



> LAMDA DEVELOPMENT

Τα projects που ολοκληρώνονται μέχρι το 2027 και το κρίσιμο καλοκαίρι για τη συμφωνία με ION



> ITALGAS

Σχεδιάζει επενδύσεις €13 δισ. έως το 2032
- Ο προγραμματισμός για την Ελλάδα



> ΔΡΟΜΕΑΣ

Φετινό σοϊκχημα το turnaround story - Ο ρόλος του γερμανικού στρατού και της Κομισιόν



> ΑΕΡΟΠΟΡΙΚΕΣ ΕΤΑΙΡΕΙΕΣ

Πτώση στις τιμές των καυσίμων, αλλά όχι στα εισιτήρια

Editorial

Γκαρσόνι στην Ελβετία

Debrief

Η μάχη του... air condition

Business Maker

- Το νέο shock στα ενοίκια των εμπορικών ακινήτων
- Γιατί οι Κινέζοι της Cosco δεν ανησυχούν για την Ελευσίνα

Business Insight

Πώς η ΔΕΗ έγινε και οικονομικά πυλώνας ανάπτυξης της χώρας και η... χαώδης σύγκριση με το 2019

BnSecret

- Έρχονται κι άλλες ναυτιλιακές στο Χρηματιστήριο Αθηνών
- Γιατί σορτάρουν τη μετοχή του ΑΔΜΗΕ

> **ITALGAS**

ΣΧΕΔΙΑΖΕΙ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ €13 ΔΙΣ. ΕΩΣ ΤΟ 2032 - Ο ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΙΣΜΟΣ ΓΙΑ ΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ

Το νέο Στρατηγικό Σχέδιο 2026–2032 παρουσίασε ο όμιλος Italgas, δίνοντας έμφαση στην επιτάχυνση των επενδύσεων σε δίκτυα φυσικού αερίου, στην ψηφιοποίηση μέσω Τεχνητής Νοημοσύνης και στη διεύρυνση των δραστηριοτήτων του σε νέους τομείς, όπως το νερό και οι ενεργειακές υπηρεσίες. Ιδιαίτερη αναφορά έγινε στην ελληνική αγορά, η οποία παραμένει βασικός άξονας ανάπτυξης του οίλου.

Η ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΑΓΟΡΑ

Στην ελληνική αγορά οι επενδύσεις παραμένουν σταθερές, όπως και στο προηγούμενο σχέδιο και στρατηγικά στοχευμένες, όπως τόνισαν τα στελέχη της εταιρείας.

Ο προγραμματισμός προβλέπει:

- Επενδύσεις ύψους περίπου €1 δισ. για την περίοδο του σχεδίου
- Ανάπτυξη άνω των 2.700 χλμ δικτύου αγωγών
- Δημιουργία περίπου 1 εκατ. σημείων παράδοσης
- Έμφαση σε περιοχές όπως Ήπειρος και Δυτική Μακεδονία
- Σταδιακή αντικατάσταση και εκσυγχρονισμό των υφιστάμενων μετρητών έως το 2030

Παράλληλα, δίνεται έμφαση στην ανάπτυξη ψηφιακών υποδομών και στην ενίσχυση της λειτουργικής αποδοτικότητας μέσω νέων τεχνολογιών. Όπως τόνισαν τα στελέχη της εταιρείας, άνω του 60% των επενδύσεων στην Ελλάδα θα πάει στο δίκτυο.

Ιδιαίτερο ενδιαφέρον συγκεντρώνει και η προοπτική ανάπτυξης του βιομεθανίου, καθώς η Ελλάδα εμφανίζεται ακόμη σε πρώιμο στάδιο σε σχέση με την Ιταλία, αλλά το νέο ρυθμιστικό πλαίσιο δημιουργεί περιθώρια ταχείας ανάπτυξης, όπως σχολίασε ο CEO του ομίλου, Paolo

ΨΗΦΙΟΠΟΙΗΣΗ

Σε επίπεδο ομίλου, το στρατηγικό σχέδιο χαρακτηρίζεται από σημαντική ενίσχυση του επενδυτικού προγράμματος, το οποίο φτάνει περίπου τα €13 δισ., αυξημένο κατά 14,6% σε σχέση με το προηγούμενο πλάνο.

Η επενδυτική κατανομή στην Ιταλία περιλαμβάνει μεταξύ άλλων:



Paolo Gallo, CEO,
Italgas

- €3,2 δισ. για ψηφιοποίηση (+14%)
 - €2,4 δισ. μέσω διαγωνισμών (tenders), με αύξηση κατά 59%
- Ο μετασχηματισμός του ομίλου βασίζεται σε τρεις βασικούς άξονες:

- Ψηφιακός και τεχνολογικός μετασχηματισμός με AI
- Ενοποίηση και περαιτέρω ανάπτυξη της αγοράς αερίου
- Δημιουργία συνεργειών και βελτιστοποίηση λειτουργιών

Στο επίκεντρο βρίσκεται η μετάβαση από τον αυτοματισμό σε ένα μοντέλο "intelligence", όπου η Τεχνητή Νοημοσύνη ενσωματώνεται πλήρως στη λειτουργία των δικτύων και των επιχειρησιακών διαδικασιών.

Παράλληλα, προωθείται η ανάπτυξη "hybrid intelligence", όπου η Τεχνητή Νοημοσύνη λειτουργεί υποστηρικτικά προς τους εργαζόμενους και όχι αντικαταστατικά.

Ο ΡΟΛΟΣ ΤΩΝ ΠΡΑΣΙΝΩΝ ΑΕΡΙΩΝ

Η διοίκηση υπογράμμισε ότι η ενεργειακή συγκυρία στην Ευρώπη χαρακτηρίζεται από αυξημένη αστάθεια και υψηλή ζήτηση, γεγονός που ενισχύει τον ρόλο των υποδομών. Στο πλαίσιο αυτό, σύμφωνα με τον κ. Gallo, το φυσικό αέριο και τα λεγόμενα "πράσινα αέρια" παρουσιάζονται ως μεταβατική αλλά κρίσιμη λύση για:

- την ενεργειακή ασφάλεια
- τη μείωση του κόστους μετάβασης
- τη σταδιακή απανθρακοποίηση χωρίς απότομες τεχνολογικές αλλαγές

Ιδιαίτερη αναφορά έγινε στην ανάγκη ενίσχυσης της ευρωπαϊκής ενεργειακής ανθεκτικότητας, με έμφαση στην εμπειρία της ενεργειακής κρίσης μετά το 2022.

ΠΟΙΟΙ ΕΙΝΑΙ ΟΙ ΜΕΣΟΠΡΟΘΕΣΜΟΙ ΣΤΟΧΟΙ

Το νέο στρατηγικό πλάνο θέτει ιδιαίτερα φιλόδοξους οικονομικούς στόχους έως το 2032:

- RAB: €21,7 δισ. (από €15,7 δισ. πέρυσι)
- Έσοδα: €4 δισ.
- EBITDA: €3,3 δισ. (από €1,8 δισ. το 2025)
- EBIT: €2,2 δισ.

ΑΠΟ ΤΑ ΔΙΚΤΥΑ ΣΤΗΝ ΕΥΦΥΗ ΕΝΕΡΓΕΙΑ

Το στρατηγικό όραμα της Italgas επικεντρώνεται στη μετάβαση από έναν παραδοσιακό διαχειριστή δικτύων σε έναν "ψηφιακό ενεργειακό διαχειριστή υποδομών".

Η πλήρης ψηφιοποίηση των δικτύων έως το 2031, η ενσωμάτωση συστημάτων Τεχνητής Νοημοσύνης και η ανάπτυξη υπηρεσιών σε τομείς όπως το νερό και η ενεργειακή αποδοτικότητα συνθέτουν ένα διευρυμένο επιχειρηματικό μοντέλο.

Σε αυτό το πλαίσιο, η διοίκηση εκτιμά ότι ο όμιλος ειέρχεται σε φάση επιταχυνόμενης ανάπτυξης, με έμφαση στη λειτουργική αποδοτικότητα, τις συνέργειες και την αξιοποίηση τεχνολογικών εργαλείων νέας γενιάς.

Μάριος Δελατόλας
marios@notice.gr

GOLDEN VISA: ΝΕΑ ΕΓΚΥΚΛΙΟΣ ΑΠΟΣΑΦΗΝΙΖΕΙ ΒΑΣΙΚΟΥΣ ΟΡΟΥΣ ΚΑΙ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΕΣ

Σημαντικές διευκρινίσεις για την εφαρμογή του άρθρου 100 του Ν. 5038/2023 σχετικά με τον θεσμό της Golden Visa, εισάγει η πρόσφατη Εγκύκλιος της Γενικής Γραμματείας Μεταναστευτικής Πολιτικής, ενισχύοντας τη σαφήνεια και την ορθή εφαρμογή του προγράμματος της Golden Visa για την επένδυση σε ακίνητα.

ΚΥΡΙΑ ΣΗΜΕΙΑ ΤΗΣ ΕΓΚΥΚΛΙΟΥ:

- Η ελάχιστη αξία επένδυσης αφορά ένα μόνο ακίνητο. Στην αξία της επένδυσης, μπορούν να συμπεριλαμβάνονται βοηθητικοί χώροι, όπως αποθήκες ή θέσεις στάθμευσης, εφόσον πληρούν συγκεκριμένες προϋποθέσεις, χωρίς όμως να προσμετρώνται στην επιφάνεια των 120 τ.μ.
- Για τις επενδύσεις ύψους €800.000 και €400.000, απαιτείται ελάχιστη επιφάνεια 120 τ.μ. κύριων χώρων. Αντίθετα, ο περιορισμός αυτός, δεν ισχύει στις περιπτώσεις ακινήτων που υπάγονται στο καθεστώς των €250.000 (ακίνητα που προέρχονται από αλλαγή χρήσης ή αποκατάσταση διατηρητέων).
- Στις περιπτώσεις ακινήτων που αποκτώνται εξ αδιαιρέτου από περισσότερους επενδυτές,

αποσαφηνίζεται ότι το όριο της ελάχιστης επιφάνειας των 120 τ.μ. εξετάζεται συνολικά για το ακίνητο και όχι ανά επενδυτή.

ΤΙ ΙΣΧΥΕΙ ΓΙΑ ΤΙΣ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ ΜΕ ΕΛΑΧΙΣΤΗ ΑΞΙΑ ΕΠΕΝΔΥΣΗΣ ΤΙΣ €250.000

Στις περιπτώσεις επενδύσεων με ελάχιστη αξία 250.000€, μέσω αλλαγής χρήσης, η αλλαγή πρέπει να έχει ολοκληρωθεί πριν από την υποβολή του αιτήματος για χορήγηση της άδειας διαμονής και μετά την έναρξη ισχύος του Ν. 5100/2024, στις 5 Απριλίου. Το προνόμιο της απόκτησης Golden Visa μέσω επένδυσης €250.000, μπορεί να αξιοποιηθεί μόνο μία φορά για κάθε ακίνητο. Σε περίπτωση μεταπώλησης σε νέο επενδυτή, δεν ισχύει το ίδιο χαμηλό επενδυτικό όριο.

ΜΙΣΘΩΣΕΙΣ, ΔΙΚΑΙΟΛΟΓΗΤΙΚΑ ΚΑΙ ΕΡΓΑΣΙΑΚΑ ΔΙΚΑΙΩΜΑΤΑ

Η Εγκύκλιος επιβεβαιώνει ότι απαγορεύεται η βραχυχρόνια μίσθωση μέσω ψηφιακών πλατφορμών, για ακίνητα που αποκτώνται στο πλαίσιο της Golden Visa. Ωστόσο, επιτρέπονται οι μακροχρόνιες μισθώσεις και οι μισθώσεις ή υπεκμισθώσεις προς τουριστικές επιχειρήσεις, για επαγγελματική χρήση. Σε ό,τι αφορά στα απαιτούμενα

δικαιολογητικά, απαιτείται η υποβολή αποδεικτικών ασφαλιστικής κάλυψης, επικυρωμένου αντίγραφου όλων των σελίδων ισχυρού διαβατηρίου, καθώς και πρόσφατου Ε9 ή κτηματολογικού αποσπάσματος για την απόδειξη διατήρησης της κυριότητας του ακινήτου.

Προκειμένου να διατηρηθεί η άδεια διαμονής, το νέο ακίνητο πρέπει να πληροί όλες τις προβλεπόμενες προϋποθέσεις, ενώ η αγορά του πρέπει να προηγηθεί της πώλησης του αρχικού ακινήτου.

Η Εγκύκλιος διευκρινίζει, επίσης, ότι η μόνιμη άδεια διαμονής επενδυτή δεν παρέχει δικαίωμα εξαρτημένης εργασίας ή αυτοαπασχόλησης. Οι κάτοχοί της, ωστόσο, μπορούν να συμμετέχουν σε εταιρείες ως μέτοχοι ή εταίροι, χωρίς να αναλαμβάνουν καθήκοντα νόμιμου εκπροσώπου. Η Εγκύκλιος συμβάλλει ουσιαστικά στην άρση αβεβαιοτήτων που είχαν ανακύψει στην πράξη και ενισχύει την ασφάλεια δικαίου για τους επενδυτές.

Μαρία Ρηγάκη, Εταίρος

Μαρικαίτη Παπαδοπούλου, Senior Associate στη συνεργαζόμενη με την ΕΥ Ελλάδος δικηγορική εταιρεία «Πλατής-Αναστασιάδης & Συνεργάτες»

> UPS

ΓΙΑΤΙ ΕΠΕΝΔΥΕΙ \$48 ΕΚΑΤ. ΣΤΙΣ ΜΕΤΑΦΟΡΕΣ ΦΑΡΜΑΚΩΝ ΜΕ ΕΛΕΓΧΟΜΕΝΗ ΘΕΡΜΟΚΡΑΣΙΑ

Η UPS επενδύει \$48 εκατ. για την αναβάθμιση του παγκόσμιου δικτύου μεταφορών φαρμάκων με ελεγχόμενη θερμοκρασία, ενισχύοντας συνολικά 27 εξειδικευμένες εγκαταστάσεις σε Αμερική, Ευρώπη και Ασία.

