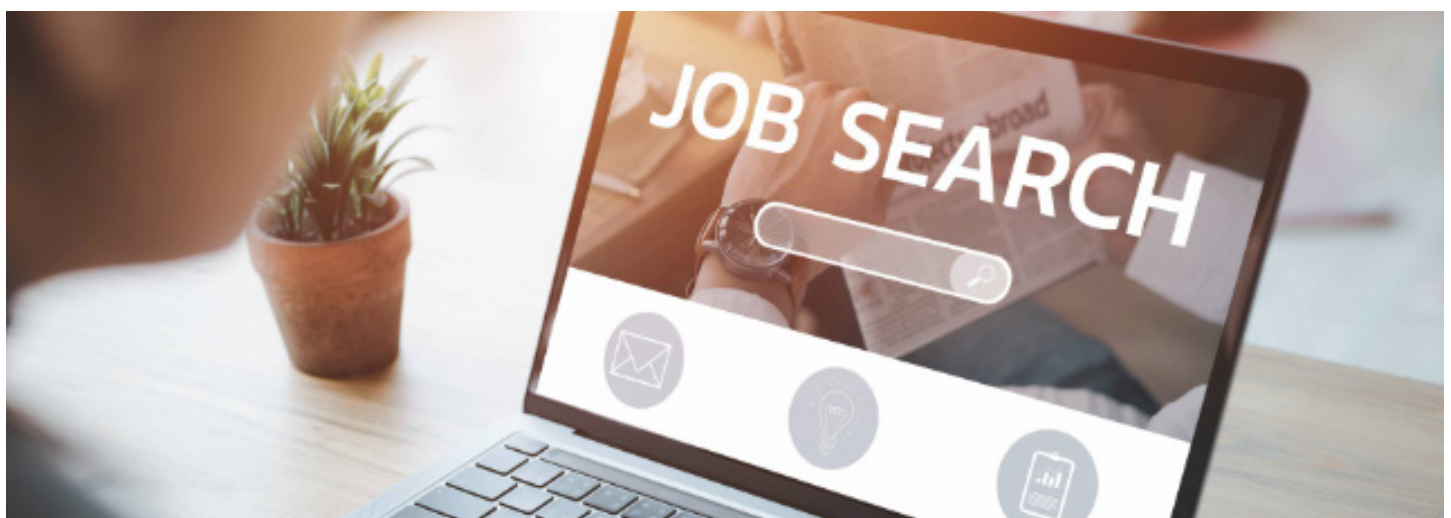
- μια καλύτερη οικονομική προσφορά από άλλη εταιρεία (66%)
- το αυξημένο άγχος ή η πίεση στο υφιστάμενο εργασιακό περιβάλλον (56%)
- η δυσλειτουργική σχέση με τον άμεσο προϊστάμενο (55%)
- η έλλειψη αναγνώρισης (48%)
- η ανάγκη για καλύτερη ισορροπία μεταξύ προσωπικής και επαγγελματικής ζωής (43%)

...ΚΑΙ ΠΑΡΑΜΟΝΗΣ

- το ανταγωνιστικό πακέτο αποδοχών (60%)
- η ισορροπία μεταξύ προσωπικής και επαγγελματικής ζωής (59%)
- η εργασιακή ασφάλεια και σταθερότητα (56%)
- η οικονομική ευρωστία της εταιρείας (41%)
- οι ευκαιρίες καριέρας και εξέλιξης (38%)

TOP 10 ΕΡΓΟΔΟΤΕΣ

Η έρευνα κατέγραψε επίσης τις εταιρείες που οι συμμετέχοντες θεωρούν ως κορυφαίους εργοδότες επιλογής, με σειρά κατάταξης.



Donald
Trump,
Πρόεδρος
ΗΠΑ

> DONALD TRUMP

ΕΛΙΓΜΟΣ ΜΕ... ΜΙΚΡΟΤΕΡΟΥΣ ΔΑΣΜΟΥΣ
ΓΙΑ ΤΙΣ ΕΙΣΑΓΩΓΕΣ ΑΠΟ ΤΟ ΒΙΕΤΝΑΜ

Δασμούς 20% στις εισαγωγές από το Βιετνάμ ανακοίνωσε ο Donald Trump, ποσοστό, όμως, που είναι σημαντικά χαμηλότερο από το 46% που είχε ανακοινωθεί τον Απρίλιο. Πρόκειται για κίνηση που ερμηνεύεται ως προσπάθεια αποκλιμάκωσης της έντασης με τον 10ο μεγαλύτερο εμπορικό εταίρο των ΗΠΑ. Επιπροσθέτως, οι μεταφορές προϊόντων από τρίτες χώρες μέσω Βιετνάμ θα επιβαρυνθούν με δασμό 40% και - σύμφωνα με τον Trump - το Βιετνάμ θα εισάγει αμερικανικά προϊόντα με δασμό 0%. Υπενθυμίζεται ότι η ανακοίνωση έρχεται λίγες ημέρες πριν από την προθεσμία της 9ης Ιουλίου, οπότε προβλέπεται να αυξήσει τους δασμούς στις περισσότερες εισαγωγές στις ΗΠΑ.

