



> ΓΕΚ ΤΕΡΝΑ

Η μεγάλη συνεισφορά των Παραχωρήσεων στο EBITDA, το ανεκτέλεστο €8,8 δισ. στις Κατασκευές και η επένδυση στην ΕΥΔΑΠ



> ΟΜΙΛΟΣ ΒΙΟΪΑΤΡΙΚΗ

Βλέπει περαιτέρω ανάπτυξη μέσω εξαγορών και νέων μονάδων υγείας - Ενδιαφέρον και στην περιφέρεια



> ΕΛΛΑΔΑ – ΗΠΑ

Ενέργεια, ναυτιλία, Βιομηχανία και data centers στο επίκεντρο των οικονομικών σχέσεων των δύο χωρών



> ΝΑΥΠΗΓΕΙΑ ΣΚΑΡΑΜΑΓΚΑ

Το El Dorado της Άμυνας και οι προοπτικές ανάπτυξης στα mega yachts και τα ενεργειακά πλοία

Editorial

Καινοτομία... προστατευτισμού

Debrief

Το κοινό μας σπίτι

Business Maker

- Το μυστικό της επιτυχίας στο retail κατά τον Καραγιαννάκη (Κωτσόβολος)
- Το μάθημα που πήρε ο Βουϊνηα (Euronext) όταν δούλευε για τον Strauss-Kahn

Business Insight

Μετά το Shipping, το Defence και στο βάθος Παραχωρήσεις

BnSecret

- Σαλπάροντας για Λεωφόρο Αθηνών: Τα βαπόρια, τα 100άρια και οι επόμενοι καπετάνιοι
- Η επέλαση της Macquarie στο ελληνικό shipping

> ΕΘΝΙΚΗ ΤΡΑΠΕΖΑ

ΕΝΤΑΣΣΕΤΑΙ ΣΤΟ ΔΙΕΘΝΕΣ ΟΙΚΟΣΥΣΤΗΜΑ TRADE FINANCE ΤΗΣ KOMGO

Η Εθνική Τράπεζα εντάσσεται στο παγκόσμιο δίκτυο trade finance της Komgo, σηματοδοτώντας ένα στρατηγικό ορόσημο για την περαιτέρω επέκτασή της στις διεθνείς αγορές. Μέσω της συνεργασίας, η τράπεζα συνδέεται με την πολυτραπεζική ψηφιακή πλατφόρμα της Komgo, η οποία αναγνωρίζεται από εκατοντάδες επιχειρήσεις και χρηματοπιστωτικούς οργανισμούς παγκοσμίως.

ΤΑ ΟΦΕΛΗ ΓΙΑ ΤΗΝ ΤΡΑΠΕΖΑ

Η εξέλιξη αυτή ενισχύει τη δυνατότητα της Εθνικής Τράπεζας να διευρύνει την παρουσία της στον τομέα του trade finance εκτός Ελλάδας, καθώς και να αναπτύξει ισχυρότερους δεσμούς με πελάτες που δραστηριοποιούνται σε διεθνές επίπεδο.

Στο πλαίσιο του στρατηγικού της σχεδιασμού για επέκταση των διεθνών δραστηριοτήτων, η συνεργασία με την Komgo εντάσσει την Τράπεζα σε ένα διεθνές οικοσύστημα επιχειρήσεων και χρηματοπιστωτικών ιδρυμάτων. Η συνεργασία αναμένεται να ενισχύσει την

πρόσβαση των ελληνικών επιχειρήσεων στις διεθνείς αγορές, ενώ παράλληλα δημιουργεί προϋποθέσεις για την προσέλκυση συναλλαγών σε εμπορικούς διαδρόμους υψηλής σημασίας και σε πελατειακές ομάδες εκτός εγχώριας αγοράς.

ΕΝΙΣΧΥΣΗ ΠΑΡΟΥΣΙΑΣ ΣΕ ΔΙΕΘΝΕΙΣ ΑΓΟΡΕΣ

Αξιοποιώντας το παγκόσμιο δίκτυο και την τεχνολογική υποδομή της Komgo, η Εθνική Τράπεζα επιδιώκει την ανάπτυξη νέων επιχειρηματικών ευκαιριών, την ενίσχυση της παρουσίας της στις διεθνείς αγορές και τη δημιουργία προστιθέμενης αξίας για τους εταιρικούς της πελάτες, συμβάλλοντας στη διαμόρφωση ενός πιο ολοκληρωμένου και ψηφιακά εξελιγμένου οικοσυστήματος εμπορίου.

Ο Χαράλαμπος Βώβος, Βοηθός Γενικός Διευθυντής Εταιρικής και Επενδυτικής Τραπεζικής, της Εθνικής Τράπεζας, δήλωσε μεταξύ άλλων: "Η συνεργασία με την Komgo ευθυ-



Παύλος Μυλωνάς, CEO, Εθνική Τράπεζα

γραμμίζεται πλήρως με το όραμά μας για δυναμική παρουσία στις διεθνείς αγορές. Μας παρέχει άμεση πρόσβαση σε ένα παγκόσμιο εμπορικό δίκτυο, ενισχύοντας τις διασυνοριακές ροές και εμβαθύνοντας τη συνεργασία μας με πελάτες που δραστηριοποιούνται στο εξωτερικό."

Από την πλευρά του, ο Baptiste Audren, Chief Revenue Officer της Komgo, δήλωσε ότι "η Εθνική Τράπεζα αποτελεί ακρογωνιαίο λίθο του ελληνικού χρηματοπιστωτικού συστήματος και η απόφασή της να ενταχθεί στην πλατφόρμα μας επιβεβαιώνει με τον πλέον emphaticό τρόπο την επιτάχυνση του ψηφιακού μετασχηματισμού στον τομέα του trade finance στην ευρύτερη περιοχή."

> UNILEVER

ΕΠΕΝΔΥΣΗ \$270 ΕΚΑΤ. ΓΙΑ ΝΕΟ ΠΑΓΚΟΣΜΙΟ ΚΕΝΤΡΟ ΚΑΙΝΟΤΟΜΙΑΣ ΣΤΙΣ ΗΠΑ

Η Unilever ανακοίνωσε σχέδια για τη δημιουργία ενός νέου παγκόσμιου κέντρου καινοτομίας στις Ηνωμένες Πολιτείες, επενδύοντας μακροπρόθεσμα περίπου \$270 εκατ.

Η νέα εγκατάσταση θα βρίσκεται στο New Haven και αποτελεί τη μεγαλύτερη επένδυση της Unilever σε υποδομές έρευνας και ανάπτυξης (R&D) στις ΗΠΑ τα τελευταία 40 χρόνια. Η πρωτοβουλία έρχεται σε συνέχεια επενδύσεων ύψους περίπου \$15 δισ. που έχει πραγματοποιήσει η εταιρεία στις αμερικανικές δραστηριότητές της την τελευταία δεκαετία.

Το νέο κέντρο αναμένεται να απασχολεί περίπου 300 εργαζομένους όταν τεθεί πλήρως σε λειτουργία, με την εταιρεία να προγραμματίζει τα εγκαίνια για την άνοιξη του 2029.

ΕΝΟΠΙΩΣΗ ΚΑΙ ΤΑΧΥΤΗΤΑ

"Πίσω από κάθε προϊόν της Unilever βρίσκεται επιστήμη παγκόσμιας κλάσης, σχεδι-

ασμένη να προσφέρει ανώτερη απόδοση, σε συνδυασμό με σχεδιασμό, αρώματα και αισθητηριακές εμπειρίες που διαφοροποιούν τα brands μας", δήλωσε ο Richard Slater, Chief R&D Officer της Unilever.

"Το νέο κέντρο θα συγκεντρώσει όλες αυτές τις δυνατότητες ώστε να δημιουργούνται προϊόντα που θα αναπτύσσονται στις Ηνωμένες Πολιτείες και θα μπορούν να επεκταθούν σε παγκόσμια κλίμακα. Η μεγάλη αλλαγή εδώ είναι η ενοποίηση και η ταχύτητα: επιστήμη, σχεδιασμός και αισθητηριακή εμπειρία θα λειτουργούν ως ένα σύνολο, ενώ η τεχνητή νοημοσύνη θα επιταχύνει κάθε στάδιο του κύκλου ανάπτυξης", πρόσθεσε.

ΓΙΑΤΙ ΕΠΕΛΕΓΗ ΤΟ NEW HAVEN

Αναφερόμενη στην επιλογή της τοποθεσίας, η Unilever σημείωσε ότι το New Haven φιλοξενεί "ένα από τα ταχύτερα αναπτυσσόμενα



Richard Slater, Chief R&D Officer, Unilever

οικοσυστήματα καινοτομίας στις βιοεπιστήμες παγκοσμίως", προσφέροντας πρόσβαση σε πανεπιστήμια, ερευνητικά ιδρύματα και τεχνολογικές εταιρείες που δραστηριοποιούνται σε τομείς όπως οι βιοεπιστήμες, η τεχνητή νοημοσύνη και η κβαντική υπολογιστική. Η εταιρεία υπογράμμισε ότι η συγκέντρωση όλων των σταδίων της διαδικασίας καινοτομίας κάτω από την ίδια στέγη - από τη σύνθεση προϊόντων και τη δημιουργία αρωμάτων έως τον σχεδιασμό συσκευασίας και την ανάλυση καταναλωτικών δεδομένων - θα ενισχύσει τη συνεργασία μεταξύ των ομάδων και θα επιταχύνει την ανάπτυξη νέων προϊόντων.

> ΓΕΚ ΤΕΡΝΑ

Η ΜΕΓΑΛΗ ΣΥΝΕΙΣΦΟΡΑ ΤΩΝ ΠΑΡΑΧΩΡΗΣΕΩΝ ΣΤΟ ΕΒΙΤΔΑ, ΤΟ ΑΝΕΚΤΕΛΕΣΤΟ €8,8 ΔΙΣ. ΣΤΙΣ ΚΑΤΑΣΚΕΥΕΣ ΚΑΙ Η ΕΠΕΝΔΥΣΗ ΣΤΗΝ ΕΥΔΑΠ

Οριακή αύξηση των εσόδων, στα €992,6 εκατ., κατέγραψε η ΓΕΚ Τέρνα στο α' τρίμηνο, ωστόσο σημαντική άνοδο εμφάνισε η κερδοφορία ως συνέπεια των αυξημένων λειτουργικών κερδών αλλά και της συνεισφοράς δραστηριοτήτων ενοποιούμενων με την μέθοδο της καθαρής θέσης, όπως το αεροδρόμιο στο Καστέλι, η μονάδα της Κομοτηνής και η Ολυμπία Οδός.

ΤΟΜΕΑΣ ΠΑΡΑΧΩΡΗΣΕΩΝ

Κύρια πηγή αύξησης των μεγεθών αποτέλεσε ο τομέας των Παραχωρήσεων, του οποίου τα έσοδα και η λειτουργική κερδοφορία διαμορφώθηκαν σε σημαντικά υψηλότερα επίπεδα (αύξηση κατά 33,6% και 45% αντίστοιχα), αντιπροσωπεύοντας το 65% της συνολικής λειτουργικής κερδοφορίας του ομίλου.

Τα έσοδα της Εγνατίας Οδού ανήλθαν σε €35,6 εκατ. με την κίνηση να αυξάνεται κατά 4,5%. Η συνεισφορά του έργου της Εγνατίας οδού αναμένεται να αυξηθεί σημαντικά με την σταδιακή ολοκλήρωση των εργασιών ανάταξης του αυτοκινητοδρόμου, ενώ αξίζει να σημειωθεί ότι το α' τρίμηνο παρουσιάζει παραδοσιακά τον χαμηλότερο κυκλοφοριακό φόρτο στο σύνολο του έτους.

Όσον αφορά την Αττική Οδό, τα έσοδα παρουσίασαν αύξηση 3,8%, με την κίνηση να ενισχύεται κατά 2,6% και την λειτουργική κερδοφορία να σημειώνει αύξηση κατά 8,9% ως απόρροια της λειτουργικής μόχλευσης που επιτυγχάνουν τα έργα παραχωρήσεων. Σημειώνεται ότι η κίνηση στην Αττική Οδό παρέμεινε σε θετικά επίπεδα και κατά τους πρώτους δύο μήνες του β' τριμήνου.

Τέλος στους αυτοκινητοδρόμους της Νέας και Κεντρικής Οδού, η συνολική κίνηση μειώθηκε κατά 2,2%, κυρίως λόγω των αγροτικών κινητοποιήσεων στις αρχές του έτους.

ΤΟΜΕΑΣ ΚΑΤΑΣΚΕΥΩΝ

Η δραστηριότητα στον Κατασκευαστικό τομέα κινήθηκε σε υψηλότερα επίπεδα, καθώς επιταχύνθηκε η υλοποίηση έργων που βρίσκονταν υπό κατασκευή, ενώ νέα έργα ξεκίνησαν να κατασκευάζονται.

DATA α' τρίμηνο (σε Έκατ.)

	2025	2026
Συνολικά Έσοδα	989,3	992,6
Τομέας Κατασκευών	346,2	373,9
Τομέας Παραχωρήσεων	118,6	158,4
Τομέας Παραγωγής και Εμπορίας Ηλεκτρισμού & Φυσικού αερίου	528,9	464,7
Λοιπά (περιλαμβανομένων διατομεακών απαλοιφών)	(4,4)	(4,4)
Λειτουργική κερδοφορία (adj.ΕΒΙΤΔΑ)	135,5	165,9
Τομέας Κατασκευών	46,9	51,5
Τομέας Παραχωρήσεων	74,9	108,6
Τομέας Παραγωγής και Εμπορίας Ηλεκτρισμού & Φυσικού αερίου	21,4	11,6
Λοιπά (περιλαμβανομένων διατομεακών απαλοιφών)	(7,7)	(5,8)
Κέρδη προ φόρων	28,9	46,5
Κέρδη μετά φόρων	21,0	32,4
Προσαρμοσμένα κέρδη μετά φόρων αποδιδόμενα στους μετόχους	26,0	34,6



Γιώργος
 Περιστερής,
 επικεφαλής
 ΓΕΚ ΤΕΡΝΑ

Ο τομέας παρουσίασε αύξηση εσόδων κατά 8% και λειτουργικής κερδοφορίας κατά 9,7%, ενώ και τα περιθώρια κέρδους συνέχισαν να κινούνται σε ικανοποιητικά επίπεδα, ως αποτέλεσμα του μείγματος των έργων, της εκτελεστικής ικανότητας και της προσήλωσης του Ομίλου.