Η επένδυση εντάσσεται στη στρατηγική της εταιρείας να ανταποκριθεί στην αυξανόμενη ζήτηση για μεταφορά βιολογικών φαρμάκων και καινοτόμων θεραπειών, όπως τα GLP-1 για την αντιμετώπιση της παχυσαρκίας και του διαβήτη, τα οποία απαιτούν αυστηρά ελεγχόμενες συνθήκες θερμοκρασίας καθ' όλη τη διάρκεια της μεταφοράς.

Οι νέες εγκαταστάσεις έχουν σχεδιαστεί ώστε να βελτιώνουν την ταχύτητα διακίνησης προϊόντων, να διασφαλίζουν την ακεραιότητα της ψυχρής αλυσίδας και να παρέχουν πλήρη ικνηλασιμότητα από την αποστολή έως την παράδοση.

Η Πρόεδρος Διεθνών Δραστηριοτήτων, Healthcare και Supply Chain Solutions της UPS, Kate Gutmann, δήλωσε ότι η εταιρεία δεν μεταφέρει απλώς δέματα, αλλά συμβάλλει στην ασφαλή παράδοση κρίσιμων θεραπειών σε ασθενείς σε ολόκληρο τον κόσμο.



Carol Tomé,
CEO, UPS

Ο ΛΟΓΟΣ ΠΙΣΩ ΑΠΟ ΤΗΝ ΕΠΕΝΔΥΣΗ

Η αγορά των φαρμάκων που απαιτούν ελεγχόμενη θερμοκρασία εκτιμάται ότι θα αναπτύσσεται με μέσο ετήσιο ρυθμό 8,3% έως το 2033, φθάνοντας σε αξία περίπου \$39,1 δισ. Παράλληλα, σύμφωνα με τον Παγκόσμιο Οργανισμό Υγείας, έως και το 50% των εμβολίων παγκοσμίως καταλήγει να χάνεται κάθε χρόνο, με σημαντικό μέρος των απωλειών να οφείλεται σε προβλήματα της ψυχρής εφοδιαστικής αλυσίδας.

Ο Πρόεδρος της UPS Healthcare, John Bolla, τόνισε ότι οι νέες επενδύσεις ενισχύ-

ουν την προστασία και την ασφαλή διανομή καινοτόμων θεραπειών και διαγνωστικών προϊόντων, συμβάλλοντας στη βελτίωση των αποτελεσμάτων για τους ασθενείς.

Η ΤΑΣΗ

Η στρατηγική της UPS έρχεται σε μια περίοδο έντονης ανάπτυξης του κλάδου των healthcare logistics, καθώς η ευρεία χρήση φαρμάκων όπως τα Wegovy και Ozempic αυξάνει σημαντικά τις ανάγκες για αξιόπιστες μεταφορές με αυστηρό έλεγχο θερμοκρασίας. Σύμφωνα με πρόσφατη έρευνα του KFF, ένας στους οκτώ Αμερικανούς λαμβάνει πλέον φάρμακα της κατηγορίας GLP-1.

Η CEO της UPS, Carol Tomé, έχει χαρακτηρίσει τον τομέα της υγειονομικής εφοδιαστικής ως μία από τις βασικότερες αναπτυξιακές προτεραιότητες της εταιρείας. Όπως ανέφερε, το πρώτο τρίμηνο του έτους τα έσοδα της UPS από τις υπηρεσίες healthcare ξεπέρασαν για πρώτη φορά τα \$3 δισ., ενώ το σχετικό χαρτοφυλάκιο της εταιρείας αυξάνει σταθερά το μερίδιο αγοράς του από το 2021, επιβεβαιώνοντας τη δυναμική του συγκεκριμένου τομέα.

> ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΗ ΤΡΑΠΕΖΑ ΚΑΡΔΙΤΣΑΣ

ΣΥΜΦΩΝΙΑ ΜΕ CEB ΓΙΑ ΣΤΗΡΙΞΗ ΜΙΚΡΩΝ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ

Η Συνεταιριστική Τράπεζα Καρδίτσας και η Αναπτυξιακή Τράπεζα του Συμβουλίου της Ευρώπης (CEB) υπέγραψαν δανειακή συμφωνία-πλαίσιο ύψους €10 εκατ., καθώς και συμφωνία επιχορήγησης ύψους €718.410, με στόχο την ενισχυμένη στήριξη πολύ μικρών επιχειρήσεων και της κοινωνικής οικονομίας στην ευρύτερη περιοχή της Θεσσαλίας.

ΤΟ ΝΕΟ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ

Το νέο δανειακό πρόγραμμα αποτελεί επέκταση της αρχικής συμφωνίας ύψους €2 εκατ., η οποία εγκρίθηκε το 2021 και ολοκληρώθηκε το 2025, σηματοδοτώντας την περαιτέρω εξέλιξη της συνεργασίας μεταξύ της CEB και της Συνεταιριστικής Τράπεζας Καρδίτσας. Η νέα χρηματοδότηση επικεντρώνεται στις πολύ μικρές επιχειρήσεις και στους φορείς της κοι-



νωνικής οικονομίας, με στόχο τη διασφάλιση πόρων για τη δημιουργία και τη διατήρηση θέσεων εργασίας, με έμφαση στις υποεξυπηρετούμενες αγροτικές περιοχές που αντιμετωπίζουν δυσκολίες στην πρόσβαση σε συμβατική χρηματοδότηση. Η χρηματοδότηση υποστη-

ρίζεται από την Ευρωπαϊκή Ένωση μέσω του Ταμείου InvestEU και του προγράμματος ESF+. Το νέο δάνειο καλύπτεται από εγγύηση του ταμείου InvestEU, στο πλαίσιο του προγράμματος "InvestEU Microfinance and Social Economy Finance Framework Operation".

> PUBLIC

ΕΠΕΝΔΥΟΥΝ ΣΤΗΝ ΑΓΟΡΑ ΤΩΝ ΑΙ ΣΥΣΚΕΥΩΝ ΚΑΙ ΦΕΡΝΟΥΝ ΤΗΝ ΤΕΧΝΗΤΗ ΝΟΗΜΟΣΥΝΗ ΣΤΗΝ ΚΑΘΗΜΕΡΙΝΟΤΗΤΑ

Αθήνα, 23 Ιουνίου 2026 – Καθώς η τεχνητή νοημοσύνη περνά από τη θεωρία στην πράξη και γίνεται μέρος της καθημερινής ζωής εκατομμυρίων ανθρώπων παγκοσμίως, τα [Public](#) επενδύουν δυναμικά στη νέα γενιά AI συσκευών, φέρνοντας στους καταναλωτές [smartphones](#) και [laptops](#) που αξιοποιούν τις δυνατότητες της τεχνητής νοημοσύνης για να απλοποιούν καθημερινές εργασίες και να εξοικονομούν πολύτιμο χρόνο.

Παράλληλα, τα Public κάνουν ένα ακόμη βήμα προς την κατεύθυνση της εξοικείωσης του κοινού με τις νέες τεχνολογίες, προσφέροντας δωρεάν το Public Course «AI for Everyone» αξίας 150€ σε όλα τα μέλη Public+ με κάθε αγορά [AI laptop](#) ή AI smartphone. Με τον τρόπο αυτό, οι καταναλωτές δεν αποκτούν μόνο μια νέα συσκευή, αλλά και τα απαραίτητα εφόδια για να αξιοποιήσουν στην πράξη τις δυνατότητες της τεχνητής νοημοσύνης.

ΕΝΑ ΟΛΟΚΛΗΡΩΜΕΝΟ ΟΙΚΟΣΥΣΤΗΜΑ ΑΙ ΣΥΣΚΕΥΩΝ ΣΤΑ PUBLIC

Οι καταναλωτές μπορούν να βρουν στα φυσικά καταστήματα των Public και στο [public.gr](#) μια ευρεία γκάμα AI smartphones και AI laptops από κορυφαίους κατασκευαστές, με λειτουργίες που αξιοποιούν την τεχνητή νοημοσύνη για να κάνουν την τεχνολογία πιο χρήσιμη και πιο προσιτή στην καθημερινότητα.

Από την οργάνωση εργασιών και την αναζήτηση πληροφοριών μέχρι τη μετάφραση κειμένων, τη λήψη καλύτερων φωτογραφιών και τη δημιουργία περιεχομένου, οι νέες AI συσκευές μετατρέπουν την τεχνητή νοημοσύνη από μια σύνθετη τεχνολογία σε έναν πρακτικό καθημερινό βοηθό για ανθρώπους κάθε ηλικίας.

ΑΠΟ ΤΕΧΝΟΛΟΓΙΚΗ ΤΑΣΗ ΣΕ ΚΑΘΗΜΕΡΙΝΟ ΕΡΓΑΛΕΙΟ

Με τη νέα τους καμπάνια «[Μπάι Μπάι Έχω AI](#)», τα Public αναδεικνύουν τη μετάβαση της τεχνητής νοημοσύνης από ένα εξειδι-

Μπάι Μπάι έχω AI

με κάθε αγορά
**AI laptop ή
AI smartphone**
ΔΩΡΟ
AI course
αξίας **150€!**

Public

κευμένο εργαλείο σε μια τεχνολογία που βρίσκεται πλέον στα χέρια των καταναλωτών και μπορεί να προσφέρει ουσιαστική βοήθεια στην καθημερινότητά τους. Η καμπάνια εστιάζει σε πραγματικές ανάγκες και καθημερινές στιγμές: όταν ο χρόνος δεν είναι αρκετός, όταν απαιτείται άμεση πρόσβαση σε πληροφορίες, όταν χρειάζεται μια μετάφραση, μια καλύτερη φωτογραφία ή βοήθεια στην οργάνωση των υποχρεώσεων. Σε όλες αυτές τις περιπτώσεις, η τεχνητή νοημοσύνη λειτουργεί ως εργαλείο υποστήριξης που βοηθά τους ανθρώπους να αφιερώνουν περισσότερο χρόνο σε όσα έχουν πραγματική αξία.

ΣΕΜΙΝΑΡΙΟ ΑΙ ΓΙΑ ΟΛΑ ΤΑ ΜΕΛΗ PUBLIC+

Στο πλαίσιο της νέας καμπάνιας, τα Public προσφέρουν δωρεάν το **Public Course «AI for Everyone»**, αξίας 150 €, σε όλα τα μέλη Public+, με κάθε αγορά AI laptop και AI smartphone. Σκοπός αυτής της πρωτοβουλίας είναι οι καταναλωτές να μάθουν περισσότερο για τις δυνατότητες της τεχνητής νοημοσύνης και για τους τρόπους με τους οποίους μπορούν να τις αξιοποιήσουν στο έπακρο. Ανακαλύψτε τη νέα γενιά AI συσκευών στα Public και μάθετε πώς η τεχνητή νοημοσύνη προσφέρει μια πιο έξυπνη καθημερινή εμπειρία. [Technology AI | Public.gr](#)



FOOD FORWARD

From Farm to Future

Το μεγαλύτερο συνέδριο για τον κλάδο
των Τροφίμων & Ποτών **επιστρέφει**

2 SEASON

5-6 Νοεμβρίου 2026
HYATT REGENCY THESSALONIKI



ΜΕ ΤΗΝ ΑΕΙΟΠΙΣΤΙΑ ΤΗΣ



NOTICE

CONTENT & SERVICES

POWERED BY

FORUM S.A.
TRADE SHOWS • PUBLICATIONS

Για περισσότερες πληροφορίες:



> BREXIT ΔΕΚΑ ΧΡΟΝΙΑ... ΦΑΓΟΥΡΑ - Ο ΑΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ ΓΙΑ ΤΟ ΗΝΩΜΕΝΟ ΒΑΣΙΛΕΙΟ

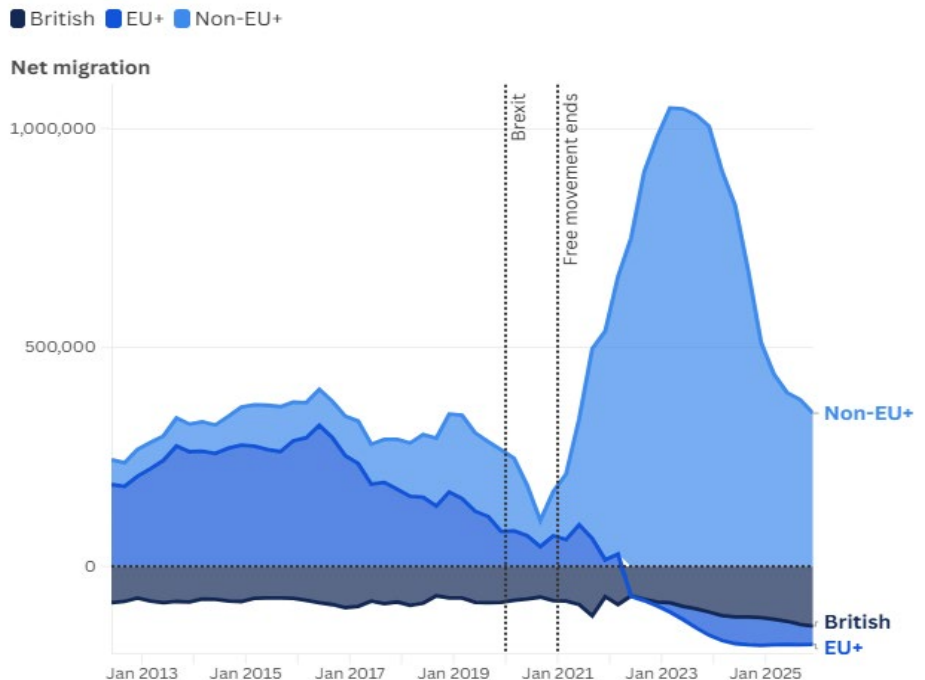
Δέκα χρόνια μετά το δημοψήφισμα που οδήγησε στην αποχώρηση του Ηνωμένου Βασιλείου από την Ευρωπαϊκή Ένωση, το Brexit εξακολουθεί να επηρεάζει σε σημαντικό βαθμό την οικονομική και πολιτική πορεία της χώρας.

Στις 23 Ιουνίου 2016, το 52% των Βρετανών ψηφοφόρων τάχθηκε υπέρ της εξόδου από την ΕΕ, έναντι 48% που υποστήριξε την παραμονή. Το αποτέλεσμα προκάλεσε έντονες αναταράξεις στις αγορές, με τη στερλίνα να υποχωρεί απότομα και το χρηματιστήριο του Λονδίνου να καταγράφει σημαντικές απώλειες, ενώ ο τότε πρωθυπουργός David Cameron υπέβαλε την παραίτησή του.

