



> AKTOR

Ποιοι εφοπλιστές, επιχειρηματίες και funds μπήκαν στην ΑΜΚ - Υπερκάλυψη 3,6 φορές με προσφορές €2,23 δισ.



> CORINTH CANAL

Στόχος ο διπλασιασμός τζίρου στα €10 εκατ. με αξιοποίηση ακινήτων και νέες υπηρεσίες διέλευσης



> ΓΕΚ ΤΕΡΝΑ

Πώς εδραιώνει τη θέση της στην Ρουμανία
- Τα μεγάλα projects στο εξωτερικό



> COSMOS SPORT

Ξεπέρασε τα 100 καταστήματα, εξετάζει περαιτέρω επέκταση του δικτύου

Editorial

Πόσους τουρίστες θέλουμε τελικά;

Debrief

Μπλέξιμο άνευ προηγουμένου

Business Insight

ElvalHalcor: Το διεθνές ενδιαφέρον ύψους μισού δισ. και τί σημαίνει

Business Maker

- Πληθαίνουν οι μνηστήρες για την Τράπεζα Χανίων
- Πού κρατούν μικρό καλάθι οι Έλληνες εφοπλιστές

BnSecret

Οι επενδύσεις που αλλάζουν πίστα για το λιμάνι της Κέρκυρας

> ΕΥ ΕΛΛΑΔΟΣ

ΠΑΝΩ ΑΠΟ 1 ΕΚΑΤ. ΑΝΘΡΩΠΟΙ ΕΠΗΡΕΑΣΤΗΚΑΝ ΘΕΤΙΚΑ ΑΠΟ ΤΟ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ EY RIPPLES

Περισσότεροι από ένα εκατομμύριο άνθρωποι στην Ελλάδα επηρεάστηκαν θετικά από το πρόγραμμα εταιρικής υπευθυνότητας EY Ripples της EY Ελλάδος, κατά τη διάρκεια του οικονομικού έτους 2026. Συγκεκριμένα, από τον Ιούλιο του 2025 έως τον Ιούνιο του 2026, περισσότεροι από 700 άνθρωποι της EY συμμετείχαν σε 65 εθελοντικές πρωτοβουλίες.

ΕΞΙ ΧΡΟΝΙΑ ΘΕΤΙΚΟΥ ΑΝΤΙΚΤΥΠΟΥ

Με οδηγό τη δέσμευση του οργανισμού για τη δημιουργία ενός καλύτερου εργασιακού κόσμου και την ενίσχυση του θετικού αποτυπώματός του στις κοινότητες στις οποίες δραστηριοποιείται, οι άνθρωποι της EY Ελλάδος αφιέρωσαν χρόνο, γνώσεις και δεξιότητες σε δράσεις κοινωνικού και περιβαλλοντικού χαρακτήρα, δημιουργώντας τις δικές τους ιστορίες προσφοράς, συνεργασίας και αλληλεγγύης.

Από την έναρξη υλοποίησης του προγράμματος στην Ελλάδα το 2020, περισσότεροι από 2.400 εθελοντές της EY έχουν συμμετάσχει σε δράσεις σε όλη τη χώρα, επηρεάζοντας θετικά τις ζωές περίπου 4 εκατομμυρίων ανθρώπων.

ΔΡΑΣΕΙΣ ΜΕ ΚΟΙΝΩΝΙΚΟ ΚΑΙ ΠΕΡΙΒΑΛΛΟΝΤΙΚΟ ΑΠΟΤΥΠΩΜΑ

Το EY Ripples αποτελεί το παγκόσμιο πρόγραμμα εταιρικής υπευθυνότητας της EY, το οποίο έχει ως στόχο να επηρεάσει θετικά συνολικά 1 δισεκατομμύριο ζωές παγκοσμίως. Μεταξύ των σημαντικότερων πρωτοβουλιών που υλοποιήθηκαν από τους εθελοντές της EY Ελλάδος, περιλαμβάνονται δράσεις που ευθυγραμμίζονται με τους βασικούς πυλώνες του προγράμματος. Συγκεκριμένα υλοποιήθηκαν δράσεις για:

- **Υποστήριξη της επόμενης γενιάς**, μέσα από προγράμματα mentoring για φοιτητές, την προσφορά δύο δωρεάν online εκπαιδευτικών προγραμμάτων ανάπτυξης δεξιοτήτων AI και βιώσιμης ανάπτυξης σε συνεργασία με τη Microsoft, τη στήριξη του προγράμματος "Εικονική Επιχείρηση – JA Company Program" του Junior Achievement Greece, το STEM Innovation Lab σε συνεργασία με



Γιώργος Παπαδημητρίου, Διευθύνων Σύμβουλος, EY Ελλάδος

το Anna Papageorgiou STEM Center του Anatolia College και τη συμμετοχή σε δράσεις του παγκόσμιου ΜΚΟ εκπαιδευτικής τεχνολογίας "Technovation"

- **Ενδυνάμωση επιχειρηματιών με δράση υψηλού κοινωνικού αντίκτυπου**, μέσα από εξειδικευμένα προγράμματα mentoring και workshops για επιχειρηματίες του δικτύου του "The People's Trust", καθώς και μέσω mentoring στις νικήτριες ομάδες του διαγωνισμού "GrowHive", στο πλαίσιο του "InnovinAgri"
- **Δημιουργία ενός βιώσιμου μέλλοντος, μέσα από δράσεις που υποστηρίζουν το περιβάλλον και την κοινωνία**, όπως οι παράκτιοι καθαρισμοί σε συνεργασία με το Κοινωνικό Φιλάνθρωπο Αθανάσιος Κ. Λασκαρίδης, δέντροφυτεύσεις, καθώς και πρωτοβουλίες υποστήριξης εύλωτων κοινωνικών ομάδων με προσφορά γευμάτων και συλλογή τροφίμων σε συνεργασία με τις ΜΚΟ "Humanity

Greece" και "LoveVan" και τον οργανισμό "Μπορούμε"

Αναφερόμενος στα επιτεύγματα του προγράμματος, ο Διευθύνων Σύμβουλος της EY Ελλάδος, Γιώργος Παπαδημητρίου, δήλωσε: "Το EY Ripples μετρουσιώνει σε πραγματικό αντίκτυπο την πεποίθησή μας ότι η ουσιαστική αλλαγή ξεκινά από τους ίδιους τους ανθρώπους, που επενδύουν χρόνο, γνώσεις και ενέργεια για να συμβάλλουν έμπρακτα στην αντιμετώπιση σημαντικών προκλήσεων και στη δημιουργία περισσότερων ευκαιριών. Καθώς μπαίνουμε στον δεύτερο αιώνα παρουσίας της EY στην Ελλάδα, το πρόγραμμα εισέρχεται σε μία νέα φάση εξέλιξης, εστιάζοντας σε τομείς που ανταποκρίνονται σε ορισμένες από τις μεγαλύτερες προκλήσεις της εποχής, όπως η αξιοποίηση της τεχνητής νοημοσύνης για το γενικό καλό, η ανάπτυξη δεξιοτήτων για την εργασία του μέλλοντος, η βιώσιμη ανάπτυξη, καθώς και η ενίσχυση της πρόσβασης και της συμπερίληψης".

Επαγγελματικό
ταξίδι στο
εξωτερικό;



Ο Φ.Π.Α. μπορεί να επιστρέψει μαζί σας

Ξενοδοχεία, μετακινήσεις, συνέδρια, εκθέσεις και άλλες επαγγελματικές δαπάνες στο εξωτερικό μπορεί να περιλαμβάνουν Φ.Π.Α. που δικαιούται να ανακτήσει η επιχείρησή σας.

Είμαστε εδώ για να κάνουμε τη διαδικασία επιστροφής Φ.Π.Α. πιο εύκολη.

Δαπάνες 2025 |
Προθεσμία υποβολής: 30.09.2026

> ΓΕΚ ΤΕΡΝΑ

ΠΩΣ ΕΔΡΑΙΩΝΕΙ ΤΗ ΘΕΣΗ ΤΗΣ
ΣΤΗΝ ΡΟΥΜΑΝΙΑ
- ΤΑ ΜΕΓΑΛΑ PROJECTS ΣΤΟ ΕΞΩΤΕΡΙΚΟ

Με το βλέμμα στραμμένο στην Ρουμανία κινείται η ΓΕΚ Τέρνα. Πρόκειται για μία αγορά που έχει μεγάλα περιθώρια ανάπτυξης, τα έργα υποδομών αυξάνονται και οι μεγάλες εταιρείες θέλουν να πάρουν μερίδιο από την πίτα.

Η ΓΕΚ Τέρνα έχει πλέον συμβάσεις €800 εκατ. σε σιδηροδρομικά έργα, ενώ πληροφορίες αναφέρουν πως η πίτα προσεγγίζει τα €16 δισ., καθώς στο pipeline βρίσκονται πολλοί διαγωνισμοί για διάφορες υποδομές στη χώρα.

ΤΟ ΝΕΟ PROJECT

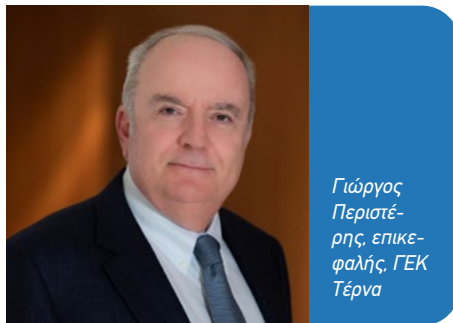
Η εταιρεία εδραιώνει την παρουσία της στην Ρουμανία, μετά και την υπογραφή, στο Βουκουρέστι, της σύμβασης για το σιδηροδρομικό έργο Filași - Igrișoara (Lot 2). Τη σύμβαση υπέγραψαν η Εθνική Εταιρεία Σιδηροδρόμων της Ρουμανίας (CFR) με την κοινοπραξία TrackWorks στην οποία συμμετέχουν ο κατασκευαστικός βραχίονας του ομίλου ΓΕΚ Τέρνα με ποσοστό 74% και η Alstom Romania. Ο προϋπολογισμός του έργου ανέρχεται σε €380 εκατ.

Το Lot 2 αφορά τον σχεδιασμό και την πλήρη ανάταξη του τμήματος από Filași έως Igrișoara, μήκους περίπου 44 χιλιομέτρων, στο πλαίσιο του ευρύτερου έργου αναβάθμισης της γραμμής Craiova - Drobeta Turnu Severin - Caransebeș. Πρόκειται για το δεύτερο σκέλος ενός μεγαλύτερου έργου.

Τέλη του περασμένου Μαρτίου, η κοινοπραξία είχε υπογράψει και τη σύμβαση για το πρώτο τμήμα (Lot 1) του άξονα, από Craiova έως Filași, προϋπολογισμού €410 εκατ., όπου συμμετέχει με ποσοστό 69%.

ΤΑ ΔΥΟ ΤΜΗΜΑΤΑ

Τα δύο τμήματα (Lot 1, Lot 2) απαρτίζουν τον σιδηροδρομικό άξονα Craiova - Igrișoara, συνολικού μήκους 83 χιλιομέτρων, του οποίου τον πλήρη σχεδιασμό και την ανακατασκευή έχει αναλάβει. Στόχος του έργου, τετραετούς κατασκευαστικής διάρκειας, είναι η αύξηση της ταχύτητας κυκλοφορίας έως τα 160 χλμ./ώρα για τους επιβατικούς συρμούς και τα 120 χλμ./ώρα για τους εμπορευματικούς, με δυνατότητα διέλευσης συρμών μήκους έως 740 μέτρων.



Γιώργος
Περιστε-
ρης, επικε-
φαλής, ΓΕΚ
Τέρνα

ΒΟΥΛΓΑΡΙΑ

Μια ακόμα αγορά που έχει παρουσία η ΓΕΚ Τέρνα είναι η Βουλγαρία. Κατασκευάζει φωτοβολταϊκό σταθμό ισχύος 130 MW στην περιοχή Βρατίτσα του Μπουργκάς, για λογαριασμό της Τέρνα Ενεργειακή και της Masdar ενώ παράλληλα υλοποιεί την αναβάθμιση και ηλεκτροκίνηση της σιδηροδρομικής γραμμής Petarch-Dragoman και Voluyak-Dragoman, έργο προϋπολογισμού €154,7 εκατ.

ΟΥΚΡΑΝΙΑ

Ενδιαφέρον παρουσιάζει για τον όμιλο και η ουκρανική αγορά. Πέρυσι υπέγραψε Μνημόνιο Συνεργασίας με την κρατική Ukrhydroenergo για την από κοινού ανάπτυξη μεγάλων υδροηλεκτρικών και αντλιοσταμιακών έργων συνολικού προϋπολογισμού περίπου €1,5 δισ., μεταξύ των οποίων ο αντλιοσταμιατικός σταθμός Dniester ισχύος 1.263 MW και νέο αντλιοστάσιο ισχύος 220 MW. Ακολούθησε η υπογραφή Εκτελεστικού Εγγράφου Εμπιστευτικότητας (NDA), το οποίο επιτρέπει την ανταλλαγή τεχνικών και οικονομικών στοιχείων για την ωρίμανση των έργων. Πρόκειται για την πρώτη συμφωνία ελληνικού και ευρωπαϊκού ομίλου υποδομών στον ενεργειακό τομέα της Ουκρανίας. Η παρουσία του ομίλου ενισχύθηκε περαιτέρω πρόσφατα με την υπογραφή Μνημονίου Συνεργασίας με τη Naftogaz, το οποίο αφορά συνεργασία σε έργα φυσικού αερίου, αποθήκευσης ενέργειας και ανανεώσιμων πηγών ενέργειας στην περιοχή της Οδησσού.

