

SALES 360TM

Professional Sales Certification Program

Εισηγητές από την αγορά και την ακαδημαϊκή κοινότητα

Γ. Μπάλτας (Ο.Π.Α.) • Θ. Μαύρος (ΕΥ) • Π. Μπορέτος (Circana)
• Νίκη Συροπούλου (Founder | M&I) • Γιώργος Παππάς (ΟΕΒΔΠΔΕ)

Έναρξη

06 Φεβρουαρίου, 2026

Διάρκεια

9 Μήνες

Workshop Location

WEST SA, Χαλάνδρι

Ώρες Διδασκαλίας

200+ Ώρες



Κωνσταντίνος Καρυπίδης
Program Director

Υπό την αιγίδα:



Πληροφορίες / Εγγραφές

www.hischool.gr
2106390010



> **BINANCE**

Απόβαση στην Αθήνα με αίτημα στην Επιτροπή
Κεφαλαιαγοράς - Τί έγραφε το BnB Daily το... 2023



> **CONTOURGLOBAL**

Το διπλό deal, η στρατηγική και η επέκταση
στην NA Ευρώπη



> **CSG GROUP**

IPO ορόσημο για την ευρωπαϊκή άμυνα
- Στα €25 δισ. η αποτίμηση



> **LINEA STROM**

Σε ανοδική τροχιά χάρη στην επέκταση του δικτύου
και τις νέες επενδύσεις

Editorial

Πάρτε το αλλιώς !

Debrief

Σημεία των καιρών;

Business Maker

- Τούρκοι επενδυτές βάζουν στο στόχαστρο την Αλεξανδρούπολη
- Το φάρμακο για τα επιτόκια καταθέσεων και ο πέμπτος πόλος

Business Insight

Viohalco: Η μετάβαση στο μέλλον, τα σχέδια των Ιηποκράτη-Ιωάννη και Μιχαήλ Στασινόπουλου

BnSecret

- Γιώργος Οικονόμου: Διευρύνει σιγά-σιγά την οικογενειακή διαδοχή
- Οι συζητήσεις στα χρηματιστηριακά γραφεία για την Logismos



Leading the **change**

HORECA

ΜΙΑ ΕΚΘΕΣΗ ΠΑΓΚΟΣΜΙΟΥ ΕΠΙΠΕΔΟΥ

> PANTELAKIS

ΤΙ ΒΛΕΠΕΙ ΓΙΑ ΤΟ ΧΡΗΜΑΤΙΣΤΗΡΙΟ ΑΘΗΝΩΝ,
ΠΟΙΕΣ ΜΕΤΟΧΕΣ ΞΕΧΩΡΙΖΕΙ

Η ελληνική οικονομία συνεχίζει να υπεραποδίδει έναντι των μέσων όρων της ΕΕ όσον αφορά την πιστωτική ώθηση (credit impulse) και τις θετικές επιδράσεις του Ταμείου Ανάκαμψης, επισημαίνει η Pantelakis Securities στην ανάλυση με την οποία γνωστοποιεί τα top picks για τη φετινή χρονιά.

"Δεν διακρίνουμε φαινόμενο 'απότομου γκρεμού' (cliff edge effect) από το Ταμείο Ανάκαμψης", αναφέρει, προσθέτοντας: "Παρότι τα κονδύλια πρέπει να έχουν συμβασιοποιηθεί έως το τέλος του έτους, μπορούν να εκταμιευθούν έως το 2029, ενώ σημαντικό μέρος των έργων μεταφέρεται στο επταετές δημοσιονομικό πλαίσιο της ΕΕ, ουσιαστικά με ορίζοντα έως το 2030. Το δημόσιο χρέος (πάντοτε πολύ πιο βιώσιμο απ' όση εκ πρώτης όψεως φαίνεται) συνεχίζει να αποκλιμακώνεται (ως ποσοστό του ΑΕΠ), εν μέσω ισχυρών πρωτογενών πλεονασμάτων και θετικών 'snowball effects' (ονομαστική ανάπτυξη >2% έναντι μέσων επιτοκίων). Τέλος, οι επιχειρήσεις παραμένουν σε εξαιρετική κατάσταση, υπερα-

σπιζόμενες επιτυχώς το πρόσφατο άλμα κερδοφορίας τους (τα κέρδη του 2024 διμορφώνονται σε 2x/4x των αντίστοιχων επιπέδων του 2022/2019)".

UPSIDE

Η χρονιά ξεκίνησε με υψηλότερη βάση αποτίμησης, μετά την άνοδο κατά όχι λιγότερο από 44% το 2025, για πέμπτο συνεχόμενο έτος (σρωρευτική απόδοση 162%), σημειώνει. Παρ' όλα αυτά, η bottom-up ανάλυσή (βάσει των τιμών-στόχων του επενδυτικού μας σύμπαντος) αποδίδει επιπλέον περιθώριο ανόδου 18% από τα τρέχοντα επίπεδα, ισομερώς καταμετρημένο μεταξύ επανατιμολόγησης πολλαπλασιαστών και αύξησης κερδών, γράφει η έκθεση.

"Διαβλέπουμε θετική δυναμική στα EPS (+10%) μετά την επιβράδυνση του 2024, που επιβαρύνθηκε από τις τράπεζες (-7%) λόγω εξομάλυνσης των επιτοκίων. Συνολικά, οι αποτιμήσεις παραμένουν ελκυστικές, καθώς οι μετοχές που καλύπτει τελούν υπό διαπραγμάτευση στις 10x προθεσμια-

κά κέρδη και στις 6,8x EV/EBITDA για τις μη τραπεζικές εταιρείες", επισημαίνεται στη σχετική μελέτη.

ΤΙ ΠΡΟΤΕΙΝΕΙ

Εν μέσω της πρόσφατης έξαρσης της γεωπολιτικής αβεβαιότητας, η χρηματιστηριακή τοποθετείται με σαφή προσανατολισμό στην αξία (value bias).

Επισημαίνει χαρακτηριστικά ότι, "πρώτον, διατηρούμε γενικά υπέρβαρη στάθμιση στις τράπεζες (αναβαθμίζουμε τις τιμές-στόχους για τις μεγάλες εγχώριες τράπεζες στην παρούσα έκθεση), με την Πειραιώς και την Alpha να αποτελούν τις κορυφαίες επιλογές του κλάδου, προσφέροντας χαμηλές αποτιμήσεις και ορατό σημείο καμψής στα κέρδη. Δεύτερον, προτιμούμε υποτιμημένες ποιοτικές μη χρηματοοικονομικές μετοχές (ΔΕΗ, Jumbo) και, τρίτον, προσθέτουμε κυκλικό beta μέσω των Motor Oil και Theon, επωφελούμενοι αντίστοιχα από την άνοδο των περιθωρίων διύλισης και των αμυντικών δαπανών".

Top-picks: key valuation metrics

Bank stocks	Ticker	Price (€)	TP (€)	Pot'l return	P/TBV 2027e	RoTE * 2027e	P/E * 2027e
Piraeus	BOPr.AT	8.204	9.75	19%	1.09x	14.0%	8.1x
Alpha	ACBr.AT	3.846	4.80	25%	1.02x	13.0%	8.1x

Non-bank stocks	Ticker	Price (€)	TP (€)	Pot'l return	P/E 2027e	EV/EBITDA 2027e	DY 2027e	FCFY 2027e
PPC	DEHr.AT	18.65	23.70	27%	8.5x	6.3x	5.3% (13.4%)	
Jumbo	BABr.AT	25.60	37.50	46%	8.8x	5.8x	8.6%	8.2%
Motor Oil	MOHr.AT	31.18	40.00	28%	5.5x	4.4x	5.5%	4.6%
Theon	THEON.AS	31.80	39.20	23%	17.5x	13.5x	1.4%	2.6%

Source: Pantelakis Securities

* RoTE and P/E on normalised earnings and after AT1 coupons

ΟΙ ΚΑΤΑΛΥΤΕΣ

Πέραν της εξέλιξης της ατζέντας Trump 2.0, στο επίκεντρο θα βρεθούν τα επικαιροποιημένα τριετή επιχειρηματικά σχέδια των ελληνικών τραπεζών και οι κατευθυντήριες γραμμές για μελλοντικές διανομές (τέλη Φεβρουαρίου /

Μάρτιος). Επιπλέον, η μετάβαση της ελληνικής αγοράς από καθεστώς Αναδυόμενης σε Αναπτυγμένη Αγορά αναμένεται να έχει σημαντική τακτική επίδραση: FTSE, STOXX και S&P Dow Jones προγραμματίζουν την υλοποίηση της αλλαγής τον Σεπτέμβριο (υπό την προϋπό-

θεση επιβεβαίωσης τον Απρίλιο για τους δύο τελευταίους), ενώ η MSCI εκτιμάται ότι θα ακολουθήσει τον Ιούνιο του 2027.

Νικόλας Ταρπακόπουλος
nicolas@notice.gr



> **BINANCE****ΑΠΟΒΑΣΗ ΣΤΗΝ ΑΘΗΝΑ ΜΕ ΑΙΤΗΜΑ
ΣΤΗΝ ΕΠΙΤΡΟΠΗ ΚΕΦΑΛΑΙΑΓΟΡΑΣ
- ΤΙ ΕΓΡΑΦΕ ΤΟ BNB DAILY ΤΟ... 2023**

Το διάσημο ανταλλακτήριο κρυπτονομισμάτων Binance υπέβαλε στην ελληνική Επιτροπή Κεφαλαιαγοράς αίτημα λειτουργίας, προκειμένου να δραστηριοποιηθεί στην Ευρωπαϊκή Ένωση βάσει της πρόσφατης ρυθμιστικής πρόβλεψης για τις αγορές κρυπτονομισμάτων (Markets in Crypto-Assets - MiCA) που θα τεθεί σε εφαρμογή εντός του έτους. Πρόκειται για την επιβεβαίωση της είδησης που είχε μεταφέρει [ήδη από το 2023 το BnB Daily](#).