Μετά από πολυετείς διαπραγματεύσεις και πολιτικές αναταράξεις, το Brexit υλοποιήθηκε επισήμως το 2020. Η εκστρατεία υπέρ της εξόδου είχε υποσχεθεί μεγαλύτερο έλεγχο στη μεταναστευτική πολιτική, περισσότερους πόρους για το δημόσιο σύστημα υγείας και μεγαλύτερη ευελιξία στη σύναψη εμπορικών συμφωνιών με τρίτες χώρες.

Brexit stopped EU immigration, but non-EU immigration has surged

Since freedom of movement ended in Jan 2021, more Brits and EU citizens have also been leaving the U.K.



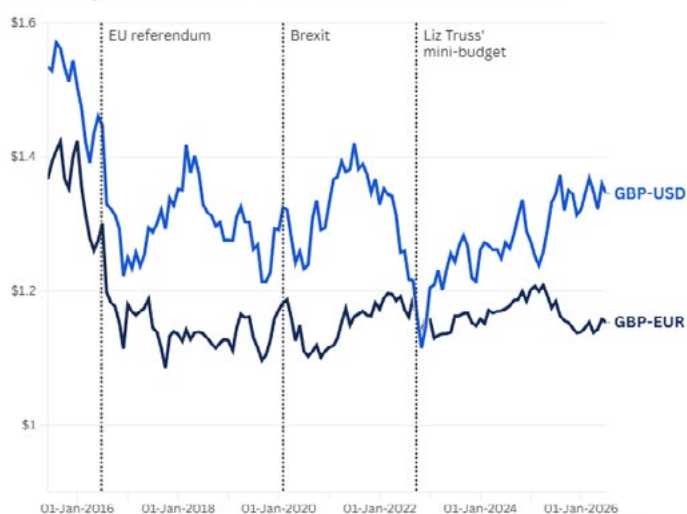
CNBC

ΤΑ ΟΦΕΛΗ ΔΕΝ ΕΧΟΥΝ ΑΠΟΤΥΠΩΘΕΙ ΣΤΗΝ ΟΙΚΟΝΟΜΙΑ

Ωστόσο, σύμφωνα με αναλύσεις οικονομολόγων, τα αναμενόμενα οφέλη δεν έχουν αποτυπωθεί στην οικονομία. Εκτιμήσεις του καθηγητή του Πανεπιστημίου

Stanford, Nicholas Bloom, αναφέρουν ότι έως το 2025 το Brexit έχει μειώσει το βρετανικό ΑΕΠ κατά 6% έως 8%, κυρίως λόγω της αυξημένης αβεβαιότητας, της χαμηλότερης ζήτησης, της μετατόπισης επιχειρηματικών πόρων και των δυσκολιών που

Sterling never recovered from the Brexit vote



CNBC

U.K. GDP has mostly failed to keep pace with global growth since Brexit

GDP growth per capita (%change)



CNBC

προκάλεσε η μακρά διαδικασία αποχώρησης. Στον τομέα της μετανάστευσης, αν και η καθαρή μετανάστευση από χώρες της Ευρωπαϊκής Ένωσης έχει μετατραπεί σε αρνητική, οι αφίξεις από χώρες εκτός ΕΕ αυξήθηκαν σημαντικά. Η εξέλιξη αυτή αποδίδεται στις ανάγκες της αγοράς εργασίας, στην αύξηση των διεθνών φοιτητών και στα ειδικά προγράμματα χορήγησης θεωρήσεων για πρόσφυγες και εργαζομένους από χώρες όπως η Ουκρανία.

ΣΤΕΡΛΙΝΑ ΚΑΙ ΧΡΗΜΑΤΙΣΤΗΡΙΟ

Η στερλίνα εξακολουθεί να διαπραγματεύεται αισθητά χαμηλότερα από τα επίπεδα πριν από το δημοψήφισμα του 2016, γεγονός που έχει αυξήσει το κόστος εισαγόμενων αγαθών, όπως τρόφιμα, ενέργεια και πρώτες ύλες, επιβαρύνοντας το κόστος

ζωής για τα βρετανικά νοικοκυριά. Παράλληλα, η πορεία του χρηματιστηρίου του Λονδίνου υπολείπεται σημαντικά εκείνης των αμερικανικών αγορών. Ενώ ο δείκτης FTSE 100, χάρη στη διεθνή δραστηριότητα των μεγάλων εισηγμένων εταιρειών, έχει παρουσιάσει καλύτερες επιδόσεις από τον περισσότερο εγχώριο FTSE 250, συνολικά η βρετανική αγορά δεν έχει ακολουθήσει τη δυναμική άνοδο των αμερικανικών χρηματιστηρίων, η οποία στηρίχθηκε κυρίως στον τεχνολογικό κλάδο και την Τεχνητή Νοημοσύνη. Παρά το Brexit, η Ευρωπαϊκή Ένωση παραμένει ο σημαντικότερος εμπορικός εταίρος του Ηνωμένου Βασιλείου, απορροφώντας περίπου το 41% των βρετανικών εξαγωγών και καλύπτοντας το 50% των εισαγωγών της χώρας. Η εμπορική συμφω-

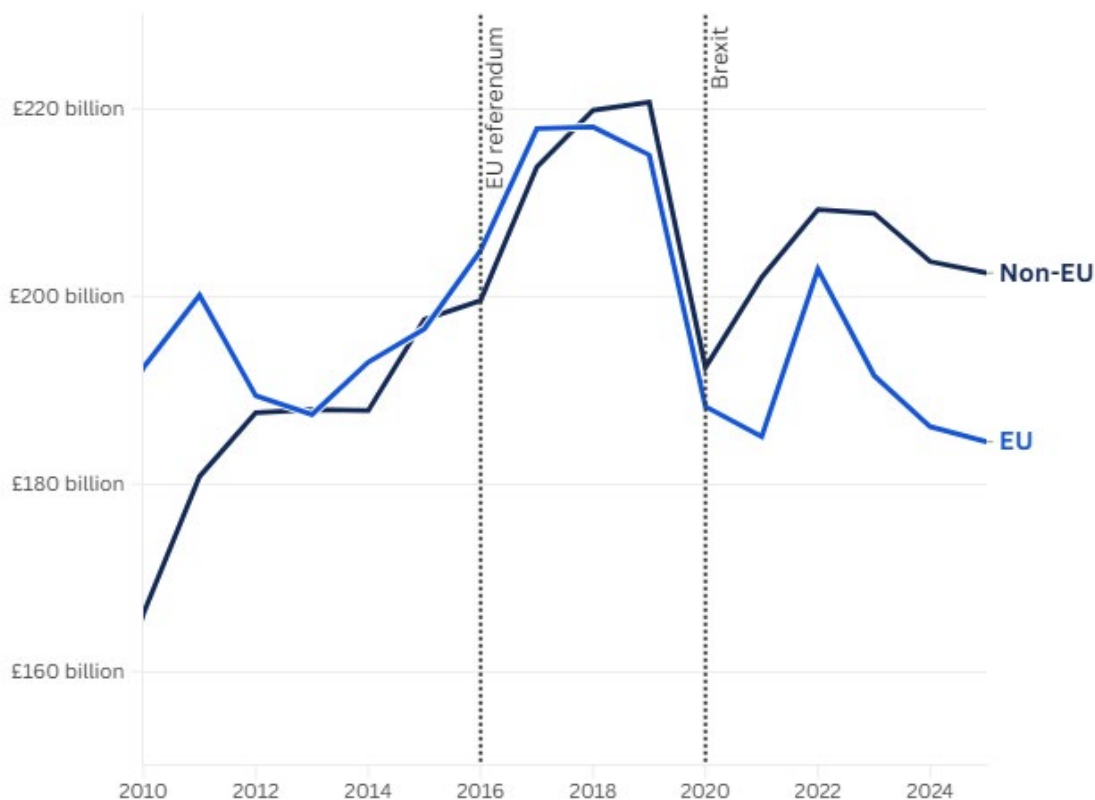
νία που τέθηκε σε ισχύ το 2021 διατήρησε το εμπόριο χωρίς δασμούς και ποσοτώσεις, αν και οι επιχειρήσεις εξακολουθούν να αντιμετωπίζουν αυξημένες διοικητικές και τελωνειακές διαδικασίες.

ΟΙ ΠΟΛΙΤΙΚΟΙ ΤΡΙΓΜΟΙ

Σε πολιτικό επίπεδο, το Brexit εγκαινίασε μια περίοδο έντονης αστάθειας. Από την παραίτηση του David Cameron μέχρι σήμερα, το Ηνωμένο Βασίλειο έχει αλλάξει έξι πρωθυπουργούς, με κανέναν να μην παραμένει στην εξουσία για περισσότερο από τρία χρόνια. Η διαδοχή κυβερνήσεων αποτυπώνει τις βαθιές πολιτικές ανακατατάξεις που προκάλεσε η αποχώρηση από την Ευρωπαϊκή Ένωση και οι οποίες εξακολουθούν να επηρεάζουν τη βρετανική πολιτική σκηνή.

U.K. goods exports to both EU and non-EU countries are lower in 2025 than 2019

Exports in goods excluding precious metals



Source: ONS



> ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΕΝΩΣΗ ΑΥΞΗΣΗ 4% ΣΤΙΣ ΤΑΞΙΝΟΜΗΣΕΙΣ ΝΕΩΝ ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΩΝ

Η ευρωπαϊκή αγορά αυτοκινήτου συνεχίζει το 2026 με θετική δυναμική, καθώς οι νέες ταξινομήσεις στην ΕΕ αυξάνονται κατά 4% (YTD έως Μάιο 2026). Η ανάπτυξη συνοδεύεται από επιτάχυνση της μετάβασης προς την ηλεκτροκίνηση και σαφή υποχώρηση των παραδοσιακών κινητήρων.

ΣΕ ΑΝΟΔΟ Η ΗΛΕΚΤΡΟΚΙΝΗΣΗ

- Τα υβριδικά οχήματα (HEV) παραμένουν η δημοφιλέστερη επιλογή στην ΕΕ, με μερίδιο 37,8%
- Τα αμιγώς ηλεκτρικά (BEV) φτάνουν πλέον το 20% της αγοράς, από 15,3% το προηγούμενο έτος
- Τα plug-in υβριδικά (PHEV) διαμορφώνονται στο 9,7%

Συνολικά, τα ηλεκτροκίνητα οχήματα ενισχύουν σημαντικά τη θέση τους, με την αγορά να μετατοπίζεται σταθερά προς πιο καθαρές τεχνολογίες.

ΥΠΟΧΩΡΟΥΝ ΟΙ ΠΑΡΑΔΟΣΙΑΚΟΙ ΚΙΝΗΤΗΡΕΣ

- Η συνολική διείσδυση βενζίνης και diesel υποχωρεί στο 30,1%, από 38% πέρυσι
- Τα βενζινοκίνητα μειώνονται στο 22,4% (από 28,5%)
- Τα diesel περιορίζονται στο 7,6% (από 9,5%)

Η τάση δείχνει σταθερή απώλεια μεριδίου για τους κινητήρες εσωτερικής καύσης σε όλες τις μεγάλες αγορές.

ΗΛΕΚΤΡΙΚΑ ΚΑΙ ΥΒΡΙΔΙΚΑ

Επιπλέον, κατά την διάρκεια των πρώτων πέντε μηνών του 2026 ταξινομήθηκαν 950.521 νέα ηλεκτρικά αυτοκίνητα με μπαταρία. Σε Ιταλία, Γαλλία και Γερμανία πραγματοποιήθηκε το 63% όλων των ταξινομήσεων ηλεκτρικών αυτοκινήτων με μπαταρία. Ειδικότερα:

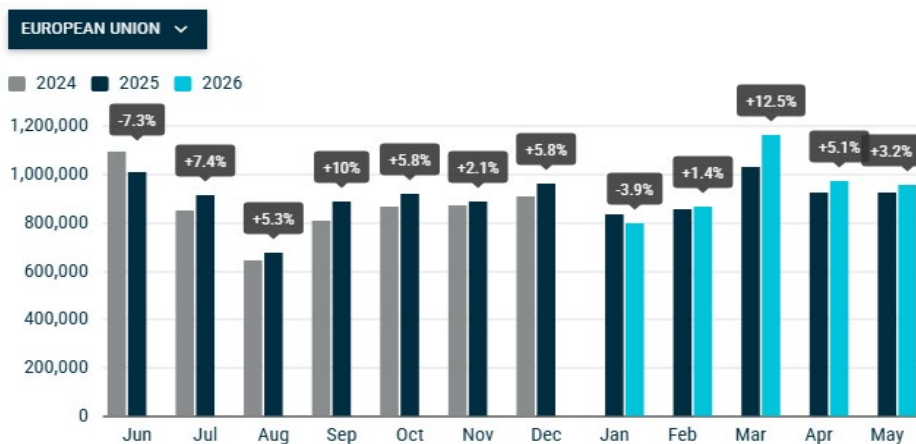
- στην Ιταλία οι ταξινομήσεις αυξήθηκαν κατά 75,7%,
- στην Γαλλία κατά 55,4%,
- στην Γερμανία κατά 40,9%.

Συγχρόνως, οι ταξινομήσεις υβριδικών-ηλεκτρικών αυτοκινήτων σημείωσαν ανοδική πορεία. Συγκεκριμένα, αυξήθηκαν στις 1.795.071 μονάδες αποτελώντας πλέον το 37,8% της συνολικής αγοράς στην Ευρωπαϊκή Ένωση. Η μεγαλύτερη άνοδος σε αυτή την κατηγορία καταγράφηκε στην Ιταλία, όπου οι ταξινομήσεις υβριδικών-ηλεκτρικών αυτοκινήτων διευρύνθηκαν κατά 24,5%.

Η αγορά αυτοκινήτου στην Ευρώπη το 2026 δείχνει καθαρή μετατόπιση προς την ηλεκτροκίνηση, με τα υβριδικά να λειτουργούν ως μεταβατική γέφυρα και τα παραδοσιακά καύσιμα να υποχωρούν σταθερά σε όλες τις μεγάλες αγορές.

NEW EU CAR REGISTRATIONS

12-month trend



Created with LocalFocus

Source: ACEA



ΤΟ ΚΑΘΗΜΕΡΙΝΟ
NEWSLETTER
ΓΙΑ ΤΟΝ ΚΛΑΔΟ
ΤΡΟΦΙΜΩΝ & ΠΟΤΩΝ



Γίνε
συνδρομητής
εδώ

και επωφελήσου
από τα πακέτα συνδρομών.

