



> GREGY

Στην τελική ευθεία οι μελέτες - Τί δήλωσε ο Γιάννης Καρύδας στο BnB Daily για το έργο



> JTI HELLAS

Πωλήσεις €847 εκατ. και άνοδος 65% στα καθαρά κέρδη το 2025 - Πάνω από \$47 εκατ. οι επενδύσεις στην ΣΕΚΑΠ



> ΕΥΑΘ

Τα projects ύδρευσης και αποχέτευσης που βρίσκονται σε εξέλιξη - Τί προβλέπει το guidance για το 2026



> D-GROUP

Το project των €36 εκατ. στην Βασιλίτσα και τα επόμενα έργα στο pipeline

Editorial

Όλα τα λύνει η αγορά

Debrief

Ουρές στην Πατησίων

Business Maker

- Αναγεννητική ιατρική: Το νέο El Dorado
- Σε ποιες πόλεις ξέφυγαν οι τιμές των σπιτιών

Business Insight

Κρίσιμη εβδομάδα για τιμές πετρελαίου, αποδόσεις ομολόγων και... ΕΚΤ

BnSecret

- Το κρίσιμο δίλημμα της διοίκησης της Βιοκαρπét
- Το waiver-σωσίβιο της Πειραιώς στην Φαμάρ

> AXIA

ΓΙΑΤΙ ΑΝΕΒΑΖΕΙ ΤΙΣ ΤΙΜΕΣ-ΣΤΟΧΟΥΣ ΤΩΝ ΤΡΑΠΕΖΩΝ

Σε ανοδική αναθεώρηση των τιμών-στόχων για τις ελληνικές τράπεζες και την Τράπεζα Κύπρου προχωρά η Alpha Finance-AXIA, διατηρώντας θετικές μεσοπρόθεσμες προοπτικές για τον τραπεζικό κλάδο. Η χρηματιστηριακή αναγνώριση, πάντως, ότι μετά το ισχυρό ράλι που έχει ήδη καταγραφεί δεν μπορεί να αποκλειστεί ένα κύμα βραχυπρόθεσμων ρευστοποιήσεων και κατοχύρωσης κερδών.

ΠΟΙΕΣ ΤΡΑΠΕΖΕΣ ΞΕΧΩΡΙΖΕΙ

Συγκεκριμένα διατηρεί θετική στάση για τον κλάδο και αυξάνει τις τιμές-στόχους για όλες τις τράπεζες που καλύπτει. Ξεχωρίζει την Eurobank και την Bank of Cyprus ως κορυφαίες επενδυτικές επιλογές, λόγω των ισχυρών προοπτικών κερδοφορίας και μερισμάτων προς τους μετόχους, ενώ η Εθνική Τράπεζα προβάλλεται ως η καλύτερη επιλογή για επενδυτές που αναζητούν υψηλές μερισματικές αποδόσεις και η Τράπεζα Πειραιώς ως το πιο "καθαρό" στοιχείο στην ανάπτυξη της ελληνικής οικονομίας.

Οι τιμές-στόχοι

- Eurobank: €5,70
- Εθνική Τράπεζα: €19,00
- Τρ. Πειραιώς: €11,60
- Bank of Cyprus: €12,30

ΠΟΥ ΑΠΟΔΙΔΕΤΑΙ Η ΑΝΟΔΟΣ ΤΟΥ 38%

Όπως αναφέρει η Alpha Finance - AXIA, ισχυρή παραμένει η εικόνα των ελληνικών

τραπεζών στο χρηματιστήριο το 2026, με τον κλαδικό δείκτη να καταγράφει άνοδο 38% από τις αρχές του έτους και να κινείται κοντά σε υψηλά 11 ετίας, υπεραποδίδοντας σημαντικά έναντι του δείκτη ευρωπαϊκών τραπεζών (Stoxx Banks).

Σύμφωνα με τους αναλυτές, η άνοδος οφείλεται στη σταδιακή αναγνώριση από τους επενδυτές της ισχυρής κερδοφορίας που αναμένεται να επιδείξει ο κλάδος τα επόμενα χρόνια κατά κύριο λόγο καθώς και στις εισροές που προκάλεσε η μετάβαση της ελληνικής αγοράς στην κατηγορία των ανεπτυγμένων αγορών.

Οι αναλυτές αναθεωρούν ανοδικά τις εκτιμήσεις τους για την περίοδο 2026-2028, ενσωματώνοντας ένα περιβάλλον υψηλότερων επιτοκίων για μεγαλύτερο χρονικό διάστημα, ανθεκτική παραγωγή προμηθειών και θετικές λειτουργικές τάσεις. Έτσι, τα έσοδα, τα προ προβλέψεων κέρδη και τα καθαρά κέρδη των τραπεζών αναμένεται να κινηθούν υψηλότερα από τις προηγούμενες εκτιμήσεις, με τη μέση απόδοση ιδίων κεφαλαίων (RoTE) να διατηρείται πάνω από το 16% έως το 2028.

Η ΠΡΑΓΜΑΤΙΚΗ ΚΕΡΔΟΦΟΡΙΑ

Ένα από τα βασικά συμπεράσματα της έκθεσης είναι ότι η πραγματική κερδοφορία των ελληνικών τραπεζών ενδέχεται να είναι ακόμη υψηλότερη από αυτή που αντικατοπτρίζουν σήμερα οι δείκτες.

Όπως σημειώνεται, η σταδιακή μείωση των μη αποδοτικών στοιχείων ενεργητικού και η εξομάλυνση των κανονιστικών κεφαλαιακών βαρών θα μπορούσαν να βελτιώσουν περισσότερο την κερδοφορία σε μεσό-μακροπρόθεσμο ορίζοντα βάση φέρνοντας τις ελληνικές τράπεζες πλησιέστερα στις πιο κερδοφόρες τράπεζες της ευρωπαϊκής τραπεζικής αγοράς.

ΟΙ ΔΕΙΚΤΕΣ

Σύμφωνα με τους αναλυτές το βασικό επενδυτικό αφήγημα έχει μετατοπιστεί από το discount των αποτιμήσεων προς τη διατηρήσιμη αύξηση της κερδοφορίας, με τις ελληνικές τράπεζες να συνεχίζουν να εμφανίζονται ελκυστικές έναντι των ευρωπαϊκών τραπεζών, καθώς διαπραγματεύονται σε P/TBV 1.5%, P/E 9.5 με βάση τις εκτιμήσεις του 2027 με τον δείκτη απόδοσης επί των ενσώματων ιδίων κεφαλαίων να ξεπερνά το 16% και την αύξηση των κερδών ανα μετοχή στο 11% μέχρι το 2028.

Παρά τη θετική μακροπρόθεσμη προοπτική, η έκθεση διατηρεί πιο επιφυλακτική στάση βραχυπρόθεσμα, εκτιμώντας ότι μετά το εντυπωσιακό ράλι των τελευταίων μηνών δεν αποκλείεται να ακολουθήσει περίοδος κατοχύρωσης κερδών ή συσσώρευσης.

Νίκος Ταμπακόπουλος
nicolas@notice.gr



Από αριστερά:
Φωκίων Καραβίας,
Eurobank - Παύλος
Μυλωνάς, Εθνική -
Χρήστος Μεγάλου,
Πειραιώς



FOOD FORWARD

From Farm to Future

2 SEASON

Το μεγαλύτερο συνέδριο για τον κλάδο των Τροφίμων & Ποτών **επιστρέφει**



5-6 Νοεμβρίου 2026

HYATT REGENCY THESSALONIKI

ΜΕ ΤΗΝ ΑΞΙΟΠΙΣΤΙΑ ΤΗΣ



CONTENT & SERVICES

POWERED BY



TRADE SHOWS • PUBLICATIONS



AGAPITOU MARIA
Head of Management Systems & Products Certification Division of TÜV AUSTRIA Hellas



DIMITRIADIS YIORGOS
Chef & Culinary director



DIMORAGKAS VAIOS
Managing Director, NielsenQ Greece & Bulgaria



KAKKAVAS CHRISTOS
Executive Advisor JLL, Athens Economics



KATRIVANOS PERIKLIS
CEO, Nera Pigon Grammou S.A.



KINTZIOS SPYRIDON
Rector, Agricultural University of Athens



KONTOS DIMITRIS
Chief Operating Officer, METRO



KOUTSOURADI ARGYRO
CEO & Founder, Myrvalos Organics



LALATIS HARIS
Market Analyst



LOULOUMARIS SYMEON
Country Manager Danone Specialized Nutrition, Plant Based, Dairu Numil Hellas S.A.



MAYROS ATHANASIOS
Partner EY Consumer & Health Leader for Southeastern Europe



OIKONOMIDIS GIORGOS
Founder 45 Fish Butchery/Chef



PAPACHRISTOS CHARALAMPOS
President, SEFYMEN



POTAMITIS ANTONIS
President & CEO, WEST Group & President, Institute of Sales of Greece



SIDERIS NATASHA
CEO & Founder, Tashas Group



SINODINOS DIMITRIS
Chairman of the Board SEET & Commercial Director KONVA SA



SOLOMOS TAKIS
Co-Founder & Partner Elikonos Capital AIFM



TAKOULAS VAGGELIS
Purchasing Director, METRO



TOURALIAS APOSTOLOS
Chairman, HAPO



TSACHOURIDIS PANTELIS
Purchasing Director, Diamantis Masoutis S.A.



VAPORIDIS STELIOS
Project Development Manager in the Agri Food Sector TÜV AUSTRIA Hellas



VEROPOULOS NIKOS
President, Vero SA



ZOUKAS KOSTAS
President, PEMETE

Για περισσότερες πληροφορίες:



PLATINUM SPONSOR



GOLD SPONSORS



Γιατί αξίζει.

SILVER SPONSORS



Elikonos Capital



BANKING PARTNER

ExportGate



SUPPORTERS



PARTNER



ΜΕ ΤΗΝ ΑΙΓΙΔΑ



> MOTOR OIL

ΟΛΟΚΛΗΡΩΘΗΚΕ Ο ΠΡΩΤΟΣ ΚΥΚΛΟΣ ΤΟΥ PODCAST "ΙΣΤΟΡΙΕΣ ΕΛΠΙΔΑΣ"

Ολοκληρώθηκε ο πρώτος κύκλος της σειράς podcast "Ιστορίες Ελπίδας", με παρουσία την Αθηναίδα Νέγκα και τη στήριξη της Motor Oil. Η σειρά θα συνεχιστεί με τέσσερα νέα επεισόδια, τα οποία αναμένεται να κυκλοφορήσουν τις επόμενες ημέρες.