ΤΙ ΑΝΑΦΕΡΕΙ Η ΕΤΑΙΡΕΙΑ

Ειδικότερα, σύμφωνα με ανακοίνωση της Binance, εκπρόσωπος αναφέρει ότι "έχουμε υποβάλει αίτηση MiCA και συνεργαζόμαστε ενεργά με την ελληνική Επιτροπή Κεφαλαιαγοράς. Βλέπουμε την MiCA ως ένα θετικό και σημαντικό ορόσημο για τον κλάδο — ένα ορόσημο που φέρνει μεγαλύτερη κανονιστική σαφήνεια, ισχυρότερη προστασία των χρηστών και ένα σαφές πλαίσιο για υπεύθυνη καινοτομία".

"Χαιρετίζουμε την ευκαιρία να συνεργαστούμε στενά με την ελληνική Επιτροπή Κεφαλαιαγοράς, την ώρα που διαμορφώνεται στην ΕΕ αυτός ο νέος κανονισμός και προσβλέπουμε να συμβάλουμε στη μακροπρόθεσμη ανάπτυξη του ψηφιακού χρηματοοικονομικού οικοσυστήματος της Ευρώπης", καταλήγει η δήλωση.

ΙΔΡΥΣΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑΣ HOLDING

Η κίνηση της Binance έρχεται αφότου ίδρυσε εταιρεία holding στην Ελλάδα, η οποία έχει καταχωρηθεί με κεφάλαιο €25 κιλ. Σύμφωνα με το καταστατικό της, η εταιρεία θα επικεντρωθεί στην απόκτηση και διαχείριση συμμετοχών σε ολόκληρη την περιοχή και στην παροχή υπηρεσιών χρηματοοικονομικής συμβουλευτικής.

Η αίτηση της Binance εξετάζεται στο πλαίσιο μιας διαδικασίας fast-track που ξεκίνησε η Επιτροπή Κεφαλαιαγοράς, η οποία έχει προσλάβει πέντε παγκόσμιες συμβουλευτικές εταιρείες, μεταξύ των οποίων οι PwC, Deloitte και KPMG, προκειμένου να συνδράμουν στην αξιολόγηση της αίτησης.

ΤΙ ΣΗΜΑΤΟΔΟΤΕΙ

Το αίτημα αδειοδότησης της εταιρείας συνιστά σημαντικό βήμα στην ευρύτερη προσπάθεια της Binance να επανέλθει σε ρυθμιζόμενες αγορές έπειτα από ένα ταραχώδες 2023, κατά το οποίο η εταιρεία κατέβαλε αποζημίωση \$4,3 δισ. στις αμερικανικές αρχές και διέκοψε τις δραστηριότητες της σε διάφορες ευρωπαϊκές χώρες, έπειτα από κατηγορίες που κατέληξαν με τον ιδρυτή της, Changpeng Zhao, να δηλώνει ένοχος για παραβίαση των νόμων περί καταπολέμησης του ξεπλύματος χρήματος στις ΗΠΑ.

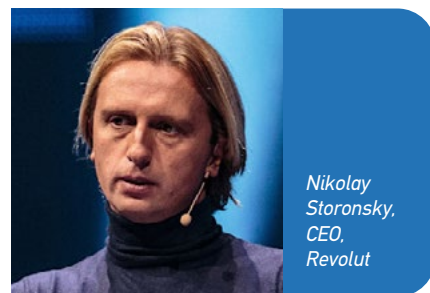
ΣΤΟ ΝΤΑΒΟΣ Ο ΖHAO

Ο Zhao καταδικάστηκε σε τέσσερις μήνες φυλάκιση τον Μάιο του 2024 και αποφυλακίστηκε τον Σεπτέμβριο του ίδιου έτους, ενώ τον Οκτώβριο του 2025 ο Λευκός Οίκος του έδωσε πλήρη χάρη. Ο Zhao πραγματοποίησε την πρώτη του επίσημη εμφάνιση στο φετινό Παγκόσμιο Οικονομικό Φόρουμ στο Νταβός, σηματοδοτώντας την επιστροφή του στο προσκήνιο της παγκόσμιας οικονομίας, ενώ επίσης τον Ιανουάριο η αμερικανική επιτροπή κεφαλαιαγοράς (SEC) απέσυρε τις αστικές κατηγορίες εναντίον της Binance και του Zhao.

Νικόλας Ταμπακόπουλος
nicolas@notice.gr



Changpeng Zhao

Nikolay
Storonsky,
CEO,
Revolut> **REVOLUT****ΑΛΛΑΖΕΙ
ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗ
ΣΤΙΣ ΗΠΑ - ΖΗΤΑ
ΤΡΑΠΕΖΙΚΗ
ΑΔΕΙΑ,
ΕΓΚΑΤΑΛΕΙΠΕΙ
ΣΧΕΔΙΟ ΕΞΑΓΟΡΑΣ**

Η Revolut εγκαταλείπει τα σχέδια εξαγοράς αμερικανικής τράπεζας και στρέφεται στην απευθείας αίτηση για τραπεζική άδεια στις ΗΠΑ, στο πλαίσιο αναθεώρησης της στρατηγικής της στην αμερικανική αγορά.

Σύμφωνα με δημοσίευμα των Financial Times, η fintech εταιρεία στοχεύει στην ταχύτερη ανάπτυξη των δραστηριοτήτων της σε μία κρίσιμη αγορά, αξιοποιώντας το πιο φιλικό ρυθμιστικό πλαίσιο που επικρατεί επί κυβέρνησης Trump.

ΖΗΤΗΜΑ ΤΑΧΥΤΗΤΑΣ

Η άδεια θα υποβληθεί μέσω της OCC, της ομοσπονδιακής αρχής που εποπτεύει τις τράπεζες στις ΗΠΑ. Πηγές προσκείμενες στην εταιρεία αναφέρουν ότι η συγκεκριμένη προσέγγιση θεωρείται πιο γρήγορη και αποτελεσματική σε σχέση με την εξαγορά υπάρχουσας τράπεζας, η οποία θα απαιτούσε πολύ περισσότερες διαδικασίες έγκρισης.

Η αλλαγή στρατηγικής αντικατοπτρίζει την επιθυμία της Revolut να επιταχύνει την παρουσία της στην αμερικανική αγορά, η οποία αποτελεί κομβικό σημείο για την περαιτέρω διεθνή επέκτασή της. Η εταιρεία εκτιμά ότι η άμεση χορήγηση άδειας θα της επιτρέψει να αναπτύξει προϊόντα και υπηρεσίες με μεγαλύτερη ταχύτητα, αξιοποιώντας το πιο χαλαρό ρυθμιστικό περιβάλλον.

> EUROBANK

ΥΠΕΡΚΑΛΥΨΗ 9,5 ΦΟΡΕΣ ΓΙΑ ΤΟ ΟΜΟΛΟΓΟ ΤΩΝ €400 ΕΚΑΤ.

Με ισχυρή ανταπόκριση από τη διεθνή επενδυτική κοινότητα ολοκληρώθηκε η έκδοση ομολόγων μειωμένης εξασφάλισης (Tier 2) της Eurobank, συνολικού ύψους €400 εκατ., όπως ανακοίνωσε η τράπεζα.

Η έκδοση αφορά ομόλογα σταθερού επανακαθοριζόμενου επιτοκίου, με ημερομηνία λήξης την 29η Απριλίου 2037 και δυνατότητα ανάκλησης κατά την περίοδο από 29 Ιανουαρίου έως 29 Απριλίου 2032. Το ετήσιο τοκομερίδιο διαμορφώθηκε στο 4,125%, ενώ ο διακανονισμός της συναλλαγής έχει προγραμματιστεί για τις 29 Ιανουαρίου 2026. Τα ομόλογα θα εισαχθούν προς διαπραγμάτευση στην αγορά Euro MTF του Χρηματιστηρίου του Λουξεμβούργου.

ΖΗΤΗΣΗ

Η ζήτηση ξεπέρασε κάθε προσδοκία, καθώς το βιβλίο προσφορών προσέλκυσε εντολές ύψους €3,8 δισ., οδηγώντας σε υπερκάλυψη κατά 9,5 φορές. Το ισχυρό επενδυτικό ενδιαφέρον έδωσε τη δυνατότητα στην Eurobank να μειώσει το πιστωτικό περιθώ-



Φωκίων Καραβίας, CEO, Eurobank

ριο της έκδοσης στις 160 μονάδες βάσης, από τις 200 μονάδες βάσης της αρχικής ενδεικτικής προσφοράς.

Η έκδοση προσέλκυσε 117 επενδυτές με ευρεία γεωγραφική διασπορά, με τους ξένους επενδυτές να καλύπτουν το 94% της κατανο-

μής. Το μεγαλύτερο ποσοστό προήλθε από το Ηνωμένο Βασίλειο και την Ιρλανδία (50%), ακολούθησε η Γαλλία με 22%, ενώ συμμετοχή 8% καταγράφηκε συνολικά από την Γερμανία, την Αυστρία και την Ελβετία.

ΠΩΣ ΚΑΤΑΝΕΜΗΘΗΚΕ Η ΕΚΔΟΣΗ

Σε επίπεδο τύπου επενδυτών, η έκδοση κατανεμήθηκε ως εξής:

- 75% σε διαχειριστές κεφαλαίων (asset managers)
- 16% σε τράπεζες και private banks
- 3% σε ασφαλιστικά και συνταξιοδοτικά ταμεία

Τα κεφάλαια που αντλήθηκαν θα συμβάλουν στην περαιτέρω ενίσχυση της κεφαλαιακής θέσης του Ομίλου, καλύπτοντας τις απαιτήσεις για την Ελάχιστη Απαίτηση Ιδίων Κεφαλαίων και Επιλέξιμων Υποχρεώσεων (MREL), ενώ θα διατεθούν και για γενικούς επιχειρηματικούς σκοπούς της Eurobank. Τη διαχείριση του βιβλίου προσφορών ανέλαβαν οι Bank of America, Citibank, JP Morgan, Santander και UBS.