Όσον αφορά το υπογεγραμμένο ανεκτέλεστο στις 31/3/2026, ανήλθε σε €7,2 δισ. (€6,6 δισ.

την 31/12/2025), ενώ τα προς υπογραφή έργα ανέρχονται σε €1,6 δισ., με το συνολικό ανεκτέλεστο να ανέρχεται σε €8,8 δισ.

Περίπου το 76% του ανεκτέλεστου αντιστοιχεί σε έργα ιδίων επενδύσεων του ομίλου (51%) και ιδιωτικών επενδύσεων τρίτων (25%), διμορφώνοντας ένα ιδιαίτερα ποιοτικό και χαμηλού ρίσκου χαρτοφυλάκιο, με το 88% των έργων να βρίσκεται στην Ελλάδα.

ΤΟΜΕΑΣ ΕΝΕΡΓΕΙΑΣ

Στον τομέα της Ηλεκτρικής Ενέργειας η ελληνική αγορά παρουσίασε μικρή αύξηση της ζήτησης κατά 1,3%, όμως η συνολική ζήτηση αυξήθηκε σημαντικά κατά 20,3%, λόγω των ισχυρών εξαγωγών, οι οποίες στο α' τρίμηνο του έτους ανήλθαν σε 3,4 TWh σε καθαρή βάση. Η τιμή ενέργειας στην χονδρεμπορική αγορά υποχώρησε κατά 28,6%. Όσον αφορά τον όμιλο, η παραγωγή από την μονάδα του Ηρων παρέμεινε σχεδόν σταθερή στις 0,4 TWh ενώ η μονάδα την Κομοτηνής παράγαγε 0,75 TWh.

Στον τομέα Προμήθειας Ηλεκτρισμού και Φυσικού Αερίου σε τελικούς καταναλωτές, η Ήρων διατήρησε το μερίδιο αγοράς της στο 10%, αυξάνοντας τον αριθμό των πελατών της, τόσο στον τομέα της Ηλεκτρικής Ενέργειας όσο και του Φυσικού Αερίου. Οι συνολικές πωλήσεις ηλεκτρικής ενέργειας για το 2025 ανήλθαν σε 1,1 TWh, παρουσιάζοντας μείωση σε σχέση με το προηγούμενο έτος, εξαιτίας των μειωμένων πωλήσεων σε συγκεκριμένους βιομηχανικούς πελάτες από το β' τρίμηνο του 2025. Παρά το γεγονός ότι η λειτουργική κερδοφορία του τομέα παρουσίασε μείωση, λαμβάνοντας υπόψη τη συνεισφορά της μονάδας της Κομοτηνής, η κερδοφορία του τομέα παρουσίασε αύξηση.

Στον τομέα Ηλεκτρισμού από θερμικές πηγές ενέργειας, εμπορίας ηλεκτρικού ρεύματος και φυσικού αερίου στην Ελλάδα και το εξωτερικό, προχωρούν οι διαδικασίες για την συγχώνευση με την αντίστοιχη εταιρεία της Motor Oil με την ολοκλήρωση να αναμένεται εντός του έτους.

Projects

Motorway	Length (km)	Status	Stake	COD	End date	Consolidation
Attiki Odos	70	In operation	90%	2024	2049	Full
Nea Odos	377	In operation	100%	2018	2037	Full
Kentriki Odos	238	In operation	100%	2018	2037	Full
Olympia Odos	277	In operation	20%	2018	2044	Equity
Egnatia Odos	883	In operation	90%	2025	2060	Full
North Crete (Chersonisos-Neapoli)	22	Under construction	55%	2028E	2053	Equity
North Crete (Chania-Irakleio)	187	Under construction	40%	2030E	2059	Equity
Total motorway network	2,054					

Project	Metric	Status	Stake	COD	End date	Consolidation
Kasteli Airport	10m pax*	Under construction	33%	2028E	2055	Equity
IRC in Ellinikon	NM	Under construction	49%	2028E	2053	Equity
Peloponnese waste management	200 kt p.a.	In operation	100%	2023	2049	Full
Epirus waste management	105 kt p.a.	In operation	100%	2017	2044	Full
Western Macedonia waste management	300 kt p.a.	Pre-CCD	50%	2029E	2052	Equity
Nestos water transport & distribution	NM	Under construction	100%	2028E	2050	Full
Chochlakia water dam & irrigation	NM	Pre-CCD	100%	2029E	2050	Full
Kavala Port	NM	In operation	90%	2025	2064	Full
Electronic ticketing (Athens/Thessaloniki)	NM	In operation	70%	2014/2024	2026/2035	Full

ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ-ΔΑΝΕΙΣΜΟΣ

Οι συνολικές επενδύσεις ανήλθαν σε περίπου €268 εκατ. στην αρχή του έτους και κατευθύνθηκαν στα υπό εκτέλεση έργα (Εγνατία, ΒΟΑΚ, IRC, Νέστος), καθώς και στην εξαγορά του 12,8% της ΕΥΔΑΠ έναντι περίπου €134 εκατ. στο πλαίσιο του στρατηγικού σχεδιασμού του Ομίλου.

Ο καθαρός δανεισμός, εξαιρουμένων των συμβάσεων Project Finance, διαμορφώθηκε σε €402 εκατ., έναντι €211 εκατ. την

31/12/2025, με την αύξηση να αποδίδεται εξ ολοκλήρου στην εκτέλεση του επενδυτικού προγράμματος. Το συνολικό προσαρμοσμένο καθαρό χρέος του Ομίλου ανήλθε σε €4,519 δισ. έναντι €4,297 δισ. την 31/12/2025.

Τέλος, τα Συνολικά Ταμειακά Διαθέσιμα του ομίλου διαμορφώθηκαν σε €1,573 δισ.

Μάκης Αποστόλου
makis@notice.gr

> CREDIA BANK

ΝΕΟ ΣΤΕΓΑΣΤΙΚΟ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ ΜΕ ΕΠΙΤΟΚΙΟ ΑΠΟ 2,15%

Το στεγαστικό δάνειο "First Home", μια χρηματοδοτική επιλογή για την αγορά ή κατασκευή πρώτης κατοικίας, με σταθερό προνομιακό επιτόκιο για τα πρώτα δύο έτη από 2,15%, παρουσιάζει η CrediaBank.

Το πρόγραμμα προσφέρει χρηματοδότηση έως το 90% της αξίας του ακινήτου, με ανώτατο ποσό δανείου τις €350 χιλ. και διάρκεια αποπληρωμής έως 40 έτη. Δεν επιβαρύνεται με έξοδα εξέτασης αιτήματος και έγκρισης δανείου, ενώ για αιτήσεις που θα υποβληθούν έως τις 30/06.2026 τα έξοδα νομικού και τεχνικού ελέγχου παρέχονται δωρεάν.



Ός πότε θα μένεις σε ξένο σπίτι;

Επιτασσώ δάνειο CrediaBank First Home

- ✓ Επιτόκιο 2,15% για τα πρώτα 2 έτη από 2,15%
- ✓ Δάνειο αποπληρωτό έως 40 έτη
- ✓ Άνετη αίτηση-έγκριση δανείου
- ✓ Άμεση νομική & τεχνική έγκριση δανείου (έως 30.06.2026)

Μόλις συμπληρωθεί η αίτηση δανείου σου, η CrediaBank σου θα σου επιστρέψει τα έξοδα νομικού και τεχνικού ελέγχου δωρεάν.

Το κυμαινόμενο επιτόκιο διαμορφώνεται με βάση το Euribor 3μήνου, με περιθώριο

από 1,60%, ενώ προβλέπεται έκπτωση περιθωρίου έως 0,25% για τρίτεκνους ή πολύτεκνους, καθώς και για κατοικίες ενεργειακής κατηγορίας Α ή Β βάσει Πιστοποιητικού Ενεργειακής Απόδοσης (Π.Ε.Α.).

Η αποπληρωμή πραγματοποιείται σε μηνιαίες δόσεις που καλύπτουν κεφάλαιο και τόκους, με αυτόματη χρέωση από καταθετικό λογαριασμό. Παρέχεται επίσης δυνατότητα έντοκης περιόδου χάριτος και τμηματικών εκταμιεύσεων για διάστημα έως 24 μήνες, σε περιπτώσεις κατοικίας υπό κατασκευή.

> **THEON****ΝΕΕΣ ΠΑΡΑΓΓΕΛΙΕΣ €42 ΕΚΑΤ.****- ΑΝΑΠΤΥΞΗ ΣΤΟΝ ΤΟΜΕΑ ΗΛΕΚΤΡΟΠΤΙΚΩΝ ΣΥΣΤΗΜΑΤΩΝ**

Νέες παραγγελίες €42 εκατ. ανακοίνωσε η Theon International για το β' τρίμηνο του 2026, καθώς και επιπλέον δικαιώματα αγοράς ύψους €27 εκατ., ενισχύοντας περαιτέρω το ανεκτέλεστο υπόλοιπο του ομίλου.

Το μεγαλύτερο μέρος των νέων συμβάσεων αφορά ηλεκτροπτικά συστήματα χειραίων οχημάτων (Vehicle Awareness Systems) της Kappa Optronics, τα οποία θα εγκατασταθούν σε εκατοντάδες τεθωρακισμένα οχήματα σε κράτος-μέλος της Ευρωπαϊκής Ένωσης. Οι παραδόσεις του προγράμματος θα πραγματοποιηθούν σταδιακά από το 2026 έως το 2028.

Η συγκεκριμένη σύμβαση θα χρηματοδοτηθεί μέσω του ευρωπαϊκού μηχανισμού SAFE (Security Action for Europe), με δυνατότητα συμμετοχής και άλλων χωρών στο ίδιο πρόγραμμα, γεγονός που δημιουργεί προοπτικές περαιτέρω επέκτασης των πωλήσεων και ενίσχυσης των σχετικών παραγγελιών.

ΙΣΧΥΡΗ ΖΗΤΗΣΗ

Σε συνδυασμό με πρόσφατη παραγγελία για το σύστημα PHYLAX, η νέα σύμβαση ενισχύει τη στρατηγική της Theon για διείσδυση στον τομέα των ηλεκτροπτικών συστημάτων πλατφόρμας, καθώς και τη διαφοροποίηση των πηγών εσόδων της.

Από την αρχή του έτους έως σήμερα, οι νέες παραγγελίες και τα πρόσθετα δικαιώματα αγοράς ανέρχονται συνολικά σε €144 εκατ. και €67 εκατ. αντίστοιχα, αποτυπώνοντας τη συνεχιζόμενη ισχυρή ζήτηση σε όλες τις κατηγορίες προϊόντων. Για το οικονομικό έτος 2026, η εταιρεία στοχεύει σε book-to-bill ratio άνω της μονάδας, επιβεβαιώνοντας τη δυναμική ανάπτυξη.

Η εταιρεία επισημαίνει ότι οι γεωπολιτικές εξελίξεις και η αυξημένη αμυντική κινητοποίηση στην Ευρώπη συνεχίζουν να στηρίζουν τη ζήτηση για αμυντικά συστήματα και το διευρυμένο χαρτοφυλάκιο προϊόντων της.



Philippe Mennicken, Αναληρωτής Διευθύνων Σύμβουλος και Business Development Director, Theon

GUIDANCE

Παράλληλα, η Theon επιβεβαιώνει τις προβλέψεις της για το 2026, με στόχο αύξηση εσόδων περίπου 30% σε σχέση με το 2025, εκ των οποίων άνω του 20% αναμένεται να προέλθει από οργανική ανάπτυξη.

> **BLACKSTONE****ΑΝΤΛΗΣΕ \$13,1 ΔΙΣ. ΓΙΑ ΤΟ ΝΕΟ PRIVATE EQUITY FUND ΣΤΗΝ ΑΣΙΑ**

Η Blackstone συγκέντρωσε \$13,1 δισ. για το νέο της επενδυτικό κεφάλαιο ιδιωτικών συμμετοχών στην Ασία, καταγράφοντας τη μεγαλύτερη άντληση κεφαλαίων που έχει πραγματοποιήσει ποτέ στην περιοχή.

Η εταιρεία ανέφερε ότι το επενδυτικό όχημα Blackstone Capital Partners Asia III ξεπέρασε τον αρχικό στόχο των \$10 δισ., συγκεντρώνοντας περισσότερα από τα διπλάσια κεφάλαια σε σύγκριση με το προηγούμενο fund της. Ο Joe Baratta, επικεφαλής των στρατηγικών ιδιωτικών συμμετοχών της Blackstone σε παγκόσμιο επίπεδο, δήλωσε: "Η περιοχή Ασίας-Ειρηνικού είναι η ταχύτερα αναπτυσσόμενη περιοχή του κόσμου, προσφέροντας ιδιαίτερα ελκυστικές ευκαιρίες για επενδύσεις μεγάλης κλίμακας σε τομείς στους οποίους έχουμε ισχυρή πεποίθηση."

ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ ΠΑΝΩ ΑΠΟ \$7 ΔΙΣ. ΣΕ ΔΥΟ ΧΡΟΝΙΑ

Η Blackstone γνωστοποίησε ότι τους τελευταίους 24 μήνες έχει επενδύσει περισσότερα από

\$7 δισ. σε 12 συμφωνίες στην Ασία, ενισχύοντας περαιτέρω την παρουσία της σε βασικές αγορές όπως η India και η Japan.

Μεταξύ των πιο πρόσφατων επενδύσεων συγκαταλέγονται:

- Η Neysa, πλατφόρμα cloud Τεχνητής Νοημοσύνης στην Ινδία
- Η TechnoPro, πάροχος μηχανικών και τεχνικών υπηρεσιών στην Ιαπωνία
- Η JUNO, αλυσίδα κομμωτηρίων στη Νότια Κορέα

Η Blackstone πραγματοποίησε επίσης 15 αποεπενδύσεις στην περιοχή, καθώς οι χρηματιστηριακές αγορές ανακάμπτουν.