Οι "Ιστορίες Ελπίδας" βασίζονται σε αληθινές μαρτυρίες ανθρώπων από την οικογένεια του Σωματείου "ΕΛΠΙΔΑ - Σύλλογος Φίλων Παιδιών με καρκίνο" και του Συλλόγου "ΟΡΑΜΑ ΕΛΠΙΔΑΣ", παρουσιάζοντας διαφορετικές πτυχές της προσφοράς και της αλληλεγγύης.

ΟΙ 4 ΙΣΤΟΡΙΕΣ ΤΟΥ ΠΡΩΤΟΥ ΚΥΚΛΟΥ

Ο πρώτος κύκλος περιλαμβάνει τέσσερα επεισόδια:

- "Ένα έργο, δώρο ζωής": Η Νικολέτα Ευρυπίδου, πρώτη Ελληνίδα δότρια μυελού των οστών, η λήπτρια μοσχεύματος

Στεφανία Μανωλοπούλου και ο παιδίατρος-αιματολόγος Στέλιος Γραφάκος μιλούν για τα πρώτα βήματα της "ΕΛΠΙΔΑΣ" και τη δωρεά μυελού των οστών

- "Η ευλογία της προσφοράς": Η γενική γραμματέας του Συλλόγου "ΟΡΑΜΑ ΕΛΠΙΔΑΣ", Ινώ Κωνσταντοπούλου, αναφέρεται στη δημιουργία της Τράπεζας Εθελοντών Δοτών
- "Οι φύλακες της Ελπίδας": Οι ογκολόγοι Βασίλης Παπαδάκης, Αντώνης Κατάμης και Δημήτρης Δογάνης, καθώς και η νοσηλεύτρια Αλεξάνδρα Παπασαραντοπούλου, μιλούν για τη στήριξη παιδιών και οικογενειών
- "Όταν ο λήπτης συναντά τον δότη του": Η Ελένη Χαλμούκη και η Μαρία Βρεττού μοιράζονται την εμπειρία τους από τη διδρομή δωρεάς και μεταμόσχευσης, ενώ η βιολόγος Πηνελόπη Σαμαρά εξηγεί τον ρόλο του "ΟΡΑΜΑ ΕΛΠΙΔΑΣ"



Ο ΔΕΥΤΕΡΟΣ ΚΥΚΛΟΣ

Με την ολοκλήρωση του πρώτου κύκλου, η σειρά περνά στον δεύτερο, ο οποίος θα αποτελείται επίσης από τέσσερα επεισόδια.

Τα νέα επεισόδια θα συνεχίσουν να βασίζονται σε πραγματικές ιστορίες που συνδέονται με τη δράση της "ΕΛΠΙΔΑΣ" και του "ΟΡΑΜΑ ΤΟΣ ΕΛΠΙΔΑΣ", με θεματικές γύρω από την προσφορά, την αλληλεγγύη και τις ανθρώπινες σχέσεις.

> INTERLIFE

ΠΟΥ ΚΑΤΗΓΟΥΝΕ €388,4 ΕΚΑΤ. ΣΤΟ ΕΞΑΜΗΝΟ - ΟΛΟΚΛΗΡΩΝΕΙ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ ΓΙΑ ΤΟΝ ΨΗΦΙΑΚΟ ΜΕΤΑΣΧΗΜΑΤΙΣΜΟ

Σημαντικές επενδύσεις ύψους €388,4 εκατ. πραγματοποίησε η Interlife στο α' εξάμηνο της χρήσης διευρύνοντας το επενδυτικό της χαρτοφυλάκιο. Οι βασικές τοποθετήσεις μοιράστηκαν ως εξής:

- 9% σε Ακίνητα
- 53% σε Ομόλογα και Έντοκα Γραμμάτια Ελληνικού Δημοσίου
- 22% σε Αμοιβαία Κεφάλαια
- 12% σε Εισηγμένες Μετοχές
- 4% σε Μετρητά Διαθέσιμα

Οι αποδόσεις που εξασφαλίζονται μέσω των επενδύσεων δημιουργούν σταθερές ροές προς τα ταμεία της εταιρείας και αναμένεται να κλείσουν σημαντικά υψηλότερα σε ποσό έως τέλος της χρήσης. Το μεγαλύτερο μέρος των χρηματοοικονομικών περιουσιακών στοιχείων αφορούν επενδύσεις σε ομόλογα (εταιρικά και κρατικά), σε μετοχές και σε αμοιβαία κεφάλαια και για τα οποία βάσει του επιχειρηματικού μοντέλου της, έχει επιλέξει να τα επιμετρά στην εύλογη αξία με τη μεταβολή σε κάθε ημε-

ρομηνία αναφοράς να αναγνωρίζεται στα αποτελέσματα χρήσης, ενώ κατέχει και ορισμένες επενδύσεις σε εταιρίες κεφαλαιουχικού σκοπού (Capital Venture) όπου επέλεξε να τα επιμετρά στην εύλογη αξία με τη μεταβολή μέσω των λοιπών συνολικών εισοδημάτων.

DATA - Α' Εξάμηνο (σε €εκατ.)

Εγγε- γραμμένα ασφάλιστρα	Κέρδη προ φόρων	Ενεργητικό
2026: 55,76	2026: 20,83	2026: 413,4
2025: 54,88	2025: 13,4	2025: 394,67
Μεταβολή: 1,59%	Μεταβολή: 55,45%	Μεταβολή: 4,74%

ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ ΣΤΗΝ ΤΕΧΝΟΛΟΓΙΑ

Η εταιρεία αναμένεται έως τέλος του έτους να ολοκληρώσει επενδύσεις που αφορούν τον ψηφιακό της μετασχηματισμό, καθώς



Ιωάννης
Βοτσαρί-
δης, CEO,
Interlife

επίσης και τις τεχνολογικές υποδομές της και τα συστήματα παρακολούθησης των ασφαλίσεων και των επενδύσεων.

Νίκος Ταμπακόπουλος
nicolas@notice.gr

> ΗΠΑ

ΣΕ ΥΨΗΛΟ 20ΕΤΙΑΣ Η ΑΠΟΔΟΣΗ ΤΟΥ 30ΕΤΟΥΣ ΟΜΟΛΟΓΟΥ

Οι αποδόσεις των μακροπρόθεσμων αμερικανικών κρατικών ομολόγων ανήλθαν την Πέμπτη στο υψηλότερο επίπεδο των τελευταίων δύο και πλέον δεκαετιών, καθώς οι αγορές βρίσκονται υπό πίεση λόγω των υψηλών τιμών ενέργειας, της ανθεκτικής οικονομικής ανάπτυξης και της αύξησης των κρατικών δαπανών.

Η απόδοση του 30ετούς αμερικανικού Treasury ανήλθε στο 5,48%, το υψηλότερο επίπεδο από το 2004, ενώ η απόδοση του 10ετούς έφτασε στο 5,20%.

ΑΠΟΔΟΣΗ 6% (:)

Η απόδοση του 10ετούς ξεπέρασε αυτόν τον μήνα το 5%, επίπεδο που τις τελευταίες δεκαετίες είχε καταγραφεί μόνο για σύντομα χρονικά διαστήματα. Έτσι, η προσοχή των επενδυτών στρέφεται πλέον στο 6%, επίπεδο που θα μπορούσε να προκαλέσει μεγαλύτερες πιέσεις στις χρηματοπιστωτικές αγορές και στις αμερικανικές επιχειρήσεις.

Παράλληλα, τα επιτόκια για 30ετή στεγαστικά δάνεια στις ΗΠΑ έχουν αυξηθεί περίπου κατά μία ποσοστιαία μονάδα από την έναρ-



ξη του πολέμου και διαμορφώνονται στο 7%, περίπου το υψηλότερο επίπεδο των τελευταίων δύο ετών. Η απόδοση του 10ετούς έχει αυξηθεί κατά 0,70 ποσοστιαία μονάδα από τη συνεδρίαση της Federal Reserve τον Ιούνιο και κατά 1,25 μονάδα από τις αρχές Μαρτίου.

U.S. 30-year Treasury yields are at their highest since 2004

Note: Closing prices, except for latest price

Source: LSEG | Dhara Ranasinghe

ΣΤΟ ΕΠΙΚΕΝΤΡΟ Η FED

Τα πρόσφατα στοιχεία για την αμερικανική οικονομία δείχνουν ισχυρή ανάπτυξη και εντεινόμενες πληθωριστικές πιέσεις, αυξάνοντας τις πιθανότητες περαιτέρω αυξήσεων επιτοκίων από την Federal Reserve. Σύμφωνα με τον Gennadiy Goldberg της TD Securities, το μεγαλύτερο μέρος της ανόδου των αποδόσεων από τον Μάρτιο οφείλεται στις αυξημένες προσδοκίες για την Fed, ενώ το υπόλοιπο συνδέεται με υψηλότερες προσδοκίες για την ανάπτυξη και τις τιμές του πετρελαίου.

ΑΝΟΔΟΣ ΑΠΟΔΟΣΕΩΝ ΠΑΓΚΟΣΜΙΩΣ

Η άνοδος των αποδόσεων δεν περιορίζεται στις ΗΠΑ. Η Γερμανία αναμένει ομοσπονδιακό δανεισμό-ρεκόρ €525,5 δισ. το 2026, με την απόδοση του 10ετούς Bund να ξεπερνά προσωρινά το 3,6%, στο υψηλότερο επίπεδο των τελευταίων 17 ετών.

Στην Ιαπωνία, η απόδοση του 10ετούς κρατικού ομολόγου ανήλθε επίσης την Πέμπτη στο υψηλότερο επίπεδο από το 1996.

Ο Υπουργός Οικονομικών, Scott Bessent,

έχει εξετάσει μέτρα για τον περιορισμό της αύξησης του κόστους δανεισμού, μεταξύ άλλων μέσω παρεμβάσεων στην αγορά και επέκτασης των επαναγορών 20ετών και 30ετών ομολόγων. Ωστόσο, οι αποδόσεις συνεχίσαν να αυξάνονται.

Οι ΗΠΑ διαθέτουν ήδη ορισμένες από τις υψηλότερες αποδόσεις μεταξύ των χωρών του G7, ενώ ο πρόεδρος της Federal Reserve Bank of New York, John Williams, χαρακτήρισε την αμερικανική οικονομία "αξιοσημείωτα ανθεκτική".