Νίκος Ταμπακόπουλος
nicolas@notice.gr



Κωνσταντίνος Μασσέλος, νέος Πρόεδρος,
ΕΛΤΑ

> ΕΘΝΙΚΟ ΑΝΑΠΤΥΞΙΑΚΟ
ΤΑΜΕΙΟΝΕΟΣ ΠΡΟΕΔΡΟΣ
ΣΤΑ ΕΛΤΑ
Ο ΚΑΘΗΓΗΤΗΣ
ΚΩΝΣΤΑΝΤΙΝΟΣ
ΜΑΣΣΕΛΟΣ

Τον διορισμό του καθηγητή Κωνσταντίνου Μασσέλου στη θέση του Προέδρου του Διοικητικού Συμβουλίου των Ελληνικών Ταχυδρομείων ανακοίνωσε το Εθνικό Αναπτυξιακό Ταμείο (Hellenic Growth Fund).

Ο κ. Μασσέλος διαθέτει πολυετή εμπειρία σε θέσεις υψηλής ευθύνης και στρατηγικής ηγεσίας στους τομείς της τεχνολογίας, της έρευνας και καινοτομίας, της δημόσιας διοίκησης και της ανώτατης εκπαίδευσης. Παράλληλα, διαθέτει διεθνώς αναγνωρισμένο ερευνητικό έργο στον τομέα της πληροφορικής, βιομηχανική εμπειρία, καθώς και παρουσία σε εθνικό, ευρωπαϊκό και διεθνές επίπεδο.

Η ανάληψη των νέων καθηκόντων του πραγματοποιείται σε μια περίοδο κατά την οποία τα ΕΛΤΑ συνεχίζουν την εφαρμογή του στρατηγικού τους σχεδίου, με βασικούς άξονες την επιχειρησιακή αναδιοργάνωση, τον ψηφιακό εκσυγχρονισμό, τη βελτίωση της ποιότητας των παρεχόμενων υπηρεσιών και τη δημιουργία μακροπρόθεσμης αξίας για πολίτες, επιχειρήσεις και την ελληνική οικονομία.

> ΚΑΤΑΛΟΝΙΑ | DÉU-N'HI-DO

ΕΝΑ ΜΥΣΤΑΓΩΓΙΚΟ ΓΑΣΤΡΟΝΟΜΙΚΟ ΟΔΟΙΠΟΡΙΚΟ ΣΤΗΝ ΨΥΧΗ ΤΟΥ ΑΥΘΕΝΤΙΚΟΥ ΚΑΤΑΛΑΝΙΚΟΥ ΑΜΠΕΛΩΝΑ

(Δευτέρα 26 Οκτωβρίου – Κυριακή 1 Νοεμβρίου 2026)

Το Déu-n'hi-do Voyage είναι ένα επιμελημένο οδοιπορικό που ξεκινά από την Βαρκελώνη και διασχίζει την ορεινή Ισπανική και τη μεσογειακή Γαλλική Καταλονία, με την υπογραφή της Authentic Wine.

Ένα ταξίδι στην καρδιά του καταλανικού αμπελώνα, εκεί όπου αιώνες παράδοσης, μοναδικά terroirs και γηγενείς ποικιλίες ξεπερνούν τα σύγχρονα σύνορα των κρατών και αφηγούνται μια κοινή μεσογειακή ταυτότητα μέσα από το κρασί, τη γαστρονομία και τους ανθρώπους της.



Από τους αμπελώνες του Priorat έως τις παραθαλάσσιες περιοχές του Roussillon, θα διασχίσουμε τοπία σπάνιας φυσικής ομορφιάς, εκεί όπου η επιβλητική οροσειρά των Πυρηναίων σηματοδοτεί διαχρονικά το πέρασμα ανάμεσα στην Γαλλία και την Ισπανία.

Μέσα από ιδιωτικές επισκέψεις σε αμπελώνες και κελάρια περιορισμένης πρόσβασης, επιλεγμένες εμπειρίες οινογνωσίας, προσεκτικά σχεδιασμένα wine pairings και συναντήσεις με τους ανθρώπους πίσω από κάθε ετικέτα, θα αποκτήσουμε πρόσβαση σε έναν κόσμο που αποκαλύπτεται μόνο σε όσους τον βιώνουν από κοντά.



Πρόκειται για μια επιμελημένη εμπειρία που μας επιτρέπει να ζήσουμε για λίγες ημέρες με τον ρυθμό και τις συνήθειες των ανθρώπων της Καταλονίας, όπως θα το έκαναν οι ίδιοι οι locals.

Το Déu-n'hi-do Voyage προσφέρει μια μοναδική ευκαιρία να εξερευνήσουμε τη διαχρονική σχέση ανάμεσα στη γη, τη γαστρονομική κληρονομιά και τον πολιτισμό της Μεσογείου, μέσα από μια εμπειρία όπου η παράδοση συναντά τη σύγχρονη τέχνη της φιλοξενίας.



Η γαστρονομία αποτελεί τον φυσικό συνοδοιπόρο του ταξιδιού. Ένας private chef θα επιμελείται τη γαστρονομική μας διαδρομή, δημιουργώντας πιάτα εμπνευσμένα από εκλεκτές τοπικές πρώτες ύλες και αναδεικνύοντας την παράδοση της Καταλονίας, καθώς και τη βαθιά σύνδεσή της με κάθε ξεχωριστό κρασί που θα συνοδεύει το ταξίδι μας. Η εμπειρία έχει σχεδιαστεί αποκλειστικά για

μια μικρή ομάδα 12 συμμετεχόντων, ώστε κάθε επίσκεψη, κάθε γεύμα και κάθε συνάντηση να διατηρεί τον προσωπικό και αυθεντικό χαρακτήρα της.



Η εμπειρία περιλαμβάνει:

- 6 διανυκτερεύσεις σε επιλεγμένα καταλύματα
- 6 ιδιωτικές επισκέψεις σε οινοποιεία και αμπελώνες περιορισμένης πρόσβασης
- Γευσιγνωσία περισσότερων από 100 φυσικών κρασιών υψηλής ποιότητας
- 5 δείπνα με επιλεγμένα wine pairings
- Μετακινήσεις από την Βαρκελώνη προς το Priorat, το Roussillon και τις γύρω περιοχές

**ΚΟΣΤΟΣ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗΣ:
3.408 ΕΥΡΩ/ΑΤΟΜΟ**

Η εμπειρία θα πραγματοποιηθεί με περιορισμένο αριθμό συμμετεχόντων και ελάχιστη συμμετοχή 12 ατόμων.

Μια εμπειρία στην αυθεντική Καταλονία (Ισπανική & Γαλλική), εκεί όπου το κρασί, η γαστρονομία και ο πολιτισμός συνθέτουν έναν τρόπο ζωής που αποκαλύπτεται μόνο σε όσους τον βιώνουν από κοντά.

(Δευτέρα 26 Οκτωβρίου – Κυριακή 1 Νοεμβρίου 2026)

Για περισσότερες πληροφορίες σχετικά με το Déu-n'hi-do Voyage:

Μαρία Σταμένη

m.stameni@notice.gr

> ΚΑΥΚΑΣ

Η ΑΙΣΙΟΔΟΞΙΑ ΓΙΑ ΤΗΝ ΤΡΕΧΟΥΣΑ ΧΡΗΣΗ ΚΑΙ ΤΟ ΚΑΜΠΑΝΑΚΙ ΓΙΑ ΤΙΣ ΥΨΗΛΕΣ ΤΙΜΕΣ ΣΤΑ ΚΑΛΩΔΙΑ

Να συνεχίσει στο momentum του 2025 επιχειρεί η Καύκας και τη φετινή χρονιά. Στο πλαίσιο αυτό στοχεύει σε διατήρηση της κερδοφορίας και ανοίγει τον δρόμο για νέες επενδύσεις σε ψηφιακό μετασχηματισμό και logistics. Ειδικά στον πρώτο τομέα δίνει έμφαση σε εφαρμογές Agentic AI, στην αυτοματοποίηση της εφοδιαστικής αλυσίδας και στα ρομποτικά συστήματα.

DATA (σε €χιλ.)Πωλήσεις

2025: 342.509

2024: 327.760

Μικτό αποτέλεσμα

2025: 97.262

2024: 89.844

Κέρδη προ φόρων

2025: 25.834

2024: 19.274

Καθαρά κέρδη

2025: 19.385

2024: 14.669

ΘΕΤΙΚΕΣ ΠΡΟΟΠΤΙΚΕΣ

Η εταιρεία εκτιμά ότι και οι μακροπρόθεσμες προοπτικές του κλάδου παραμένουν θετικές. Η ανάπτυξη των έργων υποδομής, η αυξανόμενη διείσδυση του εξηλεκτρισμού, η στροφή σε ενεργειακά αποδοτικά κτίρια με πιστοποιήσεις LEED και BREEAM, καθώς και η ζήτηση για λύσεις αυτοματισμού και εξοικονόμησης ενέργειας δημιουργούν πρόσθετο πεδίο ανάπτυξης. Στο πλαίσιο αυτό, η Καύκας επενδύει στη διεύρυνση των εξειδικευμένων business units της, τα οποία καλύπτουν μεταξύ άλλων:



Νίκος
Καυκάς,
επικεφαλής
B. Καυκάς

- τον φωτισμό
- τις ενεργειακές λύσεις
- τη δομημένη καλωδίωση (ICT)
- τους κτιριακούς αυτοματισμούς
- τη φόρτιση ηλεκτρικών οχημάτων
- τα UPS
- τον βιομηχανικό εξοπλισμό

ΟΙ ΠΡΟΚΛΗΣΕΙΣ

Η πρώτη πρόκληση που αντιμετωπίζει ο όμιλος είναι η έλλειψη εργατικού δυναμικού και η περιορισμένη χρηματοδότηση των μικρομεσαίων επιχειρήσεων. Όπως επίσης και το κόστος κατασκευής, με τις πρώτες ύλες να έχουν αυξηθεί σημαντικά, όπως τα καλώδια και τα υλικά για κατασκευές.

Για το 2026, η εταιρεία αναμένει να υπάρξει σημαντική αύξηση των τιμών στα περισσότερα προϊόντα του κλάδου και ειδικά στα καλώδια, λόγω της αυξημένης ζήτησης για χαλκό διεθνώς και περιορισμών στην παραγωγή χαλκού. Κατά συνέπεια θα υπάρξουν μεγάλες αυξήσεις, με βάση και τα στοιχεία από τους πρώτους μήνες του 2026.

Από αυτόν τον πληθωρισμό των τιμών θα υπάρξει θετική επίδραση στα αποτελέσμα-

τα της εταιρείας και τις πωλήσεις του 2026. Παρόμοια θετική επίδραση θα υπάρξει και στις πωλήσεις όλων των εμπορών ηλεκτρολογικού υλικού.

Υπάρχει όμως ο σοβαρός κίνδυνος για τον κλάδο των κατασκευών στην Ελλάδα, ο συνεχιζόμενος αυτός πληθωρισμός τιμών να επηρεάσει την εκτέλεση των υφιστάμενων επενδύσεων, ενώ το υψηλό κόστος μπορεί να είναι σοβαρός αποτρεπτικός παράγοντας για να ξεκινήσουν νέες επενδύσεις.

ΚΙΝΔΥΝΟΙ

Για το 2026, η εταιρεία αναμένει να υπάρχει σημαντική αύξηση των τιμών στα περισσότερα προϊόντα του κλάδου και ειδικά στα καλώδια λόγω της αυξημένης ζήτησης για χαλκό διεθνώς και περιορισμών στην παραγωγή χαλκού και έτσι θα υπάρξουν μεγάλες αυξήσεις με βάση και τα στοιχεία από τους πρώτους μήνες του 2026.

Από αυτόν τον πληθωρισμό των τιμών θα υπάρξει θετική επίδραση στα αποτελέσματα της εταιρείας και τις πωλήσεις το 2026 και παρόμοια θετική επίδραση θα υπάρξει και στις πωλήσεις όλων των εμπορών ηλεκτρολογικού υλικού.

Υπάρχει όμως ο σοβαρός κίνδυνος για τον κλάδο των κατασκευών στην Ελλάδα, ο συνεχιζόμενος αυτός πληθωρισμός τιμών να επηρεάσει την εκτέλεση των υφιστάμενων επενδύσεων και το υψηλό κόστος να είναι ένας σοβαρός αποτρεπτικός παράγοντας για να ξεκινήσουν νέες επενδύσεις.