> CSG GROUP

ΙΡΟ ΟΡΟΣΗΜΟ ΓΙΑ ΤΗΝ ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΑΜΥΝΑ - ΣΤΑ €25 ΔΙΣ. Η ΑΠΟΤΙΜΗΣΗ

Η πρώτη δημόσια προσφορά μετοχών της CSG Group σηματοδοτεί ορόσημο για την ευρωπαϊκή αμυντική βιομηχανία, καθώς η εταιρεία με έδρα την Πράγα αποτιμήθηκε στα €25 δισ., αποτελώντας τη μεγαλύτερη IPO παγκοσμίως για εταιρεία που δραστηριοποιείται αποκλειστικά στον αμυντικό τομέα. Οι μετοχές διατέθηκαν στους επενδυτές στην τιμή των €25 ανά μετοχή, ενώ η διαδικασία συγκέντρωσης εντολών ολοκληρώθηκε μέσα σε μόλις τρεις ημέρες — χρονικό διάστημα ιδιαίτερα σύντομο για συναλλαγή τέτοιου μεγέθους, γεγονός που αντανακλά το ισχυρό επενδυτικό ενδιαφέρον.

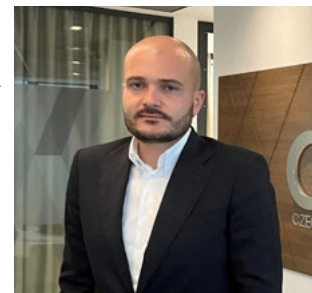
ΠΟΥ ΟΦΕΙΛΕΤΑΙ Η ΕΠΙΤΥΧΙΑ

Η επιτυχία της IPO εντάσσεται στο πλαίσιο της ραγδαίας μεταστροφής της αμυντικής βιομηχανίας από το 2022, μετά τη ρωσική εισβολή στην Ουκρανία, η οποία οδήγησε σε κατακόρυφη αύξηση της ζήτησης για πυρομαχικά, σφαίρες και θωρακισμένα οχήματα — προϊό-

ντα που αποτελούν τον βασικό πυρήνα δραστηριότητας της CSG. Η εταιρεία διατηρεί, μεταξύ άλλων, συνεργασία με τα Ελληνικά Αμυντικά Συστήματα.

ΑΝΟΔΟΣ ΓΙΑ ΤΗΝ ΑΜΥΝΤΙΚΗ ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΑ

Την ίδια στιγμή, οι εισηγμένες αμυντικές εταιρείες στην Ευρώπη έχουν καταγράψει εντυπωσιακή άνοδο. Σύμφωνα με στοιχεία της Goldman Sachs, ένα καλάθι ευρωπαϊκών αμυντικών μετοχών έχει τριπλασιαστεί τα τελευταία δύο χρόνια, αντανακλώντας τη μετατόπιση των επενδυτικών κεφαλαίων προς τον κλάδο. Όπως σημείωσε ο Raphael Thuin, επικεφαλής στρατηγικής κεφαλαιαγορών της Tikehau Capital, το επενδυτικό αφήγημα για την ευρωπαϊκή άμυνα παραμένει ισχυρό, με τις συζητήσεις γύρω από το NATO και τη γεωπολιτική σταθερότητα να ενισχύουν περαιτέρω το ενδιαφέρον.



Michael Strnad, Πρόεδρος, CSG Group

MICHAEL STRNAD

Ο 33χρονος Πρόεδρος και βασικός μέτοχος της CSG, Michal Strnad, πούλησε μετοχές αξίας €2,55 δισ. στο πλαίσιο της προσφοράς, ενώ ενδέχεται να διαθέσει επιπλέον €496 εκατ. ευρώ εφόσον ασκηθεί το δικαίωμα υπερκατανομής. Παράλληλα, η εταιρεία άντλησε €750 εκατ. για γενικούς εταιρικούς σκοπούς.

Η εισαγωγή της CSG στο Άμστερνταμ αποτελεί τη μεγαλύτερη IPO στο εν λόγω χρηματιστήριο εδώ και πάνω από δέκα χρόνια και την πρώτη μεγάλη δημόσια προσφορά στην Ευρώπη για το 2025, σύμφωνα με στοιχεία του Bloomberg. Η μετοχή θα διαπραγματεύεται με το σύμβολο "CSG", με αναδόχους τις BNP Paribas, Jefferies, JPMorgan και UniCredit.

> CONTOURGLOBAL

ΤΟ ΔΙΠΛΟ DEAL, Η ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗ
ΚΑΙ Η ΕΠΕΚΤΑΣΗ ΣΤΗΝ ΝΑ ΕΥΡΩΠΗ

Ένας νέος παίκτης κάνει αισθητή την παρουσία της στην ελληνική αγορά ΑΠΕ. Πρόκειται για την ContourGlobal η οποία εξαγόρασε δύο πακέτα από ώριμα φωτοβολταϊκά έργα και μεγάλης κλίμακας υποδομές αποθήκευσης ενέργειας με μπαταρίες. Όπως αναφέρουν πηγές της εταιρείας στο BnB Daily, οι εξαγορές αυτές πρόκειται να συνεχιστούν. Στο στόχαστρο βρίσκονται σε πρώτη φάση έργα ΑΠΕ και κυρίως τα φωτοβολταϊκά, τα οποία έχουν ήδη αναπτυχθεί. Παράλληλα, αναμένονται κινήσεις εντός του 2026 στον τομέα της αποθήκευσης ενέργειας, μετά τις πρόσφατες εξαγορές. Στόχος της εταιρείας είναι να επεκταθεί στον τομέα των ΑΠΕ στη ΝΑ Ευρώπη και εκεί εντάσσονται οι πρόσφατες κινήσεις που έκανε.

ΓΙΑΤΙ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ

Η ελληνική αγορά, παρά το σχετικά περιορισμένο μέγεθός της σε ευρωπαϊκό επίπεδο, αναμένεται να παρουσιάσει ταχεία ανάπτυξη τις επόμενες δεκαετίες, με τις ανανεώσιμες πηγές να καλύπτουν το μεγαλύτερο μέρος της εγκατεστημένης ισχύος έως το τέλος της δεκαετίας και τη χώρα να μετατρέπεται σε καθαρό εξαγωγέα ηλεκτρικής ενέργειας.

ΟΙ ΕΞΑΓΟΡΕΣ

Στο πρώτο σκέλος της συμφωνίας, η ContourGlobal απέκτησε χαρτοφυλάκιο φωτοβολταϊκών συνολικής ισχύος περίπου 37 MWp, αποτελούμενο από 26 έργα σε διαφορετικές γεωγραφικές περιοχές της χώρας. Οι μονάδες, που τέθηκαν σε λειτουργία την περίοδο 2011–2022, ανήκαν μέχρι πρότινος στην Quest Energy, θυγατρική του ομίλου Quest Holdings. Πρόκειται για έργα πλήρως συμβασιοποιημένα μέσω καθεστώτων FiT και FiP, εξασφαλίζοντας σταθερές και προβλέψιμες ταμειακές ροές. Η ετήσια παραγωγή τους εκτιμάται σε περίπου 51 GWh, ποσότητα που αντιστοιχεί στην κατανάλωση δεκάδων χιλιάδων νοικοκυριών.

ΑΠΟΘΗΚΕΥΣΗ ΕΝΕΡΓΕΙΑΣ

Παράλληλα, η εταιρεία προχώρησε σε σειρά εξαγορών στον κρίσιμο τομέα της αποθήκευσης ενέργειας. Μέσω δύο συναλλαγών με την Fotowatio Renewable Ventures (FRV) και τον ελληνικό developer Zephiros, η ContourGlobal απέκτησε την πλήρη κυριότητα έξι έργων BESS συνολικής ισχύος 500 MW και αποθηκευτικής ικανότητας 2.000 MWh. Τα έργα αυτά βρίσκονται σε διαφορετικές περιοχές της χώρας και έχουν



Antonio
Cammisecra,
Διευθύνων
Σύμβουλος,
ContourGlobal

εξασφαλίσει τις βασικές άδειες, περιβαλλοντικές εγκρίσεις και αιτήσεις σύνδεσης στο δίκτυο.

ΤΟ PROJECT ΣΤΗΝ ΘΕΣΣΑΛΙΑ

Σημείο αναφοράς αποτελεί το έργο Taxiarches στην Θεσσαλία, ισχύος 100 MW / 400 MWh, το οποίο βρίσκεται σε στάδιο ready-to-build. Η κατασκευή του αναμένεται να ξεκινήσει στις αρχές του 2026, με στόχο την εμπορική λειτουργία στις αρχές του 2027. Το συγκεκριμένο project φιλοδοξεί να αποτελέσει μία από τις πρώτες καθαρά εμπορικές μονάδες αποθήκευσης στην Ελλάδα, προσφέροντας τετράωρη αποθήκευση και ενισχύοντας την ευελιξία του ηλεκτρικού συστήματος. Το δεύτερο σκέλος της συμφωνίας αφορά πρόσθετο χαρτοφυλάκιο έως 400 MW / 1.600 MWh, το οποίο εντάσσεται στο Καθεστώς Προτεραιότητας για έργα BESS που ενεργοποίησε η ελληνική πολιτεία τον Μάρτιο του 2025, με στόχο την επιτάχυνση επενδύσεων αποθήκευσης συνολικής ισχύος έως 4,7 GW.

Νικόλας Ταμπακόπουλος
nicolas@notice.gr

> PROFILE

ΟΛΟΚΛΗΡΩΣΕ
ΤΗΝ ΕΞΑΓΟΡΑ ΤΗΣ
ALGOSYSTEMS
– ΣΤΑ €3,7 ΕΚΑΤ.
ΤΟ DEAL

Την ολοκλήρωση της εξαγοράς πλειοψηφικού ποσοστού στην Algosystems ανακοίνωσε η Profile Systems & Software.