> ΗΠΑ

ΟΤΑΝ Η FED ΑΥΞΑΝΕΙ ΤΑ ΕΠΙΤΟΚΙΑ ΟΙ ΜΕΤΟΧΕΣ ΠΙΕΖΟΝΤΑΙ – ΤΙ ΔΕΙΧΝΕΙ Η ΙΣΤΟΡΙΑ

Οι αμερικανικές μετοχές τείνουν ιστορικά να αντιμετωπίζουν πιέσεις όταν η Federal Reserve ξεκινά νέο κύκλο αυξήσεων επιτοκίων. Ωστόσο, η ένταση των επιπτώσεων εξαρτάται από το πόσο επιθετικά θα κινηθεί η κεντρική τράπεζα και από την πορεία της αμερικανικής οικονομίας.

Η Fed αύξησε την προηγούμενη εβδομάδα το βασικό της επιτόκιο κατά 25 μονάδες βάσης, για πρώτη φορά από το 2023, ενώ στον ορίζοντα φαίνεται μία ακόμη αύξηση έως το τέλος του έτους. Οι επενδυτές προεξοφλούν περισσότερες αυξήσεις το 2027.

ΣΤΟ ΕΠΙΚΕΝΤΡΟ ΑΝΑΠΤΥΞΗ ΚΑΙ ΚΕΡΔΗ

Το βασικό ερώτημα για τις αγορές είναι κατά πόσο οι αυξήσεις επιτοκίων θα επηρεάσουν τις προσδοκίες για την οικονομική ανάπτυξη και τα εταιρικά κέρδη, σύμφωνα με τον David Lefkowitz της UBS Global Wealth Management.

Παρά τις ανησυχίες, ο S&P 500 έχει ενισχυθεί περισσότερο από 12% από τις αρχές του έτους και κινείται κοντά σε επίπεδα-ρεκόρ. Τα ισχυρά εταιρικά κέρδη έχουν μέχρι στιγμής αντισταθμίσει παράγοντες κινδύνου, όπως οι υψηλότερες τιμές πετρελαίου, η άνοδος των αποδόσεων των ομολόγων και η πιο hawkish στάση της Fed.

ΤΙ ΔΕΙΧΝΟΥΝ ΟΙ ΠΡΟΗΓΟΥΜΕΝΟΙ ΚΥΚΛΟΙ

Σύμφωνα με την LPL Financial, ο S&P 500 έχει καταγράψει διάμεση πτώση 2,6% κατά τους τρεις μήνες μετά την πρώτη αύξηση επιτοκίων σε έναν κύκλο, βάσει έξι κύκλων από το 1994. Στους πέντε από τους έξι κύκλους, οι απώλειες από τα υψηλά του δείκτη κυμάνθηκαν μεταξύ 8% και 14%, με τα χαμηλά να καταγράφονται από έναν έως τρισετήμις μήνες μετά την πρώτη αύξηση. Η Lori Calvasina της RBC Capital Markets εκτιμά ότι η νέα φάση διατηρεί αυξημένη την πιθανότητα βραχυπρόθεσμης διόρθωσης 5%-10%.

Η ΣΥΓΚΡΙΣΗ ΜΕ ΤΟ 2022

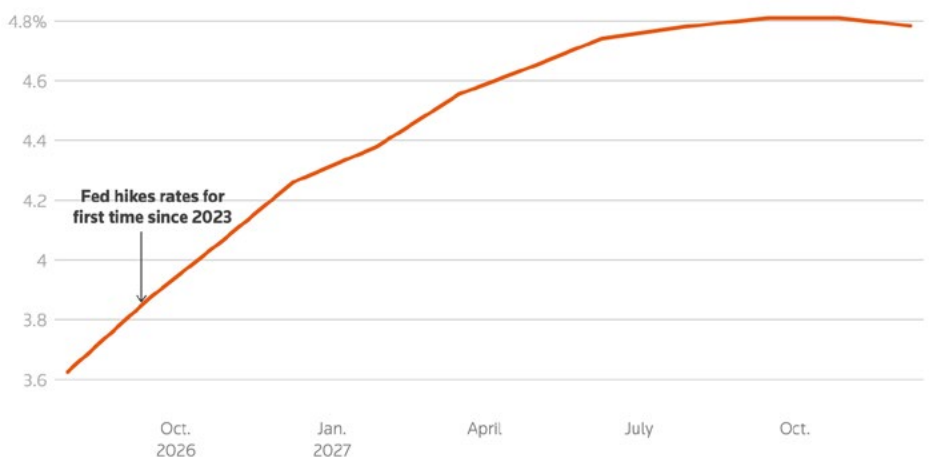
Ο κύκλος που ξεκίνησε τον Μάρτιο του 2022 αποτελεί σημείο αναφοράς, καθώς ο S&P 500 υποχώρησε κατά 25% από το υψηλό του

Date of first hike	Duration of cycle	Total hiking amount	S&P 500, 3 months after first hike	S&P 500, 12 months after hike
Feb 1994	12 months	300 basis points	-3.3%	4.8%
March 1997	1 move	25 bps	13.2%	42%
June 1999	11 months	175 bps	-6.2%	7.2%
June 2004	24 months	425 bps	-1.9%	6.3%
Dec 2015	36 months	225 bps	-1.6%	11.3%
March 2022	16 months	525 bps	-15.5%	-7.6%

Sources: RBC Capital Markets, LPL Financial | Lewis Krauskopf

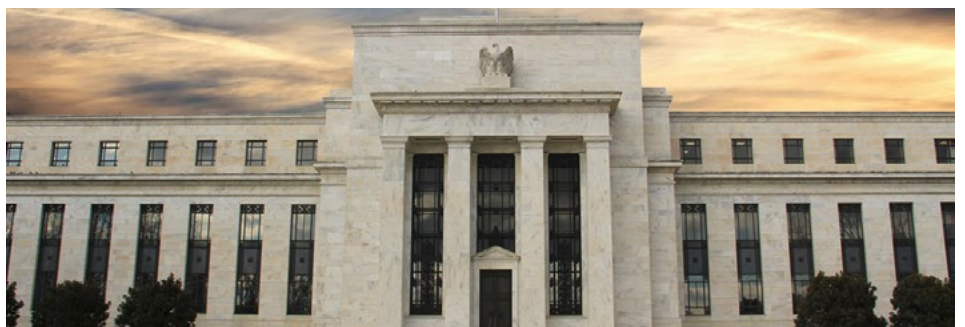
How the Fed hiking cycle could go

The implied rate path based on Fed Funds futures pricing suggests markets expect roughly 100 basis points worth of tightening in this cycle



Note: Midpoint of Fed target range used for July and September 2026 meetings; rates based on implied rates after September 2026, with data as of Sept 23

Source: LSEG | Lewis Krauskopf



και κατέγραψε το χαμηλό περίπου επτά μήνες μετά την πρώτη αύξηση.

Ωστόσο, αναλυτές επισημαίνουν ότι τότε υπήρχαν έντονοι φόβοι ύφεσης και ένας πολύ πιο επιθετικός κύκλος αυξήσεων. Η Fed αύξησε τα επιτόκια κατά 525 μονάδες

βάσης το 2022-2023, έναντι μέσης αύξησης 320 μονάδων βάσης από το 1983.

Ο τρέχων κύκλος αναμένεται να είναι πιο σύντομος και ήπιος, με τα futures να δείχνουν κορύφωση του επιτοκίου περίπου στο 4,8% σε λίγο περισσότερο από έναν χρόνο.

> ΕΥΑΘ

ΤΑ PROJECTS ΥΔΡΕΥΣΗΣ ΚΑΙ ΑΠΟΧΕΤΕΥΣΗΣ ΠΟΥ ΒΡΙΣΚΟΝΤΑΙ ΣΕ ΕΞΕΛΙΞΗ - ΤΙ ΠΡΟΒΛΕΠΕΙ ΤΟ GUIDANCE ΓΙΑ ΤΟ 2026

Με αύξηση εσόδων κατά 14,5% και EBITDA κατά 2,8% έκλεισε το α' εξάμηνο του 2026 για την ΕΥΑΘ, η διοίκηση της οποίας βλέπει διψήφια ανάπτυξη και μονοψήφια άνοδο του EBITDA για το σύνολο της χρήσης.

PROJECTS

Η εταιρεία έχει στη φαρέτρα της σημαντικά projects, όπως:

- Κατασκευή επεκτάσεων και ιδιωτικών δικταδώσεων για τη σύνδεση ακινήτων με το δίκτυο αποχέτευσης έτους 2026, προϋπολογισμού €1,5 εκατ. (πλέον ΦΠΑ). Έχει υπογραφεί σύμβαση
- Αναβάθμιση, επισκευή και συντήρηση του δικτύου ύδρευσης κεντρικής και ανατολικής Θεσσαλονίκης έτους 2026, προϋπολογισμού €4,8 εκατ. (πλέον ΦΠΑ). Έχει υπογραφεί σύμβαση
- Συντήρηση εγκαταστάσεων της ΕΥΑΘ, έτους 2026, προϋπολογισμού €1,55 εκατ. (πλέον ΦΠΑ). Έχει υπογραφεί σύμβαση
- Αντικατάσταση ωθητικών αγωγών των αντλιοστασίων αποχέτευσης ΑΑ06 και ΑΑ09 με μη ανοιχτή εκσκαφή, προϋπολογισμού €3,1 εκατ. (πλέον ΦΠΑ). Ο διαγωνισμός είναι σε εξέλιξη
- Ομάδα επειγόντων έργων ύδρευσης έτους 2026, προϋπολογισμού €4,2 εκατ. (πλέον ΦΠΑ). Ο διαγωνισμός είναι σε εξέλιξη
- Ομάδα επειγόντων έργων αποχέτευσης έτους 2026, προϋπολογισμού €4,8 εκατ. (πλέον ΦΠΑ). Ο διαγωνισμός είναι σε εξέλιξη

ΨΗΦΙΑΚΕΣ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ

Την ίδια στιγμή η εταιρεία επενδύει σε ψηφιακές τεχνολογίες και στην Τεχνητή Νοημοσύνη. Βρίσκεται σε εξέλιξη έργο αξιοποίησης τεχνολογιών AI και ψηφιακού διδύμου (digital twin) πιλοτικά σε αντλιοστάσιο της αποχέτευσης της ΕΥΑΘ, έχουν ολοκληρωθεί οι σχετικές εκπαιδεύσεις και έχει παραχθεί η πρώτη έκθεση αποτελεσμάτων. Εντός του β' εξαμήνου του 2026 θα προχωρήσει η περαιτέρω αξιοποίηση του συστήματος με την εφαρμογή πιθανών σεναρίων για τον προσομοιωτή.