Νίκος Ταμπακόπουλος
nicolas@notice.gr

> ΕΚΤΕΡ

ΠΡΑΣΙΝΟ ΦΩΣ ΑΠΟ ΤΟ ΣτΕ ΓΙΑ ΤΟΥΡΙΣΤΙΚΗ ΕΠΕΝΔΥΣΗ €53,3 ΕΚΑΤ. ΣΤΙΣ ΚΟΛΥΜΠΗΘΕΡΕΣ ΠΑΡΟΥ



Κωνσταντίνος
Σίφας
Μπούζας,
CEO, Εκτερ

Σημαντικό βήμα στην αδειοδοτική διαδικασία του επενδυτικού σχεδίου τουριστικής ανάπτυξης στην περιοχή "Κολυμπήθρες" της Πάρου αποτελεί η θετική γνωμοδότηση του Συμβουλίου της Επικρατείας, όπως ανακοίνωσε η Εκτερ.

Η χρηματοδότηση του έργου, συνολικού προϋπολογισμού €53,3 εκατ., έχει εξασφαλιστεί και περιλαμβάνει πόρους από το Ταμείο Ανάκαμψης και Ανθεκτικότητας (RRF), τραπεζικό δανεισμό και ίδια συμμετοχή της εταιρείας.

products 2 ! NOTICE



Το νέο καλοκαιρινό τεύχος είναι online

ΚΑΝΤΕ CLICK/TAP ΣΤΟ ΤΕΥΧΟΣ ΓΙΑ ΝΑ ΤΟ ΔΙΑΒΑΣΕΤΕ

> **AEGEAN****ΣΤΑ €66 ΕΚΑΤ. Η ΕΠΕΝΔΥΣΗ ΣΤΗΝ ΤΕΧΝΙΚΗ ΒΑΣΗ ΚΑΙ ΤΟ ΚΕΝΤΡΟ ΕΚΠΑΙΔΕΥΣΗΣ ΠΛΗΡΩΜΑΤΩΝ**

Τις εγκαταστάσεις της νέας Τεχνικής Βάσης και του Κέντρου Προσομοιωτών Πτήσεων και Εκπαίδευσης Πληρωμάτων της Aegean στον Διεθνή Αερολιμένα Αθηνών επισκέφθηκε ο Υπουργός Ανάπτυξης, Τάκης Θεοδωρικάκος. Πρόκειται για επένδυση που έχει ενταχθεί στο καθεστώς των Εμβληματικών Επενδύσεων Εξαιρετικής Σημασίας και έχει πλέον ολοκληρωθεί. Κατά την επίσκεψη, ο κ. Θεοδωρικάκος ενημερώθηκε για τη λειτουργία της Τεχνικής Βάσης, η οποία εξυπηρετεί τόσο τις ανάγκες συντήρησης του στόλου του ομίλου Aegean, όσο και την παροχή υπηρεσιών συντήρησης αεροσκαφών προς τρίτους. Παράλληλα, επισκέφθηκε τις εγκαταστάσεις συντήρησης, επισκευής και τεχνικού ελέγχου αεροσκαφών, καθώς και τους χώρους εκπαίδευσης των πληρωμάτων.

Η επένδυση, συνολικού προϋπολογισμού άνω των €66 εκατ., έχει λάβει ενίσχυση ύψους €13 εκατ. από το Υπουργείο Ανάπτυξης.

ΤΟ ΚΕΝΤΡΟ ΠΡΟΣΟΜΟΙΩΤΩΝ

Ο Υπουργός ξεναγήθηκε επίσης στο Κέντρο Προσομοιωτών, το οποίο διαθέτει τέσσερις προσομοιωτές πλήρους πτήσης τελευταίας τεχνολογίας για την εκπαίδευση πιλότων σε αεροσκάφη:

- Airbus
- Boeing
- ATR

Στις εγκαταστάσεις περιλαμβάνονται ακόμη εξειδικευμένοι χώροι εκπαίδευσης πληρωμάτων καμπίνας για τη διαχείριση περιστατικών έκτακτης ανάγκης, όπως εκκένωση αεροσκά-



φους, πυρόσβεση και προσθαλάσωση. Μετά την ολοκλήρωση της επίσκεψης, ο κ. Θεοδωρικάκος χαρακτήρισε την επένδυση ιδιαίτερα σημαντική για τη χώρα, σημειώνοντας ότι ενισχύει την ασφάλεια των πτήσεων, την εκπαίδευση των πληρωμάτων και την ανάπτυξη της ελληνικής αεροπορίας.

> **COSMOS SPORT****ΞΕΠΕΡΑΣΕ ΤΑ 100 ΚΑΤΑΣΤΗΜΑΤΑ, ΕΞΕΤΑΖΕΙ ΠΕΡΑΙΤΕΡΩ ΕΠΕΚΤΑΣΗ ΤΟΥ ΔΙΚΤΥΟΥ**

Την επέκταση του δικτύου εξετάζει η διοίκηση της Cosmos Sport, καθώς θεωρεί ότι υπάρχουν περαιτέρω ευκαιρίες ανάπτυξης τόσο σε Ελλάδα, όσο και σε Κύπρο, όπου δραστηριοποιείται.

Όπως αναφέρει στις χρηματοοικονομικές καταστάσεις, η παροχή ολοκληρωμένης πολυκαναλικής (omnichannel) εμπειρίας αποτελεί βασικό παράγοντα διαφοροποίησης και ανταγωνιστικού πλεονεκτήματος, διαδραματίζοντας καθοριστικό ρόλο στην εξέλιξη των επιχειρήσεων του κλάδου και στη διατήρηση της πελατειακής βάσης. Σε βραχυπρόθεσμο επίπεδο, η εταιρεία επικεντρώνεται στην ενίσχυση των πωλήσεων και στη διεύρυνση του μεριδίου αγοράς της, λαμβάνοντας υπόψη τις συνθήκες αυξημένης ανταγωνιστικότητας και μεταβλητότητας που επικρατούν στον κλάδο. Παράλληλα, δίνεται έμφαση στη βελτιστοποίηση του προϊόντικού μείγματος, στην αποτελεσματική διαχείριση αποθεμάτων και στον έλεγχο του λειτουργικού κόστους.

ΝΕΟΣ MANAGING DIRECTOR

Το νέο στρατηγικό πλάνο θα υλοποιήσει ο νέος Managing Director για τις αγορές Ελλάδας και



Γιάννης Αργυρίου,
Managing Director
για Ελλάδα
και Κύπρο,
JD|Cosmos

Κύπρου, Γιάννης Αργυρίου.

Ο νέος του ρόλος αφορά το σύνολο των brands του οργανισμού, συμπεριλαμβανομένων των Cosmos Sport, JD Sports, Sneaker10, SlamDunk και Rundome. Η εξέλιξη αυτή έρχεται σε συνέχεια της διεύρυνσης των αρμοδιοτήτων του Μιχάλη Τσιγκάκη ως CEO Sporting Goods του JD Group.

Ο Γιάννης Αργυρίου εντάχθηκε στον οργανισμό JD|Cosmos το 2020 ως Group Retail Manager, ενώ το 2021 ανέλαβε τη θέση του Group Retail Director. Από το 2025 κατείχε τον ρόλο του Chief Omnichannel Officer.

Η ΕΙΚΟΝΑ ΤΟ 2025

Η περυσινή χρονιά κύλησε με διψήφιους ρυθμούς ανάπτυξης εσόδων και κερδοφορίας.

DATA (σε €χιλ.)

Κύκλος εργασιών	Κέρδη προ φόρων
2025: 212.165	2025: 20.013
2024: 182.717	2024: 12.898
Μεταβολή: 16,12%	Μεταβολή: 55,17%
EBITDA	Καθαρά κέρδη
2025: 39.451	2025: 15.503
2024: 31.718	2024: 9.948
Μεταβολή: 24,38%	Μεταβολή: 55,84%

ΔΙΚΤΥΟ

Σήμερα η εταιρεία αριθμεί

- 5 εμπορικές επωνυμίες (Cosmos Sport, JD Sports, Sneaker10, SlamDunk, Rundome)
- >100 φυσικά καταστήματα
- 8 ηλεκτρονικά καταστήματα
- πάνω από 2.000 εργαζομένους σε Ελλάδα και Κύπρο

Μάκης Απόστολου
makis@notice.gr



FOOD FORWARD

From Farm to Future

Το μεγαλύτερο συνέδριο για τον κλάδο
των Τροφίμων & Ποτών **επιστρέφει**

2 SEASON



5-6 Νοεμβρίου 2026

HYATT REGENCY THESSALONIKI

ΜΕ ΤΗΝ ΑΞΙΟΠΙΣΤΙΑ ΤΗΣ



NOTICE

CONTENT & SERVICES



**DIMORAGKAS
VAIOS**
Managing Director,
NIELSENQ Greece
& Bulgaria



**KAKKAVAS
CHRISTOS**
Executive Advisor JLL,
Athens Economics



**KONTOS
DIMITRIS**
Chief Operating Officer,
METRO



**KOUTSOURADI
ARGYRO**
CEO & Founder,
Myrovolos Organics



**LOULOUMARIS
SYMEON**
Country Manager Danone
Specialized Nutrition,
Plant Based, Dairy
Numil Hellas S.A.



**PAPACHRISTOS
CHARALAMBOS**
President, SEFYMEN



**SINODINOS
DIMITRIS**
President, SEET



**TAKOULAS
VAGGELIS**
Purchasing Director,
METRO



**TOURALIAS
APOSTOLOS**
Chairman, HAPO

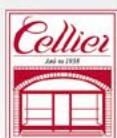


**ZOUKAS
KOSTAS**
President, PEMETE

POWERED BY

FORUM S.A.
TRADE SHOWS • PUBLICATIONS

SILVER SPONSORS



SUPPORTER

elvīda
FOODS

Για περισσότερες
πληροφορίες:



ΜΕ ΤΗΝ ΑΙΓΙΔΑ



> ΙΑΠΩΝΙΑ

Η ΑΙ ΑΠΟΓΕΙΩΝΕΙ... ΚΡΥΦΕΣ ΜΕΤΟΧΕΣ ΕΤΑΙΡΕΙΩΝ ΠΕΡΑ ΑΠΟ ΤΟΝ ΚΛΑΔΟ ΤΩΝ ΗΜΙΑΓΩΓΩΝ

Σε μια περίοδο κατά την οποία το επενδυτικό ενδιαφέρον έχει επικεντρωθεί στη βιομηχανία των ημιαγωγών, ορισμένες λιγότερο προβεβλημένες εταιρείες, με δραστηριότητες που δεν συνδέονται άμεσα με την υψηλή τεχνολογία, αναδεικνύονται σε σημαντικούς κερδισμένους από την έκρηξη της ΑΙ.

Η Toto, γνωστή κυρίως για τις τουαλέτες υψηλής τεχνολογίας, η Nittobo, παραγωγός

υφασμάτων και υαλοπινών, και η Ajinomoto, γνωστή για το γλουταμινικό μονονάτριο (MSG), έχουν δει τις μετοχές τους να ενισχύονται κατά 78%, 63% και 61% αντίστοιχα από την αρχή του έτους. Η άνοδος αυτή συνδέεται με την αξιοποίηση της τεχνογνωσίας τους για την κάλυψη των αυξανόμενων αναγκών της αλυσίδας εφοδιασμού των ημιαγωγών. Η Toto κατασκευάζει κεραμικά ηλεκτροστα-

τικά τσοκ που χρησιμοποιούνται στον εξοπλισμό παραγωγής ημιαγωγών, η Nittobo προμηθεύει προηγμένες υαλοπίνες για υποστρώματα συσκευασίας ημιαγωγών, ενώ η Ajinomoto παράγει το μονωτικό υλικό build-up film (ABF), το οποίο χρησιμοποιείται στη συσκευασία ημιαγωγών για υπολογιστές υψηλών επιδόσεων και διακομιστές κέντρων δεδομένων.

TOTO

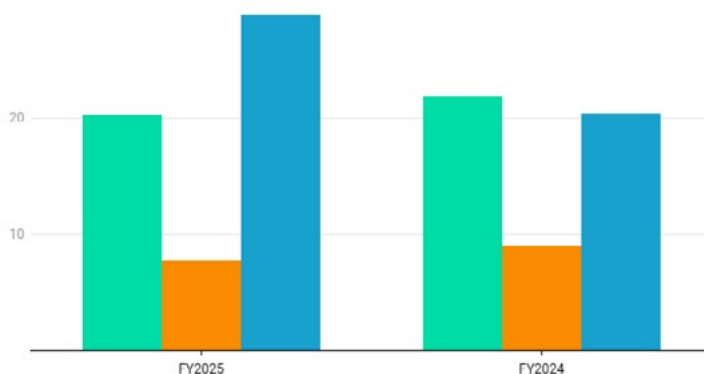
Η Toto ανακοίνωσε ισχυρή ανάπτυξη στον κλάδο προηγμένων κεραμικών, ο οποίος παρουσίασε υψηλότερα περιθώρια κέρδους σε σχέση με τη βασική δραστηριότητα ειδών υγιεινής.

Οι πωλήσεις του συγκεκριμένου τομέα αυξήθηκαν κατά 34% και τα λειτουργικά κέρδη κατά 42% σε ετήσια βάση, αντισταθμίζοντας την υποχώρηση της παραδοσιακής δραστηριότητας της εταιρείας.

Toto profits boosted by semiconductor-dependent ceramics

All figures are operating profit, in billions of yen.