> ΑΕΡΟΠΟΡΙΚΕΣ ΕΤΑΙΡΕΙΕΣ ΠΤΩΣΗ ΣΤΙΣ ΤΙΜΕΣ ΤΩΝ ΚΑΥΣΙΜΩΝ, ΑΛΛΑ ΟΧΙ ΣΤΑ ΕΙΣΙΤΗΡΙΑ

Η αποκλιμάκωση της έντασης μεταξύ Ηνωμένων Πολιτειών και Ιράν και η επακόλουθη πτώση των τιμών του πετρελαίου δημιουργούν σημαντικά οικονομικά οφέλη για τις αεροπορικές εταιρείες, οι οποίες αναμένεται να εξοικονομήσουν δισεκατομμύρια δολάρια από το κόστος των καυσίμων.

Ωστόσο, οι επιβάτες δεν θα πρέπει να αναμένουν άμεσα φθηνότερα αεροπορικά εισιτήρια, καθώς οι εταιρείες φαίνεται να αξιοποιούν τη μείωση του κόστους για την ενίσχυση της κερδοφορίας τους.

Αναλυτές επισημαίνουν ότι η περιορισμένη αύξηση της διαθέσιμης χωρητικότητας αποτελεί βασικό λόγο για τον οποίο οι αεροπορικές εταιρείες δεν έχουν ισχυρό κίνητρο να μειώσουν τις τιμές των εισιτηρίων. Οι καθυστερήσεις στις παραδόσεις νέων αεροσκαφών, οι περιορισμοί στις υποδομές των αεροδρομίων και η ασθενέστερη παρουσία των εταιρειών χαμηλού κόστους περιορίζουν τον ανταγωνισμό και επιτρέπουν στις εταιρείες να διατηρούν υψηλές τιμές.

ΗΠΑ

Στις Ηνωμένες Πολιτείες, η τιμή του καυσίμου αεροσκαφών υποχώρησε από τα \$4,88 ανά γαλόνι στις αρχές Απριλίου στα \$2,85 στις 17 Ιουνίου. Εάν η τάση αυτή διατηρηθεί, οι αμερικανικές αεροπορικές εταιρείες θα μπορούσαν να μειώσουν το ετήσιο κόστος καυσίμων κατά περισσότερα από \$40 δισ. Παρά τη σημαντική αποκλιμάκωση των τιμών των καυσίμων, οι αεροπορικοί ναύλοι παραμένουν σε υψηλά επίπεδα. Κατά

Jet fuel prices remain sharply higher than a year ago

Change in IATA weekly average jet fuel price versus prior year's average



Week ended June 12, 2026. Global figure reflects IATA's global jet fuel price index.

IATA Jet Fuel Price Monitor | Rajesh Kumar Singh

το πρώτο πεντάμηνο του έτους, οι τιμές των καυσίμων αυξήθηκαν με ρυθμό υπερτριπλάσιο σε σχέση με τις αυξήσεις των εισιτηρίων, γεγονός που σημαίνει ότι οι εταιρείες δεν είχαν καταφέρει να μετακυλήσουν πλήρως το αυξημένο κόστος στους επιβάτες. Σύμφωνα με εκτιμήσεις της Deutsche Bank, οι αμερικανικές αεροπορικές ανέκτησαν μόλις το 60% της επιβάρυνσης που προκάλεσε η αύξηση των καυσίμων μέσω υψηλότερων εσόδων.

Μεγάλες εταιρείες όπως οι Delta Air Lines, United Airlines και American Airlines εκτιμούν ότι ανέκτησαν περίπου το 40% έως 50% του αυξημένου κόστους, ενώ η Alaska Air ανέφερε ποσοστό περίπου 33%. Από την πλευρά της, η United Airlines εκτιμά ότι θα έχει ανακτήσει πλήρως το επιπλέον κόστος καυσίμων έως το τέλος του έτους μέσω της τιμολογιακής της πολιτικής.

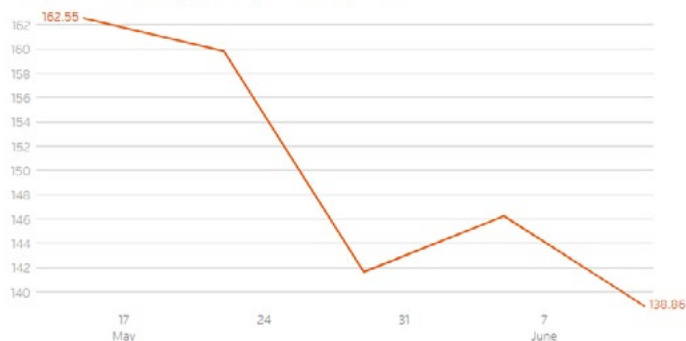
Η ΕΙΚΟΝΑ ΣΕ ΕΥΡΩΠΗ & ΑΣΙΑ

Η εικόνα διαφέρει ανά περιοχή. Στην Ευρώπη, οι τιμές των υπερατλαντικών και γενικότερα των πτήσεων μεγάλων αποστάσεων ενδέχεται να αποκλιμακωθούν, καθώς οι αεροπορικές είχαν μετακυλήσει αποτελεσματικότερα το αυξημένο κόστος καυσίμων στους επιβάτες. Αντίθετα, στις πτήσεις μικρών αποστάσεων οι ναύλοι ενδέχεται να παραμείνουν υψηλοί, ιδιαίτερα εάν η αποκλιμάκωση στην Μέση Ανατολή ενισχύσει τη ζήτηση για ταξίδια.

Στην Ασία, οι μεγαλύτερες κινεζικές αεροπορικές εξακολουθούν να αντιμετωπίζουν ασθενή ζήτηση και περιορισμένη δυνατότητα αύξησης των τιμών, ενώ η Cathay Pacific εμφανίζεται σε καλύτερη θέση χάρη στην ισχυρή ζήτηση για premium ταξίδια και τη θετική πορεία των αερομεταφορών φορτίου.

Global jet fuel price falls from May highs

IATA global weekly average jet fuel price, dollars per barrel

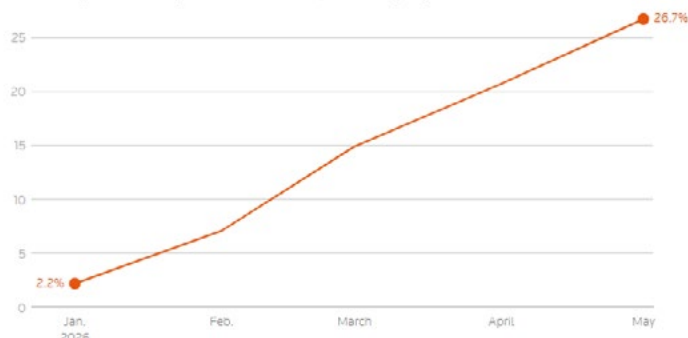


Latest data is for week ended June 12, 2026.

IATA Jet Fuel Price Monitor | Rajesh Kumar Singh

US airline fare inflation accelerated in 2026

12-month percent change in CPI airline fares, seasonally adjusted



Data through May 2026.

U.S. Bureau of Labor Statistics | Rajesh Kumar Singh

> ΔΡΟΜΕΑΣ

ΦΕΤΙΝΟ ΣΤΟΙΧΗΜΑ ΤΟ TURNAROUND STORY - Ο ΡΟΛΟΣ ΤΟΥ ΓΕΡΜΑΝΙΚΟΥ ΣΤΡΑΤΟΥ ΚΑΙ ΤΗΣ ΚΟΜΙΣΙΟΝ

Βελτιωμένα είναι τα μεγέθη της Δρομέας τη φετινή χρονιά, συγκριτικά με το 2025, όταν η εταιρεία σημείωσε μεγάλη πτώση. Στόχος είναι να επιστρέψει η λειτουργική κερδοφορία σε ικανοποιητικά επίπεδα και να αυξηθεί ο τζίρος. Αισιοδοξία πηγάζει από το τέλος του πολέμου στην Μέση Ανατολή και από το ότι:

- Καταγράφεται αύξηση των εξαγωγών σε χώρες της Ευρώπης
- Ανοίγεται σταδιακά σε νέες αγορές όπως της Αμερικής και της Βόρειας Αφρικής
- Τα μακροχρόνια deals με την Κομισιόν και τον Γερμανικό Στρατό εξασφαλίζουν σταθερές ροές χρήματος

ΣΥΜΦΩΝΙΕΣ ΜΕ ΗΠΑ

Ένα ακόμα στοιχείο που φαίνεται πως δημιουργεί αισιοδοξία στην εταιρεία είναι το γεγονός πως υπογράφονται συμβάσεις σε Αμερική και Ευρώπη με εκεί εταιρείες για προμήθεια επίπλων.

ΝΕΑ ΠΡΟΪΟΝΤΑ

Ένας ακόμα άξονας της στρατηγικής αφορά στα νέα προϊόντα και τις νέες συνεργασίες. Η εταιρεία στοχεύει να αυξήσει τη διείσδυσή της μεταξύ άλλων:

- στην αμερικανική Amazon
- στη γαλλική Office Depot
- στη γερμανική Azoffice Solutions
- στο Cern

ΓΕΡΜΑΝΙΚΟΣ ΣΤΡΑΤΟΣ ΚΑΙ ΚΟΜΙΣΙΟΝ

Αξίζει να σημειωθεί ότι η Ευρωπαϊκή Επιτροπή και ο Γερμανικός Στρατός εξακολου-

θούν να αποτελούν δύο από τους βασικούς πυλώνες ανάπτυξης των πωλήσεων του ομίλου Δρομέας.

- Τρέχει ένα πενταετές έργο της τάξης των €25 εκατ. στην Ευρωπαϊκή Επιτροπή, το υπόλοιπο του οποίου για εκτέλεση στην επόμενη διετία ανέρχεται σε €6 εκατ. Ο διαγωνισμός διεξήχθη το Μάρτιο του 2021, με την Δρομέας να λαμβάνει υπόψιν την ανοδική προοπτική των τιμών των πρώτων υλών και της ενέργειας στην προσφορά της. Επιπρόσθετα η σύμβαση προβλέπει αναθεώρηση των τιμών αναλόγως των συνθηκών
- Ο δεύτερος μεγάλος πυλώνας πωλήσεων είναι ο Γερμανικός Στρατός, όπου η ελληνική εταιρεία εκτελεί έργα για την επόμενη πενταετία της τάξης των €30 εκατ. Στις συγκεκριμένες συμβάσεις υπήρχε πρόβλεψη για μη διαφοροποίηση τιμών. Παρ' όλα αυτά για τις συμβάσεις αυτές, οι οποίες στην πλειονότητά τους προέρχονται από παλαιότερες του κορονοϊού προσφορές της Δρομέας, μετά από τεκμηριωμένη παρουσίαση των αυξήσεων Α' και Β' υλών και ενέργειας από την εταιρεία, έγιναν αποδεκτές ανάλογες αναθεωρήσεις τιμών, ικανές να διατηρήσουν σε μεγάλο ποσοστό την κερδοφορία που αρχικά είχε προϋπολογιστεί από την υλοποίηση των έργων

Νίκος Ταμπακόπουλος
nicolas@notice.gr



Αθανάσιος Παπαπαναγιώτου, πρόεδρος & CEO, Δρομέας

SME
DAILY

Το καθημερινό newsletter για τη μικρομεσαία επιχειρηματικότητα

Γίνε συνδρομητής ΔΩΡΕΑΝ εδώ

ΚΥΚΛΟΦΟΡΕΙ ΔΩΡΕΑΝ

ΔΕΥΤΕΡΑ - ΠΑΡΑΣΚΕΥΗ
ΣΤΙΣ 05:45

Με την αξιοπιστία της



NOTICE
CONTENT & SERVICES

> ΕΑΕΕ

ΑΝΟΔΟΣ 10,5% ΣΤΗΝ ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ ΣΤΟ ΤΕΤΡΑΜΗΝΟ

Ισχυρούς ρυθμούς ανάπτυξης κατέγραψε η ελληνική ασφαλιστική αγορά στο α' τετράμηνο του 2026, με τη συνολική παραγωγή ασφαλιστρών να ξεπερνά τα €2,1 δισ. και να ενισχύεται κατά 10,5% σε ετήσια βάση, σύμφωνα με στοιχεία της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος (ΕΑΕΕ). Η συνολική παραγωγή διαμορφώθηκε στα €2,101 δισ. έναντι €1,902 δισ. την αντίστοιχη περίοδο του 2025, με τον κλάδο ζωής να αποτελεί τον βασικό μοχλό ανάπτυξης.

- Οι ασφαλίσεις ζωής ενισχύθηκαν κατά 16,1%, φθάνοντας τα €1,016 δισ.
- Οι ασφαλίσεις κατά ζημιών αυξήθηκαν κατά 5,7% στα €1,085 δισ.
- Στον κλάδο αστικής ευθύνης οχημάτων, η παραγωγή έφτασε τα €284,9 εκατ., καταγράφοντας άνοδο 4,9%.

Ο ΚΛΑΔΟΣ ΖΗΜΙΩΝ

Στον κλάδο ζημιών, η αστική ευθύνη οχημάτων παραμένει η μεγαλύτερη κατηγορία, ενώ αυξήσεις καταγράφηκαν:

- στις ασφαλίσεις πυρός και φυσικών καταστροφών (+9,1%)
- στις πιστώσεις (+15,3%)
- στις υπηρεσίες βοήθειας (+7,6%)

Αντίθετα, μικρή υποχώρηση (-1,8%) σημείωσαν οι λοιπές ασφαλίσεις αγαθών.

