



> QUEST GROUP

Ο ρόλος της νέας θυγατρικής και ο στόχος για επέκταση του δικτύου Xiaomi



> ΑΔΜΗΕ

Μέχρι τα τέλη Ιανουαρίου οι ΑΜΚ του €1 δισ.
– Τα βασικά σενάρια



> SMERC

Ενισχύει την παρουσία του στις κτηνιατρικές υπηρεσίες
– Ανάπτυξη των κλινικών Πλακεντία και τζιρος κοντά στα €10 εκατ. το 2025



> KINA

Ρεκόρ εμπορικού πλεονάσματος μετά την εκτίναξη των εξαγωγών

Editorial

It's the economy, stupid !

Debrief

Πολλές ή λίγες οι 177 ημέρες εργασίας τον χρόνο για φόρους; Εξαρτάται

Business Insight

Coca Cola HBC:
Γιατί η 19η Ιανουαρίου είναι game changer για τον όμιλο

Business Maker

- Η ανοικοδόμηση της Ουκρανίας και ο φόβος για εργοτάξια χωρίς χέρια
- Ενοίκια Ευρώπης, μισθοί Ελλάδας: το αδιέξοδο της στέγασης φουντώνει

BnSecret

- Οι ψίθυροι για τη διάσπαση της Info Quest
- Έφυγε ο Λυκιαρδόπουλος από τον Lloyd's Register

> ΠΑΠΟΥΤΣΑΝΗΣ

ΤΙ ΑΛΛΑΖΕΙ ΦΕΤΟΣ ΣΤΙΣ ΕΚΠΤΩΣΕΙΣ ΠΡΟΣ ΤΟΥΣ ΠΕΛΑΤΕΣ ΤΗΣ
- ΣΤΑ €80 ΕΚΑΤ. ΟΙ ΠΩΛΗΣΕΙΣ ΤΟ 2025

Ανάπτυξη 21% κατέγραψε η Παπουτσάνης το 2025, με τις πωλήσεις να αγγίζουν τα €80 εκατ., ενώ οι εξαγωγές αντιπροσώπευαν το 55% του συνολικού τζίρου της.

Ο τζίρος κατανέμεται ως εξής:

- 32% από πωλήσεις επωνύμων προϊόντων (Ελλάδα και εξωτερικό)
- 13% από πωλήσεις στην ξενοδοχειακή αγορά
- 42% από παραγωγές για τρίτους
- 13% από βιομηχανικές πωλήσεις ειδικών σαπωνομαζών

Όπως αναφέρει η εταιρεία, η ανάπτυξη "προήλθε τόσο από τη διεύρυνση υφιστάμενων συνεργασιών και την ανάπτυξη σημαντικών νέων, όσο και από την περαιτέρω ενίσχυση

των επωνύμων προϊόντων, με στοχευμένη επέκταση σε νέες κατηγορίες και κανάλια, στην εγχώρια και τη διεθνή αγορά".

Η ΕΙΚΟΝΑ ΑΝΑ ΤΟΜΕΑ ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΑΣ

- **Επώνυμα προϊόντα:** Η κατηγορία κατέγραψε ανάπτυξη 31%, αντανakλώντας τη διεύρυνση του προϊόντικού χαρτοφυλακίου και την είσοδο της εταιρείας σε νέες κατηγορίες οικιακής φροντίδας. Οι πωλήσεις Οικιακής Φροντίδας διπλασιάστηκαν, ενώ οι πωλήσεις Προσωπικής Περιποίησης αυξήθηκαν 7%
- **Ξενοδοχειακά προϊόντα:** Εδώ, οι πωλήσεις μειώθηκαν 7%. Ενώ τα επώνυ-

μα ξενοδοχειακά προϊόντα Παπουτσάνης ενισχύθηκαν κατά 15% (εγχώρια αγορά +14%, εξωτερικό +19%), η κατηγορία επηρεάστηκε κυρίως από τη μειωμένη παραγωγή ξενοδοχειακών προϊόντων για τρίτους, λόγω αλλαγών στο προϊόντικό χαρτοφυλάκιο συγκεκριμένων πελατών

- **Προϊόντα τρίτων (βιομηχανικές πωλήσεις, PL):** Οι πωλήσεις αυξήθηκαν 38%, λόγω της διεύρυνσης υφιστάμενων συνεργασιών, και της ένταξης νέων πελατών
- **Βιομηχανικές πωλήσεις σαπωνομαζών:** Η μείωση 7% που αποδίδεται κυρίως στο προϊόντικό μείγμα των πωληθέντων σαπωνομαζών, αφού σε όγκο αναπτύχθηκαν κατά 7%

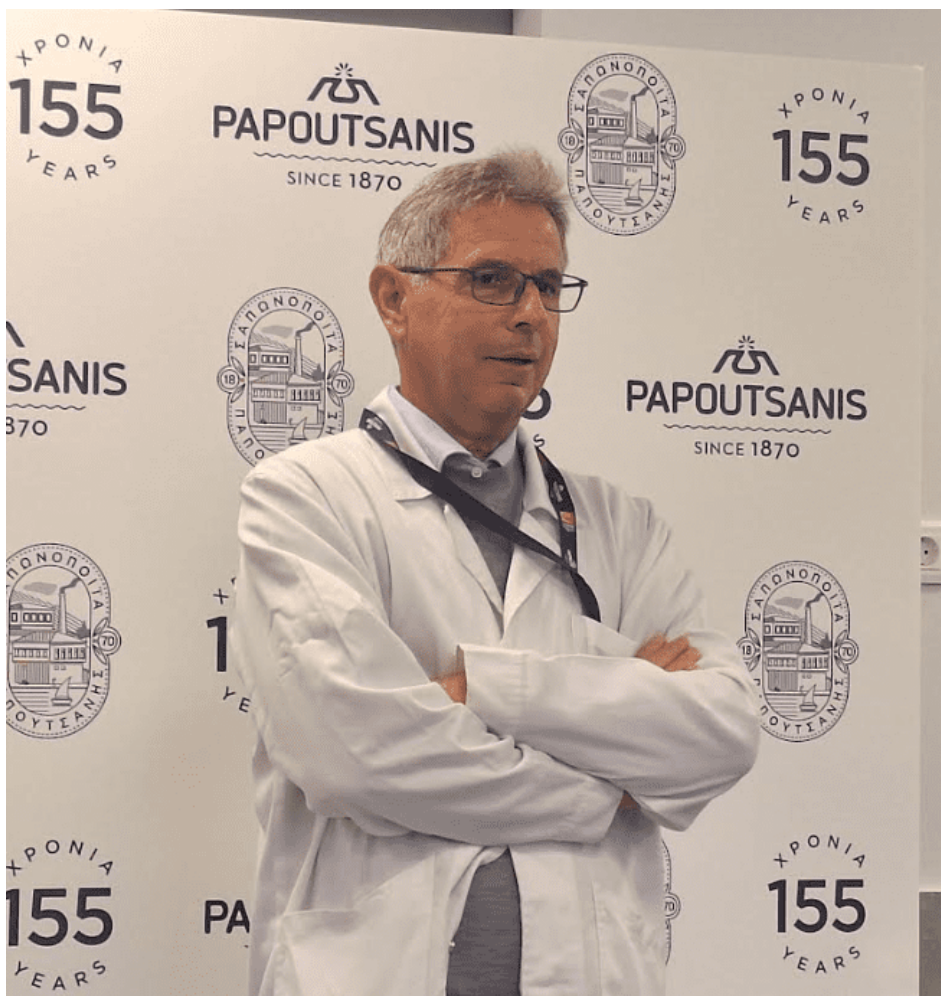
ΒΛΕΠΕΙ ΔΙΨΗΦΙΑ ΑΝΑΠΤΥΞΗ ΚΑΙ ΦΕΤΟΣ

Για τη φετινή χρονιά, η διοίκηση εκτιμά ότι η εταιρεία θα συνεχίσει να καταγράφει διψήφια ανάπτυξη του τζίρου και βελτίωση της συνολικής κερδοφορίας, βασισμένη:

- σε νέες συνεργασίες και περαιτέρω ανάπτυξη των υφιστάμενων
- στη συνεχιζόμενη ενίσχυση των επωνύμων προϊόντων
- στις εξελίξεις στον ευρωπαϊκό παραγωγικό χάρτη, με τον περιορισμό παραγωγικών εγκαταστάσεων, γεγονός που δημιουργεί ευκαιρίες, και ήδη έχει φέρει νέες συνεργασίες στην Παπουτσάνης στις κατηγορίες παραγωγών για τρίτους και σαπωνομαζών

ΝΕΑ ΕΜΠΟΡΙΚΗ ΠΟΛΙΤΙΚΗ

Για το 2026, θα πρέπει επίσης να ληφθεί υπόψη, στον τομέα των επωνύμων προϊόντων, η αλλαγή στον τρόπο απόδοσης εκπτώσεων εμπορικής συνεργασίας προς επιλεγμένους πελάτες λιανικής. Η απόδοση του συμφωνημένου ποσοστού έκπτωσης θα πραγματοποιείται μέσω της έκδοσης πιστωτικού στον πελάτη και όχι μέσω τιμολογίου, όπως ίσχυε έως και το 2025. Η αλλαγή αυτή θα επηρεάσει λογιστικά τις πωλήσεις, με αντίστοιχη όμως μείωση των Δαπανών Διάθεσης, χωρίς επίπτωση στην τελική κερδοφορία της εταιρείας.



Μενέλαος Τασόπουλος, Διευθύνων Σύμβουλος, Παπουτσάνης



Leading the **change**

HO|RE|CA|

ΜΙΑ ΕΚΘΕΣΗ ΠΑΓΚΟΣΜΙΟΥ ΕΠΙΠΕΔΟΥ

> **SANTANDER****ΟΙ ΚΑΤΑΛΥΤΕΣ ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ ΤΗΣ ΓΕΚ ΤΕΡΝΑ – ΓΙΑΤΙ ΒΛΕΠΕΙ ΜΕΓΑΛΟ UPSIDE**

Ο ισπανικός χρηματοοικονομικός όμιλος Santander ξεκινά κάλυψη της ΓΕΚ Τέρνα με σύσταση outperform και τιμή-στόχο €49 ανά μετοχή έως το τέλος του 2026, που συνεπάγεται ανοδικό περιθώριο άνω του 90% από τα τρέχοντα επίπεδα. Ο οίκος θεωρεί ότι η αγορά υποτιμά σημαντικά το χαρτοφυλάκιο υποδομών της εταιρείας, παρά τη θετική πορεία της μετοχής τα τελευταία χρόνια.