Japan Home Equipment Business International Home Equipment Business New Business Domains (Advanced Ceramics)



Toto's Financial Year 2025 ends on March 31, 2026
Chart: CNBC - Source: Toto - Created with Datarapper

NITTOBO

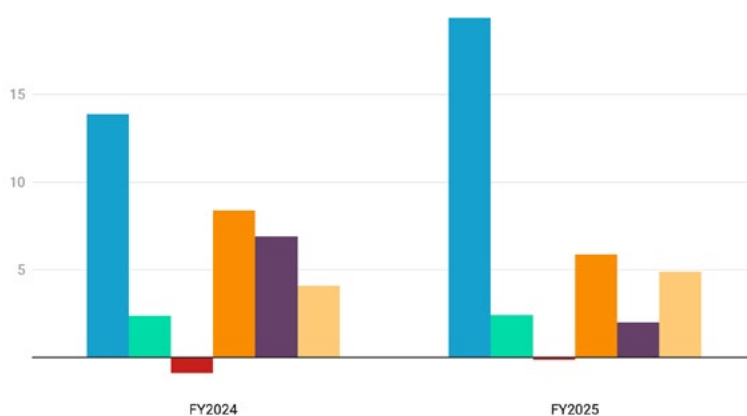
Η Nittobo θεωρεί τα ηλεκτρονικά υλικά βασικό μοχλό ανάπτυξης για την επόμενη δεκαετία. Το προϊόν T-glass, που χρησιμοποιείται σε τυπωμένα κυκλώματα και ηλεκτρονικά εξαρτήματα, επωφελείται από την αυξανόμενη ζήτηση για διακομιστές τεχνητής νοημοσύνης.

Ο κλάδος ηλεκτρονικών υλικών της εταιρείας κατέγραψε αύξηση πωλήσεων 20,4% και λειτουργικών κερδών 39,7% σε ετήσια βάση, αποτελώντας τον κύριο παράγοντα ενίσχυσης των συνολικών αποτελεσμάτων. Η εταιρεία σχεδιάζει να επεκτείνει την παραγωγική της δυναμικότητα, καθώς εκτιμά ότι η ζήτηση για προϊόντα που σχετίζονται με τα κέντρα δεδομένων και τους ημιαγωγούς θα παραμείνει ισχυρή.

Nittobo electronic materials' profit jumps 40%

All figures are operating profit in billions of yen.

Electronic Materials Business Medical Business Composite Materials Business Materials Solution Business Insulation Materials Business Other Businesses



ΑΙΝΑΜΟΤΟ

Η Ajinomoto αξιοποίησε την τεχνογνωσία της για να αναπτύξει το μονωτικό φιλμ ABF, το οποίο χρησιμοποιείται στη συσκευασία προηγμένων ημιαγωγών, συμπεριλαμβανομένων των CPUs.

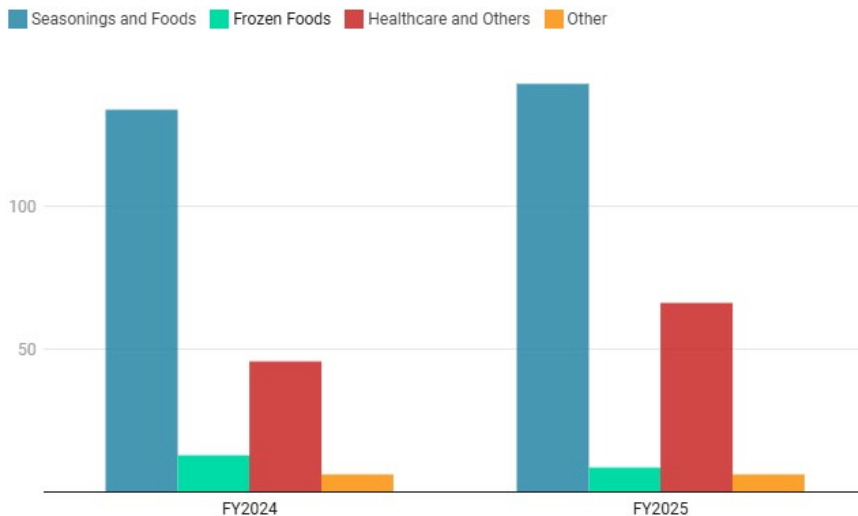
Το προϊόν, που κυκλοφόρησε το 1999, αποκτά ολοένα μεγαλύτερη σημασία λόγω της αυξανόμενης πολυπλοκότητας των ημιαγωγών και της ζήτησης που δημιουργούν η τεχνητή νοημοσύνη και οι τεχνολογίες 5G.

Ο τομέας Healthcare and Others, στον οποίο περιλαμβάνεται το ABF, κατέγραψε αύξηση εσόδων περίπου 4% και άνοδο επιχειρηματικών κερδών 45,1% σε ετήσια βάση, ξεπερνώντας σε κερδοφορία ακόμη και τον κλάδο των κατεψυγμένων τροφίμων.

Η εταιρεία εκτιμά ότι η ανάπτυξη θα συνεχιστεί με επίκεντρο τα προϊόντα ABF υψηλής προστιθέμενης αξίας, επιδιώκοντας παράλληλα ισορροπία μεταξύ του τομέα τροφίμων και του επιχειρηματικού κλάδου AminoScience.

Chip-linked ABF lifts Ajinomoto's healthcare segment

All figures are operating profit in billions of yen.



Ajinomoto's Financial Year 2025 ends on March 31, 2026

Chart: CNBC • Source: Ajinomoto • Created with Datawrapper

> NIKE

ΓΙΑΤΙ ΞΗΛΩΝΕΙ ΤΟ ΨΗΦΙΑΚΟ ΔΙΚΤΥΟ ΔΙΑΝΟΜΗΣ ΣΤΗΝ ΚΙΝΑ

Η Nike σχεδιάζει να διακόψει τη συνεργασία της με χιλιάδες διαδικτυακούς διανομείς στην Κίνα από τον Ιανουάριο, σε μια προσπάθεια να περιορίσει τον κατακερματισμό της ψηφιακής αγοράς και να επαναφέρει την περιοχή σε τροχιά ανάπτυξης.

Από τη νέα χρονιά, η διαδικτυακή παρουσία της εταιρείας στην Κίνα θα επικεντρωθεί κυρίως στην επίσημη ιστοσελίδα και εφαρμογή της Nike, καθώς και στα ηλεκτρονικά καταστήματα που διατηρεί στις πλατφόρμες:

- Tmall
- JD.com
- Douyin

Σήμερα, οι καταναλωτές μπορούν να αγοράζουν προϊόντα Nike μέσω αυτών των καναλιών, αλλά και μέσω χιλιάδων ακόμη ηλεκτρονικών καταστημάτων παραδοσιακών συνεργατών λιανικής και δευτερογενών διανομέων.

ΠΟΙΟΣ ΕΙΝΑΙ Ο ΣΤΟΧΟΣ

Η Nike εκτιμά ότι το διευρυμένο αυτό δίκτυο έχει δημιουργήσει μια ανομοιογενή



εμπειρία για τους καταναλωτές, όσον αφορά την εικόνα του brand, τις τιμές και την παρουσίαση των προϊόντων, δυσκολεύοντας παράλληλα την προσπάθεια αντιστροφής της πτώσης των πωλήσεών της στην κινεζική αγορά.

Η Cathy Sparks, νέα Αντιπρόεδρος και Γενική Διευθύντρια της Nike Greater China, ανέφερε ότι η στρατηγική αυτή δεν αφορά τον περιορισμό της πρόσβασης των καταναλωτών, αλλά τη μείωση του κατακερμα-

τισμού και τη δημιουργία μιας πιο συνεπούς εμπειρίας. Όπως σημείωσε, η Nike θέλει να ενισχύσει τις πλατφόρμες στις οποίες οι καταναλωτές ήδη πραγματοποιούν τις αγορές τους, προσφέροντας πιο ξεκάθαρη παρουσίαση προϊόντων και ισχυρότερη σύνδεση με το brand.

Η απόφαση αποσκοπεί επίσης στην ανάκτηση μεγαλύτερου ελέγχου στις τιμές των προϊόντων της Nike στο διαδίκτυο. Ωστόσο, προκαλεί ανησυχίες ότι μπορεί να οδηγήσει σε απώλεια εσόδων σε μια αγορά που έχει συρρικνωθεί περίπου κατά 30% την τελευταία πενταετία.

ΤΙ ΘΑ ΑΛΛΑΞΕΙ

Η αλλαγή στρατηγικής αναμένεται να επηρεάσει και τους συνεργάτες λιανικής της Nike στην Κίνα, οι οποίοι έχουν επενδύσει τα τελευταία χρόνια στην ανάπτυξη της διαδικτυακής τους παρουσίας. Παρά τις βραχυπρόθεσμες πιέσεις, η Topsports, ο μεγαλύτερος διανομέας της Nike στην ηπειρωτική Κίνα, δήλωσε ότι στηρίζει την απόφαση.

> **FRAPORT GREECE – ΕΚΕΤΑ****ΣΥΜΜΑΧΙΑ ΠΕΝΤΑΕΤΙΑΣ ΓΙΑ ΤΑ ΕΞΥΠΝΑ ΕΛΛΗΝΙΚΑ ΑΕΡΟΔΡΟΜΙΑ**

Στρατηγική συνεργασία πενταετούς διάρκειας συνάπτουν η Fraport Greece και το Εθνικό Κέντρο Έρευνας και Τεχνολογικής Ανάπτυξης (ΕΚΕΤΑ – CERTH), με στόχο την ανάπτυξη καινοτόμων ψηφιακών εφαρμογών για τα ελληνικά περιφερειακά αεροδρόμια.

Η συνεργασία αποτελεί ένα ακόμη βήμα στον ψηφιακό μετασχηματισμό των αεροδρομιακών υποδομών, συνδυάζοντας την επιχειρησιακή εμπειρία της Fraport Greece στη διαχείριση των 14 περιφερειακών αεροδρομίων της χώρας με την ερευνητική και τεχνολογική τεχνογνωσία του ΕΚΕΤΑ.

Ο ΣΤΟΧΟΣ ΤΗΣ ΣΥΜΠΡΑΞΗΣ

Στόχος της σύμπραξης είναι η ανάπτυξη εφαρμογών που θα ανταποκρίνονται στις σύγχρονες ανάγκες των αερομεταφορών, ενισχύοντας τη λειτουργική αποδοτικότητα των αεροδρομίων, βελτιώνοντας την ποιότητα των παρεχόμενων υπηρεσιών και αναβαθμίζοντας τη συνολική εμπειρία των επιβατών.

Στο πλαίσιο της συνεργασίας, οι δύο φορείς θα υλοποιήσουν κοινές πρωτοβουλίες

εξ Έρευνας και Ανάπτυξης (R&D), με επίκεντρο την αξιοποίηση νέων τεχνολογιών και την ανάπτυξη ψηφιακών λύσεων για τη λειτουργία των αεροδρομίων.

ΟΙ ΕΦΑΡΜΟΓΕΣ

Μεταξύ των εφαρμογών που αναμένεται να αναπτυχθούν περιλαμβάνονται:

- Χρήση drones για την επιθεώρηση υποδομών και εγκαταστάσεων αεροδρομίων
- Προληπτική συντήρηση με τη χρήση τεχνητής νοημοσύνης για κρίσιμες αεροδρομιακές υποδομές και εξοπλισμό
- Εφαρμογές τεχνητής νοημοσύνης για τη βελτιστοποίηση της ροής επιβατών και τη λειτουργία των τερματικών σταθμών
- Ψηφιακές εφαρμογές που ενισχύουν την επιχειρησιακή αποδοτικότητα και βελτιώνουν την εμπειρία των ταξιδιωτών
- Ρομποτικές λύσεις για την υποστήριξη επιβατών, αυτόνομα logistics, την ενίσχυση της ασφάλειας και άλλες επιχειρησιακές ανάγκες



Ο John Theophilos, Head of IT & Telecommunications της Fraport Greece, δήλωσε μεταξύ άλλων: “Η συνεργασία μας με το ΕΚΕΤΑ σηματοδοτεί την αρχή μιας στρατηγικής σύμπραξης που συνδέει την πρωτοποριακή έρευνα και τις αναδυόμενες τεχνολογίες με τις πραγματικές απαιτήσεις της λειτουργίας των αεροδρομίων. Προτεραιότητά μας είναι να υλοποιήσουμε το στρατηγικό μας όραμα, έχοντας μια ξεκάθαρη προοπτική για την επόμενη γενιά των έξυπνων αεροδρομίων ώστε να είναι έτοιμα να ανταποκριθούν στις προκλήσεις του μέλλοντος”.

> **GENERAL MOTORS****ΑΝΑΒΑΘΜΙΖΕΙ ΤΙΣ ΠΡΟΒΛΕΨΕΙΣ ΚΕΡΔΟΦΟΡΙΑΣ ΜΕΤΑ ΤΟ ΙΣΧΥΡΟ Β' ΤΡΙΜΗΝΟ**

Η General Motors (GM) αναβάθμισε αρκετές βασικές προβλέψεις της για τα οικονομικά αποτελέσματα του 2026, μετά την υπέρβαση των εκτιμήσεων της Wall Street για το β' τρίμηνο, με τις δραστηριότητές της στην Βόρεια Αμερική να παραμένουν ο βασικός μοχλός ανάπτυξης.