DATA

Η αξιοποίηση δεδομένων λειτουργίας τόσο από συστήματα SCADA όσο και από δεδομέ-

Πωλήσεις

Μείον: Κόστος Πωλήσεων

Μικτό Περιθώριο Κέρδους

Λοιπά έσοδα εκμεταλλεύσεως

Έξοδα λειτουργίας διάθεσης & διανομής

Έξοδα διοικητικής λειτουργίας

Έξοδα λειτουργίας έρευνας και ανάπτυξης

Λοιπά έξοδα

Λοιπά έσοδα

(Ζημίες απομείωσης) / αναστροφές απομείωσης

απαιτήσεων

Κέρδη / (ζημίες) από μεταβολή της εύλογης αξίας χρηματοοικονομικών μέσων

Λειτουργικά αποτελέσματα

Καθαρά χρηματοοικονομικά έσοδα

Καθαρά χρηματοοικονομικά έξοδα

Αποτελέσματα συνήθων εργασιών

Αποτελέσματα προ φόρων

Φόρος εισοδήματος

Αποτελέσματα μετά φόρων



Άνθμος
Αμανα-
τίδης,
CEO,
ΕΥΑΘ

να που συλλέγονται από IoT συσκευές στο πεδίο και η υιοθέτηση AI και Μηχανικής Μάθησης λειτουργιών επιτρέπουν τον καθορισμό του βέλτιστου επιπέδου λειτουργίας των εγκαταστάσεων, ενισχύοντας με τον τρόπο αυτό την αποδοτική τους λειτουργία και την προληπτική συντήρηση αυτών.

Ο ΟΜΙΛΟΣ		
Σημ.	01/01-30/06/2026	01/01-30/06/2025
	47.429	41.423
	(33.840)	(31.064)
	13.589	10.359
	409	709
	13.998	11.068
	(2.402)	(2.076)
	(5.883)	(4.393)
	(97)	(95)
	(1.785)	(66)
	335	0
9	362	(59)
5	(669)	0
	3.860	4.380
	915	595
	(384)	(15)
	4.391	4.960
	4.391	4.960
19	(1.822)	(1.663)
	2.568	3.297

ΤΟ ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΟ ΠΛΑΝΟ 2025-2029

Συνολικά για το διάστημα 2025-2029 έχουν προγραμματιστεί επενδύσεις €359 εκατ. κατευθυνόμενες στις υποδομές, στην ψηφιοποίηση και στη μείωση του ανθρακικού και περιβαλλοντικού αποτυπώματος, διατηρώντας παράλληλα τις επενδύσεις συντήρησης σταθερές. Αυτές κατανέμονται ως εξής:

- €111 εκατ. επενδύσεις σε έργα ύδρευσης
- €34,5 εκατ. σε έργα αποχέτευσης
- €98 εκατ. σε έργα μεγάλων εγκαταστάσεων
- €7,3 εκατ. σε έργα κτιριολογικά
- €9,65 εκατ. σε πληροφοριακά συστήματα
- €42,5 εκατ. σε ενέργεια
- €55 εκατ. ΕΣΠΑ

Νίκος Ταμπακόπουλος
nicolas@notice.gr

> D-GROUP

ΤΟ PROJECT ΤΩΝ €36 ΕΚΑΤ. ΣΤΗΝ ΒΑΣΙΛΙΤΣΑ ΚΑΙ ΤΑ ΕΠΟΜΕΝΑ ΕΡΓΑ ΣΤΟ PIPELINE

Επενδυτικό σχέδιο ύψους περίπου €36 εκατ. για την ανάπτυξη της Βασιλίτσας προωθεί η D-Group, με την έναρξη των εργασιών να τοποθετείται την 1η Απριλίου 2027 και την πρώτη φάση του project να προβλέπεται ότι θα έχει ολοκληρωθεί πριν από την έναρξη της χειμερινής περιόδου του ίδιου έτους.

Σύμφωνα με όσα ανέφερε στο BnB Daily ο Διευθύνων Σύμβουλος του ομίλου, Δημήτρης Δρεπάνης, η ημερομηνία έναρξης συνδέεται με την ολοκλήρωση της χειμερινής περιόδου 2026-2027, καθώς μέχρι τότε το Χιονοδρομικό Κέντρο Βασιλίτσας θα εξακολουθήσει να λειτουργεί υπό το υφιστάμενο καθεστώς διαχείρισης. Ο σχεδιασμός προβλέπει ότι από την 1η Απριλίου 2027 η D-Group θα είναι έτοιμη να ξεκινήσει άμεσα τις κατασκευαστικές εργασίες, με στόχο έως τις 15 Νοεμβρίου του ίδιου έτους να έχει παραδοθεί το πρώτο τμήμα της επένδυσης.

ΤΙ ΑΦΟΡΑ Η ΠΡΩΤΗ ΦΑΣΗ

Στην πρώτη φάση περιλαμβάνονται η ανάπτυξη του chalet, παρεμβάσεις στη γραμμή "Φίλιππος", καθώς και η δημιουργία αριθμού δω-

ματίων. Πρόκειται για το πρώτο σκέλος του σχεδιασμού, το οποίο επιδιώκεται να έχει ολοκληρωθεί εγκαίρως ώστε οι νέες υποδομές να μπορούν να αξιοποιηθούν κατά τη χειμερινή περίοδο 2027-2028.

Η ανάπτυξη θα συνεχιστεί σε ακόμη δύο στάδια. Στη δεύτερη φάση προβλέπεται η κατασκευή ξενοδοχειακής μονάδας, ενώ η τρίτη περιλαμβάνει παρεμβάσεις στις υπόλοιπες γραμμές του χιονοδρομικού κέντρου και την ανάπτυξη του λεγόμενου Alpine Village.

ΤΑ ΥΠΟΛΟΙΠΑ PROJECTS

Παράλληλα με την Βασιλίτσα, η D-Group αναπτύσσει δραστηριότητα και στον τομέα του real estate. Ο όμιλος αποτελείται σήμερα από 11 εταιρείες, με την Catartis να λειτουργεί ως βασική εταιρεία του σχήματος, ενώ στο χαρτοφυλάκιό του περιλαμβάνονται, μεταξύ άλλων, συμβουλευτική και εταιρεία πληροφορικής, διεθνής δραστηριότητα, καθώς και δύο κατασκευαστικές εταιρείες.

Στην Πάρο βρίσκεται ήδη σε εξέλιξη η κατασκευή εννέα κατοικιών, ενώ για την 1η Απριλίου



Δημήτρης
Δρεπάνης, CEO,
D-GROUP

του 2027 προγραμματίζεται η έναρξη ακόμη έξι κατοικιών. Η στρατηγική του ομίλου στον οικιστικό τομέα εστιάζει, σύμφωνα με τη διοίκηση, στην ανάπτυξη σύνθετων οικιστικών projects και όχι αποκλειστικά στην κατασκευή μεμονωμένων κατοικιών.

ΑΝΑΠΤΥΞΗ 140 ΚΑΤΟΙΚΙΩΝ ΣΤΟ ΜΑΡΟΥΣΙ

Στα μεγαλύτερα σχέδια που βρίσκονται υπό επεξεργασία περιλαμβάνεται και οικιστικό project στο Μαρούσι, το οποίο αφορά την ανάπτυξη περίπου 140 κατοικιών. Ο χρονικός ορίζοντας για την ανάπτυξη του συγκεκριμένου έργου υπολογίζεται σε περίπου δύο χρόνια, ενώ η έκταση στην οποία σχεδιάζεται η επένδυση έχει ήδη εξασφαλιστεί.

Στέλλα Αυγουστάκη
stella@notice.gr

> IKEA

ΤΡΙΠΛΗ ΔΙΑΚΡΙΣΗ ΣΤΑ SEARCH & DISCOVERY AWARDS ΓΙΑ ΤΙΣ ΨΗΦΙΑΚΕΣ ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΕΣ

Τρία βραβεία απέσπασε η IKEA, εταιρεία του ομίλου Fourlis, στα Search & Discovery Awards 2026, που πραγματοποιήθηκαν την Τετάρτη 23 Σεπτεμβρίου, για τις στρατηγικές της στον τομέα του Search & Discovery.

Οι διακρίσεις αφορούν τη χρήση πολλαπλών ψηφιακών σημείων επαφής, τις πρακτικές Search στον κλάδο του Home & Furniture και την αξιοποίηση του Google Search.

ΟΙ ΤΡΙΕΣ ΔΙΑΚΡΙΣΕΙΣ

Αναλυτικά, η IKEA έλαβε:

- Gold στην κατηγορία Best Combined Search & Discovery Multiple Touchpoints Strategy, για τη στρατηγική Multi-Touchpoint Journey. Σύμφωνα με την εταιρεία, η συγκεκριμένη στρατηγική συνδέθηκε με αύξηση 69% στο Search Revenue
- Gold στην κατηγορία Best in Home &



Από αριστερά: Μαργαρίτα Καπέλλα, Senior Account Executive, KINESSO - Στέλιος Μπάρτης, SEO Manager, KINESSO - Νίκος Μηροκαλάκης, Digital Transformation & Operations Architect, KINESSO - Γεωργιάννα Καποδίστρια, Digital Marketing Specialist - Owned Media, IKEA - Ειρήνη Πάσχου, Client Partner, KINESSO - Μαρία Δάτσικα, Digital Account Manager, The Newtons Laboratory - Βάσια Μαθέ, Junior Account Executive, The Newtons Laboratory

Furniture, για την καμπάνια "IKEA Greece: Turning Home Inspiration into Measurable Growth", η οποία αφορά την αξιοποίηση ψηφιακών καναλιών στον χώρο του σπιτιού και της επίπλωσης

- Bronze στην κατηγορία Best Use of Google Search & Discovery, για την ενιαία αξιοποίηση Google Organic και Paid Search, η οποία, σύμφωνα με την εταιρεία, συνέβαλε επίσης στην αύξηση κατά 69% του Search Revenue

Η ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑ ΜΕ KINESSO ΚΑΙ THE NEWTONS LABORATORY

Η IKEA αποδίδει τις διακρίσεις στη στρατηγική συνεργασία με την KINESSO και τη The Newtons Laboratory, οι οποίες συμμετείχαν στον σχεδιασμό και την υλοποίηση των σχετικών ενεργειών.