ΕΠΙΒΡΑΔΥΝΣΗ ΤΟΝ ΑΠΡΙΛΙΟ

Παρά τη θετική συνολική εικόνα, ο Απρίλιος εμφάνισε επιβράδυνση, με την παραγωγή ασφαλιστρών να μειώνεται κατά 4% σε ετήσια βάση στα €508,3 εκατ. Η πτώση αποδίδεται κυρίως στον κλάδο ζωής, ο οποίος υποχώρησε

Πίνακας 2: Ασφαλίσεις Ζωής (ποσά σε €)

	Ιανουάριος – Απρίλιος 2026	Συμμετοχή	Μεταβολή έναντι 2025
I. Ασφαλίσεις Ζωής	425.547.879,89	41,9%	+3,8%
III. Ασφαλίσεις Ζωής συνδεδεμένες με επενδύσεις	481.054.819,69	47,3%	+28,7%
VII. Διαχείριση συλλογικών συνταξιοδοτικών κεφαλαίων	109.620.042,85	10,8%	+19,5%
Σύνολο	1.016.222.742,43	100,0%	+16,1%

Πίνακας 3: Ασφαλίσεις κατά Ζημιών (ποσά σε €)

	Ιανουάριος – Απρίλιος 2026	Συμμετοχή	Μεταβολή έναντι 2025
1. Ατυχήματα	21.962.127,81	2,0%	+11,4%
2. Ασθένειες	194.878.000,42	18,0%	+4,8%
3. Χερσαία οχήματα	125.492.645,33	11,6%	+6,8%
5. Αεροσκάφη	164,32	0,001%	-13,7%
6. Πλοία (θαλάσσια, λιμναία, ποτάμια)	4.956.889,96	0,5%	+6,1%
7. Μεταφερόμενα εμπορεύματα	12.083.669,26	1,1%	+4,8%
8. Πυρκαϊά και στοιχεία της φύσεως	160.033.049,56	14,7%	+9,1%
9. Λοιπές ζημιές αγαθών	67.283.718,87	6,2%	-1,8%
10. Αστική ευθύνη χερσαίων οχημάτων	284.887.590,78	26,2%	+4,9%
11. Αστική ευθύνη από αεροσκάφη	112.475,83	0,01%	-43,3%
12. Αστική ευθύνη πλοίων	3.014.882,35	0,3%	+0,1%
13. Γενική αστική ευθύνη	66.599.639,50	6,1%	+6,6%
14. Πιστώσεις	24.750.793,87	2,3%	+15,3%
15. Εγγυήσεις	10.453.106,64	1,0%	+1,9%
16. Διάφορες χρηματικές απώλειες	32.204.312,65	3,0%	+2,1%
17. Νομική προστασία	11.957.725,67	1,1%	+2,4%
18. Βοήθεια	64.539.410,70	5,9%	+7,6%
Σύνολο	1.085.210.203,52	100,0%	+5,7%

κατά 9,2% λόγω της σημαντικής μείωσης στα επενδυτικά συνδεδεμένα προϊόντα (-22,8%). Αντίθετα, οι ασφαλίσεις κατά ζημιών παρέμειναν σε ανοδική τροχιά με αύξηση 1,1%.

Σε δωδεκάμηνη βάση, η αγορά εξακολουθεί να καταγράφει σταθερή αναπτυξιακή πορεία, καθώς την περίοδο Μαΐου 2025 – Απριλίου 2026

η παραγωγή αυξήθηκε κατά 8,7%.

- Οι ασφαλίσεις ζωής ενισχύθηκαν κατά 9,7%.
- Οι ασφαλίσεις κατά ζημιών ενισχύθηκαν κατά 7,9% επιβεβαιώνοντας τη διατηρήσιμη δυναμική του κλάδου παρά τις μηνιαίες διακυμάνσεις.



REAL ESTATE DAILY SECRET
 THE KEY TO PROPRIETARY INFORMATION

Το κλειδί για να μαθαίνετε τα μυστικά της αγοράς ακινήτων, κάθε μέρα στο e-mail σας. Με την υπογραφή της



NOTICE
 CONTENT & SERVICES

**ΚΑΝΤΕ
 ΕΓΓΡΑΦΗ
 ΕΔΩ**

> APOLLO GLOBAL MANAGEMENT

ΠΕΡΙΟΡΙΖΕΙ ΤΙΣ ΑΝΑΛΗΨΕΙΣ ΣΤΟ FUND ΤΩΝ \$26 ΔΙΣ.
ΛΟΓΩ ΑΥΞΗΜΕΝΩΝ ΑΙΤΗΜΑΤΩΝ

Η Apollo Global Management ανακοίνωσε ότι περιορίζει τις εξαγορές μεριδίων στο fund ιδιωτικών πιστώσεων Apollo Debt Solutions (ADS), ύψους \$26 δισ., ενεργοποιώντας το προβλεπόμενο όριο του 5%, καθώς οι επενδυτές υπέβαλαν αιτήματα απόσυρσης που αντιστοιχούν στο 16,8% του συνολικού κεφαλαίου του.

Σύμφωνα με σχετική ενημέρωση της εταιρείας, η ικανοποίηση των αιτημάτων έως το επιτρεπόμενο όριο θα οδηγήσει σε μικτές εκροές περίπου \$700 εκατ., έναντι εισροών \$300 εκατ. Ως αποτέλεσμα, οι καθαρές εκροές του fund ανέρχονται μέχρι στιγμής φέτος περίπου στο 3% της συνολικής αξίας του ενεργητικού.

ΓΙΑΤΙ ΑΝΗΣΥΧΟΥΝ ΟΙ ΠΛΟΥΣΙΟΙ

Το Apollo Debt Solutions απευθύνεται κυρίως σε εύπορους ιδιώτες επενδυτές και παρέχει δυνατότητα εξαγοράς μεριδίων ανά τρίμηνο. Ωστόσο, η αύξηση των αιτημάτων αποχώρησης αντικατοπτρίζει τη γενικότερη πίεση που καταγράφεται στην αγορά των private credit funds, καθώς εντείνονται οι ανησυχίες για

- τη διαφάνεια
- τα κριτήρια χορήγησης δανείων
- την έκθεση των χαρτοφυλακίων σε συγκεκριμένους κλάδους, όπως η τεχνολογία λογισμικού

Η ΖΗΤΗΣΗ ΠΑΡΑΜΕΝΕΙ ΙΣΧΥΣΗ

Η εταιρεία επισήμανε ότι, παρά τις αυξημένες εξαγορές από ιδιώτες επενδυτές, η ζήτηση από θεσμικούς επενδυτές παραμένει ισχυρή.



Mark Rowan,
CEO, Apollo
Global
Management

Όπως ανέφερε, εκτιμά ότι οι εισροές κεφαλαίων από θεσμικούς επενδυτές στις στρατηγικές άμεσου δανεισμού θα ξεπεράσουν φέτος εκείνες που προέρχονται από το δίκτυο ιδιωτών επενδυτών.

Ιδιαίτερο ενδιαφέρον παρουσιάζει η διαφοροποίηση ανά γεωγραφική περιοχή. Οι αιτήσεις εξαγοράς από επενδυτές στις Ηνωμένες Πολιτείες υποχώρησαν στο 4,3%, ενώ οι αντίστοιχες αιτήσεις από επενδυτές εκτός ΗΠΑ αυξήθηκαν στο 12,5%, γεγονός που υποδηλώνει διαφορετική επενδυτική συμπεριφορά μεταξύ των δύο αγορών.

Η Apollo δεν αποτελεί εξαίρεση, καθώς τα περισσότερα private credit funds διατήρησαν και κατά το πρώτο τρίμηνο το ανώτατο όριο εξαγορών στο 5%, μετά το κύμα αυξημένων αναλήψεων που καταγράφηκε νωρίτερα μέσα στο έτος. Παρά τις πιέσεις, οι αποδόσεις του Apollo Debt Solutions παραμένουν θετικές. Το fund κατέγραψε απόδοση 1,5% έως τις 31 Μαΐου, έναντι 1,2% του δείκτη Morningstar LSTA για τα διαπραγματεύσιμα δάνεια υψηλής μόχλευσης. Από την έναρξη λειτουργίας του, τον Ιανουάριο του 2022, η επησιωποιημένη απόδοση του fund διαμορφώνεται στο 8,13%.



> METLEN

ΕΓΚΑΙΝΙΑΣΤΗΚΕ ΝΕΑ ΜΟΝΑΔΑ ΑΜΥΝΤΙΚΗΣ
ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ ΣΤΟΝ ΒΟΛΟ

Νέα παραγωγική μονάδα της M Technologies στον Βόλο εγκαινίασε η Metlen, στο πλαίσιο ενίσχυσης της ελληνικής αμυντικής βιομηχανίας.

Στην εν λόγω πόλη η Metlen αναπτύσσει ένα καθετοποιημένο αμυντικό βιομηχανικό οικοσύστημα, αξιοποιώντας την 25ετή

τεχνολογία της. Το M Technologies Hub εξελίσσεται σε παραγωγικό σύμπλεγμα που περιλαμβάνει έξι μονάδες, συνολικής έκτασης 100.000 τ.μ., με δυνατότητες επεξεργασίας πρώτων υλών, κατασκευής, συναρμολόγησης και υποστήριξης αμυντικών εφαρμογών.

> UBS

ΓΙΑΤΙ ΠΑΡΑΜΕΝΕΙ ΑΓΟΡΑΣΤΗΣ ΕΛΛΗΝΙΚΩΝ ΤΡΑΠΕΖΩΝ - Η ΣΥΝΕΙΣΦΟΡΑ ΤΟΥ ΤΟΥΡΙΣΜΟΥ ΣΤΙΣ ΠΙΣΤΩΣΕΙΣ

Αγοραστής ελληνικών τραπεζών παραμένει η UBS, όπως αναφέρει σε νέα έκθεσή της. Ο ελβετικός οίκος θεωρεί ότι ο βασικός καταλύτης για τον κλάδο είναι η ισχυρή εταιρική πιστωτική επέκταση, η οποία συνεχίζει να στηρίζει την κερδοφορία και τις αποδόσεις ιδίων κεφαλαίων.

Παράλληλα, οι εξαγορές και οι στρατηγικές κινήσεις που έχουν ανακοινωθεί από τις τράπεζες αναμένεται να ενισχύσουν περαιτέρω τα κέρδη ανά μετοχή τα επόμενα χρόνια.



Από αριστερά: Φωκίων Καραβίας, Eurobank - Παύλος Μυλωνάς, Εθνική - Χρήστος Μεγάλου, Πειραιώς

TIMEΣ-ΣΤΟΧΟΙ

Για τους παραπάνω λόγους διατηρεί σύσταση αγοράς και για τις τέσσερις συστημικές τράπεζες.

Με βάση τις τιμές στόχους της UBS, το μεγαλύτερο περιθώριο ανόδου εμφανίζει η Τράπεζα Πειραιώς με στόχο τα €11,20 ανά μετοχή και δυνητική άνοδο περίπου 20%. Ακολουθεί η Alpha Bank με τιμή στόχο €4,90 και περιθώριο ανόδου περίπου 19%. Για την Εθνική Τράπεζα η τιμή στόχος διαμορφώνεται στα €18,20, ενώ για την Eurobank στα €4,70.

Ο ΚΑΤΑΛΥΤΗΣ ΤΟΥ ΤΟΥΡΙΣΜΟΥ

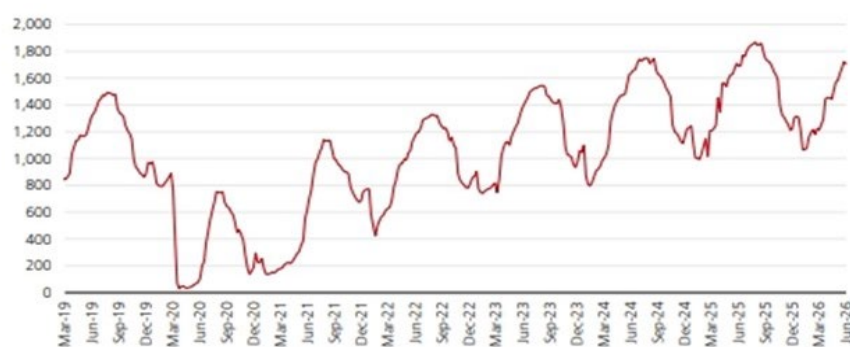
Ο ελβετικός οίκος επισημαίνει πως ο τουρισμός αποτελεί καταλύτη ανάπτυξης της ελληνικής οικονομίας και θα συνεχίσει να μεγεθύνεται. Όπως αναφέρει οι γεωπολιτικές επιπτώσεις στον τουρισμό δεν είναι σημαντικές, αντιθέτως συνεχίζεται η ανάπτυξη. Αν και ο σχετικός ρυθμός είναι σαφώς χαμηλότερος σε σχέση με τα προηγούμενα χρόνια, παραμένει θετικός, με τις αφίξεις να εμφανίζουν άνοδο περίπου 1,1% σε ετήσια βάση. Ο οίκος σημειώνει ότι η εικόνα βελτιώθηκε σημαντικά σε σχέση με τον Απρίλιο, όταν οι αφίξεις είχαν υποχωρήσει περίπου κατά 8% σε ετήσια βάση, γεγονός που δείχνει ότι η αγορά απορρόφησε γρήγορα τις αρχικές ανησυχίες.

Οι αναλυτές επισημαίνουν ότι ο τουρισμός συνεισφέρει μόνο 6% των συνολικών πιστώσεων στις ελληνικές τράπεζες, και 8% των εταιρικών πιστώσεων. Η συνεισφορά του τουρισμού στα χαρτοφυλάκια δανείων των τεσσάρων μεγάλων τραπεζών είναι 4,5% για την Eurobank, 4,7% για την Εθνική Τράπεζα, 6,7% για την Alpha Bank και 7,7% για την Τράπεζα Πειραιώς (ακαθάριστα δάνεια όπως αναφέρονται), όπως επισημαίνει

η UBS. Παράλληλα, παρατηρεί την υψηλότερη συνεισφορά της λιανικής πίστωσης της Eurobank στο 38% έναντι 28% που είναι ο μέσος όρος των τεσσάρων συστημικών τραπεζών, παρέχοντας περαιτέρω διαφοροποίηση δεδομένων των περιφερειακών δραστηριοτήτων της Ευρώπης.