Σύμφωνα με την ενημέρωση προς το επενδυτικό κοινό, στις 22 Ιανουαρίου 2026 ολοκληρώθηκε η απόκτηση ποσοστού 87,23% των μετοχών και των δικαιωμάτων ψήφου της Algosystems, μετά την πλήρωση όλων των όρων, αιρέσεων και προϋποθέσεων της σχετικής συμφωνίας. Η Algosystems δραστηριοποιείται στους τομείς των τεχνικών λύσεων πληροφορικής, των αυτοματισμών και της μετρολογίας. Η συναλλα-



Ευάγγελος
Αγγελίδης,
CEO, Profile
Software

γή έρχεται σε συνέχεια των ανακοινώσεων της Profile στις 24 Νοεμβρίου και στις 4 Δεκεμβρίου 2025, με τις οποίες είχε γνωστοποιηθεί η υπογραφή της συμφωνίας για την εξαγορά του πλειοψηφικού πακέτου της εταιρείας.

ΤΟ ΤΙΜΗΜΑ

Το συνολικό τίμημα της επένδυσης ανήλθε στα €3,7 εκατ., ποσό που βρίσκεται εντός του εύρους που είχε ήδη ανακοινωθεί από τη διοίκηση της Profile.

> PROCTER & GAMBLE

Η ΙΣΧΥΡΗ ΑΝΑΠΤΥΞΗ ΔΙΕΘΝΩΣ ΑΝΤΙΒΑΡΟ
ΣΤΗΝ ΑΔΥΝΑΜΗ ΑΜΕΡΙΚΑΝΙΚΗ ΑΓΟΡΑ

Η αδύναμη καταναλωτική δαπάνη στις Ηνωμένες Πολιτείες και οι επιπτώσεις από το shutdown της ομοσπονδιακής κυβέρνησης αντιστάθμισαν την ισχυρότερη ανάπτυξη της Procter & Gamble στις διεθνείς αγορές κατά το β' τρίμηνο της χρήσης 2025/2026.

Ειδικότερα, για το τρίμηνο που έληξε στις 31 Δεκεμβρίου 2025, οι καθαρές πωλήσεις της P&G αυξήθηκαν κατά περίπου 1%, φτάνοντας τα \$22,21 δισ., ελαφρώς χαμηλότερα από τη μέση εκτίμηση των αναλυτών για \$22,28 δισ., σύμφωνα με στοιχεία της LSEG. Το shutdown της κυβέρνησης των ΗΠΑ καθυστέρησε τις πληρωμές επιδομάτων διανομής βοήθειας τον Οκτώβριο και τον Νοέμβριο και έπληξε τα χαμηλότερα εισοδηματικά στρώματα, τα οποία ήδη δυσκολεύονταν να ανταποκριθούν στο αυξημένο κόστος ζωής και σε μια υποτονική αγορά εργασίας.

ΜΕΙΩΜΕΝΟΙ ΟΓΚΟΙ ΠΩΛΗΣΕΩΝ

Οι όγκοι πωλήσεων μειώθηκαν σε τρεις από τις πέντε κατηγορίες που ανακοίνωσε η εταιρεία και αυξήθηκαν μόνο στον τομέα της ομορφιάς, ο οποίος αποτελεί εξαίρεση τον τελευταίο χρόνο, καθώς οι καταναλωτές συνεχίζουν να αγοράζουν προϊόντα αυτοφροντίδας. Οι συνολικοί όγκοι βρέθηκαν σημαντικά κάτω από τον συνήθη ρυθμό ανάπτυξης, περίπου 3% έως 4% στις κατηγορίες της αμερικανικής αγοράς, σύμφωνα με τον Schulten.

ΥΠΟΧΩΡΗΣΕ ΤΟ ΜΙΚΤΟ
ΠΕΡΙΘΩΡΙΟ ΚΕΡΔΟΥΣ

Τα προσαρμοσμένα κέρδη ξεπέρασαν τις προβλέψεις, χάρη στην έντονη ζήτηση για τα ακριβότερα προϊόντα περιποίησης μαλλιών και ομορφιάς της P&G, σε μια μικτή εικόνα για την εταιρεία. Το βασικό μικτό περιθώριο κέρδους υποχώρησε για πέμπτο συνεχόμενο τρίμηνο, εν μέρει λόγω των δασμών και των επενδύσεων της εταιρείας σε διαφορετικά μεγέθη συσκευασίας, ώστε να προσελκύσει καταναλωτές που επιδιώκουν εξοικονόμηση χρημάτων. Η μετοχή της εταιρείας ενισχύθηκε κατά 2%.

ΠΕΡΙΟΡΙΣΜΕΝΕΣ ΑΝΑΤΙΜΗΣΕΙΣ

Η εταιρεία προχώρησε σε αυξήσεις τιμών, περίπου 1% κατά μέσο όρο, προκειμένου να αντισταθμίσει τις επιπτώσεις από τους δασμούς του Donald Trump.

Η P&G είχε μειώσει τον Οκτώβριο την εκτίμησή της για την αύξηση του κόστους λόγω δασμών, από \$1-\$1,5 δισ. που υπολόγιζε στις αρχές του προηγούμενου έτους, στα περίπου \$400 εκατ., επίπεδο το οποίο επιβεβαίωσε εκ νέου την περασμένη Πέμπτη.

Εξαιρουμένων των έκτακτων στοιχείων, η P&G ανακοίνωσε κέρδη ανά μετοχή ύψους \$1,88, ξεπερνώντας τις εκτιμήσεις των αναλυτών για \$1,86. Τα καθαρά τριμηνιαία κέρδη που αναλογούν στους μετόχους της εταιρείας μειώθηκαν κατά περίπου 7%, στα \$4,32 δισ.



Από αριστερά: Μιχαήλ Στασινόπουλος, Πρόεδρος - Ιπποκράτης Ιωάννης Στασινόπουλος, Εκτελεστικός Αντιπρόεδρος και CEO, Viohalco

> VIOHALCO

ΝΕΟΣ ΠΡΟΕΔΡΟΣ
Ο ΜΙΧΑΗΛ
ΣΤΑΣΙΝΟΠΟΥΛΟΣ
- ΕΚΤΕΛΕΣΤΙΚΟΣ
ΑΝΤΙΠΡΟΕΔΡΟΣ
Ο ΙΠΠΟΚΡΑΤΗΣ
ΣΤΑΣΙΝΟΠΟΥΛΟΣ

Σε αλλαγές στη σύνθεση της διοίκησής της προχώρησε η Viohalco SA, έπειτα από αποφάσεις του Διοικητικού Συμβουλίου που ελήφθησαν στις 22 Ιανουαρίου 2026. Οι διοικητικές ανακατατάξεις ακολούθησαν την απώλεια του Προέδρου του Διοικητικού Συμβουλίου, Νικόλαου Στασινόπουλου, καθώς και την παραίτηση του Ευάγγελου Μουστάκα από τη θέση του Αντιπροέδρου.

ΝΕΟΙ ΔΙΟΡΙΣΜΟΙ

Στο πλαίσιο αυτό, το Διοικητικό Συμβούλιο αποφάσισε τον διορισμό του Μιχαήλ Στασινόπουλου στη θέση του Προέδρου και μη εκτελεστικού μέλους του Διοικητικού Συμβουλίου της εταιρείας. Παράλληλα, στη θέση του Εκτελεστικού Αντιπροέδρου τοποθετήθηκε ο Ιπποκράτης Ιωάννης Στασινόπουλος.

Ο Ιπποκράτης Ιωάννης Στασινόπουλος θα συνεχίσει να ασκεί τα καθήκοντά του ως Διευθύνων Σύμβουλος (CEO) και μέλος της Εκτελεστικής Διοίκησης της Viohalco. Σύμφωνα με τη σχετική ανακοίνωση, όλες οι αποφάσεις του Διοικητικού Συμβουλίου τίθενται σε ισχύ άμεσα.

> GILLETTE ΜΠΑΙΝΕΙ ΣΤΗΝ FORMULA 1 ΩΣ ΕΠΙΣΗΜΟΣ ΣΥΝΕΡΓΑΤΗΣ ΤΗΣ AUDI REVOLUT

Σε πολυετή στρατηγική συνεργασία με την Audi Revolut F1 Team προχώρησε η Gillette, αναλαμβάνοντας ρόλο επίσημου συνεργάτη της ομάδας, σε μια συμφωνία που επεκτείνεται και στα brands Braun και Gillette Venus του ομίλου Procter & Gamble.

Η Gillette, με παρουσία άνω του ενός αιώνα στην ανδρική περιποίηση και ιστορία στο αθλητικό μάρκετινγκ, επιλέγει να στηρίξει την ομάδα από τα πρώτα της βήματα στην Formula 1.