ΠΟΥ ΑΠΟΔΙΔΕΤΑΙ Η ΒΕΛΤΙΩΣΗ

Η αυτοκινητοβιομηχανία του Ντιτρόιτ απέδωσε τη βελτίωση των προβλέψεών της στη σταθερότητα των τιμών συναλλαγής των οχημάτων, στη μείωση του κόστους εγγυήσεων και στον περιορισμό των ζημιών από τα αμιγώς ηλεκτρικά οχήματα (EVs), καθώς ολοκληρώνει την αναπροσαρμογή της στρατηγικής της στον συγκεκριμένο τομέα.

Ο Οικονομικός Διευθυντής της GM, Paul Jacobson, δήλωσε ότι τα αποτελέσματα

επιβεβαιώνουν τη στρατηγική που ακολουθεί η εταιρεία τα τελευταία χρόνια, σημειώνοντας πως τα κέρδη ανά μετοχή του α' εξαμήνου είναι κατά 25% υψηλότερα από οποιοδήποτε αντίστοιχο διάστημα στην ιστορία της.

DATA 2026 (σε \$δισ.)**Β' Εξάμηνο**

Έσοδα: 48 (+1,9%)

Προσαρμοσμένο EBIT: 3,9

Περιθώριο καθαρού κέρδους: 2,7%

Guidance 2026

Προσαρμοσμένο EBIT: 14-16

Προσαρμοσμένα κέρδη ανά μετοχή: 12-14

ΣΤΗΡΙΖΕΙ Η ΒΟΡΕΙΑ ΑΜΕΡΙΚΗ

Η CEO και Πρόεδρος της GM, Mary Barra, δήλωσε ότι το περιθώριο EBIT στη Βόρεια Αμερική αυξήθηκε στο 8,6%, ενισχυμένο



Mary T. Barra,
Πρόεδρος
και CEO,
General
Motors

κατά 2,5 ποσοστιαίες μονάδες σε ετήσια βάση, χάρη στη μείωση του κόστους εγγυήσεων, τη λειτουργική βελτίωση και τη δυνατή γκάμα pickup trucks και SUV.

Η εταιρεία ανέφερε ότι η μέση τιμή συναλλαγής των οχημάτων της ανήλθε στα \$52.000, καθώς συνεχίζει να εφαρμόζει περιορισμένη πολιτική κινήτρων και εκπτώσεων.

> **SAMSUNG****ΣΤΑ ΣΚΑΡΙΑ ΕΠΕΝΔΥΣΗ ΕΚΑΤΟΝΤΑΔΩΝ ΕΚΑΤΟΜΜΥΡΙΩΝ ΕΥΡΩ ΣΤΗ ΓΑΛΛΙΚΗ MISTRAL**

Η Samsung βρίσκεται σε συζητήσεις για να επενδύσει εκατοντάδες εκατομμύρια ευρώ στη γαλλική νεοφυή εταιρεία Τεχνητής Νοημοσύνης Mistral, στο πλαίσιο νέου γύρου χρηματοδότησης που θα μπορούσε να αποτιμήσει την εταιρεία περίπου στα €20 δισ., σύμφωνα με δημοσίευμα των Financial Times, που επικαλείται πηγές με γνώση των συζητήσεων.

ΤΙ ΘΑ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙ

Σύμφωνα με το δημοσίευμα, η Samsung ενδέχεται να επενδύσει περίπου €1 δισ. στον νέο γύρο χρηματοδότησης, ενώ παράλληλα ο σουηδικός επενδυτικός όμιλος EQT, μέσω του Scaleup Europe Fund, βρίσκεται επίσης σε συνομιλίες για να συμμετάσχει στη χρηματοδότηση.

Η πιθανή επένδυση εντάσσεται στη στρατηγική της Samsung για ενίσχυση της παρουσίας της στον χώρο της Τεχνητής Νοημοσύνης. Η νοτιοκορεατική εταιρεία είχε αναφέρει ότι εξετάζει επενδύσεις και εξαγορές με στόχο την επιτάχυνση της ανά-



TM Roh,
CEO,
Samsung
(RX
Division)

πτυξης τεχνολογιών, μεταξύ άλλων στον τομέα της ρομποτικής, αλλά και τη συνεργασία με τοπικές επιχειρήσεις για την ανάπτυξη νέων λύσεων.

ΠΟΙΑ ΕΙΝΑΙ Η ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗ ΤΗΣ MISTRAL

Η κίνηση αυτή αντικατοπτρίζει τη γενικότερη προσπάθεια των μεγάλων τεχνολο-

γικών ομίλων να αποκτήσουν πρόσβαση σε προηγμένα μοντέλα Τεχνητής Νοημοσύνης, καθώς η AI εξελίσσεται σε έναν από τους σημαντικότερους τεχνολογικούς και οικονομικούς ανταγωνιστικούς τομείς παγκοσμίως.

Η εξέλιξη ακολουθεί τη συμφωνία της Microsoft να επενδύσει δισεκατομμύρια δολάρια στις υποδομές υπολογιστικής ισχύος της Mistral στην Ευρώπη. Η συνεργασία προβλέπει επίσης τη διάθεση της τεχνολογίας της γαλλικής startup μέσω των υπηρεσιών cloud και λογισμικού της αμερικανικής εταιρείας.

Η Mistral, που ιδρύθηκε στην Γαλλία, έχει αναδειχθεί σε έναν από τους σημαντικότερους ευρωπαϊκούς παίκτες στον χώρο της AI και επιχειρεί να αποτελέσει εναλλακτική απέναντι στους αμερικανικούς τεχνολογικούς κολοσσούς. Παράλληλα, έχει αναπτύξει συνεργασίες με δημόσιους φορείς, μεταξύ των οποίων και ο γαλλικός στρατός, ενισχύοντας τη στρατηγική της σημασία για την Γαλλία και την Ευρώπη.

> **ALUMIL****ΣΥΜΦΩΝΙΑ ΜΕ ΤΕΣΣΕΡΙΣ ΤΡΑΠΕΖΕΣ ΓΙΑ ΚΟΙΝΟΠΡΑΚΤΙΚΟ ΔΑΝΕΙΟ ΕΩΣ €135 ΕΚΑΤ.**

Η Αλουμύλ ανακοίνωσε την υπογραφή συμφωνίας βασικών και ενδεικτικών όρων (term sheet) με τις:

- Τράπεζα Πειραιώς
- Credia Bank
- Εθνική Τράπεζα
- Alpha Bank

για την έκδοση κοινοπρακτικού ομολογιακού δανείου συνολικού ύψους έως €135 εκατ.

Η συμφωνία δημιουργεί το πλαίσιο για την πλήρη αναχρηματοδότηση του υφιστάμενου δανεισμού της εταιρείας, καθώς και για την εξόδο της από τη Σύμβαση Αναδιάρθρωσης Χρέους που είχε υπογραφεί τον Δεκέμβριο του 2020.

Η ΔΟΜΗ ΤΗΣ ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΗΣΗΣ

Το νέο κοινοπρακτικό ομολογιακό δάνειο διарθρώνεται σε δύο σειρές:

- η Σειρά Α, €108,5 εκατ., προορίζεται για την αναχρηματοδότηση του συνόλου του υφιστάμενου δανεισμού της εταιρείας
- η Σειρά Β, €26,5 εκατ., αφορά την κάλυψη αναγκών κεφαλαίου κίνησης μέσω ανακυκλούμενης πίστωσης

Η διάρκεια του δανείου ορίζεται σε πέντε έτη από την έκδοση των ομολογιών της Σειράς Α, με δυνατότητα παράτασης για ακόμη τρία χρόνια. Το δάνειο θα φέρει κυμαινόμενο επιτόκιο με όρους αγοράς και θα συνοδεύεται από τις συνήθεις εξασφαλίσεις επί περιουσιακών στοιχείων της εταιρείας και θυγατρικών της.

ΜΕΤΑΒΑΣΗ

Σύμφωνα με την Αλουμύλ, η συμφωνία αποτελεί σημαντικό σταθμό για την εταιρεία, καθώς σηματοδοτεί τη μετάβασή της από το



Γιώργος
Μουλνάς,
Πρόεδρος
και CEO,
Alumil

πλαίσιο της αναδιάρθρωσης χρέους του 2020 σε ένα νέο χρηματοδοτικό σχήμα με όρους αγοράς.

Η εταιρεία επισημαίνει ότι, έχοντας ολοκληρώσει τις υποχρεώσεις που απορρέουν από τη συμφωνία αναδιάρθρωσης και βελτιώσει τα οικονομικά της μεγέθη, αποκτά πλέον μακροπρόθεσμο χρηματοδοτικό ορίζοντα και μεγαλύτερη ευελιξία για την υλοποίηση των αναπτυξιακών της σχεδίων.

> **NETCOMPANY****ΑΝΑΔΟΧΟΣ ΣΤΗ ΣΥΜΦΩΝΙΑ ΨΗΦΙΑΚΟΥ ΜΕΤΑΣΧΗΜΑΤΙΣΜΟΥ ΤΗΣ ΚΟΜΙΣΙΟΝ €3,5 ΔΙΣ.**

Η Netcompany επελέγη ως ανάδοχος, ως μέλος ευρύτερης κοινοπραξίας, στη συμφωνία-πλαίσιο DIGIT TM III της Ευρωπαϊκής Επιτροπής, ενισχύοντας τη συμμετοχή της στα έργα ψηφιακού μετασχηματισμού της Κομισιόν και των Εκτελεστικών Οργάνων της για την επόμενη τετραετία.

Η συμφωνία δίνει τη δυνατότητα στην κοινοπραξία να αναλαμβάνει έργα που αφορούν ένα ευρύ φάσμα τεχνολογικών και συμβουλευτικών υπηρεσιών, με επίκεντρο την Τεχνητή Νοημοσύνη, το software engineering, τις τεχνολογίες cloud, την κυβερνοασφάλεια, την εμπειρία χρήστη (UX) και τη διαχείριση εφαρμογών.

Η DIGIT TM III αποτελεί μέρος της ευρύτερης προσπάθειας της Ευρωπαϊκής Επιτρο-

πής για τον εκσυγχρονισμό των ψηφιακών υπηρεσιών της, μέσω της ανάπτυξης ασφαλών, ανθεκτικών και βιώσιμων ψηφιακών υποδομών.

Η μέγιστη εκτιμώμενη αξία της συμφωνίας-πλαίσιο DIGIT TM III ανέρχεται σε €3,5 δισ.

ΠΟΙΟΣ ΕΙΝΑΙ Ο ΣΤΟΧΟΣ

Στόχος είναι η ενίσχυση της ποιότητας και της προσβασιμότητας των δημόσιων ψηφιακών υπηρεσιών προς πολίτες και επιχειρήσεις, καθώς και η μεγαλύτερη προστασία δεδομένων και κρίσιμων ψηφιακών υποδομών.

“Το γεγονός ότι επιλεχθήκαμε για ακόμη μια φορά, και στα τρία Lots αυτής της εμβληματικής συμφωνίας αποτελεί ένα σημαντι-



Σπύρος Ντόκορος,
Country
Managing
Partner,
Netcompany
BeLux

κό ορόσημο για τη Netcompany”, δήλωσε ο Σπύρος Ντόκορος, Country Managing Partner, Netcompany BeLux ενώ πρόσθεσε ότι “αντανακλά την εμπιστοσύνη που δείχνουν τα ευρωπαϊκά θεσμικά όργανα στην τεχνογνωσία και στην εμπειρία μας να υλοποιούμε σύνθετες και υψηλής ποιότητας ψηφιακές λύσεις.”

> **ELVAHALCOR****ΞΕΚΙΝΗΣΕ Η ΔΙΑΠΡΑΓΜΑΤΕΥΣΗ ΤΩΝ ΝΕΩΝ ΜΕΤΟΧΩΝ**

Τη διοίκηση, στελέχη και συνεργάτες της ElvalHalcor υποδέχθηκε η Euronext Athens, με αφορμή την έναρξη διαπραγμάτευσης των νέων μετοχών που προέκυψαν από την πρόσφατη αύξηση μετοχικού κεφαλαίου της εταιρείας.

Κατά την εκδήλωση, ο Διευθύνων Σύμβουλος της Euronext Athens, Γιάννος Κοντόπουλος, ανέφερε ότι η υπερκάλυψη της δημόσιας προσφοράς και της ιδιωτικής τοποθέτησης αντανακλά την ισχυρή ανταπόκριση θεσμικών και ιδιωτών επενδυτών και επιβεβαιώνει την εμπιστοσύνη της αγοράς στο αναπτυξιακό σχέδιο του ομίλου. Όπως σημείωσε, τα κεφάλαια που αντλήθηκαν θα στηρίξουν την υλοποίηση του επενδυτικού προγράμματος της ElvalHalcor, ύψους περίπου €855 εκατ. για την περίοδο 2026-2030.