Νίκος Ταμπακόπουλος
nicolas@notice.gr

Figure 3: Number of International arrivals at Athens International Airport



Source: UBS Evidence Lab (> [Access Dataset](#))

Figure 2: Greek banks coverage and key figures

Stock	Rating	Share price	Price Target	Capital upside (%)	Distributed yield		PE		P/BV		P/TNAV		ROTE		ROTE cap adj. (CET1 13%)		CET1 (%)		ROA	TNAV ps CAGR 25-28E	Market Cap (US\$m)
					FY26E	FY27E	FY26E	FY27E	FY26E	FY27E	FY26E	FY27E	FY26E	FY27E	FY26E	FY27E					
Piraeus	Buy	9.35	11.20	20%	5.8%	7.1%	9.9x	8.5x	1.3x	1.44x	1.34x	15.0%	16.2%	15.0%	16.3%	12.9%	13.3%	1.27%	7.2%	13,407	
Alpha Bank	Buy	4.11	4.90	19%	6.7%	7.9%	10.1x	8.5x	1.1x	1.17x	1.10x	11.8%	13.4%	12.9%	14.5%	14.6%	14.7%	1.14%	6.2%	10,901	
NBG	Buy	15.51	18.20	17%	5.7%	8.8%	10.6x	9.1x	1.5x	1.58x	1.50x	15.3%	16.9%	20.3%	20.0%	16.5%	15.4%	1.57%	6.3%	16,265	
Eurobank	Buy	4.24	4.70	11%	6.2%	7.6%	9.9x	8.8x	1.5x	1.62x	1.52x	16.8%	18.0%	19.0%	19.4%	14.3%	14.1%	1.40%	6.5%	17,841	

Source: UBS estimates, priced as at 19 June 2026



> LAMDA DEVELOPMENT

ΤΑ PROJECTS ΠΟΥ ΟΛΟΚΛΗΡΩΝΟΝΤΑΙ ΜΕΧΡΙ ΤΟ 2027 ΚΑΙ ΤΟ ΚΡΙΣΙΜΟ ΚΑΛΟΚΑΙΡΙ ΓΙΑ ΤΗ ΣΥΜΦΩΝΙΑ ΜΕ ΙΟΝ

Στην εξέλιξη του mega project στο Ελληνικό επικεντρώθηκε κατά τη χθεσινή Γενική Συνέλευση της Lamda Development ο CEO, Οδυσσέας Αθανασίου. Αφού ανέφερε ότι βρίσκονται υπό κατασκευή πάνω από 20 ενεργά projects, στάθηκε στα σημαντικά έργα που αναμένεται να παραδοθούν μέχρι το τέλος του 2027.

- Τον επόμενο μήνα αναμένεται να παραδοθεί το The Ellinikon Sports Park, το οποίο θα περιλαμβάνει γήπεδα ποδόσφαιρο μπάσκετ τένις, ένα σύγχρονο στάδιο στίβου, ένα μίνι κλειστό γήπεδο στίβου κ.ά.
- Επίσης, εντός της επόμενης χρονιάς αναμένεται να παραδοθούν η Riviera Galleria, η The Ellinikon Marina και τα Little Athens & RT, με τον κ. Αθανασίου να σημειώνει ότι περίπου 200 από τα συνολικά 500 διαμερίσματα θα κατοικούνται μέσα στο 2027 ακόμα και πριν το Πάσχα

- Αναφορικά με τη γειτονιά Little Athens, η Lamda διέθεσε στην αγορά 671 διαμερίσματα προς πώληση, ενώ σήμερα οι πωλήσεις και οι κρατήσεις από ενδιαφερόμενους αγοραστές ανέρχονται στο 87% του συνόλου

Στη δεύτερη φάση ανάπτυξης η Lamda σχεδιάζει να ρίξει στην αγορά περίπου 3.500 διαμερίσματα ακόμα, σε έκταση 360.000 τ.μ. Τα πρώτα από αυτά αναμένεται να βγουν προς πώληση μέσα στο 2028, ενώ συνολικά η δεύτερη φάση των αναπτύξεων αναμένεται να ολοκληρωθεί τέλη 2031 με αρχές 2032.

ΑΝΑΠΤΥΞΕΙΣ ΠΑΡΑΛΙΑΚΟΥ ΜΕΤΩΠΟΥ

Αναφορικά με τις οικιστικές αναπτύξεις του παραλιακού μετώπου, ολοκληρώθηκε πρόσφατα η σκυροδέτηση του Riviera Tower και στους 50 ορόφους του. Το έργο δεν αναμένεται να ολοκληρωθεί πριν από το καλοκαί-

ρι του 2027, αλλά σίγουρα εντός της επόμενης χρονιάς.

Ακόμη, το 2027 θα παραδοθούν οι The Cove Residences (115 μονάδες) και οι The Cove Villas (27 μονάδες).

MALLS & MARINAS

Οι κατασκευαστικές εργασίες στο Riviera Galleria ολοκληρώνονται στα τέλη του έτους με αρχές του 2027 και αναμένεται να ανοίξει τις πόρτες του το καλοκαίρι του 2027. Το The Ellinikon Mall αναμένεται να ξεκινήσει τη λειτουργία του το 2030.

Το καλοκαίρι του 2027 αναμένεται να είναι έτοιμη η Μαρίνα Αγίου Κοσμά για να υποδεχθεί σκάφη στις 337 θέσεις ελλιμενισμού, με την πληρότητα ήδη να φθάνει το 71%.

Στα τέλη του 2029 με αρχές του 2030 είναι προγραμματισμένη να λειτουργήσει η Mega Yacht Marina στην Κέρκυρα, μια επένδυση που αναμένεται να ξεπεράσει τα €140 εκατ.

ΣΤΗΝ ΤΕΛΙΚΗ ΕΥΘΕΙΑ ΟΙ ΣΥΖΗΤΗΣΕΙΣ ΜΕ ΙΟΝ GROUP

Για τη στρατηγική συμφωνία της Lamda Development με τον ιταλικό κολοσσό χρηματοοικονομικής τεχνολογίας ION Group, ο κ. Αθανασίου παραδέχτηκε ότι πρόκειται για πολύ δύσκολη διαπραγμάτευση. Ανέφερε ότι έχει ολοκληρωθεί το due diligence και πλέον εξετάζεται η βασική σύμβαση, το SPA (Share Purchase Agreement). Παραδέχτηκε ότι μέσα στο επόμενο δίμηνο θα έχει ολοκληρωθεί η συζήτηση, συμπληρώνοντας ωστόσο ότι "μολονότι θέλουμε να υπάρχει θετική εξέλιξη, εάν δεν τα βρούμε, υπάρχει plan b και plan c".
 Θυμίζουμε ότι το συγκεκριμένο σχέδιο περιλαμβάνει την ανάπτυξη ενός υπερσύγχρονου campus, ικανού να στεγάσει περίπου 2.000 επαγγελματίες από 44 χώρες.

ΟΙ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΕΣ ΜΕ ΤΡΙΤΟΥΣ

Σε ό,τι αφορά τις συνεργασίες της Lamda Development με τρίτους, ξεκινώντας από

αυτή με την Brook Lane για τον Πύργο Μεικτής Χρήσης στην Βουλιαγμένης, ο κ. Αθανασίου ανέφερε ότι ο νέος σχεδιασμός μετά την αλλαγή των δεδομένων δόμησης τον Ιανουάριο του 2025 (NOK) βρίσκεται σε καλό δρόμο. Αυτός μπορεί να ολοκληρωθεί το 2028 και στα τέλη εκείνης της χρονιάς ή στις αρχές του 2029 να ξεκινήσουν οι εργασίες.

Για τη συνεργασία με την TEMES και την ανάπτυξη δύο τουριστικών αναπτύξεων στις οποίες η Lamda έχει το 30%, τονίστηκε ότι για την πρώτη υπάρχουν κάποιες καθυστερήσεις σχετικά με τη μαρίνα ωστόσο αναμένονται ανακοινώσεις για την πορεία του έργου (και τις αδειοδοτήσεις) πριν από το τέλος του έτους, ενώ πιο προχωρημένα είναι τα σχέδια για το Mandarin Oriental Athens.

Για το οικόπεδο που είχε αγοράσει ο Γιώργος Προκοπίου το καλοκαίρι του 2024 για να υλοποιήσει μεικτή ανάπτυξη (σχολεία, γραφεία και οικιστικές αναπτύξεις), τα σχέδια έχουν προχωρήσει, ενώ πληροφορίες θέλουν τον

εφοπλιστή να είναι κοντά σε συμφωνία με εκπαιδευτικό ίδρυμα. Πιο γρήγορα έχουν προχωρήσει οι διαδικασίες για οικόπεδα που έχουν αγοραστεί και από άλλους επενδυτές, όπως π.χ. την Ten Brinke (σε συνεργασία με την Centric), την Brook Lane Capital, την Daedalus Development (του Δημήτρη Κούτρα) και την Hellenic Ergon.

IRC ΚΑΙ ΕΚΠΑΙΔΕΥΤΙΚΑ ΙΔΡΥΜΑΤΑ

Για το συγκρότημα καζίνο-ξενοδοχείου IRC, αναφέρθηκε ότι προχωρούν οι κατασκευαστικές εργασίες, ενώ η λειτουργία του αναμένεται για αρχές του 2029, το πολύ μέχρι το Πάσχα εκείνης της χρονιάς.

Για τα εκπαιδευτικά ιδρύματα, σημειώθηκε ότι το σχολείο CGS και το Πανεπιστήμιο Λευκωσίας αναμένεται να ξεκινήσουν να λειτουργούν το φθινόπωρο του 2028.

Μάκης Αποστόλου
makis@notice.gr

> MAPEI HELLAS

ΕΠΕΝΔΥΕΙ €25 ΕΚΑΤ. ΚΑΙ ΒΛΕΠΕΙ ΤΖΙΡΟ €60 ΕΚΑΤ. ΦΕΤΟΣ

Με άνοδο 25% στον τζίρο έκλεισε η περυσινή χρονιά για την Mapei Hellas, η διοίκηση της οποίας βλέπει περαιτέρω άνοδο φέτος.

DATA

Κύκλος εργασιών

+400% στη δεκαετία
 (€50 εκατ. από €9,9 εκατ.)

2025: +25%

2026 (εκτίμηση): €60 εκατ.

Συνολικές επενδύσεις από 2001:
 €32 εκατ.

ΤΟ ΝΕΟ ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΟ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ

Παράλληλα, η Mapei Hellas έχει ανακοινώσει επενδυτικό πρόγραμμα ύψους €25 εκατ. για την επόμενη πενταετία, το οποίο περιλαμβάνει νέες μονάδες παραγωγής, μεταξύ των οποίων το νέο εργοστάσιο στην Θεσσαλονίκη, επέκταση των υποδομών και περαιτέρω ενίσχυση της παραγωγής προϊόντων στην Ελλάδα.

Ορόσημο για την εταιρεία αποτέλεσε το 2010 η δημιουργία της παραγωγικής μονάδας στην Ριτσώνα Βοιωτίας, μέσω της



Ο Dr. Marco Squinzi, CEO Mapei Group, ο κος Paolo Cuculi, Πρέσβης της Ιταλίας με τη σύζυγό του, η Dr. Veronica Squinzi, CEO Mapei Group και ο Δρ. Σπύρος Παπαγιαννάκης, Γενικός Διευθυντής Mapei Hellas.

οποίας η Mapei Hellas μετατράπηκε από εμπορική σε παραγωγική εταιρεία, αποκτώντας δικό της τμήμα έρευνας και ανάπτυξης σε συνεργασία με το κέντρο R&D του ομίλου στο Μιλάνο.

INFO

Εργαζόμενοι: 160

Ενεργοί διανομείς (Ελλάδα-Κύπρος): >500

Εξαγωγές σε: Κύπρο, Λίβανο, Λιβύη, Ισραήλ, Μάλτα, Αλβανία και Μαρόκο



> HELLENIC CABLES

ΣΥΜΦΩΝΙΑ ΜΕ ΕΤΕΠ ΚΑΙ HSBC ΓΙΑ ΕΡΓΑ ΑΙΟΛΙΚΗΣ ΕΝΕΡΓΕΙΑΣ

Η Ευρωπαϊκή Τράπεζα Επενδύσεων (ΕΤΕπ), η HSBC και η Hellenic Cables υπέγραψαν νέα σύμφωνια μέσω του προγράμματος InvestEU, με στόχο την ενίσχυση της συμμετοχής της εταιρείας σε έργα αιολικής ενέργειας σε όλη την Ευρώπη.

Στο πλαίσιο της συμφωνίας, η ΕΤΕπ θα παράσχει αντεγγύηση ύψους €60 εκατ. προς την HSBC Continental Europe, δίνοντας τη δυνατότητα στην τελευταία να ενισχύσει την έκδοση εγγυητικών επιστολών προκαταβολής και καλής εκτέλεσης για λογαριασμό της Hellenic Cables.

Η πρωτοβουλία εντάσσεται στο Ευρωπαϊκό Σχέδιο Δράσης για την Αιολική Ενέργεια, το οποίο εγκαινιάστηκε από την Ευρωπαϊκή Επιτροπή με στόχο την ενίσχυση του ευρωπαϊκού κλάδου αιολικής ενέργειας και την επιτάχυνση της μετάβασης στην καθαρή ενέργεια.

HELLENIC CABLES

Η Hellenic Cables, ο κλάδος καλωδίων της Cenergy Holdings, αποτελεί έναν από τους κορυφαίους κατασκευαστές υποβρυχίων και χερσαίων καλωδίων ενέργειας στην Ευρώπη. Η εταιρεία διαδραματίζει καί-

ριο ρόλο στην υλοποίηση υποδομών για υπεράκτια αιολικά πάρκα, ηλεκτρικές διασυνδέσεις και δίκτυα μεταφοράς ενέργειας, συμβάλλοντας στην ενίσχυση της ενεργειακής ασφάλειας της Ευρώπης και στην επίτευξη των στόχων απεξάρτησης από τον άνθρακα.

Η συμφωνία θα υποστηρίξει την Hellenic Cables στην υλοποίηση κρίσιμων έργων που είναι κρίσιμα για την επέκταση της παραγωγής αιολικής ενέργειας. Παράλληλα, θα συμβάλει στην ενίσχυση της ευρωπαϊκής βιομηχανικής βάσης, καθώς και στη βελτίωση της ανθεκτικότητας και της ανταγωνιστικότητας της αλυσίδας αξίας της αιολικής ενέργειας στην Ευρώπη.