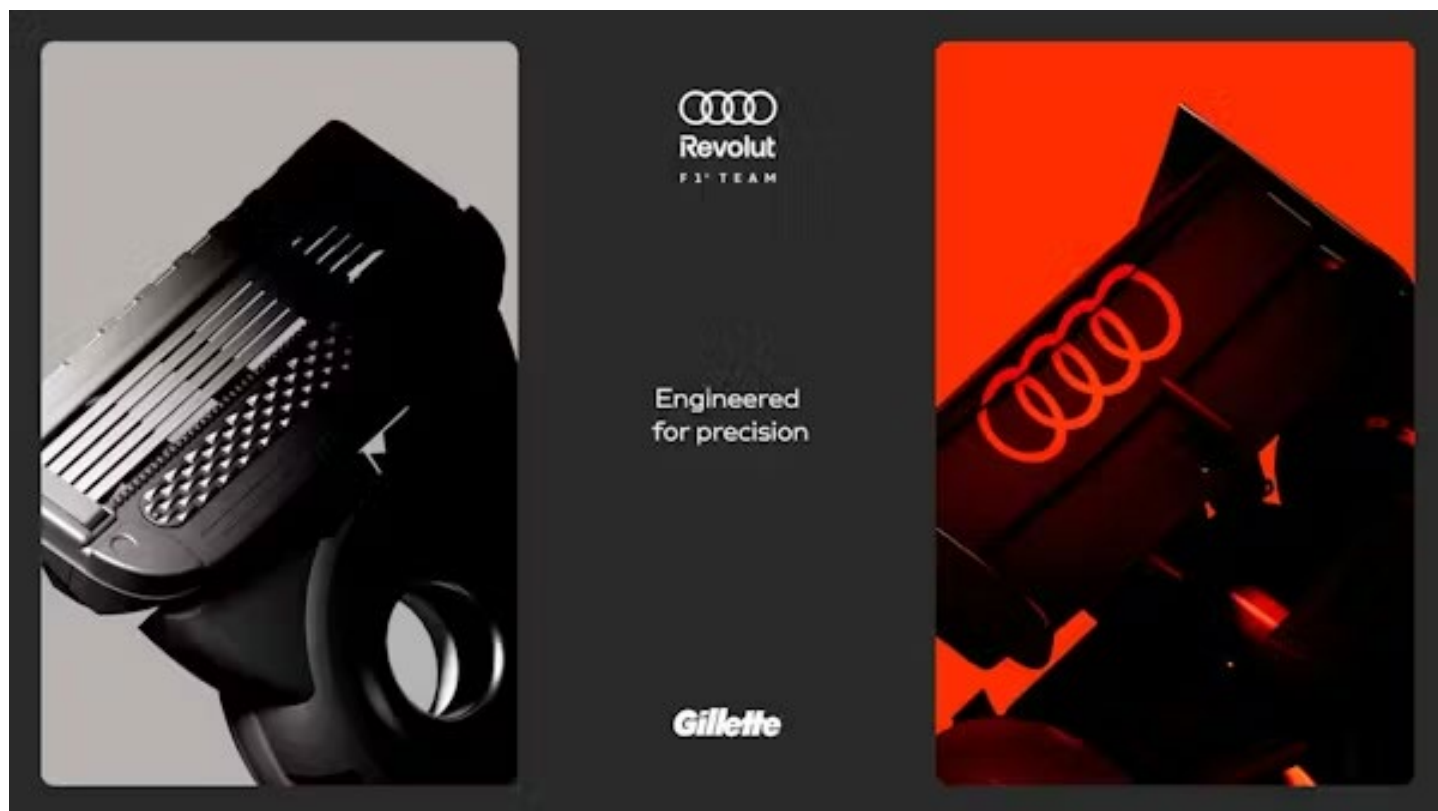
Όπως αναφέρεται, η συμμετοχή της Braun προσδίδει επιπλέον βάθος στη συνεργασία,



Gary
Coombe,
CEO, Gillette

φέρνοντας κοντά δύο εμβληματικά γερμανικά brands. Η σχεδιαστική κληρονομιά και η φήμη της Braun για ποιοτικά προϊόντα ευθυγραμμίζονται με τη μηχανολογική φιλοσοφία της Audi, ενισχύοντας τον αυθεντικό χαρα-

κτήρα της σύμπραξης. Παράλληλα, η ένταξη της Gillette Venus διευρύνει το κοινό στο οποίο απευθύνεται η συνεργασία, προσεγγίζοντας γυναίκες και νεότερες ηλικιακές ομάδες.



ΤΙ ΠΡΟΒΛΕΠΕΤΑΙ ΣΤΗ ΣΥΜΦΩΝΙΑ

Στο πλαίσιο της συμφωνίας, οι συνεργάτες θα αναπτύξουν κοινές ενέργειες branding, ειδικές εκδόσεις προϊόντων, εμπορικές πρωτοβουλίες και

δράσεις με επίκεντρο τους φιλάθλους, τόσο εντός όσο και εκτός αγωνιστικών χώρων.

Η παρουσία της Gillette θα είναι εμφανής στο μονοθέσιο και στα

επικοινωνιακά assets της Audi Revolut F1 Team, ξεκινώντας από τη φετινή σεζόν, με αφετηρία την επίσημη παρουσίαση της ομάδας στο Βερολίνο στις 20 Ιανουαρίου.

> LINEA STROM

ΣΕ ΑΝΟΔΙΚΗ ΤΡΟΧΙΑ ΧΑΡΗ ΣΤΗΝ ΕΠΕΚΤΑΣΗ ΤΟΥ ΔΙΚΤΥΟΥ ΚΑΙ ΤΙΣ ΝΕΕΣ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ

Σε αναπτυξιακή χρονιά παρέμεινε και στη χρήση 2024/2025, που ολοκληρώθηκε στις 30 Ιουνίου 2025, η Linea Strom, η οποία αύξησε τις πωλήσεις της κατά 5,18%, στα €6,15 εκατ.

Ανοδικά σε διψήφια ποσοστά (10,77%) κινήθηκε και το μικτό αποτέλεσμα της εταιρείας, στα €1,7 εκατ. με την προ φόρων κερδοφορία της να ενισχύεται στα επίπεδα των €177 χιλ., από €72,71 χιλ. στη χρήση 2023/2024.

DATA 1/7 - 30/6 (σε €χιλ.)

Κύκλος εργασιών

2024/2025: 6.150

2023/2024: 5.847

Μικτό αποτέλεσμα

2024/2025: 1.700

2023/2024: 1.535

Κέρδη προ φόρων

2024/2025: 177,11

2023/2024: 72,71

Καθαρά κέρδη

2024/2025: 135,81

2023/2024: 54,19

Καταστήματα

- Άλιμος
- Αχαρνές
- Δάφνη
- Ελληνικό
- Μαρούσι
- Μελίσια
- Νέα Ερυθραία
- Πατήσια
- Αλεξανδρούπολη
- Βέροια
- Καλαμάτα
- Λάρισα
- Ρέθυμνο
- Αγρίνιο

Η εταιρεία της οικογένειας Βεκιάρη, την επόμενη χρονιά θα κλείσει 60 χρόνια λειτουργίας, ενώ κάνει εξαγωγές σε ευρωπαϊκές χώρες.

PORTFOLIO

Σε ό,τι αφορά το προϊόντικό portfolio της εταιρείας, πέρυσι δόθηκε έμφαση στο νέο concept για την HoReCa, το Ad Astra / Hotel Sleep. Από τα άλλα προϊόντα ξεχωρίζουν μεταξύ άλλων τα στρώματα Biosense & Sensitive με antistatic τεχνολογία νέας γενιάς, η σειρά στρωμάτων Elixir, τα κρεβάτια Deseo & Sueno, η σειρά λευκών ειδών Cotton Serenity κ.ά.

ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ

Σημειώνεται ότι τα προηγούμενα χρόνια ολοκληρώθηκε επένδυση ύψους €1,9 εκατ., η



Αντώνης Βεκιάρης, επικεφαλής, Linea Strom

οποία αφορούσε στην επέκταση της δυναμικότητας υφιστάμενης μονάδας παραγωγής στρωμάτων στις Αχαρνές, με την ανέγερση νέου διώροφου κτιρίου και την εγκατάσταση σύγχρονου μηχανολογικού και συνοδευτικού εξοπλισμού, σε παρακείμενο ιδιόκτητο οικοπέδο επί της οδού Ιβίσκου.

Μεταξύ αυτών ξεχωρίζει η εγκατάσταση σύγχρονου τεχνολογικού εξοπλισμού για την παραγωγή ανεξάρτητων ελατηρίων τύπου Pocket, με στόχο να ελέγχεται πλήρως η "καρδιά του στρώματος" και να μπορούν να προσαρμοστούν τα χαρακτηριστικά των προϊόντων της εταιρείας, όπως είναι το ύψος και η ανατομικότητα.

Μάκης Αποστόλου
makis@notice.gr

ΔΙΚΤΥΟ

Σε επίπεδο δικτύου, το τελευταίο νέο κατάστημα της εταιρείας άνοιξε τον Δεκέμβριο του 2024, στο Αγρίνιο, σε μία χρονιά που είχε προσθέσει ακόμη τρία νέα σημεία. Σήμερα η Linea Strom λειτουργεί 14 καταστήματα σε όλη τη χώρα, εκ των οποίων τα έξι στην περιφέρεια.



REAL ESTATE DAILY SECRET

THE KEY TO PROPRIETARY INFORMATION

Το κλειδί για να μαθαίνετε τα μυστικά της αγοράς ακινήτων, κάθε μέρα στο e-mail σας. Με την υπογραφή της

NOTICE
CONTENT & SERVICESΚΑΝΤΕ
ΕΓΓΡΑΦΗ
ΕΔΩ

> CANALYS

ΑΝΑΤΡΟΠΗ ΣΤΗΝ ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΑΓΟΡΑ SMARTPHONES - ΣΤΗΝ ΠΡΩΤΗ ΘΕΣΗ ΜΕ 42% Η ΧΙΑΟΜΙ

Ανακατατάξεις καταγράφονται στην ελληνική αγορά smartphones, με την Χiaomi να εδραιώνεται στην πρώτη θέση, τόσο το δεύτερο, όσο και το τρίτο τρίμηνο του 2025.

Σύμφωνα με στοιχεία της Canalys για τις αποστολές συσκευών (sell-in), η κινεζική εταιρεία κατέκτησε μερίδιο αγοράς 42% και στα δύο τρίμηνα, αφήνοντας πίσω την Samsung, η οποία διατηρεί ισχυρή παρουσία, αλλά εμφανίζει σαφή σημάδια επιβράδυνσης.

Κατά το δεύτερο τρίμηνο του 2025, η Χiaomi κατέγραψε ετήσια ανάπτυξη 21%, ενώ η Samsung ακολούθησε με μερίδιο 39% και οριακή υποχώρηση 1% σε ετήσια βάση. Η Apple βρέθηκε στην τρίτη θέση με 8% και ανάπτυξη 12%, επιβεβαιώνοντας τη σταθερή παρουσία της στην premium κατηγορία. Την πρώτη πεντάδα συμπλήρωσαν οι Realme και Lenovo με μερίδιο 3% η καθεμία,



αν και αμφότερες σημείωσαν έντονη πτώση στις αποστολές.