ΑΝΑΚΑΜΨΗ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ PRIVATE CAPITAL ΣΤΗΝ ΑΣΙΑ

Η νέα άντληση κεφαλαίων πραγματοποιείται σε μια περίοδο αυξημένης δραστηριότητας στον χώρο των ιδιωτικών κεφαλαίων, με επίκεντρο την Ασία και ακολουθεί την πρόσφατη άντληση \$15,6 δισ. από την EQT για το δικό της



Stephen A. Schwarzman, Πρόεδρος, CEO και Συνιδρυτής, Blackstone

επενδυτικό κεφάλαιο εξαγορών στην περιοχή. Παρά την επιτυχία της συγκεκριμένης άντλησης κεφαλαίων, ο κλάδος των private equity εξακολουθεί να αντιμετωπίζει δυσκολίες λόγω των υψηλών επιτοκίων και της γεωπολιτικής αβεβαιότητας.

Σύμφωνα με την Bain & Company, τα κεφάλαια που συγκεντρώθηκαν από επενδυτικά ταμεία με επίκεντρο την Ασία υποχώρησαν το προηγούμενο έτος στο χαμηλότερο επίπεδο των τελευταίων δέκα και πλέον ετών.

> LUXURY BRANDS

ΜΑΓΝΗΤΗΣ Η ΑΜΕΡΙΚΑΝΙΚΗ ΑΓΟΡΑ ΛΟΓΩ ΚΕΡΔΩΝ ΑΠΟ ΤΗΝ... ΤΕΧΝΗΤΗ ΝΟΗΜΟΣΥΝΗ

Οι ευρωπαϊκοί οίκοι ειδών πολυτελείας έχουν εντείνει την εστίασή τους στις Ηνωμένες Πολιτείες, προχωρώντας σε νέο κύμα ανοιγμάτων καταστημάτων και επιδείξεων μόδας, με στόχο να προσελκύσουν εύπορους καταναλωτές που έχουν ωφεληθεί από την άνθηση της Τεχνητής Νοημοσύνης και του τεχνολογικού κλάδου, αλλά και να αντισταθμίσουν τη χαμηλή καταναλωτική εμπιστοσύνη σε άλλες αγορές.

Η ΜΕΤΑΤΟΠΙΣΗ ΑΠΟ ΤΗΝ ΚΙΝΑ ΣΤΙΣ ΗΠΑ

Μετά από δύο χρόνια συρρίκνωσης, ο κλάδος των ειδών πολυτελείας είχε αρχίσει να σταθεροποιείται, έως ότου ο πόλεμος στο Ιράν διατάραξε τα ταξίδια και επηρέασε αρνητικά τις δαπάνες για πολυτελή αγαθά πέρα από τη Μέση Ανατολή.

Παράλληλα, η Κίνα, που για δύο δεκαετίες αποτελούσε τη βασική πηγή ανάπτυξης για τις πωλήσεις ειδών πολυτελείας, εξακολουθεί να αντιμετωπίζει αποπληθωριστικές πιέσεις και επιπτώσεις από την κρίση στην αγορά ακινήτων.

Ως αποτέλεσμα, ο κλάδος εξαρτάται πλέον περισσότερο από ποτέ από τους εύπορους Αμερικανούς καταναλωτές. Στις ΗΠΑ, ο υψηλού εισοδήματος καταναλωτής εμφανίζεται πιο ανθεκτικός σε σχέση με άλλες αγορές, ιδιαίτερα την Ευρώπη, με την άνοδο της Τεχνητής Νοημοσύνης και την αύξηση των μισθών να ενισχύουν αυτή την καταναλωτική ομάδα.

Η ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗ ΜΕΓΑΛΩΝ BRANDS

Μεγάλες μάρκες ειδών πολυτελείας έχουν ήδη προσαρμόσει τη στρατηγική τους, με οίκους όπως η Dior, η Gucci και η Zegna να παρουσιάζουν συλλογές ή να προγραμματίζουν επιδείξεις στις Ηνωμένες Πολιτείες, ενώ εταιρείες όπως η Moncler σχεδιάζουν την πλειονότητα των νέων καταστημάτων τους στην αμερικανική αγορά. Παράλληλα, η Hermès έχει επεκτείνει την παρουσία της σε πόλεις όπως το Nashville και το Scottsdale, πέρα από τις παραδοσιακές μητροπόλεις. Ήδη από το προηγούμενο έτος, η Βόρεια Αμερική κατέλαβε για πρώτη φορά την

Top 10% of earners drive the highest share of U.S. spending ever

Spending is highly concentrated with highest-income Americans driving 45.8% of consumption in Q4, while spending by the rest of the population overall declined

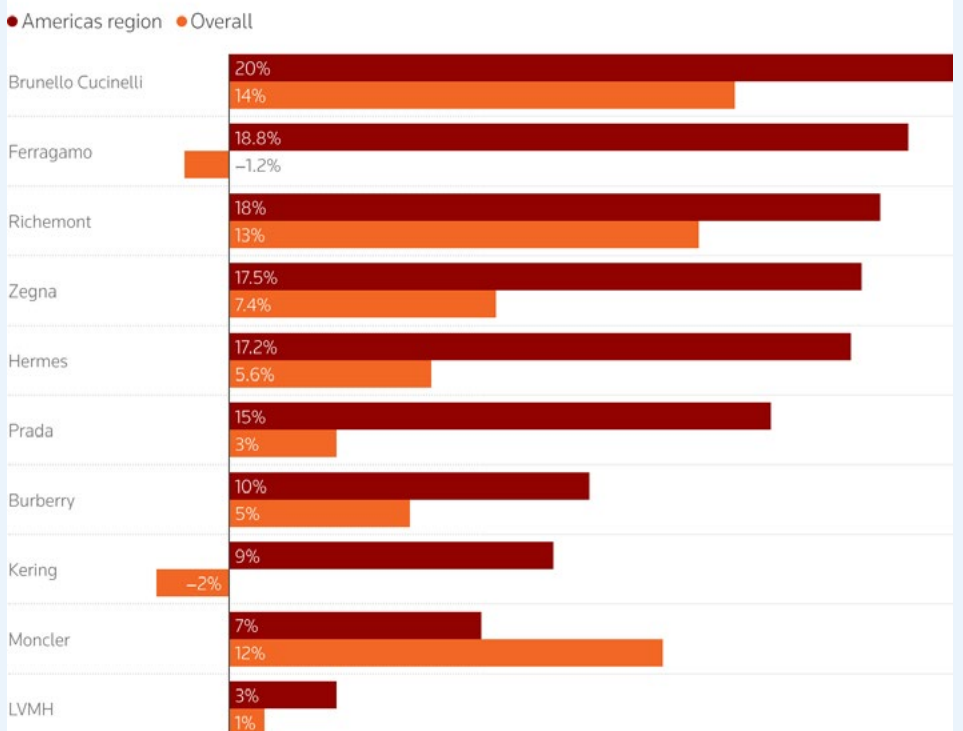


Note: Data shown is a four-quarter moving average

Source: Analysis by Mark Zandi at Moody's Analytics based on Federal Reserve quarterly Financial Accounts data | Helen Reid

American shoppers drive growth at big luxury brands

Currency-adjusted or organic growth rate in Jan-March



*Moncler's figures refer to Moncler brand **Ferragamo's figures refer to North America

Source: company filings | Elisa Anzolin, Helen Reid

πρώτη θέση στα νέα ανοίγματα καταστημάτων πολυτελείας, αντιπροσωπεύοντας περίπου το 27% των παγκόσμιων νέων καταστημάτων το 2025, έναντι 26% στην Ευρώπη και 19% στην Κίνα, ενώ συνολικά οι νέες ανοίξεις υποχώρησαν στο χαμηλότερο επίπεδο από το 2020.

ΕΝΔΕΙΞΕΙΣ ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ ΣΤΗΝ ΑΜΕΡΙΚΑΝΙΚΗ ΗΠΕΙΡΟ

Οι επιδόσεις εταιρειών όπως η Richemont δείχνουν ισχυρή ανάπτυξη στην αμερικανι-



κή ήπειρο, ενώ αμερικανικές εταιρείες όπως η Ralph Lauren και η Tapestry καταγράφουν επίσης ισχυρές επιδόσεις, βασισμένες στην πιστότητα των πελατών και στην προσέλκυση νεότερων καταναλωτών.

Ωστόσο, αναλυτές προειδοποιούν πως παρότι η αγορά των ΗΠΑ αποτελεί βασικό μοχλό ανάπτυξης, αντιστοιχεί περίπου στο 20%-22% της παγκόσμιας δαπάνης για πολυτελή αγαθά και ότι η συνολική ανάκαμψη του κλάδου θα εξαρτηθεί και από τη βελτίωση της ζήτησης στην Κίνα.

> EUROBANK

ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΕΙ ΤΗΝ ΑΝΑΚΑΙΝΙΣΗ ΤΟΥ ΔΙΑΒΗΤΟΛΟΓΙΚΟΥ ΙΑΤΡΕΙΟΥ ΣΤΟ ΝΑΥΤΙΚΟ ΝΟΣΟΚΟΜΕΙΟ ΣΑΛΑΜΙΝΑΣ

Η Eurobank συνεχίζει τη στήριξη των Ελληνικών Ενόπλων Δυνάμεων, συμβάλλοντας στην αναβάθμιση των υποδομών υγείας του Πολεμικού Ναυτικού, μέσω της χρηματοδότησης της ανακαίνισης του Διαβητολογικού Ιατρείου του Ναυτικού Νοσοκομείου Σαλαμίνας, στον Ναύσταθμο Σαλαμίνας.

ΤΙ ΑΦΟΡΑ Η ΔΩΡΕΑ

Η δωρεά αφορά στην αναβάθμιση ενός κρίσιμου τμήματος υγειονομικής υποστήριξης σε ένα από τα σημαντικότερα κέντρα επιχειρησιακής και τεχνικής υποστήριξης του Πολεμικού Ναυτικού, ενισχύοντας τις παρεχόμενες υπηρεσίες υγείας και βελτιώνοντας την καθημερινότητα του προσωπικού που υπηρετεί στον Ναύσταθμο Σαλαμίνας. Παράλληλα, το Διαβητολογικό Ιατρείο εξυπηρετεί και κατοίκους της τοπικής κοινωνίας της Σαλαμίνας, διευρύνοντας την πρόσβαση σε αναβαθμισμένες υπηρεσίες υγείας στην ευρύτερη περιοχή.

Ο Αναπληρωτής Διευθύνων Σύμβουλος της Eurobank, Ιάκωβος Γιαννακλής, δήλωσε: "Η Eurobank στηρίζει διαχρονικά το έργο των Ελληνικών Ενόπλων Δυνάμεων, αναγνωρίζοντας τη σημαντική συμβολή τους στην ασφάλεια και τη σταθερότητα της χώρας. Υλοποιώντας πρωτοβουλίες με ουσιαστικό κοινωνικό αποτύπωμα, συμβάλλουμε στην αναβάθμιση κρίσιμων υποδομών και στη βελτίωση της καθημερινότητας των στελεχών που υπηρετούν με συνέπεια και αφοσίωση. Η ενίσχυση των υποδομών υγείας αποτελεί έμπρακτη επένδυση στην



Ιάκωβος Γιαννακλής, Αναπληρωτής Διευθύνων Σύμβουλος, Eurobank

ποιότητα ζωής, την πρόληψη και τη φροντίδα των ανθρώπων που υπηρετούν τη χώρα και των τοπικών κοινωνιών που τις πλαισιώνουν."

ΑΡΩΓΟΣ ΣΕ ΤΟΜΕΙΣ ΕΘΝΙΚΗΣ ΣΗΜΑΣΙΑΣ

Η Eurobank παραμένει αρωγός στο έργο της Πολιτείας σε τομείς εθνικής σημασίας, όπως η άμυνα, η δημόσια υγεία και η πολιτική προστασία. Στο πλαίσιο αυτό, αναπτύσσει συνεκτική στρατηγική δράσεων για τη

στήριξη των Ελληνικών Ενόπλων Δυνάμεων, συμβάλλοντας στον εκσυγχρονισμό των υποδομών τους και στη βελτίωση των συνθηκών διαβίωσης και υπηρεσίας των στελεχών τους.

Παράλληλα, ενισχύει κρίσιμες δημόσιες υποδομές, στηρίζοντας τις τοπικές κοινωνίες και τα στελέχη που υπηρετούν σε περιοχές ιδιαίτερης εθνικής σημασίας, όπως αποτυπώθηκε και στην πρόσφατη δωρεά εξοπλισμού στη Στρατιωτική Μονάδα στο Αγαθονήσι.

> **ΕΛΛΑΔΑ – ΗΠΑ****ΕΝΕΡΓΕΙΑ, ΝΑΥΤΙΛΙΑ, ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΑ ΚΑΙ DATA CENTERS
ΣΤΟ ΕΠΙΚΕΝΤΡΟ ΤΩΝ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΩΝ ΣΧΕΣΕΩΝ ΤΩΝ ΔΥΟ ΧΩΡΩΝ**

Σε ιστορικά υψηλά επίπεδα κινούνται οι οικονομικές σχέσεις Ελλάδας και Ηνωμένων Πολιτειών, με την ενέργεια, τη ναυτιλία, τις επενδύσεις υψηλής τεχνολογίας και τη βιομηχανία να αναδεικνύονται σε βασικούς πυλώνες της διμερούς συνεργασίας. Παράλληλα, οι εξελίξεις στο διεθνές εμπορικό περιβάλλον και η νέα δασμολογική πολιτική των ΗΠΑ δημιουργούν ένα νέο πλαίσιο προκλήσεων αλλά και ευκαιριών για τις ελληνικές επιχειρήσεις. Κατά τη διάρκεια εκδήλωσης του ΕΒΕΑ με το ΥΠΕΞ, ο Διονύσιος Πρωτοπαπάς, Γενικός Σύμβουλος ΟΕΥ Β΄ και Επικεφαλής του Γραφείου Οικονομικών και Εμπορικών Υποθέσεων της Ελλάδας στην Ουάσινγκτον, υποστήριξε ότι η εμπορική διπλωματία αποτελεί σήμερα βασικό εργαλείο της αμερικανικής εξωτερικής πολιτικής.

Σύμφωνα με τον ίδιο, το ενδιαφέρον των ΗΠΑ εκτείνεται σε τομείς όπως η άμυνα, η ενέργεια, η ναυτιλία και οι εφοδιαστικές αλυσίδες, ενώ ειδικά ως προς την Ελλάδα, ιδιαίτερη βαρύτητα δίνεται στην ενεργειακή συνεργασία.