Η ΓΕΚ Τέρνα μετασχηματίζεται σε σχεδόν pure-play εταιρεία μεταφορικών υποδομών, μετά την πώληση της Terna Energy και την ταχεία ενίσχυση του χαρτοφυλακίου παραχωρήσεων. Κεντρικός πυλώνας της επενδυτικής περίπτωσης είναι το μακράς διάρκειας χαρτοφυλάκιο αυτοκινητοδρόμων, το οποίο διαχειρίζεται περίπου 85% της κυκλοφορίας στους ελληνικούς αυτοκινητοδρόμους με διόδια και αντιστοι-

χεί σε περίπου 75% της εύλογης αξίας (EV) του ομίλου.

ΤΙ ΕΚΤΙΜΑ Ο ΟΙΚΟΣ

Οι βασικοί άξονες που στηρίζουν τη θετική άποψη του ισπανικού οίκου είναι οι εξής:

- **Παραχωρήσεις αυτοκινητοδρόμων:** Ένα χαρτοφυλάκιο με προοπτική διπλασιασμού του EBITDA έως το 2030 και των μερισμάτων έως το 2031, παρουσιάζοντας έντονα ανοδική καμπύλη αξίας έως το 2032. Αξιολογώντας το τρίτο κύμα ιδιωτικοποιήσεων αυτοκινητοδρόμων στην Ελλάδα, η ΓΕΚ Τέρνα έχει συγκροτήσει σε σύντομο χρονικό διάστημα ένα ισχυρό χαρτοφυλάκιο παραχωρήσεων που διαχειρίζεται περίπου 85% της συνολικής κυκλοφορίας στους ελληνικούς αυτοκινητοδρόμους με διόδια και αντιπροσωπεύει περίπου 75% της εύλογης αξίας του ομίλου

- **Λοιπές παραχωρήσεις – Αεροδρόμιο Καστελίου:** Πέραν των αυτοκινητοδρόμων, σημαντική αξία αποδίδεται στο νέο Αεροδρόμιο Καστελίου στην Κρήτη (συμμετοχή ΓΕΚ Τέρνα 32,46%). Με δυναμικότητα περίπου 17 εκατ. επιβατών, χαμηλές μελλοντικές κεφαλαιακές ανάγκες, μακρά διάρκεια παραχώρησης (έως το 2055) και ισχυρό ισολογισμό, το αεροδρόμιο αναμένεται να προσφέρει υψηλές και αυξανόμενες μερισματικές ροές και έντονα ανοδική καμπύλη αξίας έως το 2036
- **Ισολογισμός:** Ταχεία απομόχλευση μπροστά. Με μια πρώτη ματιά, η μόχλευση της ΓΕΚ Τέρνα (μετρούμενη ως λόγος καθαρού δανεισμού προς EBITDA σε ενοποιημένη βάση) μπορεί να φαίνεται υψηλή, καθώς εκτιμάται ότι στο τέλος του 2025 θα διαμορφωθεί σε επίπεδα άνω των 7x. Ωστόσο, αυτή η προσέγγιση παραβλέπει δύο ιδιαίτερα κρίσιμους παράγοντες. Πρώτον, η ΓΕΚ Τέρνα έχει μόλις ενσωματώσει στο χαρτοφυλάκιο της την Αττική Οδό (το δ' τρίμηνο του 2024) και την Εγνατία Οδό (το δ' τρίμηνο του 2025), τα δύο σημαντικότερα περιουσιακά στοιχεία στη μεθοδολογία αποτίμησης SOTP του ομίλου, τα οποία από κοινού αντιστοιχούν σε περίπου 63% της εύλογης αξίας (EV) της ΓΕΚ Τέρνα. Πρόκειται για assets με σημαντικό δυναμικό δημιουργίας αξίας σε μεσο- και μακροπρόθεσμο ορίζοντα
- **Ιδιαίτερα ελκυστικό προφίλ κινδύνου-απόδοσης:** Σύμφωνα με την ανάλυσή, η τρέχουσα τιμή της μετοχής αποδίδει αρνητική αξία στο ιδιαίτερα ελκυστικό χαρτοφυλάκιο αυτοκινητοδρόμων της ΓΕΚ Τέρνα. Υποθέτοντας ότι η αποτίμησή για τα μικρότερα περιουσιακά στοιχεία (κατασκευές, Αεροδρόμιο Καστελίου, λοιπές παραχωρήσεις και συμβατική ενέργεια) είναι εύλογη, καταλήγουμε στο συμπέρασμα ότι η αγορά αποτιμά τους αυτοκινητοδρόμους με αρνητική καθαρή αξία



Γιώργος Περιστερής, επικεφαλής, ΓΕΚ Τέρνα

Νικόλας Ταρπακόπουλος
nicolas@notice.gr



> KINA

ΡΕΚΟΡ ΕΜΠΟΡΙΚΟΥ ΠΛΕΟΝΑΣΜΑΤΟΣ ΜΕΤΑ ΤΗΝ ΕΚΤΙΝΑΞΗ ΤΩΝ ΕΞΑΓΩΓΩΝ

Πολύ πάνω από τις εκτιμήσεις κινήθηκε η αύξηση των κινεζικών εξαγωγών, εκτοξεύοντας το ετήσιο εμπορικό πλεόνασμα της χώρας σε ιστορικό υψηλό, ενώ οι εισαγωγές κατέγραψαν τον ταχύτερο ρυθμό ανόδου των τελευταίων τριών μηνών.

DATA 2025

ΔΕΚΕΜΒΡΙΟΣ

Εξαγωγές: 6,6%

(Εκτίμηση αναλυτών: 3%)

Εισαγωγές: 5,7%

(Εκτίμηση αναλυτών: 0,9%)

ΣΥΝΟΛΟ ΕΤΟΥΣ

Εξαγωγές: 5,5%

Εισαγωγές: 0%

Εμπορικό πλεόνασμα: \$1,19 τρισ. (+20%)

ΜΕΙΩΣΗ ΕΞΑΓΩΓΩΝ ΠΡΟΣ ΗΠΑ

Σηματοδοτώντας απότομη υποχώρηση του διμερούς εμπορίου με τις ΗΠΑ το 2025, εν μέσω εμπορικών εντάσεων και δασμών, οι κινεζικές εξαγωγές προς τη χώρα μειώθηκαν κατά 20%, ενώ οι εισαγωγές υποχώρησαν κατά 14,6%.

ΤΟ ΠΛΕΟΝΑΣΜΑ ΠΡΟΚΑΛΕΙ ΑΝΗΣΥΧΙΕΣ

Το εμπορικό πλεόνασμα της Κίνας θα μπορούσε να έχει "εξίσου καταστροφικό αντίκτυπο στο παγκόσμιο εμπορικό σύστημα όσο και οι δασμοί του Trump", δήλωσε ο Eswar Prasad, ανώτερος ερευνητής στο Brookings Institution, καθώς η υποτονική εγχώρια ζή-

τηση της χώρας επιβαρύνει την παγκόσμια ανάπτυξη.

ΠΡΟΒΛΗΜΑ ΜΕ ΑΠΟΠΛΗΘΩΡΙΣΜΟ

Η κινεζική οικονομία, μεγέθους σχεδόν \$19 τρισ., δυσκολεύεται να απαλλαγεί από τις αποπληθωριστικές πιέσεις, καθώς η επιδεινούμενη κρίση στην αγορά ακινήτων περιορίζει τη ζήτηση των νοικοκυριών. Παράλληλα, η αδύναμη αγορά εργασίας υπονομεύει την καταναλωτική εμπιστοσύνη. Οι τιμές καταναλωτή παρέμειναν αμετάβλητες το 2025, υπολείπομενες του επίσημου στόχου αύξησης περίπου 2%.

ΕΜΠΟΡΙΚΗ ΕΚΕΧΕΙΡΙΑ

Η Κίνα και οι Ηνωμένες Πολιτείες συμφώνησαν τον Οκτώβριο να αναρρέσουν μια σειρά μέτρων ελέγχου εξαγωγών και αυξημένων δασμών, στο πλαίσιο μιας εμπορικής εκκεντρικής διάρκειας ενός έτους, μετά από συνάντηση του Κινέζου προέδρου Xi Jinping με τον Αμερικανό ομόλογό του, Donald Trump. Το Πεκίνο δεσμεύτηκε επίσης να αγοράσει τουλάχιστον 12 εκατ. τόνους αμερικανικής σόγιας μέσα στους επόμενους δύο μήνες. Η Κίνα αναμένεται να δημοσιεύσει την επόμενη Δευτέρα τα στοιχεία για την πορεία του ΑΕΠ το δ' τρίμηνο αλλά και για το σύνολο του 2025. Οικονομολόγοι που συμμετείχαν σε δημοσκόπηση του Reuters εκτιμούν ότι η δεύτερη μεγαλύτερη οικονομία του κόσμου αναπτύχθηκε κατά 4,5% το τελευταίο τρίμηνο του περασμένου έτους. Το Πεκίνο είχε θέσει στόχο ανάπτυξης για το 2025 περίπου στο 5%.

FNB SERVED
DAILY.
Food for thought... every day!

ΤΟ ΚΑΘΗΜΕΡΙΝΟ
NEWSLETTER
ΓΙΑ ΤΟΝ ΚΛΑΔΟ
ΤΡΟΦΙΜΩΝ & ΠΟΤΩΝ



Γίνε
συνδρομητής
εδώ

και επωφελήσου
από τα πακέτα συνδρομών.