Οι δράσεις συνδύασαν, σύμφωνα με την εταιρεία, στρατηγική Search & Discovery, αξιοποίηση δεδομένων και πολλαπλά ψηφιακά σημεία επαφής με τους καταναλωτές, με στόχο τη σύνδεση των ενεργειών ψηφιακής αναζήτησης με μετρήσιμα επιχειρηματικά αποτελέσματα.

> GREGY

ΣΤΗΝ ΤΕΛΙΚΗ ΕΥΘΕΙΑ ΟΙ ΜΕΛΕΤΕΣ - ΤΙ ΔΗΛΩΣΕ Ο ΓΙΑΝΝΗΣ ΚΑΡΥΔΑΣ ΣΤΟ BNB DAILY ΓΙΑ ΤΟ ΕΡΓΟ

Στην επόμενη φάση περνά σταδιακά το έργο της ηλεκτρικής διασύνδεσης Ελλάδας-Αιγύπτου GREGY, με τις οριστικές μελέτες να προχωρούν και τις διαδικασίες για την τεχνική ωρίμανση της διασύνδεσης να επιταχύνονται.

Όπως ανέφερε στο BnB Daily ο Γιάννης Καρύδας, CEO Renewables, Energy Storage and Interconnections του ομίλου Κοπελούζου, το έργο εξελίσσεται με γρήγορους ρυθμούς, παρά το μέγεθος και την πολυπλοκότητά του.

Η Ευρωπαϊκή Επιτροπή έχει εντάξει το έργο στη λίστα PCI/PMI, ενώ αποτελεί επίσης μέρος του πλαισίου Global Gateway.

ΠΡΟΧΩΡΟΥΝ ΟΙ ΟΡΙΣΤΙΚΕΣ ΜΕΛΕΤΕΣ

Σύμφωνα με τον κ. Καρύδα, έχει ήδη ολοκληρωθεί η πρώτη από τις οριστικές μελέτες, η οποία αφορά τη βέλτιστη όδευση του έργου, ενώ μέσα στον επόμενο μήνα αναμένεται να ολοκληρωθεί και η τεχνική ανάλυση.

Παράλληλα, μέσα στο καλοκαίρι πραγματοποιήθηκαν διεθνείς προκηρύξεις για την επιλογή αναδόχων που θα αναλάβουν επιμέρους μελέτες.

Σε αυτές περιλαμβάνεται:

- η έρευνα του βυθού, προκειμένου να προσδιοριστεί με μεγαλύτερη ακρίβεια η

υποθαλάσσια όδευση

- η εκπόνηση περιβαλλοντικής μελέτης
- οι μελέτες για τα χερσαία γεωτεχνικά έργα, τόσο στην ελληνική όσο και στην αιγυπτιακή πλευρά

Ο κ. Καρύδας σημείωσε ότι στις αρχές του 2027 αναμένεται να ξεκινήσουν οι διαδικασίες για την κατάρτιση των οριστικών τεχνικών προδιαγραφών.

Η ΓΕΩΠΟΛΙΤΙΚΗ ΔΙΑΣΤΑΣΗ

Για τον κ. Καρύδα, η συγκυρία στην Ανατολική Μεσόγειο ενισχύει τη σημασία των ενεργειακών υποδομών. Όπως ανέφερε, οι συνεχείς γεωπολιτικές αναταράξεις δημιουργούν αβεβαιότητα στις αγορές ενέργειας, γεγονός που καθιστά πιο κρίσιμο τον σχεδιασμό εναλλακτικών ενεργειακών διαδρομών.

Σε αυτό το περιβάλλον, υποστήριξε ότι το GREGY μπορεί να λειτουργήσει ως μία από τις υποδομές που θα ενισχύσουν την ενεργειακή ασφάλεια και θα συμβάλουν στη διαφοροποίηση των πηγών και των οδεύσεων ενέργειας. Ο ίδιος συνέδεσε την ενεργειακή ασφάλεια και με την ανταγωνιστικότητα της ευρωπαϊκής οικονομίας, επισημαίνοντας ότι ο εξηλεκτρισμός της οικονομίας αποκτά μεγαλύτερη αξία όταν συνδυάζεται με πράσι-

νη ενέργεια σε ανταγωνιστικές τιμές, ιδιαίτερα για τη βιομηχανία.

Η ΕΥΚΑΙΡΙΑ ΤΗΣ ΔΙΑΘΕΣΙΜΗΣ ΓΗΣ

Ένα ακόμη στοιχείο που, σύμφωνα με τον κ. Καρύδα, ενισχύει τη σκοπιμότητα του έργου είναι η δυνατότητα ανάπτυξης μεγάλης κλίμακας μονάδων ΑΠΕ στην Αίγυπτο, όπου υπάρχουν εκτάσεις που μπορούν να αξιοποιηθούν για την παραγωγή πράσινης ενέργειας.

Το ζήτημα της διαθεσιμότητας γης αποτελεί ευρύτερη πρόκληση για την ενεργειακή μετάβαση της Ευρώπης. Έρευνα της McKinsey έχει επισημάνει ότι η περιορισμένη διαθεσιμότητα κατάλληλης γης αποτελεί έναν από τους παράγοντες που μπορούν να δυσκολέψουν την ανάπτυξη αιολικών και φωτοβολταϊκών εγκαταστάσεων στην Ευρώπη.

Ο κ. Καρύδας σημείωσε ότι η γεωγραφική εγγύτητα Ελλάδας και Αιγύπτου, σε συνδυασμό με το δυναμικό της δεύτερης στην ανάπτυξη ΑΠΕ, δημιουργεί τις προϋποθέσεις για την αξιοποίηση μιας διασύνδεσης που θα μπορούσε να τροφοδοτήσει τόσο την ελληνική αγορά όσο και ευρωπαϊκές αγορές.

Μάριος Δελατόλας
marios@notice.gr



Γιάννης Καρύδας,
CEO Renewables,
Energy Storage and
Interconnections,
Copelouzos Group

> JTI HELLAS

ΠΩΛΗΣΕΙΣ €847 ΕΚΑΤ. ΚΑΙ ΑΝΟΔΟΣ 65% ΣΤΑ ΚΑΘΑΡΑ ΚΕΡΔΗ ΤΟ 2025 - ΠΑΝΩ ΑΠΟ \$47 ΕΚΑΤ. ΟΙ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ ΣΤΗΝ ΣΕΚΑΠ

Συνολικό κύκλο εργασιών που άγγιξε τα €850 εκατ., αυξημένο κατά 5,4% σε σχέση με το 2024 εμφάνισε πέρυσι η JTI Hellas εισφέροντας στο δημόσιο ταμείο περισσότερα από €740 εκατ. σε ΕΦΚ.

Σύμφωνα με τη διοίκηση, η εξέλιξη αυτή επήλθε παρά τις δυσμενείς παγκόσμιες οικονομικές συνθήκες, οι οποίες συνέχισαν να τροφοδοτούν πληθωριστικές πιέσεις. Το σταθερό φορολογικό περιβάλλον των τελευταίων ετών ήταν κρίσιμος παράγοντας ώστε να αντιμετωπιστούν οι αρνητικές συνέπειες που επέφερε η παγκόσμια οικονομική συνθήκη.

DATA (σε €χιλ.)Κύκλος εργασιών

2025: 847.130

2024: 834.952

Καθαρός κύκλος εργασιών

2025: 105.441

2024: 100.041

Μικτό αποτέλεσμα

2025: 51.723

2024: 48.298

Καθαρά κέρδη

2025: 1.581

2024: 958

ΘΕΡΜΑΙΝΟΜΕΝΑ

Στην κατηγορία των θερμαινόμενων προϊόντων, το 2025 η εταιρεία παρουσίασε στην ελληνική αγορά την πλέον εξελιγμένη συσκευή θέρμανσης ράβδων καπνού και νικοτίνης Ploom Aura, ενώ φέτος ήδη καταγράφεται ακόμη πιο ανοδική δυναμική στην κατηγορία αυτή.

ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ ΣΤΗΝ ΣΕΚΑΠ

Χρονιά ανάπτυξης ήταν το 2025 και για το εργοστάσιο της JTI στην Ξάνθη, την ιστορική μονάδα ΣΕΚΑΠ. Στο εργοστάσιο, από την ένταξή του στην οικογένεια της JTI το 2018, έχουν επενδυθεί περισσότερα από \$47 εκατ. για την προσαρμογή του στα παγκόσμια πρότυπα της JTI μέσα από τον διαρκή εκσυγχρονισμό των εγκαταστάσεων, την ανανέωση του μηχανολογικού εξοπλισμού, αλλά και την επίτευξη φιλόδοξων περιβαλλοντικών στό-



Janine Neuhaus, Γενική Διευθύντρια, JTI Hellas

χων. Αυτή τη στιγμή το εργοστάσιο εξαγεί το 74% της παραγωγής τους σε σημαντικές ευρωπαϊκές αγορές.

ΤΟ ΑΠΟΤΥΠΩΜΑ ΣΕ ΘΕΣΕΙΣ ΕΡΓΑΣΙΑΣ

Η JTI Hellas και το εργοστάσιο στην Ξάνθη απασχολούν σήμερα αθροιστικά περισσότερους από 300 άμεσα εργαζόμενους, παρέ-

χοντας υψηλής ποιότητας θέσεις εργασίας. Παράλληλα, όπως σημειώνεται από την εταιρεία, "η JTI μέσα από τον συνολικό κύκλο εργασιών της στην Ελλάδα, τις συνέργειες με τη μικρή λιανική και την εξαγορά υψηλής ποιότητας ελληνικού καπνού, υποστηρίζει περισσότερες από 50.000 οικογένειες σε όλη τη χώρα. Ιδιαίτερο δε είναι το αποτύπωμα στην ακριτική Ανατολική Μακεδονία και Θράκη, όπου βρίσκεται η παραγωγική μονάδα".

ΧΡΟΝΙΑ ΣΤΑΘΕΡΗΣ ΚΑΙ ΒΙΩΣΙΜΗΣ ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ ΤΟ 2025

Η Janine Neuhaus, Γενική Διευθύντρια της JTI Hellas, με ευθύνη για τις αγορές Ελλάδας, Ισραήλ, Κύπρου και Μάλτας δήλωσε ότι "το 2025 ήταν μια ακόμη χρονιά σταθερής και βιώσιμης ανάπτυξης της JTI στην Ελλάδα. Με μακροπρόθεσμο στρατηγικό σχεδιασμό και έμφαση στους ανθρώπους μας, έχουμε διαμορφώσει έναν Οργανισμό που κινείται μπροστά, για όσα αξίζουν, αλλά και ανθεκτικό απέναντι στις ποικίλες προκλήσεις του εξωτερικού περιβάλλοντος".