ΑΝΑΚΟΙΝΩΣΗ ΜΕ... ΑΣΑΦΕΙΣ
ΛΕΠΤΟΜΕΡΕΙΕΣ

"Είναι μεγάλη μου τιμή να ανακοινώσω ότι μόλις συνήψα εμπορική συμφωνία με τη Σοσιαλιστική Δημοκρατία του Βιετνάμ", εξήγησε ο Trump στο Truth Social μετά τη συνουμία του με τον ανώτατο ηγέτη του Βιετνάμ, Το Lam. Ωστόσο, οι λεπτομέρειες είναι ελάχιστες, αφού δεν είναι σαφές σε ποια προϊόντα θα εφαρμοζόταν ο δασμός 20%, ούτε αν κάποια θα μπορούσαν να υπαχθούν σε χαμηλότερους ή υψηλότερους συνολικούς δασμούς.

Επίσης, δεν έχει δοθεί το πλαίσιο της συμφωνίας για τις μεταφορτώσεις προϊόντων, η οποία στοχεύει σ' αυτά που κατασκευάζονται στην Κίνα και στη συνέχεια φέρουν την ένδειξη Made in Vietnam. Από μεριάς του το Βιετνάμ χαιρέτησε τη συμφωνία, χω-

ρίς ωστόσο να επιβεβαιώνει τα ποσοστά των δασμών. Το Βιετνάμ θα δεσμευτεί να "παρέχει προτιμσιακή πρόσβαση στην αγορά για αμερικανικά προϊόντα, συμπεριλαμβανομένων των αυτοκινήτων με μεγάλους κινητήρες", δήλωσε η βιετναμέζικη κυβέρνηση σε ανακοίνωσή της.

ΤΙ ΖΗΤΗΣΕ ΤΟ ΒΙΕΤΝΑΜ

Οι ΗΠΑ είναι η μεγαλύτερη εξαγωγική αγορά του Βιετνάμ και οι αναπτυσσόμενες οικονομικές, διπλωματικές και στρατιωτικές σχέσεις των δύο χωρών αποτελούν αντίβαρο έναντι του μεγαλύτερου στρατηγικού αντιπάλου της Ουάσιγκτον, της Κίνας. Η βιετναμέζικη κυβέρνηση ζήτησε από τον Trump να άρει τους περιορισμούς στις εξαγωγές προϊόντων υψηλής τεχνολογίας προς τις ΗΠΑ, σύμφωνα με σχετική ανακοίνωση. Ο Λευκός Οίκος και το υπουργείο Εμπορίου του Βιετνάμ δεν απάντησαν σε αιτήματα του Reuters για περαιτέρω σχόλια.

ΟΙ ΕΜΠΟΡΙΚΕΣ ΣΧΕΣΕΙΣ
ΤΩΝ ΔΥΟ ΧΩΡΩΝ

Από τότε που ο Trump επέβαλε δασμούς σε κινεζικά προϊόντα, κατά τη θητεία του 2017-2021, το εμπόριο των ΗΠΑ με το Βιετνάμ έχει εκτοξευθεί, αν και σχεδόν το σύνολο του αφορά εξαγωγές από το Βιετνάμ προς τις ΗΠΑ.

Από το 2018, οι εξαγωγές του Βιετνάμ έχουν σχεδόν τριπλασιαστεί, από λιγότερο από \$50 δισ. εκείνο το έτος σε \$137 δισ. το 2024. Οι εξαγωγές των ΗΠΑ προς το Βιετνάμ αυξήθηκαν μόνο κατά 30% την ίδια περίοδο, από \$10 δισ. το 2018 σε πάνω από \$13 δισ. πέρυσι.

FNB SERVED
DAILY.

Food for thought... every day!

ΤΟ ΚΑΘΗΜΕΡΙΝΟ
NEWSLETTER
ΓΙΑ ΤΟΝ ΚΛΑΔΟ
ΤΡΟΦΙΜΩΝ & ΠΟΤΩΝΓίνε
συνδρομητής
ΕΔΩκαι επωφελήσου
από τα πακέτα συνδρομών.

> ΕΛΙΝ

ΤΟ ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΟ ΠΛΑΝΟ ΕΩΣ ΤΟ 2030, Η ΔΥΝΑΜΙΚΗ ΤΩΝ ΕΞΑΓΩΓΩΝ ΚΑΙ Η ΠΑΡΑΒΑΤΙΚΟΤΗΤΑ ΣΤΗΝ ΑΓΟΡΑ ΚΑΥΣΙΜΩΝ

Ως μια ιδιαίτερα απαιτητική χρονιά αποδεικνύεται το 2025 για την ελίν, όπως προκύπτει από το πρώτο μισό του έτους, καθώς σχεδόν όλες οι προκλήσεις του 2024 παρέμειναν ενεργές και το διάστημα αυτό, σύμφωνα με τα όσα ανέφερε ο Πρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος της Ελίν, Γιάννης Αλιγυζάκης, στη χθεσινή Γενική Συνέλευση της εταιρείας. Το κύριο πρόβλημα εντοπίζεται στην έντονη γεωπολιτική πολυπλοκότητα, η οποία καθιστά το αποτέλεσμα του 2025 αβέβαιο, ενώ έμμεσα επηρεάζει και τη στρατηγική της ελίν για τα επόμενα χρόνια σε ό,τι αφορά τον ενεργειακό της μετασχηματισμό.

ΕΝΙΣΧΥΣΗ ΘΕΣΗΣ ΚΑΙ ΕΠΕΚΤΑΣΗ

Η εταιρεία εξετάζει το ενδεχόμενο συνέχισης των επενδύσεων στις παραδοσιακές αγορές, αποφεύγοντας την είσοδο σε νέες, ανώριμες ακόμη, αγορές υψηλού ρίσκου. Ωστόσο, εν μέσω του δύσκολου περιβάλλοντος, η ανάπτυξη των πωλήσεων της οφείλονται στη μείωση της παραβατικότητας και την ενίσχυση της εμπιστοσύνης των καταναλωτών προς το σήμα. Επιπλέον, το δίκτυο της εταιρείας επεκτείνεται, με 15 νέα σημεία μέσα στο α' εξάμηνο του 2025.