> **AEGEAN****ΔΙΟΡΓΑΝΩΝΕΙ OPEN DAYS ΓΙΑ ΝΕΕΣ
ΕΥΚΑΙΡΙΕΣ ΣΤΑ ΠΛΗΡΩΜΑΤΑ ΚΑΜΠΙΝΑΣ**

Η Aegean διοργανώνει Open Days στην Αθήνα την Τετάρτη 21 και την Πέμπτη 22 Ιανουαρίου 2026, στην Αίθουσα Πολλαπλών Χρήσεων του Μετρό Συντάγματος, με στόχο τη στελέχωση των πληρωμάτων καμπίνας της. Η εκδήλωση θα διαρκέσει από τις 10:00 έως τις 18:00 και θα δώσει στους ενδιαφερόμενους την ευκαιρία να ενημερωθούν για τις επαγγελματικές ευκαιρίες και τις προοπτικές καριέρας στον κλάδο των αερομεταφορών. Κατά τη διάρκεια των Open Days, στελέχη της Aegean θα παρουσιάσουν την εταιρεία, την πορεία ανάπτυξής της και την εταιρική κουλτούρα φιλοξενίας που τη διακρίνει. Οι συμμετέχοντες θα ενημερωθούν για τον ρόλο των πληρωμάτων καμπίνας, τη σημα-

σία τους για την ασφάλεια των επιβατών και τη διασφάλιση της ποιότητας της ταξιδιωτικής εμπειρίας.

ΣΕ ΠΟΙΟΥΣ ΑΠΕΥΘΥΝΕΤΑΙ

Η πρωτοβουλία απευθύνεται σε όσους επιθυμούν να ξεκινήσουν καριέρα ως μέλη πληρωμάτων καμπίνας της Aegean και της Olympic Air, με δυνατότητες επαγγελματικής εξέλιξης και αποκλειστικές ταξιδιωτικές εμπειρίες. Μετά την ολοκλήρωση των Open Days, οι υποψήφιοι θα περάσουν από στάδια αξιολόγησης και συνεντεύξεων, ενώ οι επιλεγέντες θα έχουν την ευκαιρία να συμμετάσχουν στο πρακτικό σκέλος της εκπαίδευσης στο νέο εκπαιδευτικό κέντρο της εταιρείας.

**ΣΤΟΧΟΣ**

Η κίνηση αυτή εντάσσεται στη στρατηγική της Aegean για ενίσχυση και εξέλιξη του ανθρώπινου δυναμικού, αναδεικνύοντας παράλληλα το ρόλο των πληρωμάτων καμπίνας στη διασφάλιση υψηλού επιπέδου υπηρεσιών και ασφαλών ταξιδιωτικών εμπειριών.

> **ΑΔΜΗΕ****ΜΕΧΡΙ ΤΑ ΤΕΛΗ ΙΑΝΟΥΑΡΙΟΥ ΟΙ ΑΜΚ
ΤΟΥ €1 ΔΙΣ. - ΤΑ ΒΑΣΙΚΑ ΣΕΝΑΡΙΑ**

Αντίστροφη μέτρηση για την Αύξηση Μετοχικού Κεφαλαίου του ΑΔΜΗΕ, καθώς αναμένεται να ανακοινωθεί επίσημα έως τα τέλη Ιανουαρίου.

Το εγχείρημα προϋποθέτει δύο διαδοχικές αυξήσεις κεφαλαίου, συνολικού ύψους περίπου €1 δισ. Πρώτα θα πραγματοποιηθεί η αύξηση στην εισηγμένη ΑΔΜΗΕ Συμμετοχών, που διαπραγματεύεται στο Χρηματιστήριο Αθηνών, και στη συνέχεια θα ακολουθήσει η ΑΜΚ στην ΑΔΜΗΕ Α.Ε. Η αρχική αύξηση στην ΑΔΜΗΕ Συμμετοχών εκτιμάται ότι θα φτάσει τα €500 εκατ., προκειμένου η εισηγμένη να συγκεντρώσει τα κεφάλαια που απαιτούνται για να συμμετάσχει στην επόμενη φάση, δηλαδή στην αύξηση του €1 δισ. στην ΑΔΜΗΕ ΑΕ. Ωστόσο, το κλειδί βρίσκεται στην απόφαση του Δημόσιου για το πώς θα καλυφθεί αυτή η πρώτη αύξηση, είτε με αποκλειστική συμμετοχή του ίδιου και της αγοράς, είτε με την είσοδο στρατηγικού, πιθανότατα ξένου, επενδυτή.

**ΟΙ ΕΚΤΙΜΗΣΕΙΣ ΤΡΑΠΕΖΙΚΩΝ
ΠΗΓΩΝ**

Χωρίς να έχει ληφθεί ακόμη οριστική απόφαση, το σενάριο που συγκεντρώνει τα πε-

ρισσότερα πλεονεκτήματα είναι η πλήρης κάλυψη της αύξησης από το Δημόσιο και το free float, χωρίς νέα ιδιωτικοποίηση. Η απόδοση της επένδυσης στον ΑΔΜΗΕ κινείται κοντά στο 7%, επίπεδο σημαντικά υψηλότερο από το κόστος δανεισμού ενώ η αναπτυξιακή τροχιά της εταιρείας δημιουργεί προϋποθέσεις μελλοντικών υπεραξιών για το Δημόσιο. Σε αυτό το σενάριο, το Δημόσιο, που κατέχει το 51% της ΑΔΜΗΕ Συμμετοχών, θα κληθεί να συνεισφέρει περίπου €255 εκατ. ενώ τα υπόλοιπα €245 εκατ. θα προέλθουν από τη διασπορά. Τραπεζικές πηγές εμφανίζονται καθυστερημένες ως προς το ενδιαφέρον των επενδυτών, εκτιμώντας ότι η αύξηση θα καλυφθεί χωρίς δυσκολία.

Η ΜΕΓΑΛΗ ΑΜΚ

Η δεύτερη και μεγαλύτερη αύξηση αφορά απευθείας τον ΑΔΜΗΕ ΑΕ. Σήμερα, το μετοχικό του σχήμα περιλαμβάνει κατά 51% την ΑΔΜΗΕ Συμμετοχών, κατά 24% την κινεζική State Grid και κατά 25% τη ΔΕΣ ΑΔΜΗΕ, που ανήκει εξ ολοκλήρου στο Δημόσιο.

Για να συγκεντρωθεί το €1 δισ., η State Grid θα πρέπει να καταβάλει περίπου €240 εκατ., η ΔΕΣ ΑΔΜΗΕ €250 εκατ. και η ΑΔΜΗΕ Συμ-



Μανούσος Μανουσάκης, CEO, ΑΔΜΗΕ

μετοχών €510 εκατ. Αν και το συμφωνητικό μετόχων προβλέπει δικαιώματα πρώτης προσφοράς, πληροφορίες αναφέρουν ότι δεν αναμένεται να δημιουργηθούν εμπλοκές, καθώς ούτε η κινεζική πλευρά, ούτε το Δημόσιο, επιθυμούν αλλαγές στο υφιστάμενο πλαίσιο.

Νικόλας Ταρπακόπουλος
nicolas@notice.gr

> SMERC

ΕΝΙΣΧΥΕΙ ΤΗΝ ΠΑΡΟΥΣΙΑ ΤΟΥ ΣΤΙΣ ΚΤΗΝΙΑΤΡΙΚΕΣ ΥΠΗΡΕΣΙΕΣ - ΑΝΑΠΤΥΞΗ ΤΩΝ ΚΛΙΝΙΚΩΝ ΠΛΑΚΕΝΤΙΑ ΚΑΙ ΤΖΙΡΟΣ ΚΟΝΤΑ ΣΤΑ €10 ΕΚΑΤ. ΤΟ 2025

Την παρουσία του στις κτηνιατρικές υπηρεσίες ενισχύει το SMERediumCap, επενδύοντας φέτος σε υποδομές, δίκτυο και ενοποίηση λειτουργιών. Ειδικότερα, όπως ανέφερε στο BnB Daily ο Επικεφαλής του επενδυτικού ταμείου, Νίκος Καραμούζης, με δεδομένο ότι τα τελευταία χρόνια αποκτά σημαντική δυναμική ο κλάδος της οργανωμένης φροντίδας ζώων συντροφιάς, το SMERC προχωρά σε στοχευμένες επενδύσεις που διαμορφώνουν ένα ενιαίο δίκτυο κτηνιατρικών υπηρεσιών υψηλών προδιαγραφών σε κομβικές γεωγραφικές περιοχές.

FOUR FEET VENTURES

Κεντρικός μοχλός της στρατηγικής αυτής είναι η επενδυτική πλατφόρμα Four Feet Ventures (FFV), μέσω της οποίας έχουν δι-οχετευθεί κεφάλαια που, σωρευτικά, εκτιμάται ότι κινούνται στην περιοχή των €15 έως €22 εκατ. Το εύρος των επενδύσεων καλύπτει τόσο την ανάπτυξη νέων κλινικών, όσο και την αναβάθμιση υφιστάμενων μονάδων, με έμφαση σε εξοπλισμό, υποδομές και ανθρώπινο δυναμικό. Σύμφωνα με δηλώσεις του επικεφαλής της SMERediumCap, Νί-

κου Καραμούζη, στο πλαίσιο δημόσιων τοποθετήσεών του, ο στόχος είναι η σταδιακή μετάβαση από έναν αρχικό κύκλο δραστηριοτήτων με ετήσιο τζίρο περίπου €2 εκατ., σε μια ώριμη φάση, που το 2025 κινήθηκε περίξ των €10 εκατ..

ΟΙ ΚΛΙΝΙΚΕΣ

Ιδιαίτερη βαρύτητα δίνεται στην ανάπτυξη μεγάλων κλινικών Πλακεντία. Ενδεικτικό παράδειγμα αποτελεί η μονάδα του Αλίμου, η οποία συγκαταλέγεται στις μεγαλύτερες κλινικές ζώων συντροφιάς στην Ελλάδα, τόσο σε επίπεδο υποδομών, όσο και σε εύρος παρεχόμενων υπηρεσιών. Παράλληλα, το δίκτυο επεκτείνεται πέρα από τα υπάρχοντα σημεία, σε Αττική, Θεσσαλονίκη, Βόλο, καθώς και σε νησιωτικές περιοχές των Κυκλάδων, όπως η Σύρος και η Ίος, καλύπτοντας αγορές με έντονη εποχικότητα αλλά αυξημένες ανάγκες.