Μάκης Αποστόλου
makis@notice.gr

> **STOIXIMAN****ΜΕΓΑΛΟΣ ΧΟΡΗΓΟΣ ΤΗΣ ΚΑΕ ΑΡΗΣ ΓΙΑ ΤΕΣΣΕΡΑ ΧΡΟΝΙΑ**

Η Stoiximan αναλαμβάνει τον ρόλο του Μεγάλου Χορηγού της ΚΑΕ Άρης, στο πλαίσιο νέας τετραετούς συμφωνίας μεταξύ των δύο πλευρών.

Βάσει της συνεργασίας, η Stoiximan θα έχει:

- κεντρική παρουσία στις επίσημες εμφανίσεις της ΚΑΕ Άρης
- προβολή στο γήπεδο
- παρουσία στο παρκέ

Η τετραετής διάρκεια της συμφωνίας σηματοδοτεί μια πολυετή συνεργασία μεταξύ της Stoiximan και της ΚΑΕ Άρης, ενώ εντάσσεται στην παρουσία της εταιρείας στον ελληνικό αθλητισμό και ειδικότερα στο μπάσκετ.

ΚΟΙΝΩΝΙΚΟ ΑΠΟΤΥΠΩΜΑ

Ο Αγαπητός Διακογιάννης, CEO της ΚΑΕ ΑΡΗΣ, ανέφερε: "Η συνεργασία μας με την Stoiximan, τον γκέι της αγοράς και ένα από τα ισχυρότερα brands στον ελληνικό αθλητισμό, αποτελεί ένα σημαντικό βήμα για τον ΑΡΗ και τη νέα εποχή που χτίζουμε. Πέρα

από την εμπορική της δυναμική, εκτιμούμε ιδιαίτερα το κοινωνικό της αποτύπωμα και πρωτοβουλίες όπως οι "Iroes", που δείχνουν ότι μια μεγάλη εταιρεία μπορεί να έχει ουσιαστική επίδραση και πέρα από τον αθλητισμό. Η τετραετής συμφωνία μας αποτυπώνει την κοινή μας φιλοδοξία να χτίσουμε κάτι σταθερό, δυνατό και με πραγματικό αντίκτυπο. Καλωσορίζουμε την Stoiximan στην οικογένεια του ΑΡΗ και ανυπομονούμε για όσα θα δημιουργήσουμε μαζί, εντός και εκτός γηπέδου".

Η ΦΙΛΟΣΟΦΙΑ ΤΗΣ STOIXIMAN

Από την πλευρά του, ο Κώστας Διορέλης, Commercial Director της Stoiximan, δήλωσε: "Η συνεργασία μας με την ΚΑΕ ΑΡΗΣ αποτελεί μια σημαντική νέα προσθήκη στη διαχρονική παρουσία της Stoiximan στο ελληνικό μπάσκετ. Ο ΑΡΗΣ είναι μια ομάδα με μεγάλη ιστορία, ισχυρή ταυτότητα και ξεχωριστή θέση στην καρδιά των φιλάθλων του. Η νέα περίοδος που ξεκινά για



την ομάδα, με ανανεωμένη δυναμική και υψηλές φιλοδοξίες, δημιουργεί τις προϋποθέσεις για μια ιδιαίτερα ενδιαφέρουσα πορεία τα επόμενα χρόνια. Είμαστε χαρούμενοι που θα είμαστε μέρος αυτής της προσπάθειας, μέσα από μια τετραετή συνεργασία που αποτυπώνει τη δική μας φιλοσοφία: να χτίζουμε σχέσεις με διάρκεια, συνέπεια και ουσιαστικό περιεχόμενο. Ανυπομονούμε να δημιουργήσουμε μαζί νέες εμπειρίες και δυνατές στιγμές για την ομάδα και τον κόσμο της".

• Debrief •**ΟΥΡΕΣ ΣΤΗΝ ΠΑΤΗΣΙΩΝ**

Περνάω έξω από το Εθνικό Αρχαιολογικό Μουσείο δύο φορές την ημέρα, στο πήγαί-νε και στο έλα από το γραφείο. Το περασμένο Σαββάτο ξεπλάγην όταν είδα την ουρά να έχει φτάσει μέχρι το πεζοδρόμιο στην Πατησίων. Αργότερα διαπίστωσα ότι με αφορμή τις Ευρωπαϊκές Ημέρες Πολιτιστικής Κληρονομιάς, η είσοδος σε αρχαιολογικούς χώρους, μουσεία και μνημεία σε ολόκληρη τη χώρα ήταν δωρεάν το Σαββατοκύριακο. Αυτό εξηγούσε και την ουρά. Κατά καιρούς έχω πέσει πάνω σε συζητήσεις, άρθρα κ.λπ., σχετικά με το πόσο έχουν ακριβύνει τα εισιτήρια σε μουσεία και αρχαιολογικούς χώρους. Παγκοσμίως, μάλιστα, όχι μόνο στην Ελλάδα. Δεν έχω πλήρη εικόνα των τιμών. Για παράδειγμα απ' ό,τι είδα η είσοδος στο Εθνικό Αρχαιολογικό έχει €20, αλλά ταυτόχρονα έχει τόσες κατηγορίες πολιτών που μπορούν να μπουν δωρεάν, που πρέπει να προσπαθήσεις για να μην ανήκεις σε κάποια από αυτές.

Δεν θα αξιολογήσω ως "ακριβό" ή "φθινό" το εισιτήριο των €20. Για τη δική μου τσέπη τα €20 για να επισκεφθείς το συγκεκριμένο μουσείο, φαίνεται αστείο ποσό (έχουμε πάει οικογενειακά 2 φορές παλιότερα). Γνωρίζω, όμως, οικογένεια που τα €40 (μπαμπάς, μαμά) πέφτουν βαριά.

Θέλω να σταθώ σε κάτι άλλο. Γιατί να πάει κανείς σε ένα Μουσείο. Επειδή, στο δικό μου μυαλό τουλάχιστον, ισχύουν τα εξής:

- Η χώρα, η κάθε χώρα, έχει τη δική της ιστορία
- Η τέχνη, η κάθε τέχνη, έχει τη δική της αξία
- Ο λαός, ο κάθε λαός, έχει τη δική ταυτότητα

Στα Μουσεία, λοιπόν, όλα τα παραπάνω γίνονται ορατά, χειροπιαστά (μεταφορικά βεβαίως, αφού δεν αγγίζουμε τα εκθέματα). Η ιστορία, η τέχνη, η ταυτότητα, αποτυπώνονται και στα βιβλία. Αλλά εκεί είναι πιο διάφανα, κάπως αδιόρατα. Όταν, όμως, δεις μπροστά σου μια πραγματική

σπαρτιατική ασπίδα, περσικά βέλη από τις Θερμοπύλες, το κράνος του Μιλτιάδη, τον τάφο του Φιλίππου Β' και άλλα πολλά και θαυμαστά, έναν... συγκλονισμό τον παθαίνεις.

Καλώς ή κακώς η επίσκεψη σε κάποιο Μουσείο είναι για τους περισσότερους κάτι σαν πάρεργο. Του τύπου "Ε, να πάμε και μια φορά τα παιδιά στο Μουσείο. Οι άλλοι έρχονται από την άλλη μεριά του κόσμου για να το δούνε και εμείς που είμαστε εδώ να μην έχουμε πατήσει; Ντροπή".

Τα Μουσεία είναι κάτι άλλο, κάτι πιο ουσιαστικό. Είναι ζώσα ιστορία και δημιουργούν βαθιά συναισθήματα και σύνδεση με τον τόπο, την τέχνη και την ιστορία. Έτσι πρέπει να τα βλέπουμε, όχι ως υποχρέωση. Και αν είναι ένα, δύο Σαββατοκύριακα τον χρόνο να πάμε στο Μουσείο αντί για την ταβέρνα, χαμένοι δεν θα βγούμε.

Γιάννης Παλιούρης
giannis@notice.gr

Business Maker

ΑΝΑΓΕΝΝΗΤΙΚΗ ΙΑΤΡΙΚΗ: ΤΟ ΝΕΟ EL DORADO

Η αναγεννητική ιατρική είναι το επόμενο El Dorado, με αρκετά funds να βολιδοσκοπούν έναν κλάδο ο οποίος θεωρείται πολλά υποσχόμενος. Αυτή είναι η εικόνα που μεταφέρουν καλά πληροφορημένες πηγές, επισημαίνοντας ότι η συζήτηση αφορά επιχειρηματικά σχέδια και προοπτικές αποδόσεων. Η αναγεννητική ιατρική αναπτύσσει μεθόδους για την επιδιόρθωση, αντικατάσταση ή αναγέννηση κατεστραμμένων κυττάρων, ιστών και οργάνων, ώστε να αποκατασταθεί η λειτουργία τους. Περιλαμβάνει, μεταξύ άλλων, κυτταρικές θεραπείες και

μηχανική ιστών. Δεν σημαίνει ότι κάθε ερευνητική μέθοδος είναι ήδη διαθέσιμη θεραπεία. Η αναφορά στον κλάδο δεν συνδέεται με την πρόσφατη υπόθεση που έφερε στη δημοσιότητα καταγγελίες για απατεώνες γιατρούς με αφορμή τον θάνατο του δημοφιλή καλλιτέχνη, Γιώργου Μαζωνάκη. Η διάκριση είναι απαραίτητη, επειδή η επενδυτική δραστηριότητα δεν μπορεί να κρίνεται μέσα από μια υπόθεση, όπου όπως όλα δείχνουν υπάρχει άρωμα... παράνομων πρακτικών. Στο εξωτερικό υπάρχει ήδη αυξημένη κινητικότητα, όπως επισημαίνουν στη στήλη οι ίδιες

πηγές, με μια σειρά από μεγάλα funds να έχουν προχωρήσει ήδη σε τοποθετήσεις. Η παγκόσμια αγορά της αναγεννητικής ιατρικής αποτιμήθηκε στα \$27 δισ. το 2023 και αναμένεται να ξεπεράσει τα \$170 δισ. έως το 2033, με ετήσιο ρυθμό ανάπτυξης που αγγίζει το 20% σύμφωνα με την Precedence Research. Επιπλέον, οίκοι όπως η Morgan Stanley εκτιμούν ότι οι επενδύσεις σε γονιδιακές τεχνολογίες και κυτταρικό επαναπρογραμματισμό θα λειτουργήσουν ως βασικός καταλύτης για τη μακροπρόθεσμη μείωση του κόστους στην υγεία.