Με πενταετές πλάνο ανάπτυξης έως το 2030, η εταιρεία επιδιώκει να ενισχύσει περαιτέρω τη θέση της στην Ελλάδα και να επεκταθεί σε νέες αγορές, συνδυάζοντας ποιότητα, καινοτομία και ανθεκτικότητα απέναντι στις κρίσεις.

Η ελίν προχωρά στον ενεργειακό της μετασχηματισμό με σταθμούς LNG-CNG, ταχυφορτιστές σε συνεργασία με τη ΔΕΗ Blue και επενδύσεις σε ΑΠΕ μέσω της electricon και aerion. Ο στόχος είναι η ενίσχυση της θέσης της στην Ελλάδα και η περαιτέρω ανάπτυξη στο εξωτερικό.

Η ΑΝΑΦΟΡΑ ΣΤΟ ΠΛΑΦΟΝ

Στην Ελλάδα, το περιβάλλον εμφανίζεται, όπως είπε, σαφώς βελτιωμένο συγκριτικά με την προηγούμενη χρονιά, με τον κ. Αλιγυζάκη να στέκεται στην απόφαση της πολιτείας να καταργήσει, από την 1η Ιουλίου, το πλαφόν στο περιθώριο κέρδους. Η κατάργησή του, σύμφωνα με τον ίδιο, δημιουργεί προϋποθέσεις για την αποκατάστα-



Γιάννης Αλιγυζάκης, Πρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος, Ελίν

ση της εμπορικής πολιτικής και την ενίσχυση του υγιούς ανταγωνισμού. Το προηγούμενο καθεστώς ευνοούσε την παραβατικότητα και δημιουργούσε ασφυξία στους έντιμους πρατηριούχους. Συμπλήρωσε δε ότι η εγχώρια αγορά χαρακτηρίζεται από παραβατικότητα και στρεβλώσεις που πλήττουν τις έντιμες εταιρείες.

ΠΑΡΑΒΑΤΙΚΟΤΗΤΑ

Σε αυτό το περιβάλλον, όπως τόνισε ο κ. Αλιγυζάκης, κανένα πρατήριο ελίν δεν περιλαμβάνεται στη λίστα των πρώτων 80 παραβατικών πρατηρίων που ανακοινώθηκαν από τις αρχές. Πρόκειται για επιβεβαίωση της στρατηγικής επιλογής της εταιρείας να λειτουργεί με διαφάνεια και αυστηρούς ελέγχους, μέσω της συνεργασίας με τους διεθνείς οργανισμούς Bureau Veritas και Lloyd's Register. "Στον πρώτο αυτό κατάλογο των 80 πρατηρίων, ένας αριθμός σχετικά μικρός σύμφωνα τουλάχιστον με τις ομοσπονδίες βενζινοπωλών που ξέρουν σε βάθος το πρόβλημα, θα υπάρξει συνέχεια, αφού σύμφωνα με τις ανακοινώσεις της Πολιτείας, υπάρχει ένας συνολικός αριθμός πάνω από 200 πρατήρια στα οποία εξετάζουμε τα στοιχεία, εάν όντως είναι παραβατικά".

Η ελίν, συνέχισε, πως έχει δεσμευθεί δημό-

σια πως, σε περίπτωση που στο μέλλον διαπιστωθεί παραβατική συμπεριφορά σε συνεργαζόμενο πρατήριο, η εταιρεία θα κατεβάσει το σήμα και θα καταγγείλει τη σύμβαση εντός 24 ωρών, χωρίς να περιμένει την προθεσμία των 10 ημερών που προβλέπει ο νόμος.

ΕΚΤΟΣ ΕΛΛΑΔΑΣ ΤΟ 83% ΤΩΝ ΠΩΛΗΣΕΩΝ

Παρά την αβεβαιότητα των τελευταίων ετών, η ελίν συνεχίζει την ανοδική πορεία της. Το 2024 τα προ φόρων κέρδη αυξήθηκαν, φτάνοντας τα €11,7 εκατ. χάρη στη δυναμική των διεθνών πωλήσεων.

Το 83% των πωλήσεων του 2024 προήλθε από το εξωτερικό. Η ελίν διατηρεί παρουσία σε 15 χώρες, ενώ ξεχωρίζει η μακροχρόνια επένδυση στην Ισπανία, που ενισχύει τη δυνατότητα εφοδιασμού χωρών που χρησιμοποιούν μαζούτ για παραγωγή ηλεκτρικής ενέργειας ή σε χώρες της Μ. Ανατολής όπου δεν υπάρχουν περιορισμοί στη χρήση ορυκτών καυσίμων. Μεγάλες είναι οι προκλήσεις από τον αθέμιτο ανταγωνισμό με ρωσικά καύσιμα και την μειωμένη διεθνή ζήτηση, όπως εξήγησε ο κ. Αλιγυζάκης.