ΟΙ ΜΕΤΑΒΟΛΕΣ ΑΝΑ ΕΤΑΙΡΕΙΑ

Η εικόνα του τρίτου τριμήνου επιβεβαίωσε ότι η ενίσχυση της Χiaomi δεν αποτελεί πα-

ροδικό φαινόμενο. Η εταιρεία διατήρησε το 42% της αγοράς, με ετήσια άνοδο 20%, ενώ η Samsung παρέμεινε στο 39%, αλλά με διέγερση της αρνητικής μεταβολής στο -5%. Αντίθετα, η Apple ενίσχυσε περαιτέρω τη θέση της στο 9%, καταγράφοντας εντυπωσιακή ετήσια ανάπτυξη 33%, παρά τις πληθωριστικές πιέσεις και το αυξημένο κόστος ζωής. Στις μικρότερες μάρκες παρατηρούνται διαφοροποιήσεις: η Realme αύξησε το μερίδιό της στο 4%, αλλά συνέχισε να εμφανίζει διψήφια πτώση σε ετήσια βάση, ενώ η Lenovo διατήρησε το 3% και επέστρεψε σε ισχυρή ανάπτυξη 30%. Η συνολική εικόνα παραπέμπει σε μια αγορά που τείνει προς ένα άτυπο δίπολο Χiaomi-Samsung, με τους υπόλοιπους παίκτες να αναζητούν εξειδικευμένες θέσεις ή ανταγωνιστικά τιμολογιακά μοντέλα.

• Debrief •

ΣΗΜΕΙΑ ΤΩΝ ΚΑΙΡΩΝ:

Μία ματιά στο Χ όταν δεν υπάρχει κάποιο μαγικό θέμα για σχολιασμό, βοηθά εννιά στις δέκα περιπτώσεις. Έτσι και χτες, αποφάσισα να τσεκάρω τη γνωστή πλατφόρμα, να δω τι παίζει στον κόσμο και την Ελλάδα, πέρα από τα συνηθισμένα.

“Φοβερό”, “απίθανο”, “καταπληκτικό”, “χωρίς φόβο, χωρίς σκονί, χωρίς ασφάλεια”. Τι έγινε ρε παιδιά; Γιατί έχουν ξετρελαθεί όλοι αυτοί; Ποιον αποθεώνουν; Αποθέωναν, λοιπόν, τον 40χρονο Αμερικανό Alex Honnold ο οποίος κατάφερε να σκαρφαλώσει έναν ουρανοξύστη 508 μέτρων στην Ταϊπέι χωρίς σχοινιά, ιμάντες ή οποιονδήποτε εξοπλισμό ασφαλείας.

Ούτε ο πρώτος, ούτε ο τελευταίος είναι που επιχειρεί κάτι πραγματικά πέρα από τις ανθρώπινες δυνατότητες. Μάλιστα, παρακολούθησα την προσπάθειά του και παρά το γεγονός ότι έχω μηδέν υψοφοβία, ομολογώ ότι δεν αισθανόμουν και πολύ άνετα, για να το θέσω κομπάζ, ενώ ήδη γνώριζα την επιτυχή έκβαση του εγχειρήματος.

Και η δική μου πρώτη αντίδραση ήταν θαυ-

μασμός. Στη συνέχεια, όμως, σκέφτηκα κάπου-ώπα, τι είναι αυτό τώρα.

Πρώτον, εκατομμύρια άνθρωποι σε όλο τον κόσμο αποθεώνουν έναν συνάνθρωπό τους που σκαρφάλωσε ουρανοξύστη μισού χιλιόμετρου χωρίς κανένα μέτρο ασφαλείας.

Δεύτερον, το εγχείρημα δεν έγινε στα κρυφά, όπως σε άλλες περιπτώσεις. Μεταδόθηκε ζωντανά από το Netflix, το οποίο, σύμφωνα με το BBC, είχε προβλέψει καθυστέρηση στη ροή σε περίπτωση ατυχήματος. Δηλαδή, ένα εγχείρημα με δυνητικά τραγική κατάληξη είχε γίνει ένα κανονικό event τηλεοπτικής ροής.

Τρίτον, ο Πρόεδρος της Ταϊβάν, Λάι Τσινγκ-τε, έσπευσε να συγχαρεί τον Honnold, έχοντας ανεφέρει ότι η εκδήλωση θα επέτρεπε στον κόσμο να δει “τη ζεστασιά του λαού της Ταϊβάν και τους όμορφους λόφους και τα τοπία του νησιού”.

Ειλικρινά, δεν καταλαβαίνω τίποτα. Προφανώς, οι πιθανότητες είχαν μετρηθεί εκ των προτέρων και ήταν συντριπτικά υπέρ του αναρριχητή. Αλλά σε αυτές τις περιπτώσεις, οι λίγες πιθανότητες αποτυχίας που απομέ-

νουν, έχουν μία και μόνο κατάληξη. Κι όμως, το event έτρεξε κανονικά, σαν μια απλή τηλεοπτική σειρά, σαν ένας τελικός σε κάποιο σπορ.

“Άσε μας ρε μπάρμπα”, ακούω τη φωνή κάποιου νέου που διψάει για αδρεναλίνη. “Κάτσε στον καναπέ σου να δεις κανά ματσάκι και μην ασχολείσαι με πράγματα που δεν καταλαβαίνεις”. Λοιπόν, δεν βλέπω ούτε μπάλα, μόνο κάθε τέσσερα χρόνια το Μουντιάλ. Από αθλήματα μόνο F1 (όπου λαμβάνονται δρακόντεια μέτρα ασφαλείας) και τένις.

Και πάλι, όμως, επιμένω. Η κάθετη αναρρίχηση σε έναν ουρανοξύστη 508 μέτρων χωρίς μέτρα ασφαλείας και κυρίως η εμπορευματοποίηση αυτού του εγχειρήματος, για τη δική μου λογική δεν έχει... καμία λογική. Πιο πολύ για σημείο των καιρών μου μοιάζει, σε έναν κόσμο που έχει χάσει τον μπούσουλα στα βασικά και ψάχνει να βρει συγκίνηση στα “υπεράνθρωπα”.

Γιάννης Παλιούρης
giannis@notice.gr

> ΕΥΑΘ

ΑΝΟΙΓΕΙ Ο ΧΑΡΤΗΣ ΓΙΑ ΕΠΕΚΤΑΣΗ ΣΤΗΝ ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ

Στο επίκεντρο της συνάντησης του Υπουργού Περιβάλλοντος και Ενέργειας, Σταύρου Παπασταύρου, με τη διοίκηση της ΕΥΑΘ βρέθηκαν ο σχεδιασμός και η πορεία κρίσιμων έργων υποδομής, καθώς και η προοπτική γεωγραφικής επέκτασης της εταιρείας εντός της Περιφερειακής Ενότητας Θεσσαλονίκης.

Κατά τη διάρκεια της συνάντησης, ο Υπουργός ενημερώθηκε από τον Διευθύνοντα Σύμβουλο της ΕΥΑΘ, Άνθιμο Αμανατίδη, τον Πρόεδρο του Διοικητικού Συμβουλίου, Άγι Παπαδόπουλο, τον Αντιπρόεδρο Γρηγόρη Πενέλη, το μέλος του ΔΣ Μαρία Πεταλά και υπηρεσιακά στελέχη της εταιρείας, για την εξέλιξη των υφιστάμενων έργων, καθώς και για τον προγραμματισμό νέων παρεμβάσεων στον τομέα της ύδρευσης και της διαχείρισης λυμάτων. Αναφορά έγινε και στα έργα



υδροδότησης που βρίσκονται σε εξέλιξη, μεταξύ των οποίων και η υδροδότηση του υπό κατασκευή Παιδιατρικού Νοσοκομείου, έργο που χρηματοδοτείται από το υπουργείο Περιβάλλοντος και Ενέργειας. Το νοσοκομείο θα ανεγερθεί στο Δημοτικό Διαμέρισμα Φιλύρου του Δήμου Πυλαίας-Χορτιάτη, με δωρεά του Ιδρύματος Σταύρος Νιάρχος, ενώ η υδροδότησή του εντάσσεται σε ευρύτερο έργο κατασκευής εξω-

τερικού δικτύου ύδρευσης για περιοχές των δήμων Συκεών-Νεάπολης και Πυλαίας-Χορτιάτη.

ΑΝΤΙΜΕΤΩΠΙΣΗ ΤΗΣ ΛΕΙΨΥΔΡΙΑΣ

Παράλληλα, συζητήθηκε η σχεδιαζόμενη γεωγραφική επέκταση της ΕΥΑΘ σε επιπλέον δήμους της Π.Ε. Θεσσαλονίκης, καθώς και ο συνολικός στρατηγικός σχεδιασμός που περιλαμβάνει έργα υποδομής για την αντιμετώπιση της λειψυδρίας στη Χαλκιδική.

Υπενθυμίζεται ότι το Ελληνικό Δημόσιο ελέγχει πλέον το 69,02% του μετοχικού κεφαλαίου και των δικαιωμάτων ψήφου της ΕΥΑΘ, μετά τη διάθεση ποσοστού 5% μέσω ιδιωτικής τοποθέτησης από την Ελληνική Εταιρεία Συμμετοχών και Περιουσίας (ΕΕΣΥΠ) τον Δεκέμβριο του 2025.