ΕΝΙΣΧΥΣΗ ΤΗΣ ΗΓΕΤΙΚΗΣ ΘΕΣΗΣ ΤΗΣ ΕΥΡΩΠΗΣ ΣΤΙΣ ΑΠΕ

"Η μετάβαση της Ευρώπης στην καθαρή ενέργεια εξαρτάται από ισχυρές βιομηχανικές δυνατότητες και αποτελεσματικές συνεργασίες. Μέσω του InvestEU, η συνεργασία αυτή μεταξύ της ΕΤΕπ, της HSBC και της Hellenic Cables θα στηρίξει την ανάπτυξη στρατηγικών ενεργειακών υποδομών και θα ενισχύσει την ηγετική θέση της Ευρώ-

πης στον τομέα των ανανεώσιμων πηγών ενέργειας", δήλωσε ο Αντιπρόεδρος της ΕΤΕπ, Ιωάννης Τσακίρης.

"Η συμφωνία αυτή αποτελεί χαρακτηριστικό παράδειγμα για το πώς ο δημόσιος και ο ιδιωτικός τομέας μπορούν να συνεργαστούν προκειμένου να επιταχύνουν την καθαρή ενεργειακή μετάβαση της Ευρώπης. Χάρη στη στενή συνεργασία μας με την ΕΤΕπ, είμαστε στην ευχάριστη θέση να στηρίζουμε την Hellenic Cables, έναν ευρωπαϊκό ηγέτη στη βιομηχανία καλωδίων, στην ενίσχυση της εφοδιαστικής αλυσίδας της αιολικής ενέργειας και στην υλοποίηση κρίσιμων ενεργειακών υποδομών σε ολόκληρη την Ευρώπη", δήλωσε ο Daniele Ferrero, Επικεφαλής Corporate Coverage για την Ιταλία και την Ελλάδα στην HSBC.

Τέλος, ο Ο Κώστας Σαββάκης, Γενικός Διευθυντής της Hellenic Cables ανέφερε ότι "η συνεργασία αυτή με την ΕΤΕπ και την HSBC, στο πλαίσιο του InvestEU, αποτελεί ισχυρή αναγνώριση του ρόλου μας στην υποστήριξη της ενεργειακής μετάβασης της Ευρώπης και ενισχύει τη δυνατότητά μας να υλοποιούμε κρίσιμες υποδομές αιολικής ενέργειας σε ολόκληρη την ήπειρο".

> THEON

ΝΕΕΣ ΠΑΡΑΓΓΕΛΙΕΣ €70 ΕΚΑΤ. ΚΑΙ ΕΝΙΣΧΥΣΗ ΤΟΥ ΑΝΕΚΤΕΛΕΣΤΟΥ

Νέες παραγγελίες συνολικής αξίας περίπου €70 εκατ. ανακοίνωσε η Theon International με σημαντικό μέρος τους να προέρχεται από την Rheinmetall στο πλαίσιο του προγράμματος Infanterist der Zukunft (IdZ) της Bundeswehr. Οι παραγγελίες περιλαμβάνουν επίσης νέα δεσμευτική σύμβαση και δικαιώματα αγοράς για προϊόντα του οικοσυστήματος A.R.M.E.D., ενώ η εταιρεία εκτιμά ότι ενδέχεται να ακολουθήσουν επιπλέον παραγγελίες για το ίδιο πρόγραμμα εντός του έτους.

ΟΙ ΠΑΡΑΓΓΕΛΙΕΣ ΤΟ ΕΞΑΜΗΝΟ

Σύμφωνα με την εταιρεία:

- Οι νέες παραγγελίες του β' τριμήνου διαμορφώθηκαν σε περίπου €153 εκατ., ενώ τα αντίστοιχα δικαιώματα αγοράς σε €27 εκατ.
- Από τις αρχές του 2026, οι συνολικές παραγγελίες ανέρχονται σε περίπου €223 εκατ., με επιπλέον δικαιώματα αγοράς €68 εκατ.

Η Theon επαναβεβαίωσε τον στόχο της για το 2026, εκτιμώντας ότι οι νέες παραγγελίες θα υπερβούν τις τιμολογήσεις, ενώ ανα-

μένει επιτάχυνση της εμπορικής δραστηριότητας κατά το δεύτερο εξάμηνο του έτους, σύμφωνα με τη συνήθη εποχικότητα των εργασιών της.

ΤΟ ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΟ ΣΧΕΔΙΟ ΤΗΣ ΕΤΑΙΡΕΙΑΣ

Παράλληλα, η εταιρεία προχωρά στην υλοποίηση του στρατηγικού της σχεδίου ανάπτυξης. Την προηγούμενη εβδομάδα ανακοίνωσε μνημόνιο συνεργασίας (MoU) με την Safran για τη δημιουργία κοινοπραξίας στον τομέα των τεχνολογιών drones. Η νέα εταιρεία προβλέπεται να ελέγχεται κατά 51% από την Theon και κατά 49% από την Safran, με ισότιμη συμμετοχή στη διοίκηση, ενώ μέρος των δραστηριοτήτων της θα αναπτυχθεί στην Ελλάδα.

Επιπλέον, η Theon ανακοίνωσε την αρχική συμφωνία για την εξαγορά της HGH Systèmes Infrarouges, με αποτίμηση περίπου €300 εκατ. Μέσω της συναλλαγής, η εταιρεία διευρύνει την παρουσία της στα συστήματα αντιμετώπισης drones, ενώ επιδιώκει την αξιοποίηση των τεχνολογιών τεχνητής νοημοσύνης της HGH σε ολόκληρο



Κρίστιαν Χατζηγηνάς, Ιδρυτής και Διευθύνων Σύμβουλος, Theon

το καρτοφυλάκιο προϊόντων της. Η εξαγορά προβλέπεται να χρηματοδοτηθεί εξ ολοκλήρου μέσω δανεισμού.

Παράλληλα, η εταιρεία συνεχίζει τις επενδύσεις της στις Merio και Twin Prime, στο πλαίσιο της στρατηγικής της για διεύρυνση των τεχνολογικών δυνατοτήτων και διαφοροποίηση των πηγών εσόδων.

• Debrief •

Η ΜΑΧΗ ΤΟΥ... AIR CONDITION

Η Δυτική Ευρώπη βράζει τις τελευταίες ημέρες από κύμα καύσωνα. Ειδικά στην Γαλλία, όμως, έχει ανοίξει θέμα, με άρθρα σε Le Monde, France 24 κ.λπ. Στο προσκήνιο έχει επανέλθει το ζήτημα των... κλιματιστικών.

Μια ματιά στα social media και μπορεί κανείς να βρει δεκάδες βίντεο με ανθρώπους να βουτάνε στα νερά του Σηκουάνα προκειμένου να δροσιστούν. Μάλιστα, το χρώμα των νερών από μόνο του δείχνει... αποτρεπτικό, αλλά πάλι μπορεί να είναι κατάλληλο για κολύμβηση. Σε κάθε περίπτωση τις τελευταίες ημέρες έχουν πνιγεί 40 άνθρωποι (γενικά, όχι μόνο στον Σηκουάνα) και άλλοι 18 έχουν χάσει τη ζωή τους από τον καύσωνα.

Μόνο το 25% των γαλλικών νοικοκυριών διαθέτει κλιματιστικό, ενώ ακόμη και πολιτικές δυνάμεις αντιτίθενται σφόδρα στη χρήση τους. "Δεν πρέπει σε καμία περίπτωση να εγκαταστήσουμε κλιματιστικά παντού· αυτό θα χειροτέρευε μόνο τα πράγματα", ανέφερε προ ημερών ο Jean-Luc Mélenchon, ηγέτης του κόμματος La France Insoumise.

Αντίθετα, ο Εθνικός Συναγερμός (RN) προτείνει ένα μεγάλης κλίμακας σχέδιο, για την εγκατάσταση συστημάτων κλιματισμού. Το 78% των Γάλλων πιστεύουν ότι ο κλιματισμός δεν είναι φιλικός προς το περιβάλλον, σύμφωνα με πρόσφατη δημοσκόπηση, αλλά οι νέες θερμοκρασιακές πραγματικό-

τητες, τους κάνουν να το ξανασκεφτούν. Στην Ελλάδα μετά τον καύσωνα του 1987 με πάνω από 1.000 νεκρούς, τα air condition βρήκαν σιγά, σιγά τη θέση τους σχεδόν σε όλα τα μπαλκόνια. Σε βορειότερες περιοχές της Ευρώπης, με χαμηλότερες θερμοκρασίες και το καλοκαίρι, η ανάγκη για κλιματισμό παρέμενε περιορισμένη. Ωστόσο οι εποχές αλλάζουν, κυριολεκτικά, λόγω της κλιματικής αλλαγής. Και απ' ό,τι φαίνεται ακόμα και ένα φυσικό φαινόμενο, όπως ο καύσωνας, μπορεί να ανεβάσει και το πολιτικό θερμόμετρο.

Γιάννης Παλιούρης
giannis@notice.gr

Business Maker

ΤΟ ΝΕΟ SHOCK ΣΤΑ ΕΝΟΙΚΙΑ ΤΩΝ ΕΜΠΟΡΙΚΩΝ ΑΚΙΝΗΤΩΝ

Η συζήτηση για την εκτόξευση των τιμών στα ακίνητα συνήθως επικεντρώνεται στις κατοικίες. Ωστόσο, όσοι δραστηριοποιούνται στο λιανεμπόριο, παρακολουθούν με ιδιαίτερη προσοχή μια άλλη αγορά: Εκείνη των επαγγελματικών ακινήτων. Σύμφωνα με παράγοντες της αγοράς, τα ενοίκια σε εμπορικά σημεία έχουν ακολουθήσει ανοδική πορεία τα τελευταία χρόνια, ιδιαίτερα σε περιοχές με υψηλή επισκεψιμότητα και ισχυρή εμπορική δραστηριότητα. Η άνοδος αυτή έχει αρχίσει να επηρεάζει τις αποφάσεις για νέες επενδύσεις και ανάπτυξη δικτύων καταστημάτων.

Πηγές από τον χώρο της εστίασης και του

λιανεμπορίου αναφέρουν ότι η Ελλάδα εξακολουθεί να παραμένει φθηνότερη από πολλές ώριμες αγορές του εξωτερικού, όμως η διαφορά μειώνεται σταδιακά. Είναι χαρακτηριστικό ότι για κατάστημα περιπου 150 τετραγωνικών μέτρων σε εμπορικό σημείο του εξωτερικού, το μίσθωμα μπορεί να φτάνει τα €7.000 τον μήνα, ενώ στην ελληνική αγορά ένα αντίστοιχο σημείο θα κόστιζε λίγο πάνω από €4.000.

Η σύγκριση, βέβαια, δεν είναι απόλυτη. Οι επιχειρήσεις λαμβάνουν υπόψη την αγοραστική δύναμη, τον όγκο πελατών και τη συνολική δυναμική κάθε αγοράς. Ένα υψηλότερο ενοίκιο μπορεί να δικαιολογείται,

όταν συνοδεύεται από πολλαπλάσιο τζίρο. Για τον λόγο αυτό, η επιλογή της τοποθεσίας εξακολουθεί να αποτελεί το βασικότερο κριτήριο.

Στελέχη της αγοράς επιμένουν ότι ένα μέτριο κατάστημα σε εξαιρετικό σημείο αποδίδει συνήθως καλύτερα από ένα άριστο κατάστημα σε λάθος περιοχή. Δεν είναι τυχαίο ότι πολλές αλυσίδες καθυστερούν την είσοδό τους σε νέες αγορές μέχρι να βρουν το κατάλληλο ακίνητο. Το κόστος μπορεί να αυξάνεται, όμως το σωστό σημείο εξακολουθεί να θεωρείται η πιο ασφαλής επένδυση για κάθε επιχείρηση λιανεμπορίου.

ΓΙΑΤΙ ΟΙ ΚΙΝΕΖΟΙ ΤΗΣ COSCO ΔΕΝ ΑΝΗΣΥΧΟΥΝ ΓΙΑ ΤΗΝ ΕΛΕΥΣΙΝΑ

Παρά τις συζητήσεις για την ανάπτυξη του λιμανιού της Ελευσίνας και το αμερικανικό ενδιαφέρον, η κινεζική πλευρά δεν θεωρεί ότι μπορεί να δημιουργηθεί ανταγωνισμός με τον Πειραιά. Αυτό αναφέρουν στη στήλη καλά πληροφορημένες πηγές, τονίζοντας ότι παρά την έντονη γεωπολιτική διάσταση, που συχνά συνοδεύει το θέμα, η κινεζική πλευρά δεν θεωρεί πως δημιουργείται κάποια ουσιαστική απειλή για τον Πειραιά. Ο βασικός λόγος φαίνεται πως είναι ο χρόνος. Σύμφωνα τις ίδιες πηγές, ακόμη και αν ληφθούν οι σχετικές απο-

φάσεις, θα απαιτηθούν αρκετά χρόνια για να ολοκληρωθούν οι μελέτες, οι αδειοδοτήσεις και οι κατασκευαστικές διαδικασίες. Ορισμένοι τοποθετούν την έναρξη οποιουδήποτε μεγάλου έργου σε χρονικό ορίζοντα τετραετίας. Υπάρχει όμως και μια δεύτερη παράμετρος. Η Ελευσίνα, όπως λένε, δεν διαθέτει τα χαρακτηριστικά, που απαιτούνται για να εξελιχθεί σε μεγάλο λιμάνι διακίνησης εμπορευματοκιβωτίων αντίστοιχο με τον Πειραιά. Τα διαθέσιμα βάθη και οι τεχνικές δυνατότητες θεωρούνται περιοριστικοί παράγοντες για την εξυπηρέτηση των

μεγαλύτερων πλοίων μεταφοράς container. Για τον λόγο αυτό, στην Cosco εκτιμούν ότι η πιθανότερη εξέλιξη είναι η δημιουργία ενός κέντρου logistics ή ενός λιμανιού, που θα εξυπηρετεί άλλες κατηγορίες φορτίων. Ένα τέτοιο σενάριο δεν θεωρείται ανταγωνιστικό προς τον Πειραιά, αλλά συμπληρωματικό. Στην πραγματικότητα, οι Κινέζοι εμφανίζονται περισσότερο επικεντρωμένοι στα δικά τους επενδυτικά σχέδια και στη διατήρηση της θέσης του Πειραιά ως βασικής πύλης εισόδου ασιατικών προϊόντων προς την Ευρώπη.

SÒ POSH!
the trendletter

ΕΠΕΙΔΗ...
BUSINESS IS BUSINESS,
PLEASURE IS PLEASURE!