ΤΑ ΣΗΜΕΙΑ

Η επιλογή της συγκεκριμένης γεωγραφικής διασποράς δεν είναι τυχαία. Αντανακλά τη στόχευση σε περιοχές με υψηλή πυκνότητα

πληθυσμού ή τουριστική κίνηση, όπου η ζήτηση για οργανωμένες και αξιόπιστες κτηνιατρικές υπηρεσίες παρουσιάζει διαχρονική άνοδο. Παράλληλα, το SMERediumCap επιχειρεί να διαφοροποιηθεί από το παραδοσιακό μοντέλο μικρών, αυτόνομων ιατρείων, επενδύοντας σε κλίμακα, τεχνογνωσία και κοινά πρότυπα λειτουργίας, ενώ η στέλεχωση των κλινικών έχει γίνει και με κτηνιάτρους και από το εξωτερικό.

ΟΙ ΣΤΟΧΟΙ ΤΟΥ 2026

Για το τρέχον έτος, βασική προτεραιότητα, όπως είπε ο κ. Καραμούζης, αποτελεί η ενοποίηση των διαδικασιών σε όλο το δίκτυο, ενώ το επόμενο στάδιο περιλαμβάνει την περαιτέρω ανάπτυξη εργασιών, τόσο μέσω οργανικής μεγέθυνσης, όσο και μέσω επιλεκτικών νέων επενδύσεων.

Διαβάστε στο σημερινό τεύχος του FnB Daily τις επόμενες επενδυτικές κινήσεις του SMERediumCap στον πρωτογενή τομέα και στο F&B κλάδο.

Στέλλα Αυγουστάκη
stella@notice.gr



Νίκος Καραμού-
ζης, Επικεφαλής
SMERC

> **UBS**

ΠΑΡΑΜΕΝΟΥΝ ΣΤΑ ΡΑΝΤΑΡ ΤΩΝ ΞΕΝΩΝ ΕΠΕΝΔΥΤΩΝ ΟΙ ΕΛΛΗΝΙΚΕΣ ΤΡΑΠΕΖΕΣ - ΣΤΑ TOP PICKS Η ΠΕΙΡΑΙΩΣ

Θέσεις σε αρκετές ελληνικές τράπεζες διατηρούν πολλοί ξένοι επενδυτές, όπως διαπίστωσαν οι αναλυτές της UBS από τις συναντήσεις που πραγματοποίησαν στις ΗΠΑ και αλλού.

Σε σχετική μελέτη, ο ελβετικός επενδυτικός οίκος συστήνει, την αγορά όλων των ελληνικών τραπεζών, ξεχωρίζοντας την Τράπεζα Πειραιώς, την οποία έχει εντάξει και στα ευρωπαϊκά top picks του, δίνοντας τιμή-στόχο τα €9,2.

ΠΟΥ ΑΠΟΔΙΔΕΙ ΤΟ ΔΥΝΑΜΙΚΟ ΞΕΚΙΝΗΜΑ ΤΟΥ 2026

Έπειτα από τις επαφές της με επενδυτές, η UBS σημειώνει ότι οι ελληνικές τράπεζες ξεκίνησαν δυναμικά τη χρονιά, κατόπιν των σχετικά ασθενέστερων επιδόσεων κατά το δ' τρίμηνο του 2025.

Ο οίκος αποδίδει την εικόνα:

- στη διαρθρωτική πιστωτική ανάπτυξη
- στα ελκυστικά spreads που προσφέρουν
- στην επενδυτική εμπιστοσύνη ότι οι μειώσεις επιτοκίων της ΕΚΤ έχουν σταματήσει για το προσεχές μέλλον
- στο discount των αποτιμήσεών τους

ΕΥΡΩΠΗ

Σε ευρωπαϊκό επίπεδο, η UBS εμφανίζεται πιο προσεκτική μετά το ισχυρό ράλι του προηγούμενου έτους. Οι ευρωπαϊκές τράπεζες έχουν καταγράψει συνολική απόδοση 77% σε δωδεκάμηνη βάση και διαπραγματεύονται πλέον στις 9,4 φορές τα εκτιμώμενα κέρδη του 2027, με:

- ROTE 15%-16%
- κόστος ιδίων κεφαλαίων 10,2%
- μερισματική απόδοση 7% και 8% για τα έτη 2026 και 2027 αντίστοιχα

ΜΕΓΑΛΥΤΕΡΗ ΝΕΥΡΙΚΟΤΗΤΑ

Στη μελέτη η UBS αναφέρει ότι οι επενδυτές που συνάντησε τις τελευταίες ημέρες στις ΗΠΑ και αλλού ορθώς βλέπουν, όπως επισημαίνει, μικρότερη άνοδο από εδώ και στο εξής, ενώ είναι πιο "νευρικοί" για τους εξωτερικούς κινδύνους, παρότι δεν βλέπουν κάποιον συγκεκριμένο καταλύτη για ένα sell-off. Η γεωπολιτική, αν και αποτέλεσε θέμα συζήτησης σε όλες τις συναντήσεις, θεωρείται γενικά ως κίνδυνος για την αγορά μετοχών γενικά και όχι για τις τράπεζες ειδικότερα.

Η στρατηγική του οίκου εστιάζει πλέον στη διασπορά αποτιμήσεων και στις επιμέρους μετοχικές ευκαιρίες, καθώς οι αποδόσεις κεφαλαίου διαφέρουν σημαντικά μεταξύ των τραπεζών. Η UBS εκτιμά ότι ακόμη και αν ο κλάδος συγκλίνει σε κόστος ιδίων κεφαλαίων 10%, το συνολικό return θα διαμορφωθεί κοντά στο 7%, με ορισμένες μετοχές να προσφέρουν αισθητά υψηλότερες αποδόσεις.

TOP PICKS

Σε αυτό το πλαίσιο, το χαρτοφυλάκιο European bank top picks της UBS περιλαμβάνει τις:

- ABN AMRO
- Barclays
- BNP Paribas
- Erste Group
- ING
- Santander
- Société Générale
- Τράπεζα Πειραιώς

Μάκης Αποστόλου

makis@notice.gr

	Rating	Current Price		Price Target	Capital upside	25e DY	Total return	P/E			P/TNAV		ROTE		Implied CoE
								2025e	2026e	2027e	2025e	2026e	2025e	2026e	2027e
ABN	Buy	30.5	36.0		18%	4.4%	23%	11.4	10.3	9.0	1.1	1.1	9.8%	10.4%	10.9%
Barclays	Buy	391.0	515.0		32%	2.3%	34%	8.9	7.1	6.2	1.0	0.9	11.7%	13.2%	15.3%
BNP Paribas	Buy	87.0	103.0		18%	5.7%	24%	8.8	7.7	6.9	0.9	0.9	10.6%	11.7%	13.8%
Erste	Buy	104.0	108.0		4%	0.7%	5%	13.1	10.6	9.4	2.4	2.0	17.5%	20.2%	11.0%
ING	Buy	24.6	27.4		11%	5.3%	17%	11.4	10.4	9.2	1.5	1.4	13.2%	13.8%	11.1%
Piraeus	Buy	7.7	9.2		19%	4.8%	24%	8.7	8.1	7.0	1.2	1.1	14.6%	14.5%	13.9%
Santander	Buy	10.3	11.30		9%	2.2%	12%	11.7	10.6	9.2	1.8	1.6	16.0%	15.7%	11.4%
SocGen	Buy	69.2	70.0		1%	2.2%	3%	11.8	10.3	8.5	1.0	1.0	8.7%	9.4%	10.9%

> NETFLIX

ΕΤΟΙΜΑΖΕΙ ΠΡΟΣΦΟΡΑ ΣΕ ΜΕΤΡΗΤΑ ΓΙΑ ΤΑ ΣΤΟΥΝΤΙΟ ΚΑΙ ΤΟ STREAMING ΤΗΣ WARNER BROS

Η Netflix προετοιμάζεται να κάνει μια προσφορά μετρητών για τις εταιρείες στούντιο και streaming της Warner Bros Discovery, όπως ανέφερε στο Reuters πηγή που γνωρίζει το θέμα.

Οι αλλαγές έχουν σχεδιαστεί για να επιταχύνουν την πώληση, η οποία θα διαρκέσει μήνες μέχρι να ολοκληρωθεί και έχει αντιμετωπίσει αντίσταση από πολιτικούς και από τον ανταγωνιστή, την Paramount Skydance.

ΠΡΟΣΦΟΡΕΣ

Η προσφορά της Netflix ύψους \$82,7 δισ. περιλάμβανε αρχικά μετρητά και μετοχές για τα στούντιο και τα streaming assets της Warner Bros, ενώ η Paramount προσέφερε \$108,4 δισ. σε μετρητά για ολόκληρη την εταιρεία, συμπεριλαμβανομένης της εταιρείας καλωδιακής τηλεόρασης.

Παρόλα αυτά, η Warner Bros έχει προτιμήσει τη συμφωνία της Netflix, παρά τις τροποποιήσεις στην προσφορά της Paramount, που περιλαμβάνουν συμμετοχή \$40 δισ. από τον συνιδρυτή της Oracle, Larry Ellison, και τον CEO της Paramount, David Ellison. Το Διοικητικό Συμβούλιο της Warner Bros υποστήριξε ότι η προσφορά της Paramount εξαρτάται από σημαντικό δανεισμό, κάτι που αυξάνει τον κίνδυνο ολοκλήρωσης της συμφωνίας, και η προσφορά "παραμένει ανεπαρκής".

Η Paramount και η Netflix βρίσκονται σε έντονη μάχη για την Warner Bros, τα πολύτιμα στούντιο ταινιών και τηλεόρασης της και τη μεγάλη βιβλιοθήκη περιεχομένου της.



Ted Sarandos,
Συν-διευθύνων Σύμβουλος,
Netflix

ΤΟ ΖΗΤΗΜΑ ΑΝΤΑΓΩΝΙΣΜΟΣ

Στο μεταξύ, εκπρόσωποι από όλο το πολιτικό φάσμα των ΗΠΑ έχουν εκφράσει ανησυχίες ότι περαιτέρω συγκέντρωση Μέσων ενημέρωσης θα μπορούσε να αυξήσει τις τιμές και να μειώσει τη δυνατότητα επιλογών για τους καταναλωτές. Η Paramount την περασμένη Δευτέρα κατέθεσε αγωγή κατά της Warner Bros για περισσότερες πληροφορίες σχετικά με τη συμφωνία της με τη Netflix και δήλωσε ότι σχεδιάζει να υποδείξει μέλη στο Διοικητικό Συμβούλιο της Warner Bros.