ΣΕ ΠΟΙΕΣ ΠΟΛΕΙΣ ΞΕΦΥΓΑΝ ΟΙ ΤΙΜΕΣ ΤΩΝ ΣΠΙΤΙΩΝ

Η πιο ακριβή αγορά κατοικίας δεν είναι απαραίτητα και εκείνη με τον μεγαλύτερο κίνδυνο φούσκας. Η νέα έκθεση UBS Global Real Estate Bubble Index 2026 εξετάζει 23 μεγάλες πόλεις και κατατάσσει μόλις δύο στην υψηλότερη βαθμίδα κινδύνου: την Ζυρίχη, με βαθμολογία 1,69, και το Τόκιο, με 1,54. Το Μαϊάμι, το Ντουμπάι, η Σεούλ, η Γενεύη και η Λισαβόνα βρίσκονται στην αμέσως επόμενη κατηγορία. Μαδρίτη, Φρανκφούρτη, Μόναχο και Μιλάνο αξιολογούνται με μέτριο κίνδυνο, ενώ Λονδίνο και Παρίσι με χαμηλό. Η Αθήνα δεν περιλαμβάνεται στις πόλεις της έρευνας, επομένως η κατάταξη δεν δίνει αντίστοιχη εκτίμηση για την ελληνική πρωτεύουσα. Το πρόβλημα στις πιο

εκτεθειμένες αγορές είναι η απόσταση που έχουν πάρει οι τιμές από τα εισοδήματα και τα ενοίκια. Σύμφωνα με την UBS, στις πόλεις υψηλού ή αυξημένου κινδύνου οι πραγματικές τιμές κατοικίας ανέβηκαν σχεδόν 30% κατά μέσο όρο σε πέντε χρόνια. Τα ενοίκια αυξήθηκαν 15% και τα εισοδήματα μόλις 8%. Η ανισορροπία αυτή δεν προβλέπει πότε θα έρθει μια διόρθωση• δείχνει όμως πού η αγορά στηρίζεται όλο και περισσότερο στην προσδοκία ότι οι τιμές θα συνεχίσουν να ανεβαίνουν. Στην Ζυρίχη απαιτούνται, σύμφωνα με την έκθεση, περίπου 46 χρόνια ενοικίων για να καλυφθεί η τιμή αγοράς ενός αντίστοιχου διαμερίσματος. Στην Γενεύη χρειάζονται περίπου 40. Στον αντίποδα, οι

πραγματικές τιμές κατοικίας σε Τορόντο και Βανκούβερ μειώθηκαν περίπου 10% μέσα σε έναν χρόνο. Η UBS καταγράφει επιβράδυνση της μέσης ετήσιας πραγματικής αύξησης τιμών στις πόλεις της έρευνας, στο 0,5% από 1,4% στα μέσα του 2025. Η άνοδος του κόστους χρηματοδότησης περιορίζει την προσιτότητα, ενώ οι ελλείψεις κατοικιών σε πόλεις εξακολουθούν να στηρίζουν τις τιμές. Για τους επενδυτές, η διαφορά ανάμεσα στα δύο μεγέθη απαιτεί προσεκτική ανάγνωση. Ο δείκτης μετρά υπερτίμηση, όχι άμεση πτώση. Η διαθέσιμη προσφορά κατοικιών, το κόστος χρήματος και οι προσδοκίες για νέες αυξήσεις μπορούν να αλλάξουν την πορεία κάθε αγοράς διαφορετικά.



REAL ESTATE DAILY SECRET
THE KEY TO PROPRIETARY INFORMATION

Το κλειδί για να μαθαίνετε τα μυστικά της αγοράς ακινήτων, κάθε μέρα στο e-mail σας. Με την υπογραφή της



NOTICE
CONTENT & SERVICES

**KANTE
ΕΓΓΡΑΦΗ
ΕΔΩ**

Business Insight

ΚΡΙΣΙΜΗ ΕΒΔΟΜΑΔΑ ΓΙΑ ΤΙΜΕΣ ΠΕΤΡΕΛΑΙΟΥ, ΑΠΟΔΟΣΕΙΣ ΟΜΟΛΟΓΩΝ ΚΑΙ... ΕΚΤ

Κρίσιμη για την πορεία των τιμών πετρελαίου προοιωνίζεται αυτή που ξεκινά με το Brent στα \$104,32, το Crude Oil WTI στα \$92,44 και την απόδοση του 10ετούς των ΗΠΑ στο 5,167%. Η αναφορά μας στο US10Y γίνεται επειδή είναι το πλέον ρευστό, ασφαλές και αποδοτικό asset στον πλανήτη από τις αρχές της δεκαετίας του '80, φτάνοντας μέχρι το 5,21% (!), υψηλό που είχε να καταγραφεί από το 2007. Συνδυαστικά δε με το μίνι ξεπούλημα στις διεθνείς αγορές ομολόγων και το μείζον ζήτημα της AI. Παρένθεση: μόνο τυχαίο δεν ήταν το γεγονός πως στο επίσημο δείπνο που παρέθεσε ο Trump στον Xi η παρουσία των BIG 4, Altman, Musk, Bezzos, Pitchai ήταν για τη... φωτογράφιση.

Στα του πετρελαίου και πάλι, κυρίαρχο θέμα στην γενική συνέλευση του ΟΗΕ ήταν οι εξελίξεις στην Μέση Ανατολή, οι συνεχιζόμενες επιθέσεις, οι εκατέρωθεν απειλές, όσων συμβάλλουν στην συντήρηση της αβεβαιότητας. Δηλαδή των τιμών πετρελαίου σε υψηλά επίπεδα. Από την πρόοδο ή όχι των διαβουλεύσεων στην Νέα Υόρκη θα κριθεί στο εάν θα ευοδωθούν προσπάθειες για επίτευξη ουσιαστικές εκκευρίας, συνακόλουθα την απόδοση των Στενών σε πιο λειτουργική/κανονική ναυσιπλοΐα. Ακριβώς λόγω της αβεβαιότητας η προηγούμενη εβδομάδα χαρακτηρίστηκε από ευρεία μεταβλητότητα σε τιμές πετρελαίου, αποδόσεις ομολόγων. Ενδεικτικά την Παρασκευή: η τελική τιμή για το Brent ήταν στα \$104,32 (μετά από διόρθωση 2%) και στα \$92,44 για το αμερικανικό

αργό. Όμως, σε εβδομαδιαία μέτρηση το μεν πρώτο είχε άνοδο οριακά μικρότερη του 1%, το δε δεύτερο μείωση 8% (Reuters).

Τι σημαίνει αυτή η σημαντική (και σε βραχύ χρονικό διάστημα) απόκλιση μεταξύ των δύο τιμών-σημείων αναφοράς; Τη διαφορετική πίεση που υφίσταται η διεθνής (συμπεριλαμβανόμενης της ευρωπαϊκής) αγορά σε σχέση με την αμερικανική. Οι δε συζητήσεις στην Ουάσιγκτον για πιθανή απαγόρευση στις εξαγωγές ντίζελ των ΗΠΑ, επιβάρυναν την τιμολόγηση του WTI καθώς μία τέτοια απόφαση θα μπορούσε να μειώσει τη ζήτηση για αμερικανικό αργό. Σε ένα τέτοιο ενδεχόμενο η διεθνής αγορά θα στρεφόταν προς εναλλακτικές πηγές, με συνέπεια η σχέση ζήτησης-προσφοράς να ανέβαζε και τις τιμές του Brent, μύλος.

Το θέμα παρακολουθείται στενά από κεντρικές τράπεζες και διεθνείς φορείς μέχρι κυβερνήσεις μεμονωμένα. Σε ό,τι μας αφορά ως Ευρώπη, ως Ελλάδα η οποία εξέλιξη είναι καθοριστικής σημασίας εν όψει των επόμενων δύο συνεδριάσεων της ΕΚΤ. Θυμίζω, στις 28-29 Οκτωβρίου και τις 16-17 Δεκεμβρίου.

Πρωί Σαββάτου κυκλοφορεί η πληροφορία πως ο Trump απορρίπτει την πρόταση της Τεχεράνης για άνοιγμα των Στενών, επαναλαμβάνοντας την εκτίμηση πως οι βομβαρδισμοί θα συνεχιστούν τον Νοέμβριο (σ.σ. στις 3 του μηνός οι κρίσιμες ενδιάμεσες εκλογές στις ΗΠΑ). Σε αυτή την συγκυρία στο Ριάντ είναι ανήσυχτοι μετά τις νέες επιθέσεις των Χούθι (τα τελευταία 24ωρα έγιναν

διαδοχικές αναχαιτίσεις, η μία από το ελληνικό σύστημα Patriot της ΕΛ.ΔΥ.Σ.Α.). Οι εξαγωγές πετρελαίου της Σαουδικής Αραβίας ανέκαμψαν σε περισσότερα από 4 εκατ. βαρέλια ημερησίως τον Σεπτέμβριο, από 2,4 εκατ. βαρέλια τον Αύγουστο, βάσει προκαταρκτικών στοιχείων της Kpler (Reuters). Αύξηση που συνδέεται με την ενίσχυση των εξαγωγών μέσω των Στενών, καθώς οι επιθέσεις στον αγωγό East-West είχαν προκαλέσει προβλήματα στις αποστολές μέσω του λιμανιού Γιανμπού στην Ερυθρά Θάλασσα.

Τι θα μπορούσε να συμβεί, στην περίπτωση που δεν εξευρεθεί κάποια λύση, στο πλαίσιο του ΟΗΕ (οι εργασίες ολοκληρώνονται αύριο Τρίτη), ενδεχομένως ένα... παραθυράκι των ΗΠΑ για το ντίζελ. Θα φανεί άμεσα.

Το βασικό ενδεχόμενο που εξετάζεται είναι ότι αν η τιμή του πετρελαίου αποκλιμακωθεί και παραμείνει χαμηλότερα των \$100 και τα στοιχεία για τον πληθωρισμό Σεπτεμβρίου δεν δείξουν νέα σημαντική επιτάχυνση, η ΕΚΤ να αφήσει αμετάβλητα τα επιτόκια τον Οκτώβριο. Ενδεχόμενη σταθεροποίηση των τιμών κάτω από τα \$100 θα περιόριζε τον κίνδυνο ενός νέου ισχυρού κύματος ανατιμήσεων στην ενέργεια και, μέσω αυτού, στην υπόλοιπη οικονομία. Τέλος εβδομάδας (Παρασκευή 2 Οκτωβρίου) η Eurostat θα ανακοινώσει την πρώτη εκτίμηση για τον πληθωρισμό Σεπτεμβρίου, θυμίζοντας ότι τον Αύγουστο ο πληθωρισμός στην Ευρωζώνη αυξήθηκε στο 3,2%, από 2,9% τον Ιούλιο. Το ενεργειακό κόστος είχε τη μεγαλύτερη επίδραση στην άνοδο.