Business Maker

ΤΟΥΡΚΟΙ ΕΠΕΝΔΥΤΕΣ ΒΑΖΟΥΝ ΣΤΟ ΣΤΟΧΑΣΤΡΟ ΤΗΝ ΑΛΕΞΑΝΔΡΟΥΠΟΛΗ

Η Αλεξανδρούπολη μπαίνει στο μικροσκόπιο Τούρκων επενδυτών. Καλά πληροφορημένες πηγές αναφέρουν ότι το τελευταίο διάστημα παρατηρείται αυξημένο ενδιαφέρον από Τούρκους επιχειρηματίες για αγορά ακινήτων στην ακριτική πόλη, κυρίως μέσω εταιρειών, μια πρακτική που, όπως σημειώνουν οι ίδιοι, δεν συναντά νομικούς περιορισμούς. Πρόκειται για κινήσεις, που έχουν καθαρά επενδυτικό χαρακτήρα, αφού η Αλεξανδρούπολη αναδεικνύεται σε κομβικό hub για την ευρύτερη περιοχή της ΝΑ Ευρώπης. Η

συσσώρευση στρατηγικών υποδομών, από το FSRU και τις νατοϊκές μεταφορές μέχρι τα μεγάλα έργα στο λιμάνι και τη νέα περιφερειακή οδό, δημιουργεί μια νέα δυναμική.

Στο πλαίσιο αυτό, το Υπερταμείο φέρεται να δρομολογεί masterplan που θα ενώνει λιμάνι, σιδηρόδρομο, οδικές συνδέσεις, FSRU και αεροδρόμιο, μια έκταση 1.400 στρεμμάτων, δημιουργώντας τον πρώτο πλήρως συνδυσμένο κόμβο μεταφορών της χώρας. Το στοιχείο που κάνει την εικόνα ακόμη πιο ενδιαφέρουσα είναι η συμπεριφορά των Τούρ-

κων πολιτών ως καταναλωτών.

Με τον πληθωρισμό στη γείτονα να καλπάζει και την τουρκική λίρα να πιέζεται συνεχώς, πολλοί επισκέπτες φτάνουν στην Αλεξανδρούπολη όχι μόνο για ακίνητα, αλλά και για αγορές με χαμηλότερο κόστος, επωφελούμενοι από την ισχυρή συναλλαγματική ισοτιμία. Οι πληροφορίες της στήλης αναφέρουν ότι η κίνηση αυτή έχει ήδη θετικό αντίκτυπο στους τοπικούς καταστηματαρχες, οι οποίοι βλέπουν τζίρους να αυξάνονται και ζήτηση να εκτοξεύεται.

ΤΟ ΦΑΡΜΑΚΟ ΓΙΑ ΤΑ ΕΠΙΤΟΚΙΑ ΚΑΤΑΘΕΣΕΩΝ ΚΑΙ Ο ΠΕΜΠΤΟΣ ΠΟΛΟΣ

Το χάσμα ανάμεσα στα επιτόκια καταθέσεων και χορηγήσεων στις ελληνικές τράπεζες παραμένει ένα σημείο τριβής, που απασχολεί καταναλωτές και επιχειρήσεις. Και η συζήτηση επανέρχεται στο τραπέζι κάθε φορά, που δημοσιεύονται τα στοιχεία της Τράπεζας της Ελλάδος. Καλά πληροφορημένες πηγές αναφέρουν ότι το πρόβλημα δεν λύνεται με διοικητικά μέτρα τιμολόγησης από τις εποπτικές αρχές. Η εμπειρία δείχνει ότι τέτοια παρεμ-

βατικά εργαλεία απλώς θολώνουν τις αγορές, χωρίς να αλλάζουν δομικά τα κίνητρα. Πηγές από την κεντρική τράπεζα επιμένουν πως η απάντηση βρίσκεται στον μεγαλύτερο ανταγωνισμό. Γι' αυτό και δίδεται έμφαση στην ενίσχυση των μικρότερων τραπεζών και στη δημιουργία του αποκαλούμενου και... πέμπτου πόλου στο εγχώριο τραπεζικό σύστημα. Ακριβώς για να σπάσουν μονοπωλιακές συμπεριφορές και να τονωθεί ο τραπεζικός χάρτης. Οι

ίδιες πηγές επισημαίνουν ότι η λύση περνά και μέσα από την βαθύτερη τραπεζική ένωση στην Ευρώπη. Πέρα από τα σύνορα της Ελλάδας. "Μόνο σε μια αγορά, όπου κεφάλαια, ρίσκα και πελάτες κυκλοφορούν χωρίς αδικαιολόγητους φραγμούς, θα δούμε επιτόκια, που αντανακλούν πραγματικό ανταγωνισμό και όχι απλώς επενδυτικές στρατηγικές", επισημαίνουν χαρακτηριστικά οι ίδιες πηγές και προσθέτουν: "Ο ανταγωνισμός είναι η θεραπεία".

Business Insight

VIOHALCO: Η ΜΕΤΑΒΑΣΗ ΣΤΟ ΜΕΛΛΟΝ, ΤΑ ΣΧΕΔΙΑ ΤΩΝ ΙΠΠΟΚΡΑΤΗ-ΙΩΑΝΝΗ ΚΑΙ ΜΙΧΑΗΛ ΣΤΑΣΙΝΟΠΟΥΛΟΥ

Σε άμεσες αλλαγές στη διοίκηση, συνδυαστικά με την ανακοίνωση σημαντικών συμμετοχών προχώρησε η **Viohalco**. Σύμφωνα με απόφαση του διοικητικού συμβουλίου (22/1) ο **Μιχαήλ Ν. Στασινόπουλος** ορίζεται ως **Πρόεδρος και μη εκτελεστικό μέλος του ΔΣ** και ο **Ιπποκράτης-Ιωάννης νέος Εκτελεστικός Αντιπρόεδρος**. Παράλληλα, ο δεύτερος παραμένει Διευθύνων Σύμβουλος και μέλος της εκτελεστικής διοίκησης. Οι αλλαγές έγιναν μετά την **παραίτηση του Ευάγγελου Μουστάκα από τη θέση του Αντιπροέδρου**, ενώ σε άμεση ισχύ τέθηκαν αλλαγές συμμετοχής των δύο αδελφών- απόρροια της αυτόματης απόσβεσης της επικαρπίας που κατείχε ο Νικόλαος Στασινόπουλος. Έτσι, **από την Παρασκευή (23/1) ο μν Ιπποκράτης-Ιωάννης διαθέτει το 44,02% (μετά δικαιωμάτων ψήφου), ο δε Μιχαήλ το 20,73% του μ.κ.** Επίσης, ο πρώτος έχει την αποκλειστική εξουσία ενεργώντος εξ' ονόματος και για λογαριασμό του Κοινωφελούς Ιδρύματος Κοινωνικού & Πολιτιστικού Έργου (ΚΙΠΚΕ). Απαραίτητα τα ανωτέρω εισαγωγικά/διαδικαστικά καθώς σηματοδοτούν (και τύποις) την περίοδο μετάβασης ενός πολυσύνθετου ομίλου με **κύκλο εργασιών που προσεγγίζει πλέον τα €7 δισ.**

Για το πως διαγράφεται η επόμενη ημέρα, η 3η γενιά Viohalco, εικόνα είχαμε όσοι παρακολουθήσαμε την εκδήλωση για τα 100 χρόνια του ομίλου, πέρυσι τον Απρίλιο. Ξεκινώντας από τον τόπο της εκδήλωσης- στην Πειραιώς 252/στον Ταύρο- όπου και οι πρώτες εγκαταστάσεις. Εναν επιβλητικό χώρο παραγωγής και δημιουργίας, από τον οποίο ξεκίνησε η μεγάλη αυτή βιομηχανία που κατάφερε να συνδέσει το όνομά της με την ίδια τη βιομηχανική ιστορία της Ελλάδος, αποτελώντας αναπόσπαστο μέρος της. Ιδιαίτερος ο συμβολισμός, κοινή απόφαση των αδελφών.

Στις σύντομες ομιλίες των δύο, προδιαγραφόταν η συνέχεια και το μέλλον του ομίλου. Με τον Μιχαήλ να σημειώνει πως "...κοι-

τώντας το παρελθόν με σεβασμό και νοσταλγία αντλούμε έμπνευση για να συνεχίσουμε δυναμικά στον δεύτερο αιώνα μας", και ο Ιπποκράτης-Ιωάννης ότι "...στόχος μας είναι η Viohalco να συνεχίσει να αποτελεί χώρο δημιουργίας, εξέλιξης και κοινωνικής προσφοράς, με αξιοκρατία, δικαιοσύνη και εμπιστοσύνη στις σχέσεις εντός της εταιρείας". Αναφέρθηκε, επίσης, στην ανάγκη διατήρησης της ανθεκτικότητας και της τεχνολογικής υπεροχής της Viohalco σε έναν κόσμο διαρκών αλλαγών. **Κρατώ τη "διατήρηση της ανθεκτικότητας" και την "τεχνολογική υπεροχή"**, καθώς είναι δύο από τους πυλώνες όπου εδράζεται ο όμιλος, με δύο κύριες διακριτές επιχειρηματικές οντότητες, την **Cenergy Holdings** και την **ElvalHalcor**, **με τον κάθε αδελφό να έχει υπό την εποπτεία του, από μία.** Πλέον αμφότεροι έχουν **έναν πολυ-όμιλο με κύκλο εργασιών €6,9 δισ., χρηματιστηριακής αξίας €8,5 δισ. με έδρα στις Βρυξέλλες** (από τα μέσα Νοεμβρίου 2013, μέσω της Cofidin), όπου μετεξελίχθηκε σε συμμετοχών (holding) εισηγμένη στο Euronext Brussels, με πολυσχιδείς δραστηριότητες και θεαματική ενίσχυση της διεθνούς παρουσίας της.

Οι διεθνείς αγορές προτεραιοποιούνται πολύ υψηλά, είτε μέσω δημιουργίας βάσεων παραγωγής, είτε μέσω συμμετοχής ξένων funds στο μ.κ. ή και μαζί ή και με επιπλέον εργαλεία που θα αρχίσουν να ενεργοποιούνται από φέτος κιόλας. Μικρό μεν - ενδεικτικό δε -, των προθέσεων **το μίνι placement που προχώρησε η Viohalco διαθέτοντας (17/12) το 1,72% του μ.κ. της Cenergy Holdings.** Αφ' ενός γιατί πραγματοποιήθηκε σε υψηλή τιμή (€15,80/μτχ.) αφ' ετέρου επειδή αγοραστές ήταν αμερικανικό fund.