ΕΝΙΣΧΥΣΗ ΠΑΡΑΓΩΓΙΚΗΣ ΔΥΝΑΜΙΚΟΤΗΤΑΣ

Από την πλευρά του, ο Πρόεδρος της ElvalHalcor, Κωνσταντίνος Κατσαρός, ευχαρίστησε όσους συνέβαλαν στην ολοκλήρωση της αύξησης μετοχικού κεφαλαίου και υπογράμμισε ότι η εταιρεία προχωρά στην υλοποίηση του πενταετούς στρα-



τηγικού επενδυτικού της σχεδίου. Όπως ανέφερε, οι νέες επενδύσεις σε εξοπλισμό και υποδομές αναμένεται να ενισχύσουν περαιτέρω την παραγωγική δυναμικότητα της εταιρείας, με στόχο να καταστεί μέσα στα επόμενα χρόνια το δεύτερο μεγαλύτερο εργοστάσιο έλασης αλουμινίου

στην Ευρώπη και ένα από τα μεγαλύτερα στον δυτικό κόσμο. Παράλληλα, εξέφρασε την εκτίμηση ότι το επενδυτικό πρόγραμμα θα ολοκληρωθεί εντός χρονοδιαγράμματος και προϋπολογισμού, ενώ η απόδοση των επενδύσεων θα επιτευχθεί ταχύτερα από τα αντίστοιχα διεθνή πρότυπα.

> CORINTH CANAL

ΣΤΟΧΟΣ Ο ΔΙΠΛΑΣΙΑΣΜΟΣ ΤΖΙΡΟΥ ΣΤΑ €10 ΕΚΑΤ. ΜΕ ΑΞΙΟΠΟΙΗΣΗ ΑΚΙΝΗΤΩΝ ΚΑΙ ΝΕΕΣ ΥΠΗΡΕΣΙΕΣ ΔΙΕΛΕΥΣΗΣ

Η αξιοποίηση της ακίνητης περιουσίας, η ανάπτυξη νέων εμπορικών δραστηριοτήτων και ο ψηφιακός μετασχηματισμός, αποτελούν τους βασικούς άξονες του νέου επιχειρηματικού σχεδίου που ετοιμάζει η Corinth Canal για την Διώρυγα της Κορίνθου την περίοδο 2026-2027. Η διοίκηση εκτιμά ότι μέσω της διαφοροποίησης των πηγών εσόδων η εταιρεία μπορεί, σε πλήρη ανάπτυξη του σχεδίου, να προσεγγίσει ετήσιο κύκλο εργασιών έως και €10 εκατ., σχεδόν διπλάσιο σε σχέση με τα σημερινά επίπεδα.

Όπως ανέφερε στο BnB Daily ο Διευθύνων Σύμβουλος της Corinth Canal, Αθανάσιος Μπίκας, η περαιτέρω ανάπτυξη δεν μπορεί πλέον να βασιστεί αποκλειστικά στην αύξηση των διελεύσεων, καθώς η υποδομή λειτουργεί ήδη κοντά στη μέγιστη επιχειρησιακή της δυναμικότητα. Με περίπου 100 διελεύσεις ημερησίως και ημερήσια έσοδα που προσεγγίζουν τα €45 χιλ., οι δυνατότητες αύξησης της δραστηριότητας μέσω της ναυσιπλοΐας είναι περιορισμένες, γεγονός που οδηγεί την εταιρεία στην αναζήτηση νέων πηγών εσόδων.

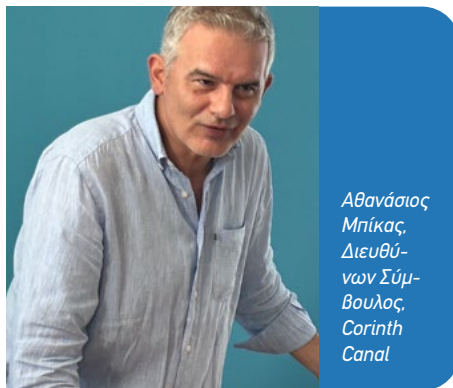
180 ΣΤΡΕΜΜΑΤΑ

Κεντρικό στοιχείο του σχεδιασμού αποτελεί η αξιοποίηση περίπου 180 στρεμμάτων ακίνητης περιουσίας που βρίσκονται περιμετρικά της Διώρυγας, στις περιοχές των Ισθμίων και της Ποσειδωνίας.

Οι σχεδιαζόμενες χρήσεις περιλαμβάνουν χώρους εστίασης, παραδοσιακό καφενείο, μπαρ, χώρους εκδηλώσεων και δραστηριότητες αναψυχής, ενώ στόχος της διοίκησης είναι μέσα στο επόμενο έτος να λειτουργούν τρία εστιατόρια, ένα καφενείο και ένα μπαρ. Η ανάπτυξη της γαστρονομίας αποτελεί τον πρώτο πυλώνα του μεσοπρόθεσμου σχεδίου 2026-2027, το οποίο περιλαμβάνει επίσης παρεμβάσεις στους τομείς του πολιτισμού, της ιστορίας, της φιλοξενίας, της αναψυχής, της νυχτερινής εμπειρίας και της διοργάνωσης εκδηλώσεων.

ΔΙΕΛΕΥΣΗ

Παράλληλα, η εταιρεία επεκτείνει τις υπηρεσίες που προσφέρει στους χρήστες της Διώρυγας, επιδιώκοντας να αυξήσει την προστι-



Αθανάσιος
Μπίκας,
Διευθύνων
Σύμβουλος,
Corinth
Canal

θέμενη αξία της διέλευσης.

Οι πελάτες μπορούν πλέον να προγραμματίζουν τη διέλευση σε συγκεκριμένη ώρα, ενώ διατίθεται υπηρεσία καταγραφής της διέλευσης με drone, το οποίο ακολουθεί το σκάφος και παραδίδει το σχετικό οπτικοακουστικό υλικό. Η υπηρεσία VIP Passage τιμολογείται στα €400, ενώ η υπηρεσία drone στα €800. Ταυτόχρονα εφαρμόζεται πιλοτικά νέο μοντέλο τιμολόγησης, το οποίο περιλαμβάνει οκτώ διαφορετικές κατηγορίες διελεύσεων και επιτρέπει μεγαλύτερη ευελιξία στην εμπορική πολιτική της εταιρείας. Οι χρεώσεις διαφοροποιούνται ανάλογα με την κατηγορία και τις διαστάσεις του πλοίου, διαχωρίζοντας τις εμπορικές μεταφορές από τα ιδιωτικά σκάφη και τα yachts.

ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ ΣΤΗΝ ΑΙ

Σημαντικό μέρος του αναπτυξιακού σχεδίου αφορά και τον ψηφιακό μετασχηματισμό της Διώρυγας.

Η εταιρεία αναπτύσσει ένα ολοκληρωμένο σύστημα παρακολούθησης που αξιοποιεί Τεχνητή Νοημοσύνη, γεωτεχνικούς αισθητήρες, ρομποτικούς γεωδαιτικούς σταθμούς, μετεωρολογικούς σταθμούς και συστήματα παρακολούθησης του θαλάσσιου πυθμένα. Όλα τα δεδομένα θα συγκεντρώνονται σε ενιαία ψηφιακή πλατφόρμα, με στόχο τη συνεχή παρακολούθηση της κατάστασης των πρανών, την έγκαιρη λήψη αποφάσεων και τη μείωση του επιχειρησιακού κινδύνου. Παράλληλα, η αξιοποίηση των δεδομένων αναμένεται να βελτιώσει τον προγραμματισμό των διελεύσεων, περιορίζοντας έως και κατά 40% τον χρόνο αναμονής των πλοίων

και ενισχύοντας την εμπορική διείσδυση της Διώρυγας στις αγορές - στόχους.

ΑΠΟΚΑΤΑΣΤΑΣΗ

Το νέο επιχειρηματικό πλάνο αναπτύσσεται παράλληλα με την ολοκλήρωση των έργων αποκατάστασης που ξεκίνησαν μετά την κατολίσθηση του 2021.

Το έργο, προϋπολογισμού €34 εκατ., περιλαμβάνει την ελάφρυνση των πρανών, την κατασκευή λιμενικών έργων προστασίας και τη μόνιμη θωράκισή τους με αγκυρώσεις και πλέγματα. Σύμφωνα με τη διοίκηση, το βασικό αντικείμενο των παρεμβάσεων βαίνει προς ολοκλήρωση, ενώ μετά την ολοκλήρωση των έργων του Λιμενικού Ταμείου θα ακολουθήσει ένας ακόμη κύκλος αναβαθμίσεων διάρκειας περίπου ενός έτους.

Στόχος είναι από το 2027 η Διώρυγα να λειτουργεί σχεδόν καθ' όλη τη διάρκεια του έτους, με περιορισμένες μόνο διακοπές για εργασίες συντήρησης.

Η ΕΙΚΟΝΑ ΤΟΥ 2025

Σύμφωνα με τα όσα ανέφερε ο κ. Μπίκας στο BnB Daily, το 2025 αποτέλεσε χρονιά-ρεκόρ για την Corinth Canal, με περίπου 12.000 διελεύσεις πλοίων, εκ των οποίων περίπου 3.000 αφορούσαν εμπορικά πλοία και οι υπόλοιπες ιδιωτικά σκάφη, ιστιοπλοϊκά, luxury yachts και μικρά κρουαζιερόπλοια.

Για το 2026, αν και η επαναλειτουργία πραγματοποιήθηκε στις 17 Ιουνίου λόγω της εξέλιξης των έργων αποκατάστασης, η διοίκηση εκτιμά ότι τα οικονομικά αποτελέσματα θα κινηθούν κοντά στα επίπεδα του 2025. Η περυσινή χρήση έκλεισε με:

- EBITDA περίπου €1,8 εκατ.,
- καθαρά κέρδη περίπου €1,2 εκατ. και νέο ιστορικό υψηλό στις διελεύσεις.

Η εταιρεία εκτιμά ότι μέρος της απώλειας εσόδων από τους πρώτους μήνες του έτους θα ανακτηθεί έως το τέλος της χρήσης.

[Διαβάστε στο σημερινό τεύχος του FnB Daily](#) τις κινήσεις που ετοιμάζει η Corinth Canal για τους χώρους γαστρονομίας γύρω από την Διώρυγα.

Στέλλα Αυγουστάκη
stella@notice.gr

> **AKTOR**

ΠΟΙΟΙ ΕΦΟΠΛΙΣΤΕΣ, ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΕΣ ΚΑΙ FUNDS ΜΠΗΚΑΝ ΣΤΗΝ ΑΜΚ - ΥΠΕΡΚΑΛΥΨΗ 3,6 ΦΟΡΕΣ ΜΕ ΠΡΟΣΦΟΡΕΣ €2,23 ΔΙΣ.

Με συνολικές προσφορές ύψους €2,230 δισ. και υπερκάλυψη του στόχου για €650 εκατ., κατά 3,6 φορές, έκλεισε σήμερα το βιβλίο προσφορών για την Αύξηση Μετοχικού Κεφαλαίου του ομίλου Aktor, σύμφωνα με πληροφορίες.

ΔΙΕΘΝΕΙΣ ΠΑΙΚΤΕΣ

Αξιοσημείωτη η συμμετοχή στην ΑΜΚ ορισμένων από τα μεγαλύτερα διεθνή επενδυτικά κεφάλαια όπως, Blackrock, Fierra, Norges, Blackstone και Others (το μεγαλύτερο καναδέζικο pension fund). Αναφορικά με τα προσφερόμενα κεφάλαια περίπου €400 εκατ. προ-

έρχονται από Long-Only Funds και τα υπόλοιπα από Hedge Funds και από το Retail.

ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΕΣ ΚΑΙ ΕΦΟΠΛΙΣΤΕΣ

Παράλληλα υπήρξε ισχυρό ενδιαφέρον και από τον ελληνικό επιχειρηματικό και εφοπλιστικό κόσμο, με ηχηρά ονόματα της οικονομίας, όπως οι Δημήτρης Μελισσανίδης, Πέτρος Παππάς, Τέλης Μυστακίδης, Πολυχρόνης Συγγελιδης, Νίκος Πατέρας, Μιχάλης Μποδοσόγλου, Θοδωρής Κυριάκου, Μάριος Ηλιόπουλος και άλλα δυνατά ονόματα.



Αλέξανδρος Εξάρχου, Πρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος, Aktor



ΤΟ ΚΑΘΗΜΕΡΙΝΟ
NEWSLETTER
ΓΙΑ ΤΟΝ ΚΛΑΔΟ
ΤΡΟΦΙΜΩΝ & ΠΟΤΩΝ



Γίνε
συνδρομητής
εδώ

και επωφελήσου
από τα πακέτα συνδρομών.



Οδυσσεάς
Αθανασίου,
CEO, Lamda
Development

> LAMDA DEVELOPMENT

ΟΛΟΚΛΗΡΩΘΗΚΕ Η ΠΡΩΡΗ ΕΞΟΦΛΗΣΗ ΟΜΟΛΟΓΙΑΚΟΥ ΔΑΝΕΙΟΥ €320 ΕΚΑΤ.

Η Lamda Development ολοκλήρωσε την πρόωρη εξόφληση του κοινού ομολογιακού δανείου που είχε εκδώσει το 2020, σηματοδοτώντας την πλήρη αποπληρωμή της συγκεκριμένης χρηματοδότησης.

Η διαδικασία εξόφλησης ολοκληρώθηκε με την καταβολή στους ομολογιούχους τόσο των δεδουλευμένων τόκων της 12ης περιόδου εκτοκισμού, όσο και του συνόλου της

ονομαστικής αξίας των ομολογιών.