Στέλλα Αυγουστάκη
stella@notice.gr

> ΜΕΓΑ

ΤΕΤΡΑΠΛΗ ΔΙΑΚΡΙΣΗ ΣΤΑ RETAIL BUSINESS AWARDS 2024 - ΠΡΟΜΗΘΕΥΤΗΣ ΤΗΣ ΧΡΟΝΙΑΣ ΣΤΗΝ ΚΑΤΗΓΟΡΙΑ NON-FOOD

Προμηθευτής της χρονιάς στην κατηγορία Non-food στα Retail Business Awards 2024 αναδείχθηκε η Μέγα, η οποία απέσπασε και άλλες 3 διακρίσεις.

Αναλυτικά οι βραβεύσεις της εταιρείας:

- Gold Βραβείο στην κατηγορία Suppliers' brand social media campaign, για το εκπαιδευτικό κρεμοσάπουνο ΜΕΓΑ Hygiene Kids.
- Gold Βραβείο στην κατηγορία Suppliers' CSR Campaign για το πρόγραμμα κοινωνικής στήριξης "Μητέρα και Παιδί" (ΜΕΓΑ-Σκλαβενίτης-Γιατροί του Κόσμου)
- Bronze Βραβείο στην κατηγορία Suppliers' CSR Campaign για το Πρόγραμμα "Μαζί για την Υγεία τους" (ΜΕΓΑ-Γαλαξίας-Σωματείο "Αντιμετώπιση Παιδικού Τραύματος")
- Προμηθευτής της χρονιάς στην κατηγορία Non-food



4 βραβεία για τη ΜΕΓΑ στα Retail Business Awards 2024 - Προμηθευτής της χρονιάς non-food!

• Debrief •

ΜΗΠΩΣ ΝΑ ΤΟ ΚΑΝΑΜΕ ΑΛΛΙΩΣ;

Θυμάμαι πισυρικάς τα καλοκαίρια του '80 το μικρό χωριό που κάναμε διακοπές. Μυθικός άμπαλος, είχα καπαρωμένη θέση είτε δεξιού μπாக-κλαδευτήρι ή τις περισσότερες φορές τερματοφύλακα. Τα ματωμένα γόνατα ήταν το παράσημό μας, αφού η αυλή του σχολείου ήταν χώμα και χαλίκι. Περνάγαμε, όμως, όνειρο. Μαζί με τους "πρωτευουσίδους" που φτάναμε λεφούσι για τις διακοπές, ο τόπος βούιζε από παιδικές φωνές. Μόνο τα παιδιά του χωριού πρέπει να ξεπερνούσαν τα 60-70.

Το σχολείο πρέπει να έκλεισε – αν θυμάμαι καλά – γύρω στο 2000, ελλείψει παιδιών. Σήμερα στο χωριό ζήτημα είναι να υπάρχουν 10 παιδιά. Οι συνομήλικοί μου έφυγαν μόλις μεγάλωσαν. Οι περισσότεροι ήρθαν Αθήνα. Όπως και από τα περισσότερα χωριά της Ελλάδας. Διαβάζουμε πυκνά-συχνά για την ερήμωση της ελληνικής επαρχίας. Εξαίρεση, ίσως, τα τουριστικά μέρη.

Τις τελευταίες ημέρες η επικαιρότητα περιστρέφεται γύρω από τον ΟΠΕΚΕΠΕ. Και στον πυρήνα του ΟΠΕΚΕΠΕ βρίσκεται μια

μαγική λέξη των τελευταίων δεκαετιών: "επιδοτήσεις". Δεν είχα καμία γνώση του σχετικού πλαισίου, οπότε θα ήταν άτοπο να σχολιάσω κάτι. Για την ακρίβεια, μέχρι πρόσφατα, δεν ήξερα καν τί σημαίνουν τα αρχικά ΟΠΕΚΕΠΕ. Άλλο είναι το θέμα μου. Αν κρίνω από το μαράζωμα της επαρχίας, οι όποιες επιδοτήσεις δεν είχαν την παραμικρή επίπτωση στη συγκράτηση των ανθρώπων στον τόπο τους.

Οι περισσότεροι άνθρωποι – σε όλο τον κόσμο, όχι μόνο στην Ελλάδα – είναι δεμένοι με τον τόπο τους, με τη ρίζα τους. Αρκεί να βλέπουν το μέλλον τους εκεί. Να υπάρχουν, δηλαδή, οικονομική δραστηριότητα, υποδομές, υπηρεσίες, καταστήματα κ.λπ. Ζωή, με άλλα λόγια. Αντί, λοιπόν, για επιδοτήσεις σε ρίζες ελιές, κεφάλια πρόβατα κ.λπ., μήπως να το κάναμε αλλιώς; Μήπως, δηλαδή, να επενδύαμε τους αντίστοιχους πόρους, για παράδειγμα, σε οδικά δίκτυα, τηλειατρική, αυτοματοποίηση της αγροτικής παραγωγής κ.ά., που δυνητικά μπορούν να αλλάξουν τη φυσιογνωμία της υπαίθρου;

Στο δικό μου μυαλό, τα παραπάνω θα επέτρεπαν τη διατήρηση δυναμικών πυρήνων ανθρώπων στην ελληνική επαρχία, ώστε τα χωριά να πάψουν να είναι μόνο μέρη για το Πάσχα και το καλοκαίρι. Και οι άνθρωποι αυτοί θα βρουν από μόνοι τους την οικονομική δραστηριότητα που ταιριάζει στον κάθε τόπο. Επίσης στο... δικό μου μυαλό, αυτό δεν αφορά μόνο την επαρχία. Το ζεστό χρήμα, δηλαδή οι επιδοτήσεις, επιχορηγήσεις κ.λπ., δεν ξέρω κατά πόσον ωφέλησαν άλλους επιχειρηματικούς κλάδους στην ενίσχυση της ανταγωνιστικότητάς τους. Μήπως, λέω πάλι, η επένδυση σε φοροαπαλλαγές, σε υποδομές, νέες τεχνολογίες, κατάρτιση προσωπικού, είχε μεγαλύτερα και πολλαπλασιαστικά οφέλη για το επιχειρείν;

Απορίες και προτάσεις αφελούς, μπορεί να πει κάποιος. Ίσως. Πάντως αυτά που κάναμε ως τώρα δεν βλέπω να μας ωφέλησαν και πολύ.