Η Paramount υποστήριξε ότι η προσφορά σε μετρητά, \$30 ανά μετοχή για ολόκληρη την Warner Bros, είναι ανώτερη από την προηγούμενη προσφορά της Netflix, που ήταν \$27,75 ανά μετοχή για τα στούντιο και τα streaming assets, και θα διευκολύνει την έγκριση από ρυθμιστικές αρχές.

Η Netflix έχει συμφωνήσει σε πρόστιμο ακύρωσης \$5,8 δισ. εάν δεν λάβει ρυθμιστική έγκριση, ενώ η Warner Bros θα ήταν υποχρεωμένη να πληρώσει στη streaming υπηρεσία πρόστιμο \$2,8 δισ. σε περίπτωση αθέτησης της συμφωνίας.



REAL ESTATE DAILY SECRET

THE KEY TO PROPRIETARY INFORMATION

Το κλειδί για να μαθαίνετε τα μυστικά της αγοράς ακινήτων, κάθε μέρα στο e-mail σας. Με την υπογραφή της



NOTICE
CONTENT & SERVICES

**ΚΑΝΤΕ
ΕΓΓΡΑΦΗ
ΕΔΩ**



Χρήστος
Κοντέλλης,
Country
Managing
Partner,
Netcompany
SEE

> NETCOMPANY-ΕΥΔΑΠ

ΑΙ ΚΑΙ ΙΟΤ ΣΤΗΝ ΥΠΗΡΕΣΙΑ ΤΗΣ ΔΗΜΟΣΙΑΣ ΥΓΕΙΑΣ ΚΑΙ ΤΟΥ ΠΕΡΙΒΑΛΛΟΝΤΟΣ

Netcompany και ΕΥΔΑΠ προχωρούν στην υλοποίηση συστήματος ανίχνευσης ρύπανσης στο αποχετευτικό δίκτυο της χώρας, αξιοποιώντας την Τεχνητή Νοημοσύνη (AI) και το Διαδίκτυο των Πραγμάτων (IoT).

Στόχος του έργου είναι η έγκαιρη αναγνώριση πιθανών πηγών ρύπανσης και η άμεση λήψη διορθωτικών μέτρων, πριν αυτές εξελιχθούν σε απειλή για κρίσιμες υποδομές, το περιβάλλον και τη δημόσια υγεία.

ΠΛΑΤΦΟΡΜΑ PULSE

Στον πυρήνα της λύσης βρίσκεται η πλατφόρμα PULSE, που έχει αναπτύξει η Netcompany και λειτουργεί ως ένας κεντρικός "Πύργος Ελέγχου" για την παρακολούθηση και τη διαχείριση υδάτων και λυμάτων. Μέσω δικτύου αισθητήρων και αυτόματων δειγματοληπτών εγκατεστημένων σε κομβικά σημεία του αποχετευτικού συστήματος της ΕΥΔΑΠ, η πλατφόρμα συλλέγει και επεξεργάζεται δεδομένα σε πραγματικό χρόνο, προσφέροντας συνεχή εικόνα της ποιότητας των λυμάτων και επιτρέποντας άμεση παρέμβαση σε περιπτώσεις ανίχνευσης ρύπανσης.

ΚΑΛΥΠΤΕΙ ΑΠΟΧΕΤΕΥΤΙΚΟ ΔΙΚΤΥΟ 8.500 ΧΛΜ.

Το σύστημα καλύπτει αποχετευτικό δίκτυο μήκους περίπου 8.500 χιλιομέτρων, το οποίο

εξυπηρετεί σχεδόν το 40% του πληθυσμού της χώρας. Μέσω της συνεχούς παρακολούθησης, ενισχύεται η προστασία κρίσιμων υποδομών – όπως αντλιοστάσια, δίκτυα και Κέντρα Επεξεργασίας Λυμάτων – ενώ περιορίζονται οι περιβαλλοντικές επιβαρύνσεις που μπορεί να προκύψουν από βιομηχανικές ή άλλες δραστηριότητες.

Όπως δήλωσε ο Χρήστος Κοντέλλης, Country Managing Partner της Netcompany SEE, το έργο αναδεικνύει τον ρόλο της τεχνολογίας στη σύγχρονη διαχείριση κρίσιμων υποδομών και στη θωράκιση της χώρας απέναντι στις περιβαλλοντικές προκλήσεις. Από την πλευρά της ΕΥΔΑΠ, ο Γενικός Διευθυντής Αποχέτευσης της εταιρείας, Κωνσταντίνος Βουγιουκλάκης υπογράμμισε ότι η εταιρεία πρωτοπορεί μέσω ενός ολοκληρωμένου προγράμματος ποιοτικής ανάλυσης και παρακολούθησης των λυμάτων.

Στο πλαίσιο του έργου, 40 κινητοί σταθμοί ποιοτικής ανάλυσης και αυτόματης δειγματοληψίας θα λειτουργούν σε 24ωρη βάση, μετακινούμενοι σε διαφορετικά σημεία του δικτύου. Σε περιπτώσεις υπέρβασης των επιτρεπόμενων ορίων, θα ενεργοποιείται αυτόματα η λήψη δειγμάτων, τα οποία θα αναλύονται στα πιστοποιημένα εργαστήρια της ΕΥΔΑΠ, ώστε να εντοπίζονται οι υπεύθυνοι ρύπανσης και να επιβάλλονται οι προβλεπόμενες κυρώσεις.

SMEs

DAILY

Το καθημερινό
newsletter για
τη μικρομεσαία
επιχειρηματικότητα

Γίνε
συνδρομητής
ΔΩΡΕΑΝ
εδώ

ΚΥΚΛΟΦΟΡΕΙ ΔΩΡΕΑΝ

ΔΕΥΤΕΡΑ - ΠΑΡΑΣΚΕΥΗ

ΣΤΙΣ **05:45**

Με την αξιοπιστία της



NOTICE

CONTENT & SERVICES

> ΗΠΑ

ΚΕΝΤΡΙΚΟΙ ΤΡΑΠΕΖΙΤΕΣ ΣΤΟ ΠΛΕΥΡΟ ΤΟΥ POWELL ΜΕΤΑ ΤΗΝ ΠΟΙΝΙΚΗ ΕΡΕΥΝΑ ΕΙΣ ΒΑΡΟΣ ΤΟΥ

Κοινή δήλωση εξέδωσαν χθες επικεφαλής κεντρικών τραπεζών, υπερασπιζόμενοι τον Πρόεδρο της Federal Reserve, Jerome Powell, μετά την έναρξη ποινικής έρευνας εις βάρος του.

“Στεκόμαστε σε πλήρη αλληλεγγύη με το Federal Reserve System και τον Πρόεδρό του, Jerome H. Powell”, ανέφεραν σε κοινή δήλωση κορυφαίοι κεντρικοί τραπεζίτες, μεταξύ των οποίων η Πρόεδρος της ΕΚΤ, Christine Lagarde, και ο Διοικητής της Τράπεζας της Αγγλίας, Andrew Bailey. Σύμφωνα με τη δήλωση, ο Powell έχει υπηρετήσει “με ακεραιότητα, προσηλωμένος στην εντολή του και με ακλόνητη δέσμευση στο δημόσιο συμφέρον”.

ΧΩΡΕΣ ΠΟΥ ΔΗΛΩΝΟΥΝ ΣΤΗΡΙΞΗ

Μεταξύ όσων υπογράφουν τη δήλωση περιλαμβάνονται οι επικεφαλές των κεντρικών τραπεζών της Βραζιλίας, της Ελβετίας,



Jerome Powell,
Πρόεδρος,
Ομοσπονδιακή
Τράπεζα ΗΠΑ

της Σουηδίας, της Δανίας, της Νότιας Κορέας, της Αυστραλίας και του Καναδά.

Το μήνυμα αλληλεγγύης προς τον Powell ακολούθησε δήλωση του ίδιου την Κυριακή το βράδυ, με την οποία επιβεβαίωσε ότι ομοσπονδιακοί εισαγγελέες έχουν ξεκινήσει ποινική έρευνα σχετικά με την ανακαίνιση ύψους \$2,5 δισ. των κεντρικών γραφείων της Federal Reserve στην Ουάσινγκτον, καθώς και την κατάθεσή του στο Κογκρέσο που συνδέεται με το έργο αυτό.

ΠΙΕΣΕΙΣ ΑΠΟ ΤΟΝ TRUMP

Ο Powell, ο οποίος δέχεται εδώ και καιρό έντονες πιέσεις από τον Donald Trump, για τη μείωση των επιτοκίων, δήλωσε ότι η έρευνα αποτελεί αποτέλεσμα της δυσανεξίας του Προέδρου για το γεγονός ότι τα επιτόκια δεν μειώθηκαν τόσο γρήγορα και τόσο δραστικά όσο επιθυμούσε.

“Η απειλή ποινικών διώξεων είναι συνέπεια του γεγονότος ότι η Ομοσπονδιακή Τράπεζα καθορίζει τα επιτόκια βάσει της καλύτερης δυνατής εκτίμησής μας για το τι εξυπηρετεί το δημόσιο συμφέρον, και όχι σύμφωνα με τις προτιμήσεις του Προέδρου”, ανέφερε ο Powell σε βιντεοσκοπημένη δήλωση που αναρτήθηκε στον επίσημο λογαριασμό της Fed στην πλατφόρμα X.

Ο ίδιος προειδοποίησε ότι η έκβαση της έρευνας θα καθορίσει το μέλλον της λήψης αποφάσεων της κεντρικής τράπεζας.

> ΔΙΕΘΝΕΣ ΑΕΡΟΔΡΟΜΙΟ ΗΡΑΚΛΕΙΟΥ

SKYIMPACT CHALLENGE: ΝΕΑ ΕΥΚΑΙΡΙΑ ΓΙΑ ΝΕΟΦΥΕΙΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΙΣ ΚΑΙ ΚΑΙΝΟΤΟΜΕΣ ΙΔΕΕΣ ΣΤΗΝ ΚΡΗΤΗ

Το υπό κατασκευή Νέο Διεθνές Αεροδρόμιο Ηρακλείου Κρήτης εγκαινιάζει το SkyImpact Challenge, ένα πρόγραμμα σχεδιασμένο να προωθήσει την καινοτομία και να στηρίξει επιχειρηματικές πρωτοβουλίες στον τομέα των αερομεταφορών και των υποδομών.