**ΕΝΕΡΓΕΙΑΚΗ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑ
ΚΑΙ LNG**

Ο κ. Πρωτοπαπάς αναφέρθηκε στις ενεργειακές υποδομές που συνδέουν τις δύο χώρες, επισημαίνοντας τον ρόλο του Κάθετου Διαδρόμου, της Ρεβυθούσας, της Αλεξανδρούπολης και των νέων πλωτών μονάδων αποθήκευσης και επαναεριοποίησης φυσικού αερίου (FSRU).

Όπως σημείωσε, η μεταφορά LNG από τις ΗΠΑ προς την Ευρώπη μέσω της Ελλάδας αποκτά ολοένα και μεγαλύτερη σημασία, ενώ βασικό ζητούμενο παραμένει η σύναψη μακροπρόθεσμων συμβολαίων προμήθειας.

**ΠΥΡΗΝΙΚΗ ΕΝΕΡΓΕΙΑ
ΚΑΙ ΝΑΥΤΙΛΙΑ**

Ιδιαίτερη αναφορά έγινε στις προοπτικές της νέας γενιάς πυρηνικών τεχνολογιών, με τον επικεφαλής του Γραφείου ΟΕΥ στην Ουάσινγκτον να εκτιμά ότι η μελλοντική συνεργασία Ελλάδας και ΗΠΑ θα μπορούσε να επεκταθεί στους μικρούς αρθρωτούς αντιδραστήρες (SMRs).

Κατά τον ίδιο, η τεχνολογία αυτή παρουσιάζει σημαντικές προοπτικές τόσο για την παραγωγή



γή ενέργειας, όσο και για εφαρμογές στη ναυτιλία, η οποία ενδέχεται να αποτελέσει έναν από τους πρώτους τομείς αξιοποίησης των νέων πυρηνικών καυσίμων. Υπογράμμισε, παράλληλα, ότι η ελληνική ναυτιλία αποτελεί σημαντικό διαπραγματευτικό πλεονέκτημα της χώρας στις συνομιλίες με τις ΗΠΑ.

ΝΑΥΠΗΓΕΙΑ ΚΑΙ AI

Στο πεδίο της βιομηχανίας, ο κ. Πρωτοπαπάς αναφέρθηκε στις προοπτικές των ελληνικών ναυπηγείων, σημειώνοντας ότι εξετάζονται δυνατότητες ναυπήγησης πλοίων που θα εξυπηρετούν αμερικανικές ανάγκες, παρά το αυστηρό κανονιστικό πλαίσιο που ισχύει στις Ηνωμένες Πολιτείες.

Σημαντικές εξελίξεις αναμένονται και στον τομέα της Τεχνητής Νοημοσύνης. Σύμφωνα με όσα αναφέρθηκαν, βρίσκεται υπό διαμόρφωση συμφωνία μεταξύ της ΔΕΗ και αμερικανικού hyperscaler για την ανάπτυξη μεγάλου campus data center AI στην Κοζάνη, επένδυση που θα μπορούσε να ενισχύσει τον ρόλο της χώρας στον ευρωπαϊκό ψηφιακό χάρτη.

**ΟΙ ΕΛΛΗΝΙΚΕΣ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ
ΣΤΙΣ ΗΠΑ**

Οι ελληνικές επενδύσεις στις Ηνωμένες Πολιτείες προσεγγίζουν τα \$2,5 δισ., με χαρακτηριστικά παραδείγματα τον όμιλο Τιτάν, ο οποίος αντιεί περίπου το 60% του κύκλου εργασιών του από την αμερικανική αγορά, καθώς και

την ΦΑΓΕ, η οποία διατηρεί ισχυρή παρουσία στις ΗΠΑ.

Παράλληλα, επισημάνθηκε η επένδυση ύψους \$300 εκατ. της Ελληνικά Καλώδια στο Μέριλαντ για την παραγωγή ηλεκτρικών καλωδίων, ενώ αναφορά έγινε και στη σημαντική παρουσία της Mega Yeeros στην αμερικανική αγορά.

**ΟΙ ΑΜΕΡΙΚΑΝΙΚΕΣ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ
ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ**

Από την άλλη πλευρά, οι ΗΠΑ συγκαταλέγονται στους πέντε μεγαλύτερους επενδυτές στην ελληνική οικονομία, με αμερικανικά κεφάλαια να κατευθύνονται σε ολοένα περισσότερους κλάδους.

Μεταξύ των τομέων που παρουσιάζουν επενδυτικό ενδιαφέρον περιλαμβάνονται η ενέργεια, η τεχνολογία, οι υποδομές και τα λιμάνια. Στο πλαίσιο αυτό, έγινε αναφορά και στις προοπτικές ανάπτυξης του λιμένα της Πάτρας, με στόχο την υποστήριξη επιχειρηματικών δραστηριοτήτων που συνδέονται με ενεργειακά έργα στην ευρύτερη περιοχή του Ιονίου.

**Ο ΡΟΛΟΣ ΤΗΣ
ΦΑΡΜΑΚΟΒΙΟΜΗΧΑΝΙΑΣ**

Ιδιαίτερη μνεία έγινε στη φαρμακοβιομηχανία, όπου, σύμφωνα με τους ομιλητές, η Ελλάδα έχει σημειώσει σημαντική πρόοδο τα τελευταία χρόνια.

Όπως επισημάνθηκε, οι μεταρρυθμίσεις στο

πλαίσιο λειτουργίας του κλάδου και η σταδιακή αντιμετώπιση ζητημάτων όπως το clawback συνέβαλαν στην προσέλκυση επενδύσεων. Σήμερα, πολλές μεγάλες πολυεθνικές εταιρείες διατηρούν ερευνητικά και αναπτυξιακά κέντρα στην Ελλάδα, ενώ η χώρα έχει ενισχύσει τη θέση της και στον τομέα των κλινικών δοκιμών.

ΤΟ ΔΙΜΕΡΕΣ ΕΜΠΟΡΙΟ

Σύμφωνα με τα στοιχεία που παρουσιάστηκαν, το διμερές εμπόριο Ελλάδας-ΗΠΑ το 2025 ανήλθε στα €4,75 δισ.

DATA 2025 (σε €δισ.)
 Διμερές εμπόριο: 4,75
 Εξαγωγές: 2,4 (-0,3%)
 Εισαγωγές: 2,34 (+8,5%)

Το εμπορικό ισοζύγιο παραμένει πλεονασματικό για την Ελλάδα, με πλεόνασμα:

- περίπου €60 εκατ. συμπεριλαμβανομένων των πετρελαιοειδών
- περίπου €660 εκατ. χωρίς τα πετρελαιοειδή.

Οι καλύτερες προοπτικές ανάπτυξης εντοπίζονται σε:

- φαρμακευτικά προϊόντα
- βιομηχανικά αγαθά
- premium αγροδιατροφικά προϊόντα
- ενέργεια
- υπηρεσίες

Η ΕΠΙΔΡΑΣΗ ΤΩΝ ΑΜΕΡΙΚΑΝΙΚΩΝ ΔΑΣΜΩΝ

Παρά την επιβολή υψηλών δασμών, τα ελληνικά βιομηχανικά μεταλλικά προϊόντα συνέχισαν να καταγράφουν ισχυρές επιδόσεις στην αμερικανική αγορά. Οι εξαγωγές σιδήρου αυξήθηκαν κατά 183% φθάνοντας τα €113,6 εκατ., ενώ οι εξαγωγές αλουμινίου ενισχύθηκαν κατά 35,7% και διαμορφώθηκαν στα €185 εκατ., εξαιτίας των ελλείψεων της αμερικανικής παραγωγής στα αγαθά αυτά. Όπως τονίστηκε από στελέχη του ΥΠΕΞ, η πρόσφατη κοινή δήλωση ΕΕ-ΗΠΑ αποτελεί περισσότερο συμφωνία-πλαίσιο παρά μια ολοκληρωμένη εμπορική συμφωνία, σημειώνοντας ότι η ενσωμάτωση της ρήτρας του πλεονεξουμένου κράτους θεωρείται σημαντική εξέλιξη. Επιπλέον σχολιάστηκε ότι η πιο προστατευτική εμπορική πολιτική των ΗΠΑ δεν αποτελεί αποκλειστικό χαρακτηριστικό της διακυβέρνησης Trump, καθώς παρόμοιες τάσεις είχαν ήδη εμφανιστεί κατά την προεδρία Biden, ιδιαίτερα στους τομείς του χάλυβα και του αλουμινίου. Δεν μπορεί, μάλιστα, να αποκλειστεί η συνέχιση αυτής της πολιτικής, ακόμη και μετά το 2028.

Μάριος Δελατόλας
marios@notice.gr

Business OPINION



Η ΕΞΩΣΤΡΕΦΕΙΑ ΔΕΝ ΑΠΟΤΕΛΕΙ ΕΠΙΛΟΓΗ, ΑΛΛΑ ΑΝΑΓΚΑΙΟΤΗΤΑ

Του Βασίλη Ανδρικόπουλου*

Η αγορά των Ηνωμένων Πολιτειών παραμένει μία από τις σημαντικότερες στρατηγικές ευκαιρίες για την ανάπτυξη της ελληνικής επιχειρηματικότητας και ιδιαίτερα της ελληνικής μεταποίησης. Σε μια περίοδο κατά την οποία οι διεθνείς οικονομικές και γεωπολιτικές εξελίξεις αναδιαμορφώνουν τους όρους του παγκόσμιου εμπορίου, οι ελληνικές επιχειρήσεις καλούνται να αξιοποιήσουν τη δυναμική που έχει διαμορφωθεί στις ελληνοαμερικανικές οικονομικές σχέσεις.

Τα τελευταία χρόνια καταγράφεται σταθερή αύξηση των ελληνικών εξαγωγών προς τις Ηνωμένες Πολιτείες, ενώ το ενδιαφέρον αμερικανικών επενδύσεων στην Ελλάδα ενισχύεται σε τομείς υψηλής προστιθέμενης αξίας, όπως η μεταποίηση, η τεχνολογία, η ενέργεια, οι υποδομές και η καινοτομία. Η εξέλιξη αυτή επιβεβαιώνει ότι τα ελληνικά προϊόντα και οι ελληνικές επιχειρήσεις μπορούν να ανταγωνιστούν με αξιώσεις σε μία από τις πλέον απαιτητικές αγορές του κόσμου.

Η ελληνική μεταποίηση διαθέτει σήμερα όλα τα απαραίτητα εφόδια για να διευρύνει την παρουσία της στις Ηνωμένες Πολιτείες: ποιότητα, τεχνογνωσία, εξειδίκευση, καινοτομία και ισχυρή εξαγωγική κουλτούρα. Ωστόσο, η επιτυχία προϋποθέτει στρατηγική προετοιμασία, συμμόρφωση με τα υψηλά πρότυπα της αμερικανικής αγοράς, επένδυση στη διεθνή δικτύωση και σταθερή παρουσία με μακροπρόθεσμο ορίζοντα.

Το ΕΒΕΑ παραμένει σταθερά προσηλωμένο στην υποστήριξη των ελληνικών επιχειρήσεων, παρέχοντας ενημέρωση, δικτύωση και πρόσβαση σε νέες αγορές. Πιστεύουμε ότι η επόμενη δεκαετία μπορεί να αποτελέσει περίοδο ουσιαστικής αναβάθμισης των οικονομικών σχέσεων Ελλάδας και Ηνωμένων Πολιτειών, μετατρέποντας τη θετική συγκυρία σε περισσότερες εξαγωγές, περισσότερες επενδύσεις και περισσότερες στρατηγικές συνεργασίες.

Η εξωστρέφεια δεν αποτελεί πλέον επιλογή αλλά αναγκαιότητα. Με σχέδιο, συνέπεια και συνεργασία μπορούμε να ενισχύσουμε τη διεθνή παρουσία της ελληνικής παραγωγής και να δημιουργήσουμε νέες προοπτικές ανάπτυξης για την ελληνική οικονομία.

*Βασίλης Ανδρικόπουλος - Πρόεδρος Μεταποιητικού Τμήματος ΕΒΕΑ & Υπεύθυνος Διεθνών Υποθέσεων ΕΒΕΑ για την Αγορά των Ηνωμένων Πολιτειών

> **ΝΑΥΠΗΓΕΙΑ ΣΚΑΡΑΜΑΓΚΑ****ΤΟ EL DORADO ΤΗΣ ΑΜΥΝΑΣ ΚΑΙ ΟΙ ΠΡΟΟΠΤΙΚΕΣ ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ ΣΤΑ ΜΕΓΑ YACHTS ΚΑΙ ΤΑ ΕΝΕΡΓΕΙΑΚΑ ΠΛΟΙΑ**

Έχοντας ήδη εξυπηρετήσει επισκευές άνω των 120 μεγάλων πλοίων, τα Ναυπηγεία Σκαρμαγκά έχουν βάλει πλώρη για το επόμενο στοίχημα, το οποίο είναι η είσοδος στην Άμυνα. Παράλληλα η διοίκηση στοχεύει σε ενεργειακά πλοία και mega yachts, καθώς εκτιμάται ότι οι εν λόγω αγορές έχουν μεγάλα περιθώρια ανάπτυξης και δυνατότητα παραγωγής σταθερών και μεγάλων εσόδων. Στρατηγική επιλογή της διοίκησης είναι να δοθεί έμφαση στον κλάδο της Άμυνας, καθώς το πρόγραμμα SAFE και οι συνεχείς εξοπλισμοί αποτελούν ευκαιρία.

Με φόντο τα παραπάνω, υπεγράφη συμφωνία με τη νοτιοκορεατική Hyundai Heavy Industries. Το deal αφορά τη διερεύνηση και ανάπτυξη συνεργασιών σε ναυπηγικά προγράμματα του Πολεμικού Ναυτικού και του Λιμενικού Σώματος, καθώς και την κατασκευή ειδικών εμπορικών πλοίων, ανοίγοντας τον δρόμο για πιθανές κοινές δράσεις των δύο πλευρών στην ελληνική και διεθνή αγορά.

"Η συνεργασία με έναν από τους μεγαλύτερους ναυπηγικούς ομίλους παγκοσμίως συνιστά σημαντικό βήμα για την ενίσχυση της ελληνικής ναυπηγικής βιομηχανίας και τη διεύρυνση των δυνατοτήτων του ναυπηγείου



Γιώργος Προκοπίου, εφοπλιστής, Ναυπηγεία Σκαρμαγκά

τόσο στον αμυντικό, όσο και στον εμπορικό τομέα", τόνισε χαρακτηριστικά η διοίκηση των Ναυπηγείων.