Γιάννης Παλιούρης
giannis@notice.gr

> ΧΟΝΓΚ ΚΟΝΓΚ

ΤΙ ΤΡΟΦΟΔΟΤΕΙ ΤΗ ΦΡΕΝΗΡΗ ΑΝΑΠΤΥΞΗ ΤΗΣ ΑΓΟΡΑΣ IPOs

Δυναμική επάνοδο έχει κάνει η αγορά IPOs στο Χονγκ Κονγκ, όπως διαβάσατε στο BnB Daily στις 20/6, με τις κινεζικές εταιρείες να συρρέουν για άντληση κεφαλαίων.

Σε αριθμούς, οι νέες εισαγωγές στο χρηματιστήριο του Χονγκ Κονγκ άγγιξαν τα \$14 δισ. στο α' εξάμηνο του έτος, από μόλις \$1,8 δισ. την αντίστοιχη περίοδο του 2024 (χωρίς να υπολογίζονται οι εισαγωγές SPAC). Τα νούμερα θέτουν το Χονγκ Κονγκ σε τροχιά κορυφαίου προορισμού IPO παγκοσμίως τη φετινή χρονιά, ξεπερνώντας το Χρηματιστήριο της Νέας Υόρκης. Η PwC προβλέπει έως και 100 IPOs στο Χονγκ Κονγκ το 2025, με τη συνολική άντληση κεφαλαίων να ξεπερνά τα \$25,5 δισ.



ΟΙ ΛΟΓΟΙ ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ

- οι ευνοϊκότερες ρυθμίσεις της κινεζικής κυβέρνησης
 - η υποτονική δραστηριότητα των μετοχών που διαπραγματεύονται σε ηπειρωτικά χρηματιστήρια
 - η άφθονη ρευστότητα της αγοράς
 - οι φόβοι των κινεζικών εταιρειών για διαγραφή από τα αμερικανικά χρηματιστήρια
- Επιπλέον, όπως εξήγησε ο Επικεφαλής Στρατηγικής Μετοχών της HSBC στην Κίνα, Steven Sun, το νέο κύμα τροφοδοτείται και από τις λεγόμενες "διπλές εισαγωγές A-H", δηλαδή την εισαγωγή μετοχών στο Χονγκ Κονγκ από εταιρείες που είναι ήδη εισηγμένες στην ηπειρωτική Κίνα.

ΜΕ ΤΗ ΒΟΗΘΕΙΑ ΠΟΛΙΤΙΚΗΣ ΚΑΙ ΤΕΧΝΟΛΟΓΙΑΣ

Η άνοδος των τιμών των κινεζικών μετοχών ξεκίνησε τον Σεπτέμβριο, ωθούμενη από τις προσδοκίες για ισχυρότερα μέτρα τόνωσης της οικονομίας. Παράλληλα, η κυκλοφορία του μοντέλου AI της DeepSeek αναζωπύρωσε την

εμπιστοσύνη της αγοράς στην κινεζική τεχνολογία, αφού οι επενδυτές άρχισαν να επαναξιολογούν την ικανότητα της Κίνας για καινοτομία. "Οι αποτιμήσεις της αγοράς έχουν γενικά επιστρέψει στα ιστορικά μέσα επίπεδα, γεγονός που δημιουργεί ένα καλύτερο περιβάλλον για τις εταιρείες που επιθυμούν να αντλήσουν κεφάλαια", υπογράμμισε ο Eugene Hsiao, επικεφαλής της στρατηγικής για τις μετοχές της Κίνας στη Macquarie. Ήδη ο δείκτης Hang Seng έχει ήδη καταγράψει άνοδο 21% από τις αρχές του έτους, μία από τις καλύτερες επιδόσεις διεθνώς.

ΔΙΠΛΗ ΕΙΣΑΓΩΓΗ ΣΤΟ ΧΡΗΜΑΤΙΣΤΗΡΙΟ

Με βάση το κλίμα, πολλές εταιρείες από την Κίνα επέλεξαν δευτερεύουσες εισαγωγές στο Χονγκ Κονγκ, όπως η εταιρεία κατασκευής μπαταριών Contemporary Amperex Technology, που άντλησε πάνω από \$5 δισ. τον Μάιο, καταγράφοντας τη μεγαλύτερη εισαγωγή για φέτος. Μεταξύ των μεγάλων νέων εισαγωγών ξεχωρίζουν οι αλυσίδες τσαγιού Mixue Group, Guming Holding και η πλατφόρμα Caocao.