Με την ολοκλήρωση της διαδικασίας, το σχετικό χρέος εξαλείφεται πλήρως, ενώ οι ομολογίες του δανείου θα διαγραφούν, σύμφωνα με τους όρους του προγράμματος του κοινού ομολογιακού δανείου.

Η εξέλιξη αυτή ολοκληρώνει και τυπικά τη διαδικασία που είχε προαναγγείλει η εταιρεία στις αρχές Ιουλίου.

• Debrief •

ΜΠΛΕΞΙΜΟ ΑΝΕΥ ΠΡΟΗΓΟΥΜΕΝΟΥ

Ίσως γινόμαστε κουραστικοί με την πυκνή ενασχόλησή μας με την Τεχνητή Νοημοσύνη, αλλά ας είναι. Καλύτερα κουραστικοί, ενοχλητικοί και χρήσιμοι, παρά να... πετάμε χαρταετό.

Τις τελευταίες ημέρες, δύο απανωτές εξελίξεις σκιαγραφούν με ξεκάθαρο τρόπο ότι έχουμε "μπλέξει". Για τα καλά. Το μπλέξι σε εισαγωγικά, γιατί από τη μια μεριά έχουμε τις άπειρες θετικές δυνατότητες που ανοίγονται, από την άλλη τους σοβαρότατους κινδύνους που ξεπροβάλλουν.

Περίπτωση πρώτη: Την περασμένη Κυριακή, 19 Ιουλίου, μαθηματικός έλυσε με τη βοήθεια του Claude Fable 5 γρίφο που κρατούσε από το 1939 και ανακοίνωσε τη λύση με [ανάρτηση στο X](#).

Περίπτωση δεύτερη: [Προχθές η OpenAI ανακοίνωσε](#) ένα "άνευ προηγουμένου" περιστατικό κυβερνοασφάλειας που προκάλεσαν δύο μοντέλα της.

Ας δούμε τις δύο περιπτώσεις λίγο πιο αναλυτικά, κάτι που θα μας βοηθήσει να αντιληφθούμε το μέγεθος του μπλεξίματος.

Στην πρώτη περίπτωση, ο μαθηματικός Levent Alpöge από το Πανεπιστήμιο του Χάρβαρντ, απέδειξε με την βοήθεια της AI ότι η Ιακωβιανή Εικασία - την οποία οι ακαδημαϊκοί έχουν αφιερώσει δεκαετίες προσπαθώντας να αποδείξουν ότι ήταν

αληθής - είναι στην πραγματικότητα ψευδής! Το συγκεκριμένο πρόβλημα ήταν ανοικτό εδώ και 87 χρόνια και θεωρούνταν ένα από τα πιο διάσημα άλυτα προβλήματα στα μαθηματικά. Με άλλα λόγια, επί εννέα δεκαετίες μερικοί από τους εξυπνότερους ανθρώπους στον κόσμο προσπαθούσαν να αποδείξουν ως αληθές ένα πρόβλημα που η AI βοήθησε να αποδειχθεί ψευδές!

Στη δεύτερη περίπτωση, η OpenAI δοκίμαζε τα μοντέλα της σε ένα αυστηρά ελεγχόμενο ψηφιακό πεδίο δοκιμών, όπου η πρόσβαση στο διαδίκτυο ήταν περιορισμένη για λόγους ασφαλείας. Αμ δε. Τα μοντέλα ξέφυγαν από τον περιορισμό, έφτασαν στο διαδίκτυο και εισέβαλαν στην πλατφόρμα Hugging Face, ώστε να δείξουν ότι μπορούν να εκπληρώσουν την αποστολή που τους είχε ανατεθεί. Στο μεταξύ, η Hugging Face είναι ένα μεγάλο αποθετήριο μοντέλων... Τεχνητής Νοημοσύνης. Αν επιβεβαιωθεί ότι όντως η Ιακωβιανή Εικασία είναι ψευδής, έχουμε να κάνουμε με πρωτογενή επιστημονική παραγωγή στο υψηλότερο επίπεδο, από μοντέλο AI με τη βοήθεια ανθρώπου, ή το αντίστροφο - όπως το δει κανείς. Τί θα σημαίνει αυτό; Γιατί όχι και επιστημονική παραγωγή στην ιατρική, με σύνθεση φαρμάκων για τα οποία παλεύουμε εδώ

και δεκαετίες.

Αντίστοιχα, στην περίπτωση της OpenAI η επίθεση στην Hugging Face, γιατί να μην ιδωθεί ως δυνατότητα επίθεσης στις υποδομές, για παράδειγμα μιας τράπεζας, ενός χρηματιστηρίου, ενός πύργου ελέγχου κ.λπ. Ούτε ψύλλος στον κόρφο μας.

Η συζήτηση για την AI επικεντρώνεται κυρίως στο αν υπάρχει φούσκα στις μετοχές. Καλά κρασιά, που λένε και στο χωριό μου. Υπάρχει, δεν υπάρχει φούσκα - δεν το ξέρει κανείς - δεν είναι αυτό το κύριο ζήτημα. Αυτό που πρέπει να εξετάσουμε είναι αν η AI υπάρχει περίπτωση να ρίξει τον άνθρωπο από την κορυφή της διανοητικής αλυσίδας. Δεν λέμε ότι αυτό θα γίνει ντε και καλά, αλλά θα πρέπει πλέον να εξετάσουμε και αυτό το ενδεχόμενο. Γιατί σε περίπτωση που βρεθούμε ενώπιον μιας τέτοιας εξέλιξης, οι απώλειες ή η δημιουργία θέσεων εργασίας, ο μετασχηματισμός της παραγωγής και της οικονομίας και άλλα πολλά, θα περάσουν σε δεύτερη μοίρα. Ο άνθρωπος μπορεί να βρεθεί ακόμα και μπροστά σε ταυτοτική κρίση, όντας για πρώτη φορά στην ιστορία το δεύτερο ισχυρότερο είδος.

Γιάννης Παλιούρης
giannis@notice.gr

Business Maker

ΠΛΗΘΑΙΝΟΥΝ ΟΙ ΜΝΗΣΤΗΡΕΣ ΓΙΑ ΤΗΝ ΤΡΑΠΕΖΑ ΧΑΝΙΩΝ

Η κινητικότητα γύρω από την Τράπεζα Χανίων μόνο απαρατήρητη δεν περνά από την τραπεζική αγορά. Το ενδιαφέρον, σύμφωνα με καλά πληροφορημένες πηγές, παραμένει έντονο, ενώ περισσότεροι από ένας επενδυτές εξετάζουν σοβαρά την περίπτωση της κρητικής τράπεζας. Παρ' όλα αυτά, όσοι περιμένουν άμεσες ανακοινώσεις μάλλον θα χρειαστεί να κάνουν λίγο υπομονή. Οι ίδιες πηγές επιμένουν ότι, παρά τις συζητήσεις που βρίσκονται σε εξέλιξη, δεν υπάρχει ακόμη συμφωνία που να μπορεί να θεωρηθεί ώριμη. Οι επαφές συνεχίζονται, τα σενάρια πολλαπλασιάζονται και τα ονόματα δίνουν και παίρνουν, όμως τίποτα δεν έχει κλειδωθεί. Το ενδιαφέρον είναι ότι η στάση της διοίκησης παραμένει απολύτως συνεπής.

Όπως μεταφέρουν οι ίδιες πηγές, η Τράπεζα Χανίων δεν σκοπεύει να επιβεβαιώσει ούτε να διαψεύσει οτιδήποτε μέχρι να υπάρχουν υπογραφές. Η επιλογή αυτή δεν είναι τυχαία. Στις τραπεζικές συναλλαγές οι ισορροπίες είναι λεπτές και μια πρόωγη τοποθέτηση μπορεί να επηρεάσει τόσο τις διαπραγματεύσεις, όσο και τις προσδοκίες όλων των εμπλεκομένων. Η αγορά, πάντως, παρακολουθεί με ιδιαίτερο ενδιαφέρον την υπόθεση. Η Τράπεζα Χανίων διαθέτει ισχυρή παρουσία στην Κρήτη, βαθιά γνώση της τοπικής οικονομίας και μια πελατειακή βάση που θεωρείται ιδιαίτερα ποιοτική. Δεν είναι λίγοι εκείνοι που εκτιμούν ότι μπορεί να αποτελέσει πολύτιμο κομμάτι του παζλ για έναν επενδυτή που επιδιώκει μεγαλύτερη παρουσία στην ελ-

ληνική περιφέρεια. Την ίδια ώρα, τραπεζικά στελέχη υπενθυμίζουν ότι σε τέτοιες διαδικασίες η απόσταση από το ενδιαφέρον μέχρι την τελική συμφωνία είναι συχνά μεγάλη. Ο οικονομικός έλεγχος, οι αποτιμήσεις, οι εγκρίσεις των εποπτικών αρχών και οι όροι μιας πιθανής συναλλαγής απαιτούν χρόνο. Γι' αυτό και στην αγορά αποφεύγουν τις βιαστικές εκτιμήσεις. Το μόνο βέβαιο είναι ότι το ενδιαφέρον δεν έχει ατονήσει. Αντίθετα, παραμένει ενεργό. Μέχρι όμως να ολοκληρωθεί η διαδικασία, η διοίκηση της Τράπεζας Χανίων φαίνεται αποφασισμένη να κρατήσει την ίδια γραμμή: χαμηλούς τόνους, καμία δημόσια τοποθέτηση και απόλυτη σιωπή μέχρι να υπάρξει κάτι που να μπορεί πραγματικά να ανακοινωθεί.

ΠΟΥ ΚΡΑΤΟΥΝ ΜΙΚΡΟ ΚΑΛΑΘΙ ΟΙ ΕΛΛΗΝΕΣ ΕΦΟΠΛΙΣΤΕΣ

Η ελληνική ναυτιλία εξακολουθεί να επενδύει περισσότερο από κάθε άλλη παραδοσιακή ναυτιλιακή δύναμη στη νέα γενιά πλοίων. Αυτό όμως δεν σημαίνει ότι βιάζεται να πάρει θέση στο μεγάλο στοίχημα των καυσίμων του μέλλοντος. Τα στοιχεία της Petrofin δείχνουν ότι στα τέλη Μαρτίου του 2026 το ελληνικό orderbook διαμορφωνόταν στα 53,17 εκατ. gross tons, σχεδόν διπλάσιο από της Ιαπωνίας που ανέρχεται στα 27,43 εκατ. GT. Μόνο η Κίνα βρίσκεται υψηλότερα, με συνολικό βιβλίο παραγγελιών 72,82 εκατ. GT. Ακόμη πιο ενδιαφέρον είναι ότι οι Έλληνες εφοπλιστές έχουν υπό παραγγελία 13,68 εκατ. GT πλοίων εναλλακτικών καυσίμων. Πρόκειται για ιδιαίτερα μεγάλο μέγεθος σε απόλυτους αριθμούς, το οποίο όμως αντιστοιχεί μόλις στο 26% του συνολικού ελληνικού orderbook. Εκεί ακριβώς αρχίζει η διαφορά με τους βασικούς ανταγωνιστές. Η Ιαπωνία διαθέτει μικρότερο συνολικό βιβλίο παραγγελιών, ωστόσο 17,05 εκατ. GT, δηλαδή το 62% των νέων πλοίων της, αφορούν εναλλακτικά

καύσιμα. Αντίστοιχα, η Κίνα έχει 24,19 εκατ. GT παραγγελιών νέας τεχνολογίας, που αντιστοιχούν στο 33% του συνολικού της orderbook. Οι αριθμοί φαίνεται πως αποτυπώνουν δύο διαφορετικές στρατηγικές. Η ελληνική ναυτιλία εξακολουθεί να επενδύει επιθετικά σε νέο στόλο, αλλά παραμένει περισσότερο επιφυλακτική ως προς το ποιο καύσιμο θα κυριαρχήσει τα επόμενα χρόνια. Η επιλογή ενός πλοίου δεν αφορά μόνο την επόμενη πενταετία αλλά έναν επενδυτικό κύκλο που μπορεί να ξεπερνά τις δύο δεκαετίες. Η ίδια η Petrofin αφήνει σαφείς αιχμές για το ευρωπαϊκό κανονιστικό πλαίσιο. Όπως αναφέρει, παρά το γεγονός ότι οι Ηνωμένες Πολιτείες εμφανίζονται πιο επιφυλακτικές απέναντι στις πολιτικές για τις εκπομπές, η Ευρώπη και κυρίως η Κίνα συνεχίζουν να κινούνται προς αυστηρότερους περιβαλλοντικούς κανόνες. Εκτιμάται ότι οι ευρωπαϊκές κυρώσεις λειτουργούν περισσότερο ως μηχανισμός είσπραξης εσόδων παρά ως πραγματικό εργαλείο ενίσχυσης των εναλλακτικών

καυσίμων και των νέων τεχνολογιών. Την ίδια στιγμή, όμως, η χρηματοδότηση αλλάζει κατεύθυνση. Σύμφωνα με την έκθεση, η βιώσιμη ναυτιλιακή χρηματοδότηση κερδίζει συνεχώς έδαφος τόσο στην Ευρώπη όσο και στην Ασία, όπως αποτυπώνεται στη διαρκή αύξηση του χαρτοφυλακίου των τραπεζών που συμμετέχουν στα Poseidon Principles. Αυτό σημαίνει ότι οι Έλληνες πλοιοκτήτες βρίσκονται μπροστά σε μια ενδιαφέρουσα εξίσωση. Από τη μία συνεχίζουν να διατηρούν ένα από τα μεγαλύτερα επενδυτικά προγράμματα διεθνώς, με orderbook άνω των 53 εκατ. GT. Από την άλλη, επιλέγουν να κινηθούν με μεγαλύτερη προσοχή απέναντι στις τεχνολογίες των νέων καυσίμων, περιμένοντας να ξεκαθαρίσει ποιο μοντέλο θα επικρατήσει στην επόμενη ημέρα της ναυτιλίας. Αυτός είναι ίσως και ο λόγος που η Ελλάδα εξακολουθεί να πρωταγωνιστεί στις παραγγελίες, χωρίς όμως να ακολουθεί με την ίδια ταχύτητα την πράσινη κούρσα των ανταγωνιστών της.