Μέσω του SkyImpact Challenge, επιδιώκεται η ανάδειξη ταλέντων από όλη την Ελλάδα, η ενίσχυση καινοτόμων ιδεών και η ανάπτυξη λύσεων που μπορούν να εφαρμοστούν άμεσα στη λειτουργία των αεροδρομίων.

Ο Νίκος Αναστασίου, CEO του Διεθνούς Αεροδρομίου Ηρακλείου Κρήτης, δήλωσε: “Το

SkyImpact Challenge αποτελεί μία από τις σημαντικές δράσεις του Νέου Διεθνούς Αεροδρομίου Ηρακλείου Κρήτης, με στόχο να καθιερωθεί η Κρήτη ως μοχλός ανάπτυξης, συνδυάζοντας καινοτομία, γνώση και νεανική επιχειρηματικότητα.”

ΣΥΜΜΕΤΕΧΟΝΤΕΣ

Το πρόγραμμα απευθύνεται σε:

- Εν δυνάμει επιχειρηματίες
- Νεοφυείς επιχειρήσεις έως 3 έτη λειτουργίας
- Ερευντές και μέλη της ακαδημαϊκής κοινότητας
- Φοιτητές και πανεπιστημιακές ομάδες

ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑ

Οι υποψήφιοι θα ενημερωθούν αναλυτικά για το πρόγραμμα και τη διαδικασία υποβολής αιτήσεων σε δύο εκδηλώσεις: διαδικτυακά στις 21 Ιανουαρίου 2026 και δια ζώσης στις 29 Ιανουαρίου 2026 στο Ηράκλειο.

Επιπλέον, θα πραγματοποιηθούν πέντε διαδικτυακά εργαστήρια (workshops) από 11 Φεβρουαρίου έως 12 Μαρτίου 2026, για την προετοιμασία των υποψηφίων.

Οι αιτήσεις θα υποβάλλονται από 14 Ιανουαρίου έως 23 Μαρτίου και θα αξιολογηθούν από ειδική Επιτροπή. Στην πρώτη φάση θα επιλεγούν 10 ομάδες, οι οποίες θα λάβουν εξειδικευμένη υποστήριξη από αναγνωρισμένους επαγγελματίες, μέσω:

- Εξατομικευμένου mentoring & coaching
- Επιχειρηματικής συμβουλευτικής
- Δικτύωσης με την επιχειρηματική και επενδυτική κοινότητα

Μετά την ολοκλήρωση της υποστήριξης, οι 10 ομάδες θα παρουσιάσουν τις ιδέες τους ενώπιον της Επιτροπής, η οποία θα αναδείξει τις τρεις νικήτριες. Τα χρηματικά έπαθλα θα διαμορφωθούν ως εξής: 1ο βραβείο €5.000, 2ο βραβείο €3.000 και 3ο βραβείο €2.000. Το πρόγραμμα υλοποιείται με την υποστήριξη του οργανισμού Bizrupt.



> **STOIXIMAN****ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑ ΜΕ ΤΟ ΥΠΟΥΡΓΕΙΟ ΠΑΙΔΕΙΑΣ ΜΕ ΕΠΙΚΕΝΤΡΟ ΤΗΝ ΑΙ
ΚΑΙ ΧΡΥΣΟΣ ΧΟΡΗΓΟΣ ΕΛΛΗΝΙΚΗΣ ΟΛΥΜΠΙΑΚΗΣ ΕΠΙΤΡΟΠΗΣ**

Τη συνεργασία της Stoiximan με το Υπουργείο Παιδείας, μέσω της οποίας υλοποιείται το νέο πρόγραμμα εταιρικής κοινωνικής υπευθυνότητας "AI Awakening & Upskilling" για το 2026, ανακοίνωσε χθες ο CEO της εταιρείας, Νίκος Φλίγκος. Στόχος είναι η παροχή περισσότερων από 200.000 δωρεάν διαδραστικών εκπαιδεύσεων στη χρήση της Τεχνητής Νοημοσύνης.

ΧΟΡΗΓΙΑ

Ακόμα, η Stoiximan στηρίζει διαχρονικά αθλητές, ομάδες, διοργανώσεις και εθνικές ομάδες, επενδύοντας όχι μόνο στη στιγμή της διάκρισης, αλλά κυρίως στη μακροχρόνια προετοιμασία. Σε αυτό το πλαίσιο, η εταιρεία, ως Χρυσός Χορηγός της Ελληνικής Ολυμπιακής Επιτροπής, θα υποστηρίξει 50 αθλητές και αθλητές στην πορεία τους προς τους Ολυμπιακούς Αγώνες του Los Angeles 2028.

ΚΑΜΠΑΝΙΑ IROES

Ακόμα, παρουσιάστηκε η νέα καμπάνια "IROES" της ομπρέλας όλων των προγραμμάτων εταιρικής υπευθυνότητας της Stoiximan, που ενεργοποιεί δράσεις με ουσιαστικό κοινωνικό αποτύπωμα και υποστηρίζει διαχρονικά καθημερινούς ήρωες. Μέχρι σήμερα, περισσότερα από 148.000 άτομα έχουν ωφεληθεί από τις δράσεις των προγραμμάτων "IROES" με βασικούς πυλώνες την εκπαίδευση, τον αθλητισμό και την υγεία. Η Stoiximan συνεχίζει να επενδύει στην τεχνολογία, την ασφάλεια, το υπεύθυνο παιχνίδι, τον αθλητισμό και την κοινωνία. Από τα πρώτα της βήματα έως τη σημερινή της θέση ως ηγέτιδα εταιρεία του online gaming σε Ελλάδα και Κύπρο, με μερίδιο αγοράς που υπερβαίνει το 50% και περισσότερους από 300 εργαζόμενους, όπως είπε ο CEO Νίκος Φλίγκος.

Η ΣΥΝΕΙΣΦΟΡΑ ΣΤΗΝ ΚΟΙΝΩΝΙΑ

Από το 2014 έως το 2025, η εταιρεία έχει συνεισφέρει πάνω από €1,6 εκατ. σε φόρους και περισσότερα από €130 εκατ. στην ενίσχυση του αθλητισμού και της κοινωνίας, κάνοντας πράξη τη δέσμευσή της να δημιουργεί μακροπρόθεσμη αξία για την οικονομία, τους ανθρώπους της και την κοινωνία συνολικά.



Νίκος Φλίγκος,
CEO, Stoiximan

ΑΠΟ START UP ΜΕΛΟΣ ΤΟΥ ΟΠΑΠ

Σήμερα, η Stoiximan με νέα διοίκηση, ενισχυμένη οργανωτική δομή, νέα γραφεία και ανανεωμένη εταιρική ταυτότητα, εξελίσσεται σε ένα ακόμη πιο σύγχρονο, ανθρώπινο και αξιόπιστο brand.

"Κάθε στιγμή είναι το αποτέλεσμα μιας διαδρομής ανθρώπων", ανέφερε ο κ. Φλίγκος και συνέχισε λέγοντας ότι η εταιρεία ξεκίνησε ως startup δέκα ανθρώπων και, με μια ομάδα που εξελισσόταν διαρκώς, καλλιέργησε από νωρίς τη νοοτροπία να μην αρκείται στις εύκολες νίκες. "Με επιμονή, συνέπεια και σκληρή δουλειά, έχτισε βήμα-βήμα τη διαδρομή της, μεγαλώνοντας σταθερά και φτάνοντας στο σήμερα", πρόσθεσε.

Η ένταξη στον όμιλο ΟΠΑΠ πριν έξι χρόνια αποτέλεσε την αρχή για μια νέα περίοδο ανάπτυξης και εξέλιξης. Σημειώνεται ότι τους τελευταίους 13 μήνες η εταιρεία έχει προχωρήσει σε πάνω από 150 προσλήψεις. Ακόμα,

το περασμένο περασμένο Ιούνιο μπήκε σε νέα γραφεία στην Αθήνα και μέχρι την άνοιξη προβλέπεται να έχει εγκατασταθεί σε νέα γραφεία Θεσσαλονίκη που θα αποτελέσουν τη βάση για την παρουσία της στην Βόρειο Ελλάδα. "Η εξέλιξη για εμάς δεν είναι ρήξη με το παρελθόν, αλλά συνέχεια με μεγαλύτερη ωριμότητα και ευθύνη. Χτίζουμε πάνω σε όσα μας έφεραν έως εδώ και προχωράμε ακόμα πιο δυναμικά, με στόχο να παραμείνουμε πρότυπο για τον κλάδο μας. Μία επιχείρηση που μεγαλώνει με υπευθυνότητα και επιστρέφει αξία εκεί που δραστηριοποιείται. Για εμάς, η εμπιστοσύνη είναι το πιο σημαντικό μας κεφάλαιο και κατακτάται καθημερινά έτσι ώστε να δημιουργούμε στιγμές μοναδικές και χτίζονται μέσα στη διαδρομή" ανέφερε ο κ. Φλίγκος.

Στέλλα Αυγουστάκη
stella@notice.gr

> IDEAL HOLDINGS

ΟΛΟΚΛΗΡΩΝΕΙ ΤΟΝ ΜΕΤΑΣΧΗΜΑΤΙΣΜΟ
ΤΟΥ ΟΜΙΛΟΥ ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΚΗΣ

Την ολοκλήρωση του οργανωτικού μετασχηματισμού των επενδύσεών της στον τομέα της Πληροφορικής ανακοίνωσε η Ideal Holdings, παρουσιάζοντας τη νέα δομή του ομίλου Πληροφορικής. Σύμφωνα με τη νέα διάρθρωση, η Byte Computer κατέχει το 100% της Adacom και της Ideal SW Solutions, καθώς και το 75% της Bluestream Solutions. Η Ideal Holdings ελέγχει έμμεσα το 75% της Byte, δημιουργώντας έτσι έναν ενοποιημένο όμιλο Πληροφορικής, στον οποίο συμμετέχουν οι Byte, Adacom, IDEALSW και Bluestream.