Γ. ΠΡΟΚΟΠΙΟΥ: ΠΑΡΑΔΟΣΗ ΝΑ ΣΠΑΜΕ ΑΠΟΚΛΕΙΣΜΟΥΣ

Την ίδια στιγμή, με αναφορές στην ελληνική ναυτική παράδοση, την ελευθερία της ναυσιπλοΐας και τον καθοριστικό ρόλο των πληρωμάτων σε περιόδους γεωπολιτικής έντασης, ο εφοπλιστής Γιώργος Προκοπίου προχώρησε

σε πηχρές παρεμβάσεις χθες κατά τη διάρκεια εκδήλωσης της Capital Link στα Ποσειδώνια. Ο επικεφαλής της Dynacom, ο οποίος βρέθηκε στο επίκεντρο του ενδιαφέροντος διεθνώς μετά τη δραστηριοποίηση των πλοίων του στα Στενά του Ορμούζ τις πρώτες ημέρες της σύγκρουσης στην περιοχή, υπερασπίστηκε τη σημασία της ενεργειακής ασφάλειας, εξήρε την αφοσίωση των ναυτικών και άσκησε δριμεία κριτική στην πολιτική της ενεργειακής μετάβασης.

"Το σημείο που θέλω να τονίσω είναι ότι δεν είναι οι πλοιοκτήτες αυτοί που περνούν τα πλοία από το Ορμούζ. Είναι τα πληρώματα που περνούν τα πλοία μέσα από το Ορμούζ, Πληρώματα αφοσιωμένα, με ισχυρούς δεσμούς με την εταιρεία, τα οποία προσπαθούν να βοηθήσουν και να αποδείξουν ότι είμαστε αξιόπιστοι συνεργάτες, όχι μόνο στις καλές αλλά και στις δύσκολες στιγμές", επισήμανε ο εφοπλιστής.

Ο κ. Προκοπίου συνέδεσε ευθέως την ενέργεια με το βιοτικό επίπεδο των κοινωνιών, υποστηρίζοντας ότι η παγκόσμια οικονομία εξακολουθεί να χρειάζεται όλα τα διαθέσιμα ενεργειακά καύσιμα, από το πετρέλαιο και τον άνθρακα έως το LNG και το φυσικό αέριο.

> **ΕΛΛΗΝΙΚΟΣ ΧΡΥΣΟΣ****ΟΛΟΚΛΗΡΩΘΗΚΕ Ο 8ος ΚΥΚΛΟΣ ΤΟΥ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΟΣ ΜΙΚΡΟΙ ΕΠΙΣΤΗΜΟΝΕΣ ΣΤΟΝ ΔΗΜΟ ΑΡΙΣΤΟΤΕΛΗ**

Για όγδοη συνεχόμενη χρονιά υλοποιήθηκε το εκπαιδευτικό πρόγραμμα "Μικροί Επιστήμονες στον Δήμο Αριστοτέλη", το οποίο έχει σχεδιαστεί από την εκπαιδευτική ομάδα της Eduact, σε συνεργασία με την εταιρεία Ελληνικός Χρυσός.

Με την ολοκλήρωση του προγράμματος πραγματοποιήθηκε Τελετή Λήξης στο Στρατώνι Χαλκιδικής, με τη συμμετοχή μαθητών και γονέων.

ΤΑ ΟΦΕΛΗ ΤΟΥ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΟΣ

Το πρόγραμμα ρομποτικής που έχει εισαχθεί από την Ελληνικός Χρυσός στις τοπικές κοινωνίες του Δήμου Αριστοτέλη δίνει τη δυνατότητα σε μαθητές των περιοχών



να παρακολουθούν εργαστήρια εκπαιδευτικής ρομποτικής και S.T.E.A.M (Science, Technology, Robotics, Engineering, Arts, Mathematics), με εξειδικευμένο εξοπλισμό της Eduact. Στόχος του προγράμματος είναι

η αξιοποίηση και εξέλιξη των γνώσεων των μαθητών που έχουν συμμετάσχει σε προηγούμενους κύκλους, καθώς και η ένταξη νέων συμμετεχόντων.

Κατά τη φετινή χρονιά πραγματοποιήθηκαν συνολικά 20 εργαστήρια, με στόχο την ανάπτυξη δεξιοτήτων μέσω καινοτόμων εργαλείων και εκπαιδευτικών προσεγγίσεων. Τα εργαστήρια κώδικα συνεχίστηκαν για τρίτη χρονιά, με σκοπό την παροχή εφοδίων για μελλοντικές επαγγελματικές προοπτικές. Παράλληλα, προστέθηκε το πρόγραμμα "Train your Brain", το οποίο εστιάζει στην καλλιέργεια αυτοπεποίθησης και συνεργατικότητας, μέσα από σενάρια ανάπτυξης χαρακτήρα και ομαδικές δραστηριότητες.

> AVAX ΝΕΑ ΠΙΣΤΟΠΟΙΗΣΗ BIM ΑΠΟ ΤΗΝ TÜV NORD ΕΛΛΑΔΑΣ

Ο όμιλος Avax ολοκλήρωσε την πιστοποίησή του ως "Lead Appointed Party" σύμφωνα με το πρότυπο ISO 19650-2:2018, το οποίο αφορά στη διαχείριση πληροφοριών με χρήση Building Information Modelling (BIM).

Το πεδίο εφαρμογής της πιστοποίησης καλύπτει τον ρόλο του "Lead Appointed Party" για τον σχεδιασμό και την κατασκευή οικοδομικών, ηλεκτρομηχανολογικών, συγκοινωνιακών και υδραυλικών έργων (δικτύων και αγωγών), καθώς και έργων φυτοτεχνικής διαμόρφωσης.

Η πιστοποίηση εντάσσεται στη συνολική στρατηγική του ομίλου για την υιοθέτηση διεθνώς αναγνωρισμένων προτύπων και πρακτικών διαχείρισης στους τομείς της ποιότητας, της ασφάλειας, της βιωσιμότητας και της τεχνολογικής εξέλιξης.

Η ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑ ΜΕ ΤΗΝ TÜV NORD

Η συνεργασία της εταιρείας με την TÜV NORD Ελλάδα είναι πολυετής, ενώ η Avax διαθέτει ήδη δέκα πιστοποιημένα Συστήματα Διαχείρισης Διεθνών Προτύπων:



- ISO 9001 για τη Διαχείριση Ποιότητας
- ΕΛΟΤ 1439 για τη Διαχειριστική Επάρκεια
- ISO 37001 για τη Διαχείριση κατά της Δωροδοκίας
- ISO 45001 για την Υγεία και Ασφάλεια στην Εργασία
- ISO 22301 για τη Διαχείριση Επιχειρησιακής Συνέχειας
- ISO 14001 για την Περιβαλλοντική Διαχείριση
- ISO 27701 για τη Διαχείριση Προστασίας Προσωπικών Δεδομένων
- ISO 27001 για την Ασφάλεια Πληροφοριών,
- ISO 39001 για τη Διαχείριση Οδικής Ασφάλειας

- ISO 50001 για τη Διαχείριση Ενέργειας

ΤΑ ΟΦΕΛΗ ΤΗΣ ΠΙΣΤΟΠΟΙΗΣΗΣ

Ο Εντεταλμένος Σύμβουλος του ομίλου Avax, Αντώνης Μιτζάλης, δήλωσε ότι "η πιστοποίηση BIM επαναβεβαιώνει τη σταθερή στρατηγική του ομίλου μας για συνεχή προσαρμογή στα πιο σύγχρονα και απαιτητικά δεδομένα της κατασκευής. Η αξιοποίηση του BIM ενισχύει τη συνεργασία, τη διαφάνεια και την αποδοτικότητα σε όλα τα στάδια υλοποίησης των έργων μας. Προσφέρει επίσης σημαντική προστιθέμενη αξία στους πελάτες και τους συνεργάτες μας αλλά και στον Όμιλό μας και τους ανθρώπους του".

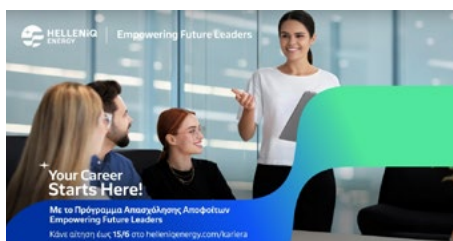
> HELLENIQ ENERGY

ΑΝΟΙΓΕΙ Ο 2ΟΣ ΚΥΚΛΟΣ ΤΟΥ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΟΣ EMPOWERING FUTURE LEADERS

Την έναρξη υποβολής αιτήσεων για τον 2ο κύκλο του προγράμματος "Empowering Future Leaders", ανακοίνωσε η Helleniq Energy. Πρόκειται για πρωτοβουλία ανάπτυξης νέων ταλέντων που δίνει τη δυνατότητα σε αποφοίτους να ξεκινήσουν την επαγγελματική τους πορεία σε έναν από τους μεγαλύτερους ενεργειακούς ομίλους της Νοτιοανατολικής Ευρώπης.

Σε συνέχεια του πρώτου κύκλου, κατά τον οποίο νέοι επιστήμονες εντάχθηκαν στον όμιλο και ήδη συμμετέχουν σε κρίσιμα πεδία δραστηριότητας, η Helleniq Energy συνεχίζει την επένδυσή της στη νέα γενιά και στην ανάπτυξη στελεχών για το μέλλον.

Το πρόγραμμα προσφέρει διετή επαγγελματική εμπειρία σε στρατηγικούς τομείς της



ενέργειας, συμμετοχή σε διεθνή και απαιτητικά έργα, καθώς και συνεχή καθοδήγηση από έμπειρα στελέχη του Ομίλου.

ΠΟΥ ΑΠΕΥΘΥΝΕΤΑΙ

Απευθύνεται σε αποφοίτους πανεπιστημίων της Ελλάδας και του εξωτερικού με έως δύο χρόνια επαγγελματικής εμπειρίας, οι οποίοι επιθυμούν να αναπτυχθούν σε ένα διεθνές

εργασιακό περιβάλλον και να συμβάλουν στον ενεργειακό μετασχηματισμό και τη βιώσιμη ανάπτυξη.

Οι ενδιαφερόμενοι μπορούν να υποβάλουν αιτήσεις αποκλειστικά ηλεκτρονικά έως τις 15 Ιουνίου 2026, μέσω της ιστοσελίδας της εταιρείας.

Οι συμμετέχοντες έχουν τη δυνατότητα να επιλέξουν μία από τις τέσσερις κατευθύνσεις του προγράμματος:

- Engineering
- Corporate
- Commercial
- Digital/IT

Στη συνέχεια, απασχολούνται με συγκεκριμένα παραδοτέα, αποκτώντας εμπειρία σε όλο το εύρος του ενεργειακού κλάδου.

> ΕΥ ΕΛΛΑΔΟΣ

ΕΝΙΣΧΥΕΙ ΤΗ ΔΙΟΙΚΗΤΙΚΗ ΤΗΣ ΟΜΑΔΑ ΜΕ 10 ΝΕΕΣ ΚΑΙ ΝΕΟΥΣ ΕΤΑΙΡΟΥΣ

Την ενίσχυση της διοικητικής της ομάδας με 10 νέες και νέους Εταίρους ανακοίνωσε η ΕΥ Ελλάδος.

Τα νέα ηγετικά στελέχη, προέρχονται από όλους τους τομείς υπηρεσιών της εταιρείας και μέσα από τους νέους τους ρόλους, θα συμβάλουν ουσιαστικά στην υποστήριξη των πελατών της ΕΥ Ελλάδος, καθώς η εταιρεία εισέρχεται στη δεύτερη εκατονταετία παρουσίας της στην ελληνική αγορά.

ΠΟΙΟΙ ΕΙΝΑΙ ΟΙ ΝΕΟΙ ΕΤΑΙΡΟΙ

Οι νέες και νέοι Εταίροι είναι:

- Ελεγκτικές Υπηρεσίες: Γιώτα Κόρμπου, Θωμάς Κρομμύδας, Μιχάλης Λιάλιος
- Συμβουλευτικές Υπηρεσίες: Ευστράτιος Δερμιτζιώτης, Γιώργος Κολόμβος, Γιάννης Λαδάς, Σαμάνθα Μάτσα
- ΕΥ-Parthenon: Γιώργος Ρούσσοσ
- Φορολογικές Υπηρεσίες: Νάσια Κασίδου, Βασιλική Τζουρμανά

ΑΝΑΓΝΩΡΙΣΗ

Ο Γιώργος Παπαδημητρίου, Διευθύνων Σύμβουλος της ΕΥ Ελλάδος, καλωσόρισε τις νέες και νέους Εταίρους, δηλώνοντας: "Με ιδιαίτερη χαρά καλωσορίζουμε τα νέα μέλη της διοικητικής ομάδας της ΕΥ Ελλάδος. Η εξέλιξή τους είναι αναγνώριση της συμβολής τους στην ανάπτυξη της εταιρείας, της δέσμευσής τους στην παροχή υπηρεσιών υψηλής ποιότητας στους πελάτες μας, ενώ αντικατοπτρίζει και τη σταθερή επένδυση της ΕΥ στην ανάπτυξη μετασχηματιστικών ηγετών. Είμαι βέβαιος ότι, μέσα από τους νέους τους ρόλους, θα ενισχύσουν περαιτέρω την αξία που δημιουργούμε για την αγορά, τους ίδιους τους ανθρώπους μας και τις κοινότητές μας, διαμορφώνοντας όλοι μαζί το μέλλον με αυτοπεποίθηση".

Αξίζει να σημειωθεί ότι το 40% των νέων Εταίρων είναι γυναίκες, γεγονός που επιβεβαιώνει έμπρακτα τη διαρκή δέσμευση της



Γιώργος Παπαδημητρίου, Διευθύνων Σύμβουλος, ΕΥ Ελλάδος

ΕΥ για την προώθηση της διαφορετικότητας, της ισότητας και της συμπερίληψης. Υπενθυμίζεται, επίσης, ότι η ΕΥ Ελλάδος, για το 2026, έχει πιστοποιηθεί, μεταξύ άλλων, ως κορυφαίος εργοδότης από το Top Employers Institute και ως ένας από τους καλύτερους χώρους εργασίας (Best Workplaces) στην Ελλάδα, από το Great Place To Work Hellas.