> **ΒΙΟΚΑΡΠΕΤ****ΠΡΟΧΩΡΑ ΤΟ ΤΡΙΕΤΕΣ ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΟ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ ΤΩΝ €15 ΕΚΑΤ.
- ΔΙΨΗΦΙΑ ΑΝΑΠΤΥΞΗ ΣΤΟ ΕΞΑΜΗΝΟ**

Σε νέα φάση υλοποίησης του επενδυτικού του προγράμματος για την περίοδο 2026–2028, εισέρχεται ο όμιλος Βιοκαρπét, στοχεύοντας στην περαιτέρω ενίσχυση της βιομηχανικής του δραστηριότητας στον τομέα της μεταλλουργίας και στην ανάπτυξη του ενεργειακού του χαρτοφυλακίου.

ΜΕΤΑΛΛΟΥΡΓΙΑ

Ειδικότερα, το πρόγραμμα αυτό περιλαμβάνει επενδύσεις ύψους €15 εκατ. στον κλάδο της μεταλλουργίας, για αύξηση της παραγωγικής δυναμικότητας, εκσυγχρονισμό του μηχανολογικού εξοπλισμού, περαιτέρω αυτοματοποίηση της παραγωγικής διαδικασίας και αναβάθμιση των παραγωγικών υποδομών. Εντός του μήνα ολοκληρώθηκε επένδυση ύψους €3 εκατ. για σύγχρονο μηχανήμα αυτόματης συσκευασίας των προϊόντων

προφίλ αλουμινίου της θυγατρικής του ομίλου, Exalco.

ΑΠΕ & ΑΠΟΘΗΚΕΥΣΗ

Παράλληλα, ο όμιλος προωθεί επενδύσεις σε έργα ΑΠΕ και σε συστήματα αποθήκευσης ηλεκτρικής ενέργειας, με στόχο τη διαφοροποίηση του ενεργειακού του χαρτοφυλακίου, την ενίσχυση της ενεργειακής ευελιξίας και τη δημιουργία πρόσθετων προοπτικών ανάπτυξης. Τον περασμένο Μάρτιο τέθηκε σε λειτουργία ο Φ/Β σταθμός της Βιοκαρπét ισχύος 4MW αλλά και ο Φ/Β σταθμός της Exalco ισχύος 8MW, στο πλαίσιο ενδοομιλικής σύμβασης PPA. Ο όμιλος διαθέτει πλέον συνολική ισχύ 35 MW σε ΑΠΕ, ενισχύοντας τη στρατηγική του για βιώσιμη ανάπτυξη και ενεργειακή αυτονομία.

Η ΕΙΚΟΝΑ ΣΤΟ ΕΞΑΜΗΝΟ

Στο α' εξάμηνο εμφάνισε ανάπτυξη 13%, ενώ οι εξαγωγές ενισχύθηκαν κατά 16%, στα €73,15 εκατ., αντιπροσωπεύοντας πλέον το 58,45% του συνολικού κύκλου εργασιών. Οι πωλήσεις στην Ελλάδα αυξήθηκαν κατά 9,1%, στα €52 εκατ.

Σε ποσοστό 13,5% αυξήθηκε το EBITDA του ομίλου, ενώ στην τελική γραμμή του ισολογισμού τα καθαρά κέρδη σημείωσαν αύξηση της τάξης του 42,17%.

DATA α' εξάμηνο (σε €χιλ.)Κύκλος εργασιών

2026: 125.158

2025: 110.701

μεταβολή: 13%

Μικτό αποτέλεσμα

2026: 19.135

2025: 17.105

μεταβολή: 12%

Κέρδη προ φόρων

2026: 2.739

2025: 2.149

μεταβολή: 27%

Καθαρά κέρδη

2026: 2.348

2025: 1.652

μεταβολή: 42%



Γιάννης Καντώνιας, Πρόεδρος & CEO, Βιοκαρπét

ΠΡΟΟΠΤΙΚΕΣ

Η διοίκηση εκτιμά ότι οι προοπτικές εντός του 2026 διαγράφονται θετικές.

Η θυγατρική Exalco διατηρεί ισχυρό εξαγωγικό προσανατολισμό, με περίπου το 70% της παραγωγής της να διατίθεται σε περισσότερες από 35 χώρες. Η αναπτυξιακή της στρατηγική επικεντρώνεται στην περαιτέρω ενίσχυση της παρουσίας της σε αγορές με αυξημένες προοπτικές ανάπτυξης, κυρίως στη Μέση Ανατολή και την Αφρική, μέσω της διεύρυνσης του εμπορικού δικτύου, της ανάπτυξης στρατηγικών συνεργασιών και της αξιοποίησης νέων επιχειρηματικών ευκαιριών.

Μάκης Αποστόλου

makis@notice.gr

BnSECRET

1/ ΤΟ ΚΡΙΣΙΜΟ ΔΙΛΗΜΜΑ ΤΗΣ ΔΙΟΙΚΗΣΗΣ ΤΗΣ ΒΙΟΚΑΡΠΕΤ

Μπορεί η Βιοκαρπέτ να ανακοίνωσε βελτιωμένα μεγέθη, ωστόσο η διοίκηση, σύμφωνα με πληροφορίες του BnB Daily, βρίσκεται σε ένα μεγάλο δίλημμα. Να κλείσει ή όχι την κλωστοϋφαντουργική δραστηριότητα; Είχε πωλήσεις €1,6 εκατ. και ζημιά €911 χιλ. Η ιδέα δεν είναι καινούργια αλλά στροβιλίζει το μυαλό των μελών του ΔΣ από τότε που πήρε την κάτω βόλτα ο κλάδος σε Ελλάδα και Ευρώπη...

2/ ΤΟ WAIVER-ΣΩΣΙΒΙΟ ΤΗΣ ΠΕΙΡΑΙΩΣ ΣΤΗΝ ΦΑΜΑΡ

Η Φαμάρ, το εν Ελλάδι παραμένον τμήμα της πάλαι ποτέ κραταιάς φαρμακοβιομηχανίας συμφερόντων της οικογένειας Μαρινόπουλου —η οποία μετά την ηχηρή κατάρρευση του ομίλου διασπάστηκε σε επιμέρους νομικές οντότητες—, είδε την κερδοφορία της να συρρικνώνεται αισθητά κατά τη χρήση του 2025, παρότι οι πωλήσεις της διατηρήθηκαν σε σταθερά επίπεδα.

Συγκεκριμένα, ο κύκλος εργασιών παρέμεινε σχεδόν αμετάβλητος αγγίζοντας τα €148,4 εκατ., ενώ υπήρξε και βελτίωση στο μικτό κέρδος, το οποίο ανέβηκε στα €43,4 εκατ. Ωστόσο, η αυξημένη λειτουργική δαπάνη σε συνδυασμό με το βάρος του χρηματοοικονομικού κόστους ψαλίδισαν τα αποτελέσματα. Τα κέρδη προ φόρων έκαναν βουτιά στα €1,3 εκατ. (σε σύγκριση με τα €3,84 εκατ. της προηγούμενης χρονιάς, το 2024), με την κάτω γραμμή των καθαρών κερδών να κλείνει στα €1,65 εκατ.

Σε επίπεδο ισολογισμού, τα ίδια κεφάλαια της εταιρείας διαμορφώθηκαν στα €54,1 εκατ. και το σύνολο του ενεργητικού της στα €194,5 εκατ. Αξιοσημείωτο είναι το γεγονός πως τον Σεπτέμβριο του 2026, η διοίκηση χρειάστηκε να εξασφαλίσει waiver από την Τράπεζα Πειραιώς, προκειμένου να ρυθμιστεί ζήτημα με χρηματοοικονομικό δείκτη που αφορούσε το κλείσιμο της χρήσης του 2025.

SÖ POSH!

the trendletter

Κάθε Σάββατο στις 9.30

GIVE SYNΔΡΟΜΗΤΗΣ ΕΔΩ

Editorial

Όλα τα λύνει η αγορά

Βρέθηκα χθες στο πολύ δυνατό – όπως κάθε χρόνο – Athens Coffee Festival. Έφτασα με αυτοκίνητο και πήγα να το αφήσω σε ένα parking της περιοχής (Γκάζι).

Το βλέπω σχεδόν άδειο. Πρώτο shock: “Η χρέωση είναι 15 ευρώ”. -Ευχαριστώ, δεν θα πάρω.

Μπαίνω στο επόμενο. Επίσης άδειο.

Δεύτερο shock: “Η χρέωση είναι 15 ευρώ”. Μόνο που εδώ δεν μου το είπαν μόνοι τους. Αλλά όταν εγώ ρώτησα. Πλησιάζω στο τρίτο parking – το οποίο ήταν σχεδόν γεμάτο – και ρωτάω: “Κι εσείς 15 ευρώ θέλετε;” – “Οχι, 10 ευρώ”. Και το άφησα.

Είχε συμβεί και πέρυσι.

Η λογική της αρπαχτής. Χωρίς να υπάρχει τότε εναλλακτική.

Προφανώς, ο τρίτος φέτος κατάλαβε ότι, για να κάνει τζίρο, πρέπει να παίξει σε πιο φυσιολογικές τιμές. Όλοι αυτοί έκαναν κάτι παράνομο;

Ασφαλώς και όχι.

Δικαίωμά τους να ανεβοκατεβάζουν τις τιμές, ανάλογα με το πώς αυτοί κρίνουν. Άσχετα από το γεγονός ότι η διοργάνωση του φεστιβάλ έχει ζητήσει διαφορετική και πιο ήπια τιμολόγηση.

Δικαίωμά μου κι εμένα να λέω “Οχι”.

Και όλων μας.

Διότι, όσο και αν κάποιοι έχουν κάνει την αρπαχτή ευαγγέλιο, στον καπιταλισμό, όλα τα λύνει η αγορά.

Όταν λειτουργεί ελεύθερα.

Τόσο απλά.

Σημ: Όταν επέστρεψα να πάρω το αυτοκίνητο, το συγκεκριμένο parking ήταν ασφυκτικά γεμάτο. Τα υπόλοιπα; Μύγες. Απλά πράγματα.

Νεκτάριος Β. Νώτης

nectarios@notice.gr