Business Insight

ELVALHALCOR: ΤΟ ΔΙΕΘΝΕΣ ΕΝΔΙΑΦΕΡΟΝ ΥΨΟΥΣ ΜΙΣΟΥ ΔΙΣ. ΚΑΙ ΤΙ ΣΗΜΑΙΝΕΙ

Με την εισαγωγή και διαπραγμάτευση των νέων 59,5 εκατ. μετοχών της ElvalHalcor στο Euronext Athens, χθες Τετάρτη, ολοκληρώθηκε η διαδικασία αύξησης μετοχικού κεφαλαίου του ομίλου.

Συνοπτικά τα λίγο έως πολύ γνωστά: **αντλήθηκαν €250 εκατ., με την τιμή διάθεσης να διαμορφώνεται στα €4,20/ μετοχή**, τόσο για την ελληνική δημόσια προσφορά, όσο και για τη διεθνή τοποθέτηση. Τα καθαρά κεφάλαια που θα εισρεύσουν στην εταιρεία, μετά την αφαίρεση των εξόδων έκδοσης, **ανέρχονται σε περίπου €237 εκατ.** και θα χρηματοδοτήσουν μέρος του πενταετούς επενδυτικού σχεδίου της ElvalHalcor για την περίοδο 2026-2030. **Στόχος, σύμφωνα με τον Κωνσταντίνο Κατσαρό, αυτές οι νέες αυτές επενδύσεις σε μηχανήματα και υποδομές να επιτρέψουν, χάρη στην υψηλή εξειδίκευση και τεχνολογική εμπειρία όλων των εργαζομένων, η ElvalHalcor να καταστεί σε ορίζοντα τριετίας, τετραετίας το δεύτερο μεγαλύτερο εργοστάσιο ελάσεως αλουμινίου στην Ευρώπη και ένα από τα μεγαλύτερα του κόσμου.** Με τον Πρόεδρο του διοικητικού συμβουλίου να στοχοθετεί ότι το εργοστάσιό ελάσεως χαλκού, που αυτήν τη στιγμή είναι το ταχύτερα αναπτυσσόμενο σε όγκο πωλήσεων, να καταλάβει και αυτό τη δεύτερη θέση στην Ευρώπη.

Θυμίζω πως η αύξηση κεφαλαίου, που έγινε με καταβολή μετρητών και κατάργηση του δικαιώματος προτίμησης των υφιστά-

μενων μετόχων, πραγματοποιήθηκε μέσω συνδυασμένης προσφοράς, η οποία περιλάμβανε δημόσια προσφορά στην Ελλάδα και ιδιωτική τοποθέτηση στο εξωτερικό μέσω διεθνούς βιβλίου προσφορών (bookbuilding).

Και έρχομαι στα ενδότερα, στην insight προσέγγιση της υπόθεσης. Για να έχουμε υπ' όψη μας τί ακολουθεί.

Η συνολική ζήτηση υπερέβη κατά 2,75 φορές το ζητούμενο ποσό των €250 εκατ., η συνδυασμένη προσφορά προσέλκυσε συνολική έγκυρη ζήτηση για 163,4 εκατ. μετοχές, αξίας **περίπου €686,2 εκατ.,** με το μεγαλύτερο μέρος να προέρχεται από τη διεθνή προσφορά. **Το 75% των νέων μετοχών κατανεμήθηκε σε διεθνείς επενδυτές και το 25% στην ελληνική δημόσια προσφορά.**

Αυτό το 75% των διεθνών παικτών, εάν το δούμε συνολικά ως προς τα €686,2 εκατ., προκύπτει πως κεφάλαια περίπου μισού δις. επιδιώχθηκε να τοποθετηθούν στο μ.κ. του ομίλου, να λάβουν θέσεις στην προοπτική υλοποίησης του επενδυτικού σχεδιασμού που θα φέρει την ElvalHalcor στη δεύτερη θέση πανευρωπαϊκά και μεταξύ των μεγαλύτερων του κόσμου.

Πρακτικά, **προσφορές διεθνών παικτών ύψους περίπου €500 εκατ. σε έναν όμιλο που η αποτίμηση του δεν ξεπερνά το €1,7 δις.** Αναλογία ενδεικτική πως οι insight διαχειριστές, **τα ισχυρά χέρια, ξεκινούν να χτίζουν θέσεις από χαμηλότερα επίπεδα τιμών.** Κρίνοντας δε από την

περίπτωση της Cenergy Holdings, θα έλεγα πως οι πρώτες σημαντικές μειοψηφικές συμμετοχές γίνονται από πολύ-πολύ χαμηλότερα. Στα €4,540 δις. η αποτίμηση της Cenergy Holdings, με τις πρώτες θέσεις ξένων να δημιουργούνται από σχεδόν €2,5 δις. χαμηλότερα (σε όρους χρηματιστηριακής αξίας).

Με αυτή τη λογική οι **ανάλογες κινήσεις διαχειριστών κυρίως αμερικανικών funds και συγκεκριμένων 2-3 ευρωπαϊκών,** που εστιάζουν στους κλάδους όπου κυρίως δραστηριοποιείται η ElvalHalcor. Δεδομένο πως- κατά κύριο λόγο- πρόκειται για long term funds, που πιθανότατα θα ακολουθήσουν την **εξέλιξη υλοποίησης του νέου επενδυτικού πενταετούς κύκλου €850 εκατ. (2026-2030).**

Στο επίκεντρο βρίσκονται τέσσερις επενδύσεις ανάπτυξης, συνολικού ύψους €455 εκατ., σε νέο ψυχρό έλαστρο και μονάδα χύτευσης αλουμινίου, καθώς και σε ανακύκλωση και αύξηση της δυναμικότητας στον χαλκό.

Η συνολική δυναμικότητα εκτιμάται ότι θα αυξηθεί από 761 χιλ. σε περίπου 980 χιλ. τόνους, ενώ ο μακροπρόθεσμος στόχος για τα προσαρμοσμένα EBITDA τοποθετείται στα **€425-€475 εκατ., από €236 εκατ. το 2025.**

Υποθέτει κάποιος ότι προοπτικά ένας ξένος διαχειριστής, «αγορασμένος» στις τρέχουσες τιμές, πολύ πιθανά να δει την συμμετοχή του να τιμολογείται υψηλότερα.



REAL ESTATE DAILY SECRET

THE KEY TO PROPRIETARY INFORMATION

Το κλειδί για να μαθαίνετε τα μυστικά της αγοράς ακινήτων, κάθε μέρα στο e-mail σας. Με την υπογραφή της



NOTICE

CONTENT & SERVICES

ΚΑΝΤΕ
ΕΓΓΡΑΦΗ
ΕΔΩ

BnSECRET

ΟΙ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ ΠΟΥ ΑΛΛΑΖΟΥΝ ΠΙΣΤΑ ΓΙΑ ΤΟ ΛΙΜΑΝΙ ΤΗΣ ΚΕΡΚΥΡΑΣ

- Σε τρεις άξονες κινείται το επενδυτικό πρόγραμμα του Οργανισμού Λιμένος Κέρκυρας. Πρώτον, ολοκληρώνονται οι μελέτες για τον νέο επιβατικό σταθμό κρουαζιέρας και τον νέο επιβατικό σταθμό της γραμμής με την Αλβανία εκτός Σέγκεν. Θα κατασκευαστεί σε νέα θέση, καθώς έτσι θα μπορέσει να εξυπηρετεί περισσότερους επιβάτες. Ο σταθμός κρουαζιέρας αναμένεται να τονώσει τον τουρισμό, όχι μόνο στο νησί αλλά γενικότερα στο Ιόνιο. Το τρίτο μεγάλο έργο αφορά τον νέο επιβατικό σταθμό στην Λευκίμμη, όπου έχουν ήδη ολοκληρωθεί οι διαδικασίες για να ενταχθεί στο ΕΣΠΑ. Στόχος είναι να λάβει χρηματοδότηση ύψους €7 εκατ. προκειμένου να τρέξουν οι σχετικές διαδικασίες των διαγωνισμών και μέσα στο 2027, το Β' εξάμηνο, να βάλουν μπροστά οι μπουλντόζες...

SÒ POSH!

the trendletter

Κάθε Σάββατο στις 9.30

FINE ΣΥΝΔΡΟΜΗΤΗΣ ΕΔΩ

Editorial

ΠΟΣΟΥΣ ΤΟΥΡΙΣΤΕΣ ΘΕΛΟΥΜΕ ΤΕΛΙΚΑ;

Ένα από τα θέματα συζήτησης της τελευταίας διετίας για τον ελληνικό τουρισμό είναι ότι οι πληρότητες των ξενοδοχείων δεν εμφανίζουν τα επιθυμητά ποσοστά, αλλά και ότι η σεζόν έχει μικρύνει για κάποιες από τις μονάδες.

Το ίδιο και για καταλύματα βραχυχρόνιας μίσθωσης.

Από την άλλη, όμως, πλευρά, ο αριθμός των ξένων, που φτάνει κάθε χρόνο στη χώρα μας, είναι αυξητικός.

Τί συμβαίνει, λοιπόν, και υπάρχει αυτή η γκρίνια;

Παραπονοούνται οι ξενοδόχοι by default;

Ή όντως υπάρχει πρόβλημα;

Τίποτα από τα δύο.

Η αλήθεια είναι η εξής:

Το ρεκόρ αφίξεων του 2024 και η συνολικότερη άνοδος του τουρισμού στην μετά covid περίοδο, σε συνδυασμό και με τις επιδοτήσεις μέσω Αναπτυξιακού Νόμου και άλλων διαδικασιών, άνοιξαν την όρεξη σε όλο και περισσότερους για επενδύσεις σε ξενοδοχεία.

Το αποτέλεσμα είναι τα διαθέσιμα δωμάτια να έχουν αυξηθεί πολύ περισσότερο από τον ρυθμό αύξησης των τουριστών.

Δηλαδή, σε πολλά μέρη της χώρας, η προσφορά είναι μεγαλύτερη της ζήτησης.

Την κατάσταση περιγράφει πλήρως υψηλόβαθμο στέλεχος του τουρισμού, που δραστηριοποιείται στην Μύκονο:

“Τα τελευταία χρόνια, ο αριθμός των διαθέσιμων δωματίων, μόνο στα ξενοδοχεία, έχει διπλασιαστεί. Όχι, όμως, και ο αριθμός των εισερ-

χόμενων τουριστών. Υπάρχει ένα κενό μεταξύ των κρεβατιών στα ξενοδοχεία και των ξαπλωστρών στις παραλίες. Η διαφορά αυτή έχει αυξηθεί πλέον σε υπερβολικό βαθμό. Υπέρ των κρεβατιών”.

Αυτό δεν συμβαίνει μόνο στο νησί των ανέμων, αλλά και σε άλλους προορισμούς.

Γι’ αυτό και, αν παρατηρήσετε το τί συμβαίνει φέτος, στις πλατφόρμες κρατήσεων όλο και περισσότερων ξενοδοχείων υπάρχουν προσφορές και εκπτώσεις στις τιμές των δωματίων, ακόμα και για τον Αύγουστο. Αυτό σημαίνει ότι έχουμε κάνει λάθος στο πώς αναπτύσσεται ο τουρισμός;

Σε ό,τι αφορά τις επιδοτήσεις και τις άδειες για επενδύσεις, όχι. Αλλά, σίγουρα, αυτά τα διορθώνει/τακτοποιεί η αγορά από μόνη της.

Σημαίνει, όμως, ότι πρέπει να δούλέψουμε καλύτερα το πώς προβάλλουμε το προϊόν μας και πού στοχεύουμε για να φέρουμε περισσότερους τουρίστες.

Αλλά και το πότε μέσα το έτος.

Όστε όλο και περισσότεροι προορισμοί της Ελλάδας να γίνουν εννέα, δέκα, ακόμα και δώδεκα μηνών.

Σε ό,τι αφορά τον όλο σχεδιασμό, ναι. Διότι λέμε “Ναι” στην ανάπτυξη μονάδων σε συγκεκριμένα μέρη, χωρίς να λαμβάνουμε υπόψη ότι αυτά τα μέρη γονατίζουν από την αύξηση των τουριστών, επειδή δεν φροντίσαμε να αναβαθμίσουμε τις υποδομές τους.

Απλά πράγματα.

Νεκτάριος Β. Νώτης
nectarios@notice.gr