Γιάννης Βαρδινγιάννης, CEO, Motor Oil

> MOTOR OIL

ΕΠΕΚΤΕΙΝΕΤΑΙ ΣΤΗΝ ΚΥΚΛΙΚΗ ΟΙΚΟΝΟΜΙΑ – ΕΞΑΓΟΡΑΣΕ ΤΟ 60% ΤΗΣ ENACT

Η Motor Oil ανακοίνωσε ότι η 100% θυγατρική της, Ireon Investments, υπέγραψε στις 29 Μαΐου 2026 συμφωνία για την απόκτηση ποσοστού 60% της ENACT, η οποία δραστηριοποιείται στον τομέα της ολοκληρωμένης διαχείρισης αποβλήτων και παρέχει υπηρεσίες συλλογής, μεταφοράς και επεξεργασίας απορριμμάτων, καθώς και

συναφείς δραστηριότητες.

Η συναλλαγή εντάσσεται στη στρατηγική του ομίλου Motor Oil για ενίσχυση της παρουσίας του στον κλάδο της κυκλικής οικονομίας. Η ολοκλήρωση της συμφωνίας τελεί υπό την αίρεση της πλήρωσης αναβλητικών αιρέσεων, μεταξύ των οποίων και η έγκριση από την αρμόδια Επιτροπή Ανταγωνισμού.

> VOLTON

ΧΟΡΗΓΟΣ ΤΟΥ KIDS FUN FESTIVAL 2026 ΓΙΑ ΔΕΥΤΕΡΗ ΣΥΝΕΧΟΜΕΝΗ ΧΡΟΝΙΑ

Η Volton συμμετείχε ως χορηγός στο Kids Fun Festival 2026, το οποίο πραγματοποιήθηκε την Κυριακή 17 Μαΐου στο Περιβαλλοντικό Πάρκο Θέρμης, στηρίζοντας για δεύτερη συνεχόμενη χρονιά έναν θεσμό αφιερωμένο στα παιδιά, την ψυχαγωγία και την κοινωνική προσφορά.

Το φεστιβάλ συγκέντρωσε περισσότερους από 25.000 επισκέπτες σε έναν χώρο 80.000 τ.μ., αποτελώντας σημείο συνάντησης για μικρούς και μεγάλους. Στο πλαίσιο της διοργάνωσης, η Volton συμμετείχε με δράσεις που απευθύνονταν ειδικά σε παιδιά.



> ΟΜΙΛΟΣ ΒΙΟΪΑΤΡΙΚΗ

ΒΛΕΠΕΙ ΠΕΡΑΙΤΕΡΩ ΑΝΑΠΤΥΞΗ ΜΕΣΩ ΕΞΑΓΟΡΩΝ ΚΑΙ ΝΕΩΝ ΜΟΝΑΔΩΝ ΥΓΕΙΑΣ - ΕΝΔΙΑΦΕΡΟΝ ΚΑΙ ΣΤΗΝ ΠΕΡΙΦΕΡΕΙΑ

Στην περαιτέρω διεύρυνση του δικτύου της μέσω εξαγορών διαγνωστικών κέντρων, αλλά και μέσω της δημιουργίας νέων μονάδων υγείας, εστιάζει η στρατηγική ανάπτυξης του ομίλου Βιοϊατρική. Όπως ανέφερε στο BnB Daily ο Πρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος του ομίλου, Γιώργος Σπανός, η Βιοϊατρική συνεχίζει να αναζητά ευκαιρίες επέκτασης, με στόχο την ενίσχυση της παρουσίας της τόσο στις υφιστάμενες αγορές, όσο και σε νέες γεωγραφικές περιοχές.

47 ΜΟΝΑΔΕΣ ΣΕ ΑΘΗΝΑ & ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ

Ο όμιλος διαθέτει σήμερα 47 μονάδες στην Αθήνα και την Θεσσαλονίκη και εξετάζει την περαιτέρω ανάπτυξη του δικτύου, με τα νέα σημεία που προγραμματίζονται για το τρέχον έτος να προέρχονται είτε από οργανική ανάπτυξη, είτε από εξαγορές υφιστάμενων διαγνωστικών κέντρων. Σύμφωνα με τον κ. Σπανό, οι εξαγορές αποτελούν σημαντικό εργαλείο για τη μελλοντική διεύρυνση του αποτυπώματος της εταιρείας.

Ιδιαίτερο ενδιαφέρον παρουσιάζει η περιφέρεια, η οποία βρίσκεται στο επίκεντρο του σχεδιασμού για την επόμενη διετία. Παρότι η Αθήνα και η Θεσσαλονίκη συνεχίζουν να καταγράφουν θετικές επιδόσεις και παραμένουν βασικές αγορές για τον όμιλο, η διοίκηση εξετάζει περιοχές της επαρχίας όπου διαπιστώνονται προοπτικές ανάπτυξης. Αντίθετα, η Κρήτη δεν περιλαμβάνεται

επί του παρόντος στα σχέδια επέκτασης, καθώς χαρακτηρίζεται ως μια ιδιαίτερα οργανωμένη αγορά με ισχυρή παρουσία υφιστάμενων παικτών.

ΚΥΚΛΟΣ ΕΡΓΑΣΙΩΝ €200 ΕΚΑΤ. ΤΟ 2025

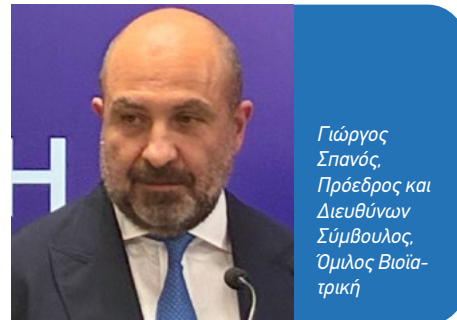
Σε οικονομικό επίπεδο, ο κύκλος εργασιών του ομίλου κινήθηκε περίπου στα €200 εκατ. το 2025, ενώ μετά την επίδραση του μηχανισμού clawback διαμορφώθηκε περίπου στα €160 εκατ. Η πορεία του φετινού α' τετραμήνου είναι θετική.

Οι δραστηριότητες της Βιοϊατρικής εμφανίζουν ισορροπημένη συνεισφορά στον τζίρο, καθώς περίπου το 50% του συνολικού κύκλου εργασιών προέρχεται από απεικονιστικές εξετάσεις και το υπόλοιπο 50% από αιμοληψίες και λοιπές εργαστηριακές υπηρεσίες.

ΕΝΙΣΧΥΣΗ ΤΜΗΜΑΤΟΣ ΠΡΟΛΗΨΗΣ

Παράλληλα, η εταιρεία διευρύνει το αποτύπωμά της και στον τομέα της πρόληψης. Στο πλαίσιο αυτό έχει ήδη ξεκινήσει τη λειτουργία διατροφολογικών κέντρων στην Βιοϊατρική στους Αμπελοκήπους και στη μονάδα της Γλυφάδας, μια δραστηριότητα που εντάσσεται στη συνολικότερη στρατηγική παροχής ολοκληρωμένων υπηρεσιών πρόληψης και φροντίδας υγείας.

Την ίδια στιγμή, ο όμιλος συνεχίζει να επενδύει σε νέο ιατροτεχνολογικό εξοπλισμό,



Γιώργος Σπανός,
Πρόεδρος και
Διευθύνων
Σύμβουλος,
Όμιλος Βιοϊατρική

καθώς εγκαινίασε νέο Τμήμα Πυρηνικής Ιατρικής στο Πρότυπο Κέντρο Καρδιαγγειακής Απεικόνισης στο Περιστέρι, ενισχύοντας τις δυνατότητές του στην προηγμένη διαγνωστική απεικόνιση.

Η νέα μονάδα αξιοποιεί τεχνολογίες αιχμής της GE HealthCare, όπως τα συστήματα Omni Legend PET/CT 16 και SPECT/CT NM/CT 850, τα οποία ενσωματώνουν εφαρμογές Τεχνητής Νοημοσύνης και προσφέρουν υψηλή διαγνωστική ακρίβεια, βελτιωμένη ποιότητα εικόνας και ταχύτερη εξέταση. Μέσω των εξετάσεων PET/CT και SPECT/CT ενισχύεται η διάγνωση, η σταδιοποίηση και η παρακολούθηση ογκολογικών, καρδιολογικών και νευρολογικών παθήσεων, συμβάλλοντας στη λήψη πιο τεκμηριωμένων ιατρικών αποφάσεων και στην παροχή εξατομικευμένης φροντίδας στους ασθενείς.

Στέλλα Αυγουστάκη
stella@notice.gr

> FAIS GROUP

ΟΛΟΚΛΗΡΩΘΗΚΕ Η ΠΩΛΗΣΗ ΤΗΣ L.S. ΣΑΝΤΟΡΙΝΗ ΚΑΜΑΡΙ ΞΕΝΟΔΟΧΕΙΑΚΗ

Η Φάις Συμμετοχών ανακοίνωσε την ολοκλήρωση όλων των αναβλητικών αιρέσεων που συνδέονταν με τη συναλλαγή πώλησης του 100% του μετοχικού κεφαλαίου της θυγατρικής της εταιρείας "L.S. Σαντορίνη Καμάρι Ξενοδοχειακή ΑΕ", σε συνέχεια σχετικής ανακοίνωσης που είχε δημοσιευθεί στις 20 Απριλίου 2026.

Σύμφωνα με την εταιρεία, η συναλλαγή έχει πλέον ολοκληρωθεί οριστικά και αναμένεται

να επηρεάσει θετικά τα οικονομικά αποτελέσματα του α' εξαμήνου του 2026.

Η ολοκλήρωση της πώλησης εντάσσεται στο πλαίσιο της στρατηγικής της Φάις Συμμετοχών για επικέντρωση στις βασικές δραστηριότητές της και σταδιακή αποεπένδυση από δραστηριότητες που δεν αποτελούν βασικό αντικείμενο δραστηριότητας, με στόχο τη δημιουργία μακροπρόθεσμης αξίας για τους μετόχους της, όπως αναφέρει η εταιρεία.



Σότις Φάις, Επικεφαλής, Fais Group

> PANATHENEA 2026

ΠΑΝΩ ΑΠΟ 11.500 ΣΥΜΜΕΤΟΧΕΣ ΑΠΟ 60 ΧΩΡΕΣ ΣΤΗΝ ΑΘΗΝΑ

Με τη συμμετοχή χιλιάδων founders, επενδυτών, στελεχών επιχειρήσεων, ερευνητών και εκπροσώπων θεσμών από όλο τον κόσμο, ολοκληρώθηκαν τα Panathēnea 2026, με κεντρικό σημείο διεξαγωγής το Ζάππειο Μέγαρο και παράλληλες δράσεις στην Αίγλη Ζαππείου. Για τρεις ημέρες, η Αθήνα φιλοξένησε συζητήσεις γύρω από τις τεχνολογικές εξελίξεις, την Τεχνητή Νοημοσύνη, το μέλλον της εργασίας, την εκπαίδευση, τις επενδύσεις και την επιχειρηματικότητα. Παράλληλα, η διοργάνωση λειτούργησε ως χώρος δικτύωσης και ανταλλαγής ιδεών μεταξύ εκπροσώπων του διεθνούς οικοσυστήματος καινοτομίας.

ΔΙΕΘΝΕΙΣ ΠΑΡΟΥΣΙΕΣ

Σύμφωνα με τα στοιχεία της διοργάνωσης, καταγράφηκαν περισσότερες από 11.500 εγγραφές από 60 χώρες, με σχεδόν το 30% των συμμετεχόντων να προέρχεται από το εξωτερικό. Ιδιαίτερα έντονη ήταν η παρουσία της startup κοινότητας, καθώς περισσότεροι από 3.000 εκπρόσωποι νεοφυών επιχειρήσεων συμμετείχαν στις εργασίες του φεστιβάλ.

**ΔΙΑΓΩΝΙΣΜΟΣ ΓΙΑ ΝΕΟΦΥΕΙΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΙΣ**

Ξεχωριστό ενδιαφέρον συγκέντρωσε ο διεθνής διαγωνισμός νεοφυών επιχειρήσεων των Panathēnea, ο οποίος προσέλκυσε περισσότερες από 100 συμμετοχές από 20 χώρες. Έξι ομάδες προκρίθηκαν στον τελικό παρουσιάζοντας τις προτάσεις τους ενώπιον επενδυτών και εκπροσώπων της επιχειρηματικής κοινότητας, με την GIGPOSSIBLE να αναδεικνύεται νικήτρια της φετινής διοργάνωσης.

Στο πλαίσιο των Panathēnea πραγματοποιή-



ήθηκαν επίσης ανακοινώσεις που αφορούν την τεχνολογία και την εκπαίδευση. Μεταξύ αυτών ήταν η συνεργασία της ελληνικής κυβέρνησης με την ElevenLabs για τη διάθεση εργαλείων Τεχνητής Νοημοσύνης με στόχο τη δημιουργία ελληνόφωνου εκπαιδευτικού και πολιτιστικού περιεχομένου.

Παράλληλα, ανακοινώθηκε η υπογραφή μνημονίου συνεργασίας μεταξύ του Υπουργείου Παιδείας, Θρησκευμάτων και Αθλητισμού και της Canva, το οποίο προβλέπει δωρεάν πρόσβαση μαθητών και εκπαιδευτικών στην πλατφόρμα Canva Education.

• Debrief •**ΤΟ ΚΟΙΝΟ ΜΑΣ ΣΠΙΤΙ**

Τα κινητά σκώθηκαν, οι κάμερες έγραφαν και στο τέλος οι παρευρισκόμενοι δεν παρέλειψαν να χαρίσουν το χειροκρότημά τους στον μουσικό. Όχι, όλα αυτά δεν έγιναν σε κάποια πίστα ή συναυλία, αλλά στον σταθμό του μετρό στο Σύνταγμα. Εκεί που από την περασμένη εβδομάδα – αν θυμάμαι καλά – έχει τοποθετηθεί ένα πιάνο και όποιος έχει να... καταθέσει τη μουσική του, απλά το κάνει.