Business Maker

ΤΟ ΜΗΝΥΜΑ ΣΤΑΣΣΗ ΣΤΟΥΣ ΗΓΕΤΕΣ ΤΗΣ ΕΥΡΩΠΗΣ ΜΕ ΤΟΥΣ ΛΙΓΝΙΤΕΣ ΣΤΗΝ Β. ΕΛΛΑΔΑ

Το σχέδιο της ΔΕΗ για απαλλαγή από τον άνθρακα μοιράστηκε ο Γιώργος Στάσης στους ηγέτες της Ευρωπαϊκής Ένωσης στο πλαίσιο του Παγκόσμιου Οικονομικού Φόρουμ. "Στον όμιλο ΔΕΗ, δεν κάνουμε απλώς απαλλαγή από τον άνθρακα - μετασχηματιζόμαστε. Γινόμαστε μια εταιρεία PowerTech: συνδυάζοντας καθαρή ενέργεια,

προηγμένες ψηφιακές υποδομές και καινοτομία για να ηγηθούμε της επόμενης βιομηχανικής εποχής", σημείωσε χαρακτηριστικά. Ο ισχυρός άνδρας της ΔΕΗ έκανε ειδική αναφορά στη μετατροπή μιας πρώην λιγνιτικής περιοχής, στην Βόρεια Ελλάδα σε κόμβο καθαρής ενέργειας και ψηφιακού συστήματος. Στέλνοντας παράλληλα

ένα μήνυμα, όπως έγραψε στον LinkedIn, ότι η επαναβιομηχάνιση, η δίκαιη μετάβαση και η ανταγωνιστικότητα μπορούν να ευθυγραμμιστούν. "Η ηλεκτροδότηση πρέπει να αντιμετωπίζεται ως βασική βιομηχανική πολιτική", ανέφερε, προσθέτοντας με νόημα: "Η Ευρώπη έχει τα εργαλεία — ήρθε η ώρα να τα εφαρμόσει".

ΤΟ ΛΕΚΤΙΚΟ ΑΤΟΠΗΜΑ ΤΟΥ CEO ΠΟΥ ΑΠΟΚΑΛΥΨΕ ΤΑ ΣΧΕΔΙΑ ΤΗΣ INTRALOT

Ένα... λεκτικό ατόπημα του debuty CEO της Intralot, στο πλαίσιο της τηλεδιάσκεψης με αναλυτές αποκάλυψε πολλά για τα σχέδια της εταιρείας μετά τη συμφωνία με την Bally's. Ο Χρυσόστομος Σφάτος τη στιγμή που ξεκινούσε το Q&A section, δηλαδή το τμήμα των ερωτήσεων-απαντήσεων, του ξέφυγε και είπε ότι ήρθε

η ώρα των M&A, δηλαδή των εξαγορών και συγχωνεύσεων. Αμέσως το... μάζεψε, αστεϊευόμενος, ωστόσο στη συνέχεια ήρθε ο CEO, Νίκος Νικολακόπουλος να... αποκαλύψει πως στο τραπέζι του νέου σχήματος μπαίνουν δυνατόι οι εξαγορές. Δεν έκρυψε μάλιστα τη φιλοδοξία της εταιρείας να πρωταγωνιστήσει στη συ-

γκέντρωση του κλάδου σε παγκόσμιο επίπεδο. Σύμφωνα με τον κ. Νικολακόπουλο, η Intralot έχει αυτή τη στιγμή ενεργά 40 συμβόλαια σε όλο τον κόσμο, με μέση διάρκεια 16 έτη μαζί με τις επεκτάσεις ενώ η εταιρεία έχει υψηλό βαθμό ανανέωσης, αφού πετυχαίνει επέκταση των συμβολαίων στο 90% των περιπτώσεων.

Business Insight

EUROBANK: ΣΚΕΨΕΙΣ (ΚΑΙ) ΓΙΑ ΧΡΗΜΑΤΙΣΤΗΡΙΟ ΚΥΠΡΟΥ - HUB Η ΛΕΥΚΩΣΙΑ ΠΡΟΣ ΑΝΑΤΟΛΙΚΑ

Με μία λιτή ανακοίνωση η διοίκηση ανακοίνωσε την πρόθεση της να εξετάσει την παράλληλη εισαγωγή στην Κύρια Αγορά του Χρηματιστηρίου Αξιών Κύπρου. Χρόνος: Τελευταίο τρίμηνο 2025 και αφού θα έχει ολοκληρωθεί η εισαγωγή των μετοχών της

Eurobank στο Χρηματιστήριο Αθηνών με απορρόφηση της Eurobank Holdings.

Κατ' αρχήν για να υπάρχει συγκριτική τάξη μεγέθους, η **Eurobank** - μετά και τη χθεσινή νέα θεαματική άνοδο (με 2,38% στα €3,04) - **αποτιμάται στα €11,177 δισ.**, όταν η αντίστοιχη των εισηγμένων στο ΧΑΚ **ανέρχεται, συνολικά, στα €18,205 δισ.**

Προφανώς και τα μεγέθη δεν είναι απολύτως συγκρίσιμα (ανάλογα με τον αριθμό/ποσοστό μετοχών που θα τεθεί προς διαπραγμάτευση στην Λευκωσία) πλην όμως δίνει τη συγκρισιμότητα, **συνακόλουθα τη βαρύτητα, που θα έχει η... Eurobank Cy.**

Αυτό είναι το ένα, το άλλο είναι η θεαματική **αύξηση των συναλλαγών στη μετοχή**, τις τελευταίες τέσσερις συνεδριάσεις: από τις 6,10 εκατ. μετοχές την Δευτέρα (30/6), στις 18,56 εκατ. την Τρίτη (1/7) και τις 26,83 εκατ. την Τετάρτη (2/7), μέχρι και τα 20,29 εκατ. μετοχές χθες Πέμπτη (3/7).