Στο θέμα της τιμής, **έχει σημασία πως επελέγη συγκυρία που η τιμή στο ταμπλό ήταν €6,8/μτχ. πάνω από την τιμή της AMK (του 2024) και €14/μτχ. υψηλότερα της προ 5ετίας.** Πρακτικά αυτό σημαίνει πως, σε ότι

αφορά την Cenergy Holdings, **όσο προχωρά η υλοποίηση του project στο Maryland τόσο θα μεγαλώνει το ενδιαφέρον αμερικανικών funds να αποκτήσουν θέσεις στο μ.κ. της holdings** - θυμίζοντας ότι η μητρική Viohalco διαθέτει πλέον το 69,71% της Cenergy Holdings. Δυνητικά η διάθεση, έστω ενός 4,5%-5% θα μπορούσε να αποφέρει περί τα €170-€200 εκατ.

Δεδομένου ότι με την διάθεση του 1,75% ο όμιλος έβαλε στο ταμείο του περί τα €55-€60 εκατ. οποιοδήποτε επιπλέον κεφάλαιο θα μπορεί να χρησιμεύσει από επενδύσεις μέχρι μείωση του καθαρού δανεισμού. Είναι ενδεικτικό πως, **την τελευταία 2-3ετία η διοίκηση πέτυχε να περιορίσει δραστηκά τον άλλοτε υπέρβαρο δανεισμό στο 2,4** (δείκτης καθαρού δανεισμού προς προσαρμοσμένο EBITDA). Από τις προτεραιότητες του Μιχαήλ Στασινόπουλου η περαιτέρω μείωση του, εξέλιξη που θα βελτιώσει οικονομικούς δείκτες (όρους/κόστη χρηματοδότησης).

Στην κοινότητα συζητείται το ενδεχόμενο διάθεσης μικρού μειοψηφικού ποσοστού και στην ElvalHalcor, όπου η Viohalco διαθέτει το 84,78% του μ.κ., με τη θυγατρική να αποτιμάται στα μόλις €1,538 δισ. Υποθέτω πως, στα €2 δισ. θα είναι fair value η (δυνητική) διάθεση ενός ποσοστού του 4%-5%.

Κοινός τόπος όσων γνωρίζουν πως ενεργούν **οι αδελφοί Στασινόπουλοι είναι, ότι θα επιδιώξουν να απλοποιήσουν τον όμιλο- πρακτικά να τον καταστήσουν πιο εύληπτο/απλό στα μάτια των ξένων**, να μεγιστοποιήσουν το συγκριτικό πλεονέκτημα μέσω των μεγάλων επενδυτικών προγραμμάτων που υλοποιήθηκαν τα τελευταία χρόνια διευρύνοντας τα μερίδια στις διεθνείς αγορές, να αποκτήσουν εδραία παραγωγική βάση στις ΗΠΑ.

Παράλληλα, προσβλέποντας σε μείωση του ενεργειακού κόστους, πάγιο αίτημα/επιδίωξη της "Ελληνικής Παραγωγής" και του Προέδρου της, Μιχαήλ Ν. Στασινόπουλου.

BnSECRET

1/ΟΙ ΣΥΖΗΤΗΣΕΙΣ ΣΤΑ

ΧΡΗΜΑΤΙΣΤΗΡΙΑΚΑ

ΓΡΑΦΕΙΑ ΓΙΑ ΤΗΝ LOGISMOS

Αίσθηση προκαλεί στους αναλυτές της αγοράς η πορεία της Logismos στο ταμπλό του Χρηματιστηρίου Αθηνών. Όπως αναφέρουν στα χρηματιστηριακά γραφεία αναμένεται να ανακοινώσει κίνηση επέκτασης με τη μετοχή να βρίσκεται σε υψηλά 23 ετών. Το αν έχει ανοδικό περιθώριο μένει να φανεί, όπως και η αξία των ειδήσεων που θα βγάλει...

2/ΓΙΩΡΓΟΣ ΟΙΚΟΝΟΜΟΥ:

ΔΙΕΥΡΥΝΕΙ ΣΙΓΑ-ΣΙΓΑ ΤΗΝ ΟΙΚΟΓΕΝΕΙΑΚΗ ΔΙΑΔΟΧΗ

- Ο Γιώργος Οικονόμου συνεχίζει τις τολμηρές κινήσεις, υπογράφοντας συμφωνία με τα κινεζικά ναυπηγεία, Hudong-Zhonghua, για τέσσερα πλοία LNG (με option για δύο ακόμα), αγνοώντας επιδεικτικά τις αμερικανικές απειλές για δασμούς στα κινεζικής κατασκευής σκαριά. Ενώ η Ουάσιγκτον κουνάει το δάχτυλο με την έρευνα Section 301, πολλοί Έλληνες εφοπλιστές, με τον Οικονόμου στην πρώτη γραμμή, δείχνουν να μην πτοούνται από τους γεωπολιτικούς περιορισμούς, ποντάροντας στην ουσία των business. Το ενδιάφέρον, όμως, κρύβεται στη φωτογραφία της υπογραφής στην Σαγκάη. Ο εφοπλιστής εμφανίστηκε πλαισιωμένος από δύο από τα νεότερα παιδιά του, την Αλεξάνδρα και τον Φίλιππο. Είναι μια σπάνια δημόσια εμφάνιση για τους συγκεκριμένους, καθώς μέχρι σήμερα τα φώτα έπεφταν κυρίως στον πρωτότοκο γιο του, Χρήστο, ο οποίος παραμένει βέβαια ο επικεφαλής της TMS Cardiff Gas και ο αρχιτέκτονας του βραχίονα LNG του ομίλου. Η παρουσία των νεότερων μελών, ωστόσο, στέλνει ένα σαφές μήνυμα για το εύρος της οικογενειακής διαδοχής.

Editorial

ΠΑΡΤΕ ΤΟ ΑΛΛΙΩΣ !

Να συμφωνήσουμε κάτι; Ότι, καλώς ή κακώς, είμαστε ένας λαός, ο οποίος - στα μεγάλα αστικά κέντρα, και ειδικά στην Αττική, για την οποία γίνεται κυρίως ο λόγος - έχει μάθει να χρησιμοποιεί το αυτοκίνητό του στην καθημερινότητά του. Πολύ περισσότερο από άλλους Ευρωπαίους και από ό,τι θα έπρεπε. Αυτό συμβαίνει για δύο λόγους: Πρώτον, διότι είμαστε κακομαθημένοι, και θέλουμε να πηγαίνουμε παντού κυρίως, με την άνεσή μας. Δεύτερον, διότι αυτή η πόλη, το λεκανοπέδιο, στερείται ενός εκτεταμένου δικτύου μέσων σταθερής τροχιάς. Το μετρό, δηλαδή, θα έπρεπε να έχει επεκταθεί ταχύτερα όλα αυτά τα χρόνια. Αποτέλεσμα; Είτε πρόκειται για το κέντρο της Αθήνας, είτε άλλων προαστίων, το πρόβλημα της στάθμευσης είναι κάτι παραπάνω από έντονο. Και δεν καλύπτεται από τα ιδιωτικά parking, τα οποία - σε ώρες αιχμής - είναι ασφυκτικά γεμάτα. Τί κάνουν οι δήμαρχοι για αυτό; Μειώνουν τις διαθέσιμες θέσεις στάθμευσης! Ναι, πολύ καλά διαβάσατε. Αντί να φροντίζουν να βρίσκουν τρόπους και χώρους για να δημιουργήσουν περισσότερες θέσεις, ώστε δημότες και επισκέπτες να εξυπηρετούνται με τα οχήματά τους, τις περιορίζουν. Τελευταίο παράδειγμα, αυτό, που συμβαίνει στην Βούλα. Εκεί, όπου η δημοτική αρχή κάνει έργα αναδιαμόρφωσης της πλατείας και του πεζοδρόμου, ώστε να την κάνει πιο λειτουργική για όσους τη χρησιμοποιούν.

Τι περιλαμβάνει το project; Μεταξύ άλλων, την κατάργηση δεκάδων θέσεων στάθμευσης, για να μεγαλώσει κι άλλο το πεζοδρόμιο. Επί της αρχής, συμφωνώ. Στην πράξη, όμως, τα πράγματα είναι διαφορετικά:

Διότι, μπορεί να δημιουργήσει άλλο χώρο λίγο πιο κάτω, όμως, όπως είπαμε, το ζητούμενο είναι να αυξάνονται οι θέσεις. Διότι, έτσι, ο όγκος των αυτοκινήτων των επισκεπτών θα σταθμεύει στα κοινά στενά, δυσκολεύοντας τη ζωή των μονίμων κατοίκων. Διότι, έτσι, ακυρώνεται η σύντομη στάθμευση για ψώνια, που βοηθά τον τζίρο των καταστημάτων (δεν συζητώ για τη ζημιά, που έχουν πάθει αυτή την περίοδο με τα έργα - αλλά αυτό, ok, συμβαίνει σε κάθε τέτοια παρέμβαση και ορθώς αυτή γίνεται χειμώνα). Και τέτοιου είδους κινήσεις έχουν συμβεί και σε άλλους... στους οποίους δεν φτάνουν μέσα σταθερής τροχιάς. Θα ήθελα πραγματικά να μου εξηγήσουν όλοι αυτοί με ποια λογική και με βάση ποια μελέτη σχεδιάζουν και τα υλοποιούν τέτοια έργα. Υπάρχουν άραγε; Αμφιβάλλω. Διότι τα επικοινωνιακά ταίρια, τύπου, "θα γίνουμε έτσι Ευρώπη", δεν έχουν την παραμικρή εφαρμογή. Όταν η πρόσβαση με μέσα σταθερής τροχιάς γίνει εφικτή παντού στην Αττική, το συζητάμε. Μέχρι τότε, πάρτε το αλλιώς! Απλά πράγματα.

Νεκτάριος Β. Νώτης
nectarios@notice.gr