ΔΙΟΙΚΗΣΗ

Σε επίπεδο διοίκησης, ο Σπύρος Βυζάντιος παραμένει Πρόεδρος του ΔΣ της Byte, ενώ ο Πα-

ναγιώτης Βασιλειάδης, εκτός από Διευθύνων Σύμβουλος της Adacom, αναλαμβάνει και τη θέση του Διευθύνοντος Συμβούλου της Byte. Ο Σάββας Ασημιάδης αναλαμβάνει πρόσθετα και καθήκοντα Οικονομικού Διευθυντή της Byte, ο Γιώργος Βασδέκης ορίζεται Διευθύνων Σύμβουλος της Bluestream και ο Κωνσταντίνος Πρετεντέρης Διευθύνων Σύμβουλος της Ideal SW Solutions.

"ΞΕΚΙΝΑ Ο ΕΠΟΜΕΝΟΣ ΚΥΚΛΟΣ
ΓΙΑ ΤΟΝ ΟΜΙΛΟ ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΚΗΣ"

Ο Λάμπρος Παπακωνσταντίνου, Πρόεδρος του Διοικητικού Συμβουλίου της Ideal Holdings, υπογράμμισε ότι το 2026 σηματοδοτεί την έναρξη του επόμενου κύκλου για τον όμιλο Πλη-



Λάμπρος Παπακωνσταντίνου,
Πρόεδρος
Διοικητικού
Συμβουλίου,
Ideal Holdings

ροφορικής. Όπως ανέφερε, από την αρχική επένδυση στην Adacom το 2021, την απορρόφηση της Netbull το 2022 και την επένδυση στην Byte, μέχρι την τελευταία επένδυση στην Bluestream το 2024, ο όμιλος έχει αναπτυχθεί σημαντικά. Μέσα σε τέσσερα χρόνια, από μια εταιρία 70 ατόμων με έσοδα κάτω από €10 εκατ., δημιουργήθηκε ένας όμιλος με πάνω από 500 εργαζομένους, εκτιμώμενα έσοδα €110 εκατ., EBITDA €15 εκατ., ΚΠΦ €11 εκατ. και ταμειακά διαθέσιμα €20 εκατ.

• Debrief •

ΠΟΛΛΕΣ Ή ΛΙΓΕΣ ΟΙ 177 ΗΜΕΡΕΣ ΕΡΓΑΣΙΑΣ ΤΟΝ ΧΡΟΝΟ
ΓΙΑ ΦΟΡΟΥΣ; ΕΞΑΡΤΑΤΑΙ

Συνολικά 177 ημέρες εργαστήκαμε το 2025 για το κράτος, δύο ημέρες λιγότερες από το 2024 και τρεις λιγότερες από το 2019, όπως καταδεικνύει [η μελέτη της Ημέρας Φορολογικής Ελευθερίας που δημοσίευσε το ΚΕΦΙΜ](#).

Σε πρώτη ανάγνωση, το νούμερο τρομάζει. Ας το κάνουμε εικόνα. Ξεκινάς να δουλεύεις στις 2 Ιανουαρίου (η 1η Ιανουαρίου είναι αργία) και κάπου στα τέλη Ιουλίου-αρχές Αυγούστου αρχίζεις να καρπώνεσαι την αξία των κόπων σου (χοντρικά, αφού η 177η ημέρα του χρόνου είναι η 18η Ιουνίου, οπότε αν προσθέσει κανείς Σαββατοκύριακα και αργίες, μάλλον φτάνει κάπου προς τα τέλη Ιουλίου-αρχές Αυγούστου).

Αν, όμως, διαβάσουμε με προσοχή τη μελέτη, θα διαπιστώσουμε τα εξής ενδιαφέροντα:

- Η Ελλάδα κατατάσσεται 10η μεταξύ των 27 χωρών της ΕΕ ως προς τη μεγαλύτερη συνολική φορολογική επιβάρυνση από φόρους και εισφορές. Ούτε ψηλά, ούτε χαμηλά, δηλαδή, κάπου στη μέση
- Επίσης, όπως προκύπτει από την ίδια

μελέτη, σε σχέση με τις υπόλοιπες χώρες της ΕΕ, η Ελλάδα πριν την κρίση είχε χαμηλή φορολογική επιβάρυνση. Το 2009 το φορολογικό βάρος αντιστοιχούσε σε 150 ημέρες εργασίας για το κράτος και ήταν σαφώς κάτω από τον μέσο όρο της ΕΕ

- Ένα ακόμη στοιχείο. Οι χώρες με τις περισσότερες ημέρες εργασίας για το κράτος παραμένουν σχετικά σταθερές καθ' όλη την περίοδο. Στην κορυφή βρίσκονται το Λουξεμβούργο και η Δανία, με πολύ υψηλή φορολογική επιβάρυνση, που μεταφράζεται σε πάνω από 185-190 ημέρες εργασίας τον χρόνο. Πολύ κοντά ακολουθούν το Βέλγιο, η Γαλλία, η Αυστρία, η Φινλανδία και η Σουηδία, όλες με επίπεδα που κινούνται γύρω ή πάνω από τις 180 ημέρες

Η συζήτηση για τα... υποζύγια Έλληνες που κουβαλάνε με φόρους και εισφορές τα βάρη του κράτους, δεν είναι καινούρια. Τη θυμάμαι εδώ και δεκαετίες. Βλέποντας, όμως, τα στοιχεία της μελέτης του ΚΕΦΙΜ, αρχίζεις να

λυπάσαι τους Λουξεμβουργιανούς και τους Δανούς.

Μήπως τελικά δεν πληρώνουμε τόσα πολλά στο κράτος; Η ερώτηση, μάλλον, πρέπει να επαναδιατυπωθεί, προσθέτοντας μία απαραίτητη παράμετρο: τί ανταποδοτικά οφέλη έχουμε από τα λεφτά που πληρώνουμε. Γιατί, άλλο είναι να αφαιρείς 190 ημέρες δουλειάς από το εισόδημά σου, έχοντας ένα κράτος που σου λύνει σχεδόν όλα τα προβλήματα της καθημερινότητας (από την ποιότητα Υγείας και της Παιδείας, μέχρι τα πεζοδρόμια) και άλλο να αφαιρείς 177 ημέρες εργασίας από το εισόδημα σου, δίνοντας έναν σκασμό επιπλέον λεφτά για φροντιστήρια και... ημιαξόνια στο αυτοκίνητο, επειδή έπεσες στην λακούβα-όρυγμα που άφησε το τάδε ή το δείνα συνεργείο. Στην πρώτη περίπτωση, οι υπόλοιπες 175 ημέρες εργασίας πάνε στην τσέπη σου. Στη δεύτερη, οι 188 που απομένουν δεν είναι και τόσο δικές σου.

Γιάννης Παλιούρης
giannis@notice.gr

> ΕΚΤΕΡ

ΕΚΚΑΘΑΡΙΣΗ ΤΗΣ ΘΥΓΑΤΡΙΚΗΣ ΤΗΣ ΣΤΗΝ ΡΟΥΜΑΝΙΑ

Σε λύση και εκκαθάριση, σύμφωνα με την ισχύουσα ρουμανική νομοθεσία, της 100% θυγατρικής της ΕΚΤΕΡ Ventures S.R.L. στην Ρουμανία, προέβη Εκτεπ.

Σύμφωνα με την εισηγμένη, η απόφαση ελήφθη μετά την ολοκλήρωση του επιχειρηματικού της σκοπού, δηλαδή των εργασιών ανέγερσης οικοδομής κατοικιών. Σχετικά με τα οικονομικά μεγέθη, τη χρηματοοικονομική θέση και τις προοπτικές της, η εταιρεία αναφέρει πως η συγκεκριμένη ενέργεια δεν έχει ουσιώδη επίδραση σε αυτά.



Αθανάσιος Σίφας, Πρόεδρος και CEO, ΕΚΤΕΡ

Business Maker

Η ΑΝΟΙΚΟΔΟΜΗΣΗ ΤΗΣ ΟΥΚΡΑΝΙΑΣ ΚΑΙ Ο ΦΟΒΟΣ ΓΙΑ ΕΡΓΟΤΑΞΙΑ ΧΩΡΙΣ ΧΕΡΙΑ

Ακούγεται όλο και πιο έντονα τελευταία στον χώρο των κατασκευαστών. Η προοπτική μιας συμφωνίας ειρήνης στην Ουκρανία μπορεί να φαντάζει όλο και πιο πιθανή αλλά φέρνει στο προσκήνιο έναν υπόγειο προβληματισμό που απασχολεί τις σκέψεις των εργολάβων εδώ και αρκετό διάστημα. Και αυτός δεν είναι άλλος από τα εργατικά χέρια. Ήδη, η έλλειψή τους

είναι σημαντική και μάλιστα έχει δημιουργήσει σοβαρά προβλήματα στους χρόνους παράδοσης των projects. Η ανοικοδόμηση των περιοχών που ισοπεδώθηκαν από τον πόλεμο εκτιμάται πως θα δημιουργήσει τεράστιο κατασκευαστικό έργο. Και μαζί θα απαιτήσει ένα τεράστιο αριθμό από εργάτες οικοδομής και τεχνίτες. "Αν σταματήσει ο πόλεμος και αρχίσουν να χτίζουν, θα

φύγουν όλοι οι τεχνίτες και θα πάνε εκεί", λένε παράγοντες του κλάδου, περιγράφοντας τον κίνδυνο μιας μαζικής μετακίνησης εργατικών χεριών προς την Ουκρανία, όπου τα ημερομίσθια και οι ρυθμοί θα είναι άλλοι. Ήδη, το project του Ελληνικού, όπου υπάρχουν σε εξέλιξη μια σειρά από εργοτάξια έχει απορροφήσει ένα μεγάλο αριθμό από την εγχώρια αγορά...