Πρακτικά, σε εκθετική άνοδο για τη μετοχή πραγματοποιείται σημαντικός τζίρος, προφανώς αποτέλεσμα μαζικών εισροών. Υποθέτει κάποιος ότι τα... **μεγάλα παιδιά που σπεύδουν να τοποθετηθούν στη μετοχή δεν το κάνουν για να εγγράψουν υποαξίες, εννοείται.** Αναμφίβολα ένα σημαντικό μέρος των εντολών θα προέρχεται από trading κωδικούς, που παρακο-

λουθούν την ξεκάθαρα long τάση. Ωστόσο, εκτίμηση παραγόντων οι οποίοι είναι σε θέση να γνωρίζουν, είναι πως η **προοπτική ανοίγματος προς Ανατολικά, πιθανότατα και με χρηματιστηριακό hub το ΧΑΚ, είναι ένα μεθοδικά σχεδιασμένο πλάνο.** Θα παραθέσω δύο στοιχεία γνωστά σε όλους μας: η **κυρίαρχη βασική συμμετοχή του ΙνδοΚαναδού Prem Watsa/Fairfax και η εστίαση προς την κατεύθυνση της Ινδίας.** Μόλις πρόσφατα η Eurobank δημοσίευσε μία ενδιαφέρουσα έκθεση/μελέτη για τη χώρα, αναφέροντας (συνοπτικά) τη μετάβαση από μία κλειστή οικονομία σε οικονομία με υψηλούς ρυθμούς ανάπτυξης (έκθεση Global & Regional Focus Notes/Eurobank). Να συμπληρώσω ότι το πρόγραμμα της Ινδικής κυβέρνησης τιτλοφορείται Viksit Bharat 2047. **Γιατί η Λευκωσία/ΧΑΚ και η Κύπρος όμως;** Το Δίκαιο της Μεγαλονήσου όπως και της Ινδίας βασίζεται στο βρετανικό, γεγονός που ενισχύει την εμπιστοσύνη των Ινδών - υπολογίζεται ότι **στη χώρα που έχει πληθυσμό 1,45 δισ., οι πλούσιοι προσεγγίζουν τα 2 εκατομμύρια**, στους οποίους η Eurobank, θα προσφέρει εξειδικευμένες υπηρεσίες διαχείρισης πλούτου. Επιπλέον, η **Κύπρος είναι βάση για την προσέλκυση πελατών από Σαουδική Αραβία, Ηνωμένα Αραβικά Εμιράτα, Ισραήλ και άλλες χώρες/αγορές της ευρύτερης περιοχής.** Σχηματικά η διοίκηση της Eurobank σχεδιάζει την επέκταση των δραστηριοτήτων της... κατά μήκος του India- Middle East- Europe Corridor.

Αρχές Φεβρουαρίου, ο **Φωκίων Καραβίας**

επισκέπτεται την Βομβάη, όπου ο Διευθύνων Σύμβουλος της τράπεζας εγκαινιάζει το Επιχειρηματικό Συμβούλιο Ινδίας-Ελλάδας-Κύπρου (IGC), σε τελετή που πραγματοποιήθηκε στο επιβλητικό Ταζ Μαχάλ. Στο ίδιο διάστημα, ο **Σταύρος Ιωάννου** εγκαινιάζει στο Πιούν το νέο Global Development Center. Σε συνεργασία με τον ινδικό πολυεθνικό όμιλο τεχνολογίας LTIMindtree. Πρόκειται για έναν παγκόσμιο κόμβο τεχνολογίας για την ανάπτυξη λογισμικού και τις υπηρεσίες ενοποίησης συστημάτων. Θυμίζω ότι η διοίκηση σχεδιάζει κέντρο/hub Τεχνητής Νοημοσύνης και καινοτομίας στην Κύπρο. **Στο κέντρο της Κύπρου θα υλοποιηθούν όλα τα μεγάλα τεχνολογικά έργα του ομίλου σε Ελλάδα, Κύπρο, Λουξεμβούργο και Βουλγαρία.** Παράλληλα θα προσφέρει προηγμένες ψηφιακές λύσεις agentic Τεχνητής Νοημοσύνης και σε άλλους πελάτες στην ΕΕ. Προφανές πως, η πλέον εξωστρεφής ελληνική τράπεζα, εξελίσσεται και σε τεχνολογικό ηγέτη.

Σχηματοποιείται, συμπληρώνεται η ευρύτερη εικόνα που έχει στο τραπέζι η διοίκηση Καραβία, θα τη συμπληρώνα με παλαιότερες αναφορές του Business Insight για τη [σχεδιαζόμενη απ' ευθείας αεροπορική σύνδεση Ελλάδας-Ινδίας](#) (πιθανόν τέλος 2026 με τα νέα υπερσύγχρονα αεροσκάφη της Aegean) όπως και την [ενίσχυση της επιχειρηματικής/οικονομικής παρουσίας ινδικών συμφερόντων στη χώρα μας](#) (ήδη σε εξέλιξη η μεγαλύτερη, στην κατασκευή - με την ΓΕΚ Τέρνα - του νέου διεθνούς αερολιμένα στο Καστέλι/Ηράκλειο).

SÖ POSH!
the trendletter

ΕΠΕΙΔΗ...
BUSINESS IS BUSINESS,
PLEASURE IS PLEASURE!