Είναι η δεύτερη παρέμβαση με χρώμα πολιτισμού που μου κάνει εντύπωση στον συγκεκριμένο σταθμό. Η πρώτη έχει ξεκινήσει από τα Χριστούγεννα – επίσης αν θυμάμαι καλά – με τη λειτουργία ανταλλακτικής βιβλιοθήκης. Αφήνεις ένα βιβλίο που έχεις διπλό ή έχεις διαβάσει, παίρνεις κάποιο που θέλεις να διαβάσεις.

Πολλές φορές συζητάμε για το σχολείο, την οικογένεια, την τηλεόραση, τα social media, γενικά για όλους τους... χωροχρό-

νους που διαμορφώνουν την αισθητική, τη συμπεριφορά και τη σκέψη μας. Υπάρχει, όμως, και ένας ακόμα τύπος και χρόνος που διαμορφώνει τα παραπάνω αλλά δεν μας απασχολεί και πολύ: ο δημόσιος χώρος.

Ο δημόσιος χώρος είναι το σπίτι όλων μας. Το σημείο που υποχρεωτικά πρέπει να συνυπάρξουμε, χωρίς κανείς μας να μπορεί να βάλει το ιδιωτικό πάνω από το συλλογικό. Γιατί πολύ απλά θα πέσει πάνω στο ιδιωτικό του άλλου.

Υπό αυτή την έννοια, ο δημόσιος χώρος είναι ένα πεδίο συμβιβασμού. Ένα σχολείο που θέλεις, δεν θέλεις θα πρέπει να ακολουθήσεις συγκεκριμένους κανόνες. Η τήρηση των κανόνων γίνεται πολύ πιο εύκολη όταν το πλαίσιο σε εμπνέει. Όταν αποπνέει κάποιου είδους αξία, η οποία με τη σειρά της οδηγεί στον σεβασμό.

Η σχέση του Έλληνα με τον δημόσιο χώρο

είναι ομολογουμένως προβληματική. Από τα αυθαίρετα σε δάση και παραλίες, μέχρι τις ρυπαρές πόλεις, φαίνεται ότι το ενδιαφέρον μας εξαντλείται από την πόρτα του σπιτιού μας και μέσα. Από εκεί και έξω δεν μας πολυνοιάζει.

Δεν ξέρω αν ο δημόσιος χώρος ήταν πάντα άσχημος, οπότε και εμείς δεν τον σεβαστήκαμε, ή αν απλά κάποια στιγμή αρχίσαμε από μόνοι μας να τον παραμελούμε. Αν, δηλαδή, το αυγό έκανε την κότα ή η κότα το αυγό. Μπορώ να πω, όμως, με βεβαιότητα ότι το πιάνο και η βιβλιοθήκη στο Σύνταγμα είναι δύο πρωτοβουλίες που αναβαθμίζουν τη σχέση μας με τον δημόσιο χώρο και αποδεικνύουν ότι μπορούμε και καλύτερα, απ' ό,τι έχουμε συνηθίσει.

Γιάννης Παλιούρης
giannis@notice.gr

Business Maker

ΤΟ ΜΥΣΤΙΚΟ ΤΗΣ ΕΠΙΤΥΧΙΑΣ ΣΤΟ RETAIL ΚΑΤΑ ΤΟΝ ΚΑΡΑΓΙΑΝΝΑΚΗ (ΚΩΤΣΟΒΟΛΟΣ)

Σε μια εποχή, όπου οι επιχειρήσεις επενδύουν εκατομμύρια σε στρατηγικά πλάνα, μετασχηματισμούς, Τεχνητή Νοημοσύνη και νέες τεχνολογίες, ο Διευθύνων Σύμβουλος της Κωτσόβολος, Χρήστος Καραγιαννάκης, επέλεξε να σταθεί σε μια λιγότερο δημοφιλή, αλλά ίσως πιο κρίσιμη παράμετρο: Το λειτουργικό μοντέλο.

Ο επικεφαλής της Κωτσόβολος έθεσε ένα ερώτημα, που ακούγεται απλό, αλλά αγγίζει τον πυρήνα της επιχειρηματικής εκτέλεσης: Μπορεί να υπάρξει στρατηγική χωρίς λειτουργικό μοντέλο, που να μπορεί να τη στηρίξει; Η απάντησή του ήταν κατηγορηματική. Όχι.

Όπως σημείωσε, οι επιχειρήσεις

συντά διαθέτουν εξαιρετικές ιδέες, φιλόδοξα πλάνα και ξεκάθαρο όραμα για το πού θέλουν να φτάσουν. Εκεί, όπου συνήθως σκοντάφτουν, δεν είναι στη σύλληψη της στρατηγικής, αλλά στην υλοποίησή της. Με άλλα λόγια, το πρόβλημα δεν είναι τί θέλεις να κάνεις, αλλά αν διαθέτεις τον μηχανισμό, που θα σου επιτρέψει να το κάνεις με συνέπεια, ταχύτητα και επαναληψιμότητα.

Ο κ. Καραγιαννάκης δεν αμφισβήτησε τη σημασία της τεχνολογίας. Αντιθέτως, την χαρακτήρισε κρίσιμο παράγοντα. Έσπευσε, όμως, να προσθέσει ότι ο πραγματικός καταλύτης δεν είναι ο τεχνολογικός, αλλά ο οργανωσιακός μετασχηματισμός. Και ίσως εδώ να

βρίσκεται το πιο ενδιαφέρον σημείο της παρέμβασής του. Διότι πίσω από κάθε ψηφιακό εργαλείο, κάθε νέα πλατφόρμα και κάθε επένδυση στην Τεχνητή Νοημοσύνη, υπάρχουν άνθρωποι, που καλούνται να αλλάξουν συνήθειες, να αποκτήσουν νέες δεξιότητες και να υιοθετήσουν διαφορετικούς τρόπους εργασίας. Στην πραγματικότητα, η μεγάλη πρόκληση για τις επιχειρήσεις, όπως είπε, δεν είναι να σχεδιάσουν ένα νέο μοντέλο. Είναι να καταφέρουν να το επαναλαμβάνουν καθημερινά, σε όλα τα επίπεδα του οργανισμού, χωρίς αποκλίσεις. Να μετατρέψουν δηλαδή μια ιδέα σε κουλτούρα και μια στρατηγική σε λειτουργική πραγματικότητα.

ΤΟ ΜΑΘΗΜΑ ΠΟΥ ΠΗΡΕ Ο ΒΟΥJΝΑΗ (EURONEXT) ΟΤΑΝ ΔΟΥΛΕΥΕ ΓΙΑ ΤΟΝ STRAUSS-KAHN

Πολλές και άγνωστες πτυχές από τη ζωή και την επαγγελματική του ζωή, αλλά και την... κοσμοθεωρία του αποκάλυψε πρόσφατα ο ισχυρός άνδρας του Euronext. Ο Stéphane Boujnah, σε πρόσφατη συνέντευξή του στο CNBC, μίλησε με έναν τρόπο, που σπάνια συναντά κανείς σε ανώτατα στελέχη διεθνών οργανισμών. Με αυτοσαρκασμό, πολιτικές αναφορές και μια σχεδόν ωμή ειλικρίνεια για το πώς αντιλαμβάνεται την ηγεσία, ενώ εξίσου αποκαλυπτικές ήταν οι αναφορές του στο πολιτικό του παρελθόν.

Θυμήθηκε την περίοδο, κατά την οποία εργαζόταν δίπλα στον Dominique Strauss-Kahn, στα τέλη της δεκαετίας του 1990, ως στενός του σύμβουλος, περιγράφοντας τη βαθιά αίσθηση χρησιμότητας, που ένιωθε όταν έβλεπε

ένα νομοσχέδιο να μετατρέπεται σε νόμο και να επηρεάζει τη ζωή εκατομμυρίων ανθρώπων. "Όταν έχεις περάσει τη νύχτα στο κοινοβούλιο για να βεβαιωθείς ότι το νομοσχέδιο του αφεντικού σου γίνεται νόμος του κράτους και αλλάζει τη ζωή εκατομμυρίων ανθρώπων, νιώθεις χρήσιμος", σημείωσε χαρακτηριστικά. Από τις πιο χαρακτηριστικές στιγμές ήταν όταν αναφέρθηκε και στην ανάληψη της θέσης του Διευθύνοντος Συμβούλου της Euronext το 2015. Αντί να υιοθετήσει το κλασικό αφήγημα του περιζήτητου manager, που επιλέχθηκε ανάμεσα σε δεκάδες υποψηφίους, προτίμησε μια εντελώς διαφορετική προσέγγιση.

Όπως είπε, του προσφέρθηκε η θέση επειδή ουσιαστικά κανείς άλλος δεν

την ήθελε. Περιέγραψε, μάλιστα, την τότε Euronext ως ένα κομμάτι σκουπίδι, μια εταιρεία, που η αγορά αντιμετώπιζε ως τα υπολείμματα, τα οποία είχε απορρίψει η NYSE μετά την εξαγορά της. Σήμερα, η Euronext έχει εξελιχθεί στον μεγαλύτερο χρηματιστηριακό όμιλο της Ευρώπης, με παρουσία σε πολλές χώρες και με κεφαλαιοποίηση, που την καθιστά έναν από τους πιο σημαντικούς θεσμούς των ευρωπαϊκών αγορών.

Η πιο χαρακτηριστική ίσως φράση της συνέντευξης ήταν εκείνη που αφορούσε τη σκληρή δουλειά. Γιος εργάτη ο ίδιος, εξήγησε ότι μεγάλωσε με την πεποίθηση πως η σκληρή εργασία είναι συχνά το μοναδικό διαθέσιμο όπλο για όσους δεν διαθέτουν άλλους πόρους ή προνόμια.

Business Insight

ΜΕΤΑ ΤΟ SHIPPING, ΤΟ DEFENCE ΚΑΙ ΣΤΟ ΒΑΘΟΣ ΠΑΡΑΧΩΡΗΣΕΙΣ

Με πρόσωπο η είσοδος της Safe Bulkera στο Euronext Athens. Με συναλλαγές στο εύρος των €6,60-€6,90, ισχυρή άνοδο, η επιτυχής πρώτη άφιξη της ποντοπόρου ναυτιλίας στο ελληνικό χρηματιστήριο, προπομπές για ανάλογες κινήσεις άλλων πρωταγωνιστικών ονομάτων του Shipping.

Πρώτο δείγμα γραφής θετικό, δικαιώνοντας την επιμονή του Stéphane Boujnah να φέρει μέρος έστω του shipping στην γενέτειρά του. Θετικό το αποτύπωμα και στην ευρύτερη επιχειρηματική/επενδυτική κοινότητα καθώς ο Γάλλος επιτυγχάνει να κάνει πράξη σχεδιασμούς, επιδιώξεις δεκαετιών, ενισχύοντας έτσι και το brand του ελληνικού χρηματιστηρίου. Η υλοποίηση της δέσμευσης του επικεφαλής του ομίλου Euronext, στρέφει ήδη την προσοχή/ ενδιαφέρον προς τον επόμενο κλάδο-στόχο που έχει τεθεί κεντρικά στο Παρίσι. Εύλογα δεν θα μπορούσε να είναι άλλος από τον ευρύτερα εννοούμενο αμυντικό κλάδο, τον καθ' εαυτό Defence όπως και όσων συναπαρτίζουν το ευρύ οικοσύστημα. Σύμφωνα με τις πληροφορίες του BnB, ο φάκελος Defence δεν περιορίζεται σε παραδοσιακές εταιρείες αμυντικής κατασκευής/εξοπλισμού αλλά και σε επιχειρήσεις τεχνολογίας, ηλεκτρονικών συστημάτων, κυβερνοασφάλειας, αισθητήρων λογισμικού, drones και εφαρμογών που συνδέονται (άμεσα/έμμεσα) κυρίως με τα ευρωπαϊκά αμυντικά προγράμματα. Με κύριο γνώμονα το ReArm Europe 2030, με οικονομική βάση τα €343 δισ. συνολικών αμυντικών δαπανών (το 2024), με τα €106 δισ. να αφορούν σε επενδύσεις- και προοπτική υπέρβασης του μισού τρις. το 2026, η διοίκηση του Euronext δεν θα μπορούσε να μείνει εκτός παιδιάς, επιχειρώντας

να συνδέσει το "αμυντικό" με το "επενδυτικό".

Το τι μέλλει γενεσθαι, αρχής γενομένης από το 2026 στον ευρύτερο κλάδο, μας είχε περιγράψει παράγων του ομίλου Euronext, αναφερόμενος σε 160 επιχειρήσεις-από 27 χώρες- που αρχές του έτους προγραμματίζουν IPOs για τις επί μέρους αγορές του group. Δέσμευση άλλωστε των επιτελικών στελεχών του, ο όμιλος να υποστηρίξει την στρατηγική αυτονομία της Ευρώπης. Ο μακρύς κατάλογος ενδιαφερομένων να αντλήσουν κεφάλαια από την χρηματιστηριακή αγορά (μετοχών/ομολόγων) περιλάμβανε επιχειρήσεις από τους κλάδους αεροδιαστημικής και αμυντικού εξοπλισμού μέχρι τεχνολογίας. Γνωστό πως, η Ευρωπαϊκή Τράπεζα Επενδύσεων συμμετέχει στην διαδικασία των IPOs μαζί με τον συνεργάτη του Euronext-το INSEAD- όπως και άλλοι 80 συνεργάτες, φορείς, χορηγούς. Ο λόγος για ένα οικοσύστημα ομίλων, επιχειρήσεων με τζίρο €30 δισ., 140.000 εργαζομένων.

Μέρος αυτής της πίτας διεκδικεί και η εγχώρια επιχειρηματικότητα, μέλη της οποίας είναι σε περισσότερο (ή λιγότερο) προχωρημένο στάδιο επανφών με την διοίκηση του Euronext. Όπως σημείωνε παράγων του κλάδου (που είναι στην τελική φάση ανάθεσης φακέλου προς εισαγωγή στο χρηματιστήριο), η εισαγωγή του Czechoslovak Group στο Euronext Amsterdam- αποτέλεσε το... άρμα για την ενεργοποίηση του ενδιαφέροντος και Ελλήνων επιχειρηματιών. Η μεγαλύτερη εισαγωγή ομίλου αμυντικής βιομηχανίας- ύψους €3 δισ. σε όρους αποτίμησης- σε αγορά του Euronext με ονόματα όπως των BlackRock, Qatar Investment Authority, Artisan Partners, e.t.c, να εμπλέκονται στην

σχετική διαδικασία, καταδεικνύει την διάσταση και την προοπτική, που έχει και για τα... ελληνικά χρώματα.