Κάθε Σάββατο στις 9.30

ΤΟ ΕΒΔΟΜΑΔΙΑΙΟ NEWSLETTER

ΓΙΝΕ ΣΥΝΔΡΟΜΗΤΗΣ ΕΔΩ

Business Insight

ΠΩΣ Η ΔΕΗ ΕΓΙΝΕ ΚΑΙ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΑ ΠΥΛΩΝΑΣ ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ ΤΗΣ ΧΩΡΑΣ ΚΑΙ Η... ΧΑΩΔΗΣ ΣΥΓΚΡΙΣΗ ΜΕ ΤΟ 2019

Ανοίγει το εύρος των επενδύσεων, με νέες κινήσεις που φτάνουν μέχρι την Μολδαβία, το μήνυμα Στάση στην Γενική Συνέλευση μετόχων του ομίλου. Ο επιχειρηματικός/επιχειρησιακός σχεδιασμός είναι το σκέλος που κατά κανόνα παρουσιάζεται από την διοίκηση, τους επικεφαλής επενδυτικών χαρτοφυλακίων και αναλυτές, μη δίνοντας την δέουσα προβολή σε ένα άλλο που κατά την εκτίμησή μας, είναι εξίσου σημαντικό. Και γίνονται σαφής: **Βάσει όσων ειπώθηκαν στην Γενική Συνέλευση η διοίκηση θα προτείνει τη διανομή κερδών 2025 σε μετόχους/επενδυτές μέσω μερίσματος.** Τί σημαίνει αυτό πρακτικά για το ταμείο κύριων μετόχων, μεγάλων και μικρών επενδυτών; **Μικτό €0,60/μετοχή που σύμφωνα με το ποσοστό συμμετοχής αναλογούν περί τα €120 εκατ. στο ελληνικό Δημόσιο (ΕΕΣΥΠ/ΤΑΙΠΕΔ)** καθώς διατήρησε το 34% του μ.κ., σχεδόν €60+ εκατ. στην CVC Capital Partners που το αύξησε στο 17,71% - μέσω της συμμετοχής στην ΑΜΚ- ενώ σημαντικά έσοδα θα εγγράψουν ισχυροί μέτοχοι μειοψηφίας όπως λ.χ. Covalis, Vanguard, Blackrock, QIA All- Rayyan. Παράλληλα οι ίδιοι εγγράφουν **σημαντικές υπεραξίες καθώς την ΑΜΚ ακολούθησε ευρείας έκτασης άνοδος της μετοχής, φτάνοντας έως τα €23,56, από τα €18,63** που ήταν η τελική τιμή συμμετοχής στην διαδικασία της αύξησης.

Διακριτές και οι νέες υπεραξίες για το ευρύτερα εννοούμενο δημόσιο φορέα, από αυτήν την κατά €4,83/μετοχή άνοδο της τιμής. Αυτή είναι, πολύ συνοπτικά η επενδυτική-χρηματιστηριακή συνεισφορά του ομίλου ΔΕΗ, που πλέον αποτιμάται στα €13,7 δισ. όταν- θυμίζω, γιατί έχει την σημασία του- **λίγο μετά τις ευρωεκλογές 2019 δεν ξεπερνούσε καν τα €400 εκατ. (!)** για να έχουμε αίσθηση τάξης μεγέθους της χνώδους διαφοράς αυτής της περιόδου. **Η άλλη διάσταση, ενδεχομένως πιο ουσιαστική, είναι αυτή που αφορά στην πραγματική οικονομία, στην παραγωγή ΑΕΠ.** Πολύ σύντομα: για τη χρήση του 2025, **ο όμιλος ΔΕΗ κατέβαλε συνολικά €421,5 εκατ. σε φόρους και ασφαλιστικές εισφορές.** Από αυτά, τα €294,4 εκατ. αφορούν φόρους (κυρίως φόρο εισοδήματος και αναβαλλόμενη φορολογία) και τα 127,1 εκατ. ευρώ αφορούν ασφαλιστικές εισφορές. Η συμβολή του ομίλου ΔΕΗ στο ΑΕΠ της Ελλάδας είναι πολυεπίπεδη και συνδέεται με τη συνολική αλυσίδα αξίας της ενέργειας, καλύπτοντας την παραγωγή, διανομή, προμήθεια και τις επενδύσεις σε Ανανεώσιμες Πηγές Ενέργειας (ΑΠΕ). Παρόλο που δεν υπάρχει μία δημοσιευμένη ετήσια μελέτη αποκλειστικά για τη συνολική της προστιθέμενη αξία, αποτελεί έναν από τους βασικότερους πυλώνες της εθνικής οικονομίας,

επηρεάζοντας το ΑΕΠ μέσα από **τρία βασικά σκέλη:**

Κύκλος Εργασιών: καταγράφει ετήσιο κύκλο εργασιών της τάξης των δισ. ευρώ (π.χ., οι πωλήσεις της ξεπερνούν σταθερά τα €6 - €8 δισ. ανάλογα με τις τιμές χονδρικής), αποτελώντας την κορυφαία ενεργειακή δύναμη της χώρας

Επενδυτικό Πλάνο: έχει σε εξέλιξη ένα από τα μεγαλύτερα επενδυτικά προγράμματα στην Ελλάδα ύψους €24 δισ. για την περίοδο 2026-2030. Οι επενδύσεις αυτές σε έργα ΑΠΕ, αποθήκευση ενέργειας και δίκτυα δίνουν σημαντική ώθηση στην οικονομική δραστηριότητα και το ΑΕΠ.

Έμμεση Επίδραση: Η δραστηριότητά της δημιουργεί πολλαπλασιαστικά οφέλη σε άλλους κλάδους (κατασκευές, εξοπλισμός, μεταφορές), ενώ οι θέσεις εργασίας που υποστηρίζει άμεσα και έμμεσα προσθέτουν σημαντικό εισόδημα στην εσωτερική κατανάλωση. Εν κατακλείδι, **η άμεση και έμμεση συνεισφορά του ομίλου της ΔΕΗ στην ελληνική οικονομία προσεγγίζει ή και ξεπερνά το ποσό των €8 δισ.** Η αποτίμηση αυτή περιλαμβάνει την προστιθέμενη αξία που δημιουργείται από την αλυσίδα δραστηριοτήτων της επιχείρησης, τη μισθοδοσία, τις προμήθειες προς τους εγχώριους προμηθευτές και το ευρύτερο αποτύπωμα στην απασχόληση. Αυτά τα ολίγα, για την έτερη πλευρά του ομίλου ρρρ.

BnSECRET

1/ ΓΙΑΤΙ ΣΟΡΤΑΡΟΥΝ ΤΗ ΜΕΤΟΧΗ ΤΟΥ ΑΔΜΗΕ

Αίσθηση προκαλεί στα χρηματιστηριακά γραφεία η νέα short θέση της Qube στην ΑΔΜΗΕ Συμμετοχών. Το ποσοστό που πλέον έχει χτίσει είναι στο 0,62535%. Ο λόγος; Όπως λένε οι αναλυτές σήμερα ξεκινάει η διαπραγμάτευση των νέων μετοχών που προέκυψαν από την αύξηση κεφαλαίου €530 εκατ. με τιμή διάθεσης τα €4,05. Πρόκειται, δηλαδή, για μια κίνηση που αποσκοπεί στο γρήγορο κέρδος καθώς τα funds ποντάρουν στην πτώση της τιμής της μετοχής.

2/ ΕΡΧΟΝΤΑΙ ΚΙ ΑΛΛΕΣ ΝΑΥΤΙΛΙΑΚΕΣ

ΣΤΟ ΧΡΗΜΑΤΙΣΤΗΡΙΟ ΑΘΗΝΩΝ

Έντονη κινητικότητα καταγράφεται το τελευταίο διάστημα για την προσέλκυση νέων ναυτιλιακών εταιρειών στο ελληνικό χρηματιστήριο, καθώς διαμορφώνεται μια ισχυρή λίστα αναμονής ενδιαφερόμενων σχημάτων. Η δυναμική αυτή αναπτύσσεται με γρήγορους ρυθμούς, μόλις τρεις εβδομάδες μετά την ιστορική παράλληλη εισαγωγή της Safe Bulkera στην Αθήνα, η οποία αποτέλεσε την πρώτη μεγάλη εταιρεία ποντοπόρου ναυτιλίας, που εισήγαγε τις μετοχές της στην ελληνική πρωτεύουσα. Σύμφωνα με ασφαλείς πληροφορίες του BnB Daily, πραγματοποιούνται ήδη εκτενείς επαφές με υποψήφιες ναυτιλιακές επιχειρήσεις, προκειμένου να διερευνηθούν οι προοπτικές και να προετοιμαστεί το έδαφος για την είσοδό τους στην εγχώρια αγορά. Οι διαβουλεύσεις αυτές βρίσκονται σε προχωρημένο στάδιο, με στόχο μία ή δύο από αυτές τις εταιρείες να ξεκινήσουν τη διαπραγμάτευση στο ταμπλό της Αθήνας μέχρι το τέλος του τρέχοντος έτους. Οι συζητήσεις εστιάζουν κυρίως στα σημαντικά πλεονεκτήματα του Euronext Athens, το οποίο προσφέρει μια ελκυστική ευρωπαϊκή εναλλακτική για εταιρείες, που επιδιώκουν να μειώσουν το γεωπολιτικό ρίσκο των ΗΠΑ, ιδιαίτερα αν διατηρούν ισχυρούς εμπορικούς δεσμούς με την Κίνα. Παράλληλα, οι επαφές διευκολύνονται από το γεγονός ότι η διαδικασία εισαγωγής έχει αποδειχθεί εξαιρετικά απλή και οικονομικά αποδοτική, καθώς δεν απαιτούνται αλλαγές στο νόμισμα ή στα λογιστικά πρότυπα (US GAAP), γεγονός που ανοίγει τον δρόμο για την ολοκλήρωση των νέων αυτών συμφωνιών.

Editorial

ΓΚΑΡΣΟΝΙ ΣΤΗΝ ΕΛΒΕΤΙΑ

Από την αρχή της κρίσης χρέους στην Ελλάδα και την είσοδό μας στα μνημόνια έλεγα ότι τα πράγματα έπρεπε να γίνουν διαφορετικά.

Έπρεπε να είχαν ληφθεί τα πλέον σκληρά μέτρα με τη μία, να είχαμε πάρει όλο τον πόνο στην αρχή, απότομα – με ό,τι σήμαινε αυτό και σε επίπεδο κοινωνικών αντιδράσεων.

Και έπρεπε να γίνει αυτό για δύο λόγους: Πρώτον, διότι έτσι θα πέφταμε τάχιστα και θα βάζαμε τις σωστές βάσεις για να σταθούμε στα πόδια μας.

Δεύτερον, διότι έτσι θα καταλάβαιναν όλοι, κάθε ηλικίας, τί σημαίνει δημιουργώ κρίση και πληρώνω για αυτό και γιατί είναι σημαντικό να υπάρχει σταθερότητα στη χώρα. Οικονομικά και πολιτικά.

Και, πέντε χρόνια αργότερα, έπρεπε να είχαν επιβληθεί ακόμα σκληρότερα μέτρα, όταν κάναμε τις μαγκιές με το Όχι του δημοψηφίσματος. Τζάμπα μαγκιές δεν ήταν, διότι έσκασαν τα capital control, αλλά φαίνεται ότι δεν ήταν αρκετά για πολλούς πολίτες, ώστε να καταλάβουν γιατί είναι σημαντικό να υπάρχει σταθερότητα στη χώρα. Πολιτικά και οικονομικά.

Γιατί τα λέω όλα αυτά;

Διότι μου μετέφεραν μια συζήτηση μεταξύ πιτσιρικάδων – περίξ των 23-24 ετών -, οι οποίοι, με το επαναστατικό (sic) τους πνεύμα σε πλήρη ανάπτυξη, δηλώνουν ότι θέλουν να ψηφίσουν τον γνωστό λαϊκιστή πολιτικό, ο οποίος υπόσχεται πάλι ανέφικτα και επικίνδυνα σε επίπεδο οικονομίας πράγματα. Έχοντας, μάλιστα, αποδείξει στη θητεία της διακυβέρνησής του ότι πολλά εξ όσων τζάμπα είχε τότε υποσχεθεί, ήταν ανέφικτα. Και επικίνδυνα.

Και, ακόμα χειρότερα, όταν κάποιος – συνομίληκός τους – τους ανέφερε τα παραπάνω, και ότι, με τέτοια πολιτική και οικονομική προσέγγιση, η χώρα κινδυνεύει

να μπει σε περιπέτειες, η απάντηση ήταν: "Δεν πειράζει. Δεν έχω να χάσω τίποτα.

Θα πάω γκαρσόνι στην Ελβετία".

Όχι (τζάμπα) μάγκα μου,

Δεν στα έχουν πει καλά.

Δεν είναι τόσο απλά.

Διότι αν τώρα ηχούν στα αυτιά σου εύχη, σίγουρα δεν θέλεις να προσπαθήσεις να προκόψεις στην Ελλάδα. Άρα, θα δυσκολευτείς πολύ ως γκαρσόνι στην Ελβετία. Αφήνω στην άκρη τις συνέπειες όλων αυτών για τους γονείς σου και τη χώρα συνολικά.

Συνεπώς, πρέπει να καταλάβεις, (τζάμπα) μάγκα μου, ότι η Ελλάδα – όπως και κάθε χώρα – χρειάζεται κυβερνήτες, οι οποίοι διασφαλίζουν τη σταθερότητα. Πολιτικά και οικονομικά.

Με λάθη;

Με λάθη. Όλοι κάνουν.

Με καθυστερήσεις σε κάποιες μεταρρυθμίσεις (που σίγουρα εσένα δεν θα σου άρεσαν);

Με καθυστερήσεις.

Πρέπει, όμως, να σκέφτεσαι ότι για να μπορείς εσύ να σπουδάξεις σε πανεπιστήμιο, που πληρώνει το Κράτος από τους φόρους σου...

Και να μπορούν οι γονείς σου να έχουν δουλειά στη χώρα, απαιτείται αυτή η ρημάδα η σταθερότητα. Πολιτικά και οικονομικά.

Και όλα αυτά, που γράφω τώρα, δεν είναι απειλητικά.

Ούτε εκβιαστικά.

Είναι αυτά, που ισχύουν.

Διότι, στον σύγχρονο κόσμο και στον καπιταλισμό, τίποτα δεν είναι αυτονόητο.

Απλά πράγματα.

Νεκτάριος Β. Νώτης

nectarios@notice.gr