**Κάθε Σάββατο
στις 9.30**

TO ΕΒΔΟΜΑΔΙΑΙΟ NEWSLETTER

ΓΙΝΕ ΣΥΝΔΡΟΜΗΤΗΣ ΕΔΩ

BnSECRET

1/ ΑΔΕΙΑΝΑ ΠΟΥΚΑΜΙΣΑ ΚΑΙ ΑΛΗΘΙΝΟΙ ΜΕΤΟΧΟΙ ΤΗΣ EXAE

Η θετική στάση της κυβέρνησης στην πρόταση εξαγοράς της EXAE από την Euronext δεν είναι άδαιο πουκάμισο. Πέρα από την προφανή βαρύτητα σε πολιτικούς όρους που έχει αυτή η στάση, το ελληνικό Δημόσιο κατέχει άμεσα ή έμμεσα ποσοστό της τάξης του 9% του μετοχικού κεφαλαίου της εταιρείας που διαχειρίζεται το χρηματιστήριο. Ποσοστό που αφαιρετικά, δηλαδή, υπερβαίνει κατά πολύ κάθε άλλο μέτοχο. Όπως μικρότερο ποσοστό έχει και η Τράπεζα της Ελλάδος αλλά και οι ελληνικές τράπεζες, μέσω ενός σημαντικού αριθμού αμοιβαίων κεφαλαίων τους. Επομένως δεν θα πρέπει να απορεί κανείς, όπως συνέβη, ούτε για τη δημόσια στάση της κυβέρνησης, ούτε για τις συναντήσεις που πραγματοποίησε στην Αθήνα στις αρχές της εβδομάδας ο Διευθύνων Σύμβουλος του μεγαλύτερου χρηματιστηρίου της Ευρώπης.

2/ ΕΛΙΝ: Η ΕΙΣΟΔΟΣ ΣΤΗΝ ΕΣΤΙΑΣΗ ΚΑΙ ΤΑ ΣΕΝΑΡΙΑ ΓΙΑ ΤΑ ΠΡΑΤΗΡΙΑ

Μοντέλο Βαρδινογιάννη φαίνεται πως ακολουθεί η Ελίν, καθώς βρίσκεται σε αναζήτηση κατάλληλης στρατηγικής προκειμένου να βάλει στα πρατήρια της καφέ και snacks που τον συνοδεύουν. Στόχος είναι, μαζί με τις επενδύσεις για τα ηλεκτρικά αυτοκίνητα, ο καταναλωτής να περιμένει τη φόρτιση και να καταναλώνει καφέ εντός πρατηρίου. Στο τραπέζι βρίσκονται δύο σενάρια: Είτε συνεργασία με εταιρεία καφέ, είτε να αναπτύξει μόνη της τα καταστήματα στο δίκτυο των πρατηρίων που διατηρεί...

Editorial

ΟΛΑ ΠΑΙΡΝΟΥΝ ΤΟΝ ΔΡΟΜΟ ΤΟΥΣ...

Όταν πριν από τρεις μήνες, στις αρχές Απριλίου, ο Donald Trump ανακοίνωνε την επιβολή δασμών παγκοσμίως, είχα εκφράσει την άποψη ότι ο ίδιος επιδιώκει να κάνει deals με όσο το δυνατόν περισσότερες χώρες, ώστε να άρει τα όποια εμπόδια υπάρχουν στην είσοδο αμερικάνικων προϊόντων σε αυτές τις αγορές. Και ότι ανακοίνωσε πολύ υψηλούς δασμούς για να διαπραγματευτεί.

Τέλος, ότι η Ευρώπη πρέπει να πάει σε συμφωνία μαζί του, δημιουργώντας μια ασπίδα εναντίον της Κίνας.

Και, όπως όλα δείχνουν, αυτό τελικά συμβαίνει.

Η Πρόεδρος της Ευρωπαϊκής Επιτροπής δήλωσε χθες ότι η ΕΕ είναι "έτοιμη να συνάψει μία συμφωνία" με τις ΗΠΑ για τους δασμούς. Ο Ευρωπαίος Επίτροπος για το Εμπόριο βρίσκεται στην Ουάσινγκτον, όπου αναμένεται να συναντηθεί με τους Αμερικανούς ομολόγους του, με στόχο την επίτευξη μιας εμπορικής συμφωνίας, πριν από την καταληκτική ημερομηνία της 9ης Ιουλίου.

"Επιθυμούμε μια λύση έπειτα από διαπραγμάτευση, όμως γνωρίζετε όλοι πως την ίδια ώρα, προετοιμαζόμαστε για το ενδεχόμενο καμία ικανοποιητική συμφωνία να μην βρεθεί", είπε η Ursula von der Leyen. "Εμείς θα υπερασπιστούμε το ευρωπαϊκό συμφέρον εφόσον καταστεί αναγκαίο (...), όλα τα εργαλεία βρίσκονται στο τραπέζι", υπογράμμισε, γνωρίζοντας, όμως, πολύ καλά ότι η ευρωπαϊκή πλευρά δεν έχει περιθώρια να δει διπλασιασμό των δασμών στα ευρωπαϊκά προϊόντα, δεδομένου ότι ο όγκος εμπορικών συναλλαγών στον κόσμο μεταξύ της Ευρωπαϊκής Ένωσης και των ΗΠΑ είναι ο μεγαλύτερος στον κόσμο, και φτάνει το €1,5 τρις. Απλά πράγματα.

Νεκτάριος Β. Νώτης
nectarios@notice.gr

**HO.RE.CA.
OPEN** Powered by
FnB Daily

Το Horeca Open,
καθημερινά,
στο διαδίκτυο
horecaopen.com