Εισηγμένη στο χρηματιστήριο του Αμστερνταμ η Theon International αποτελεί το καλύτερο- και πιο επιτυχές- παράδειγμα για επιχειρηματίες, βασικούς μετόχους που είναι σε συζητήσεις, διαδικασία για την εισαγωγή τους στο αντίστοιχο Euronext της Αθήνας. Στα €2,5 δισ. η χρηματιστηριακή αξία της εισηγμένης και τρέχουσα τιμή μετοχής στα €31,78. Ενδεχόμενη παρουσία του συγκεκριμένου ομίλου στο Euronext Athens θα είχε πολλαπλασιαστικό αποτέλεσμα. Αφ' ενός θα λειτουργούσε ως κίνητρο και για άλλες εταιρείες του ευρύτερου αμυντικού οικοσυστήματος, οι οποίες μέχρι σήμερα είτε παραμένουν ιδιωτικές είτε αναζητούν χρηματοδοτικά εργαλεία εκτός χρηματιστηρίου, αφ' ετέρου θα μπορούσε να αποτελέσει μέτρο σύγκρισης (μεγέθους) για (δυσνητικά) IPOs. Κοινό μυστικό στην αγορά ότι παράλληλες επαφές διεξάγονται και με επιχειρηματίες που δραστηριοποιούνται στον χώρο των αμυντικών κατασκευών, με μέλη του Συνδέσμου Ελλήνων Κατασκευαστών Αμυντικού Εξοπλισμού, αλλά και με εταιρείες που έχουν ενταχθεί ή επιδιώκουν να ενταχθούν σε προγράμματα του European Defence Fund. Και αν ο αμυντικός κλάδος, αποτελεί τη δεύτερη προτεραιότητα της διοίκησης του ομίλου, αυτός των Παραχωρήσεων-Συμμετοχής σε έργα υποδομής είναι μεταξύ αυτών που προορίζονται να δρομολογηθούν από το 2027. Η θεαματική μεγέθυνση του ομίλου ΓΕΚ Τέρνα- πλέον στα €4,339 δισ.- με προοπτική περαιτέρω αύξησης, προϊδεάζει για τάξη μεγέθους "τιμολόγησης" θυγατρικών-συμμετοχών, για όταν έρθει η ώρα.

> SAFE BULKERS

ΤΙ ΣΗΜΑΙΝΕΙ Η ΕΙΣΑΓΩΓΗ ΤΗΣ ΠΡΩΤΗΣ ΝΑΥΤΙΛΙΑΚΗΣ ΕΤΑΙΡΕΙΑΣ ΣΤΟ ΕΛΛΗΝΙΚΟ ΧΡΗΜΑΤΙΣΤΗΡΙΟ

Στην Κύρια Αγορά του Χρηματιστηρίου Αθηνών εισήχθη η Safe Bulkers, η οποία αποτελεί την 25η εισαγωγή στο δίκτυο της Euronext από την αρχή του έτους. Η Safe Bulkers αποτελεί διεθνή ναυτιλιακή εταιρεία που δραστηριοποιείται στις θαλάσσιες μεταφορές ξηρού φορτίου σε παγκόσμιο επίπεδο. Η εταιρεία μεταφέρει βασικά εμπορεύματα όπως σιδηρομετάλλευμα, άνθρακα και σιτηρά, καθώς και δευτερεύοντα χύδην φορτία όπως βωξίτη, λιπάσματα και προϊόντα χάλυβα, εξυπηρετώντας μερικούς από τους μεγαλύτερους ναυλωτές διεθνώς.

Διαχειρίζεται στόλο 45 πλοίων ξηρού φορτίου και συνεχίζει να επενδύει στην ανανέωση του στόλου της και στη βελτίωση των περιβαλλοντικών της επιδόσεων, μέσω προγράμματος ναυπήγησης νέων πλοίων που ενσωματώνουν τεχνολογίες ενεργειακής αποδοτικότητας και μείωσης εκπομπών.

ΟΡΟΣΗΜΟ

Η εισαγωγή της Safe Bulkers στην Euronext Athens αποτελεί σημαντικό ορόσημο για την ελληνική κεφαλαιαγορά, καθώς είναι η πρώτη εισαγωγή ναυτιλιακής εταιρείας.

Η κίνηση αυτή ενισχύει τη σύνδεση μεταξύ ενός από τους πιο στρατηγικούς και διεθνώς αναγνωρισμένους κλάδους της ελληνικής οικονομίας - της ναυτιλίας - και της εγχώριας κεφαλαιαγοράς, ενώ παράλληλα διευρύνει τη διαφοροποίηση των κλάδων που εκπροσωπούνται στο Euronext Athens. Επιπλέον, αντανακλά το αυξανόμενο διεθνές προφίλ, την αξιοπιστία και την ελκυστικότητα της αγοράς της Αθήνας στο ευρύτερο ευρωπαϊκό χρηματιστηριακό οικοσύστημα, προσφέροντας στις εταιρείες πρόσβαση σε ευρεία βάση επενδυτών και στηρίζοντας τους μακροπρόθεσμους αναπτυξιακούς τους στόχους.

Ο CEO της Safe Bulkers, Πόλυς Χατζηγιωάννου, δήλωσε: "Πρόκειται για ένα σημαντικό ορόσημο για τη Safe Bulkers, για την ευρύτερη ναυτιλιακή κοινότητα και για την Αθήνα, καθώς εξελίσσεται σε ένα ολοένα και πιο σημαντικό διεθνές χρηματοοικονομικό και ναυτιλιακό κέντρο. Η εταιρεία μας αποκτά πρόσβαση στην ευρωπαϊκή θεσμική επενδυτική βάση, συμβάλλοντας στη μετατροπή της Αθήνας σε έναν κορυφαίο παγκόσμιο ναυτιλιακό χρηματοοικονομικό κόμβο μέσα από την πλατφόρμα της Euronext."


BnSECRET

1/ ΣΑΛΠΑΡΟΝΤΑΣ ΓΙΑ ΛΕΩΦΟΡΟ ΑΘΗΝΩΝ: ΤΑ ΒΑΠΟΡΙΑ, ΤΑ 100ΑΡΙΑ ΚΑΙ ΟΙ ΕΠΟΜΕΝΟΙ ΚΑΠΕΤΑΝΙΟΙ

Η πρεμιέρα της Safe Bulkers του Πόλυ Χατζηγιωάννου στο Χρηματιστήριο Αθηνών δεν ήταν απλώς ένα μεμονωμένο γεγονός, αλλά ο πολιορκητικός κριός που έσπασε τον πάγο, συνδέοντας επιτέλους την εγχώρια κεφαλαιαγορά με την ελληνόκτητη ναυτιλία. Όπως φάνηκε και από τα χαμόγελα αλλά και τις δηλώσεις στην Λεωφόρο Αθηνών, τόσο ο Αντιπρόεδρος της Κυβέρνησης, Κωστής Χατζηδάκης, όσο και οι ιθύνοντες του ΧΑ, γνώριζαν πολύ καλά πως η συγκεκριμένη εισαγωγή είναι απλώς η αρχή. Το παρασκήνιο, μάλιστα, έχει ήδη αρχίσει να παίρνει φωτιά στα χρηματιστηριακά γραφεία, καθώς η κίνηση της διπλής διαπραγμάτευσης (NYSE και Euronext Athens) ανοίγει την όρεξη και σε άλλους κορυφαίους πλοιοκτήτες που βλέπουν την Αθήνα να μετεξελίσσεται σε ένα υπολογίσιμο διεθνές κέντρο ναυτιλιακής χρηματοδότησης. Σύμφωνα με καλά πληροφορημένες πηγές, τα επόμενα βαριά ονόματα που ετοιμάζονται να διαβούν το κατώφλι της Λεωφόρου Αθηνών έχουν ήδη κλειδώσει και οι σχετικές διεργασίες βρίσκονται στα σκαριά. Ο λόγος για την Star Bulk του Πέτρου Παππά και την Seenergy του Σταμάτη Τσαντάνη, που αναμένεται να ακολουθήσουν τον δρόμο της διπλής διαπραγμάτευσης. Ωστόσο, η είδηση που κάνει τη διαφορά στα dealing rooms είναι πως οι συγκεκριμένες ναυτιλιακές δεν θα αρκεστούν σε μια απλή εισαγωγή για λόγους πρεστιζ, αλλά σχεδιάζουν να τεστάρουν τα νερά της ελληνικής αγοράς προχωρώντας σε ουσιαστική άντληση κεφαλαίων. Οι πληροφορίες κάνουν λόγο για στόχο άντλησης της τάξης των €100 εκατ. έκαστη. Φαίνεται πως η στρατηγική της ενσωμάτωσης στο δίκτυο του Euronext, σε συνδυασμό με την επενδυτική βαθμίδα, δημιουργεί το momentum για να φέρει τα ελληνικά πλοία πιο κοντά στο ελληνικό και ευρωπαϊκό επενδυτικό κοινό.

2/ Η ΕΠΕΛΑΣΗ ΤΗΣ MACQUARIE ΣΤΟ ΕΛΛΗΝΙΚΟ SHIPPING

Με χαρτοφυλάκιο δανειακό άνω του \$1 δισ. η Macquarie Bank Shipping Finance επεκτείνεται στη χώρα μας. Επειδή ο ανταγωνισμός με τις συστημικές τράπεζες είναι έντονος, τα στελέχη της επικεντρώνονται σε πλοία μεγάλης ηλικίας και χρηματοδοτήσεις μεταχειρισμένων βαποριών. Τα τελευταία δύο μισα χρόνια το χαρτοφυλάκιο στην Ελλάδα έχει πενταπλασιαστεί...

Editorial

ΚΑΙΝΟΤΟΜΙΑ... ΠΡΟΣΤΑΤΕΥΤΙΣΜΟΥ

Τί συζητάμε ότι χρειάζεται η χώρα και η οικονομία μας;

Επενδύσεις.

Τί είδους επενδύσεις;

Παραγωγικές.

Τί σημαίνει παραγωγικές επενδύσεις;

Σημαίνει ότι θέλουμε μονάδες, εργοστάσια, που να παράγουν κάτι.

Ο,τιδήποτε.

Σημαίνει, όμως, επίσης, πως, πλέον της φασόν παραγωγής, έχουμε ανάγκη και από επενδύσεις υψηλής προστιθέμενης αξίας....

...που να βασίζονται, δηλαδή, στην έρευνα και την καινοτομία.

Συνεπώς, πρέπει να υποστηρίζουμε και να επιβραβεύουμε τόσο τις ελληνικές επιχειρήσεις, οι οποίες επιμένουν Ελλάδα και συνεχίζουν να επενδύουν εδώ - αξιοποιώντας πάντα τα κίνητρα, που δίνονται διαρκώς από το κράτος (κρατικοδίατοι εσείς, superstars) -, αλλά και να δίνουμε αντίστοιχα κίνητρα και στις πολυεθνικές, οι οποίες έχουν δομήσει την παραγωγή τους έτσι παγκοσμίως, ώστε να μην έχουν λόγο ανάπτυξης μονάδας παραγωγής στην Ελλάδα.

Θα μου πείτε, είναι κακό που οι Έλληνες επιχειρηματίες αξιοποιούν τα κίνητρα και τις ενισχύσεις, που τους δίνονται; Ασφαλώς και όχι.

Είναι, όμως, κακό, τραγικό, να βασίζουν την ανάπτυξή τους αποκλειστικά σε αυτά.

Και, από την άλλη, οι πολυεθνικές, οι οποίες έχουν έδρα και εδώ και συμβάλλουν στην ανάπτυξη καινοτόμων και υψηλής προστιθέμενης αξίας προϊόντων, να μην έχουν την ίδια αντιμετώπιση.

Πώς μου ήρθε αυτό;

Σκεφτόμουν το τί συμβαίνει στη

φαρμακοβιομηχανία.

Οι ελληνικές επιχειρήσεις επιβραβεύονται, όταν αναπτύσσουν παραγωγικές μονάδες εδώ.

Και ορθώς.

Οι ξένες, όμως, αυτές οι κακές πολυεθνικές, κάποιες εκ των οποίων τυχαίνει να παράγουν - σε άλλες χώρες, αλλά να τα διαθέτουν κι εδώ - σημαντικά και υψηλής επιστημονικής αξίας φάρμακα για καρκινοπαθείς και άλλες δύσκολες ασθένειες, γιατί να μην έχουν την ίδια αντιμετώπιση, μέσω κινητροδότησης για επενδύσεις σε κλινικές μελέτες (Αφήνω στην άκρη ότι πολλά από αυτά τα σκευάσματα των πολυεθνικών πωλούνται σχεδόν με ζημιά, λόγω του καταστροφικού clawback);

Τί σημαίνει κλινικές μελέτες;

Σημαίνει ειδικά κέντρα για την παραγωγή σκευασμάτων, τα οποία μπορούν να δώσουν λύση σε σπάνιες και μη ιάσιμες σήμερα ασθένειες.

Σημαίνει ότι η Ελλάδα μπορεί να γίνει, μέσω αυτής της διαδικασίας, hub κλινικών μελετών και ανάπτυξης θεραπειών, που θα καλύπτουν τις ανάγκες του παγκόσμιου πληθυσμού σε συγκεκριμένες νόσους.

Σημαίνει ότι, με αυτό τον τρόπο, η Ελλάδα θα αποτελεί by default κίνητρο επαναπατρισμού για τους Έλληνες, που έχουν φύγει εκτός χώρας. Για την ενίσχυση του Brain Regain.

Τί, δεν τα έχει σκεφτεί κανείς στο υπουργείο Υγείας όλα αυτά τα οφέλη;

Αποκλείεται.

Απλά πράγματα.

Νεκτάριος Β. Νώτης

nectarios@notice.gr

SME

DAILY

Το καθημερινό
newsletter για
τη μικρομεσαία
επιχειρηματικότητα

Γίνε
συνδρομητής
ΔΩΡΕΑΝ
εδώ

ΚΥΚΛΟΦΟΡΕΙ ΔΩΡΕΑΝ

ΔΕΥΤΕΡΑ
- ΠΑΡΑΣΚΕΥΗ

ΣΤΙΣ 05:45

Με την αξιοπιστία της



NOTICE
CONTENT & SERVICES

Βαλαωρίτου 9, 106 71 Κολωνάκι, Τ. 210 3634061