ΕΝΟΙΚΙΑ ΕΥΡΩΠΗΣ, ΜΙΣΘΟΙ ΕΛΛΑΔΑΣ: ΤΟ ΑΔΙΕΞΟΔΟ ΤΗΣ ΣΤΕΓΑΣΗΣ ΦΟΥΝΤΩΝΕΙ

Τα ενοίκια έχουν πάρει την ανηφόρα και δείχνουν να μην κοιτούν πίσω. Στο Μαρούσι, για ένα διαμέρισμα 80 έως 100 τετραγωνικών μέτρων, τα ζητούμενα μισθώματα κινούνται πλέον σταθερά στην περιοχή των €1.300, σύμφωνα με καλά πληροφορημένες πηγές της αγοράς κατοικίας. Και δεν πρόκειται για ακραίες περιπτώσεις ή πολυτελή ακίνητα, αλλά για κανονικά σπίτια, σε μια μεσαία –θεωρητικά– κατηγορία που μέχρι πρότινος θεωρούνταν οικονομι-

κά προσιτή. Αυτό που φαίνεται να λειτουργεί... ως βάλασμο στην προκειμένη περίπτωση είναι η πρόνοια των παλαιότερων γενεών να επενδύσουν στην ιδιοκατοίκηση. Την ώρα που οι νεότεροι αδυνατούν όχι μόνο να αποκτήσουν δική τους στέγη, αλλά ακόμη και να καλύψουν το μηνιαίο ενοίκιο με τους μισθούς που λαμβάνουν. "Εχουμε ενοίκια Ευρώπης, χωρίς μισθούς Ευρώπης", σημειώνουν χαρακτηριστικά παράγοντες της αγοράς, περιγράφοντας

μία εξίσωση που δεν βγαίνει. Όσον αφορά στα στεγαστικά προγράμματα και στις εξαγγελίες για αντιπαροχές και φθηνή στέγη, παράγοντες του real estate δεν κρύβουν τον σκεπτικισμό τους. "Ζήσε Μάν μου να φας τριφύλλι", λένε με νόημα, εκφράζοντας αμφιβολίες τόσο για την ταχύτητα όσο και για την αποτελεσματικότητα τέτοιων πρωτοβουλιών. Όπως εξηγούν, ακόμη κι αν προχωρήσουν, δύσκολα θα καλύψουν τον όγκο των πραγματικών αναγκών.

Business Insight

COCA COLA HBC: ΓΙΑΤΙ Η 19η ΙΑΝΟΥΑΡΙΟΥ ΕΙΝΑΙ GAME CHANGER ΓΙΑ ΤΟΝ ΟΜΙΛΟ

Σταθερές οι εισροές στη μετοχή της Coca Cola HBC, από τα €43,80 (2/1) στο Euronext Athens, παράλληλα με τις πολλαπλάσιες στη μετοχή της Coca Cola Hellenic, στο London Stock Exchange (*), με αυξητική φορά. Κοινός παρονομαστής των αγορών σε LSE και EA το ότι αγοραστές είναι- σχεδόν αποκλειστικά- διαχειριστές ξένων funds, και δη αμερικανικών συμφερόντων, γεγονός που αποδίδεται σε λήψη θέσεων εν όψει της επικείμενης Γενικής Συνέλευσης μετόχων του Ομίλου. Εκτακτη η ΓΣ προγραμματισμένη για την προσεχή Δευτέρα, με κύριο θέμα την έγκριση χρηματοδότησης της απόκτησης του 75% του μ.κ. της Coca Cola Beverages Africa.

Ο λόγος, για τη μεγαλύτερη εξαγορά στην πολυετή διαδρομή (απαρχής Δαυίδ-Λεβέντη), και μόνο **το τίμημα των \$2,6 δισ.** να είναι ενδεικτικό του μεγέθους, συνακόλουθα της έκθεσης που αναλαμβάνεται από τη διοίκηση καθώς, συγκριτικά και μόνο η χρηματιστηριακή αξία διαμορφώνεται στα \$19,7 δισ. (€16,8 δισ.).

[To Business Insight έχει αναλύσει τους λόγους που η Coca Cola HBC](#)

- σε περίοδο που οι περισσότεροι διεθνείς/πολυεθνικοί όμιλοι αναζητούν αποδόσεις μέσω περικοπών - **ακολουθεί contrarian τακτική στο cost cutting**, επιλέγοντας να επενδύσει και μάλιστα στην Αφρική. **Ο Πρόεδρος, Αναστάσης Δαυίδ, είχε αναφερθεί σε ιστορικό ορόσημο** που συνεχίζει την πολυετή παρουσία και συνεργασία της εταιρείας στην Αφρική (σ.σ οι οικογένειες Δαυίδ-Λεβέντη ξεκίνησαν από Νιγηρία), **ο δε διευθύνων σύμβουλος, Zoran Bogdanovic,** αιτιολογώντας την απόφαση βάσει της πολυετούς παρουσίας σε αγορές

της ηπείρου, ενδελεχούς γνώσης των ιδιαιτεροτήτων αλλά και προοπτικών που διανοίγονται για τα επόμενα χρόνια.

Το γεγονός πως οι αγοραστές, δηλαδή τα ισχυρά χέρια που έφτασαν την τιμή της μετοχής (στο EA) έως τα ιστορικά υψηλά των €48,02 (συνακόλουθα την χρηματιστηριακή αξία στα μεγέθη των €17 δισ.) προφανώς δεν τοποθετήθηκαν για να χάσουν, ούτε για ένα συγκυριακό front running. **Γνωστό στην κοινότητα πως, πέραν της The Coca Cola Company που διατηρεί σημαντικό μειοψηφικό ποσοστό, διεθνείς θεσμικοί επενδυτές (Institutional Investors) είναι ονόματα των BlackRock, Vanguard, Amundi, e.t.c,** που προφανώς δεν είναι της λογικής «μπες-βγες» αλλά ακολουθούν επενδύοντας στη μεσομακροπρόθεσμη πολιτική που ακολουθεί η διοίκηση. Δεν είναι τυχαίο πως, **από την ημέρα που ανακοινώθηκε η πρόθεση της διοίκησης να εξαγοράσει το 75% της CCBA, η Deutsche Bank την συμπεριέλαβε στην κορυφαία επιλογή για το 2026, με τιμή-στόχο τα €51,4, η δε Morgan Stanley έθεσε τον πήχη στα €50,** με σύσταση για απόδοση μεγαλύτερη της αγοράς (overweight). Υποθέτει κάποιος πως σίτσια όπως τα ανωτέρω κάτι βλέπουν, και αυτό είναι: κατ' αρχήν η συμμετοχή στη χρηματοδότηση του εγχειρήματος των The Coca Cola Company και Kar Tess (αμφότεροι ελέγχουν το περίπου 45% των δικαιωμάτων ψήφου)- οι μέτοχοι θα κληθούν να εγκρίνουν την χρήση αποθεματικού, έκδοση νέων μετοχών κ.α (προκειμένου να καλυφθεί η πλευρά της Gutsche Family Investments). **Οι δύο μεγάλοι μέτοχοι έχουν δεσμευτεί να**

υπερψηφίσουν την εξαγορά (δηλαδή την χρηματοδότηση), ενώ και οι ξένοι επενδυτικοί οίκοι που θεωρούν ως game changer την διεύρυνση της παρουσίας στην Αφρική είναι θετικοί. **Μέτοχοι μειοψηφίας και funds δικάινται ευνοϊκά και για τον επιπλέον λόγο που αφορά το εύρος των διανομών κερδών,** που παραδοσιακά μοιράζει η διοίκηση κάθε χρόνο. Μάλιστα, λίγο πριν την εκπονή του 2025 φρόντισε να εγκρίνει την διανομή κερδών από προηγούμενες χρήσεις (2022-2024) που αθροιστικά ανήλθε σε €1,55/μτχ. Ενέργεια που εντάσσεται στο πλαίσιο γενναιόδωρης πολιτικής που **από το 2022 απέδωσε €24,73 εκατ., το 2023 άλλα €39,37 και επιπλέον €27,8 εκατ. το 2024,** αθροιστικά περί τα €105 εκατ. (μαζί με των προηγούμενων χρήσεων). **Το γιατί CCBA και Αφρική;** Έναν επιπλέον λόγο τον δίνει η Morgan Stanley στην ετήσια έκθεση της «2026 Themes and Stock Ideas» και είναι η γεωγραφική διασπορά της Coca-Cola HBC. Με σημαντική παρουσία σε αναδυόμενες αγορές, λειτουργεί ως **βασική αντιστάθμιση στις πιέσεις που καταγράφονται στις ανεπτυγμένες οικονομίες.** Παράλληλα, η εστίαση στα μη αλκοολούχα ποτά θεωρείται πλεονέκτημα έναντι των εταιρειών spirits (σ.σ Sprite και Powerade ήταν οι θετικές εκπλήξεις πωλήσεων το 2025). Δεδομένου ότι το 67% των εσόδων του ομίλου προέρχεται από αναδυόμενες αγορές έχει **το επιπλέον συγκριτικό πλεονέκτημα της “δολαριοποίησης”** (είτε ως υποκείμενη τιμολόγηση, είτε ως hedging) ενώ προοπτικά σημαντικά οφέλη αναμένονται και από την εισαγωγή στο χρηματιστήριο του Γιοχάνεσμπουργκ. (*) εισηγμένη στο LSE από το 2013.

> QUEST GROUP

Ο ΡΟΛΟΣ ΤΗΣ ΝΕΑΣ ΘΥΓΑΤΡΙΚΗΣ ΚΑΙ Ο ΣΤΟΧΟΣ ΓΙΑ ΕΠΕΚΤΑΣΗ ΤΟΥ ΔΙΚΤΥΟΥ ΧΙΑΟΜΙ

Με στόχο την ενίσχυση των πωλήσεων και του δικτύου της Xiaomi Stores προχωρά ο όμιλος Quest. Προς αυτήν την κατεύθυνση, απασχίζεται από την Info Quest ο κλάδος λιανικής των Xiaomi Stores και εισφέρεται σε νέα εταιρεία. Πρόκειται για την 100% θυγατρική εταιρεία RetailCo Hellenic, επίσης μέλος του ομίλου Quest.

Σήμερα υπάρχει ένα δίκτυο τεσσάρων φυσικών καταστημάτων Xiaomi και το ηλεκτρονικό κατάστημα mistore-greece.gr. Σύμφωνα με πληροφορίες του BnB Daily στόχος είναι το προσεχές διάστημα να ανοίξουν νέα καταστήματα σε Αθήνα και Θεσσαλονίκη, ενώ το δίκτυο ολοκλήρωσε το 2025 με διψήφιους ρυθμούς ανάπτυξης.

Η ΝΕΑ ΔΟΜΗ

Η νέα εταιρική δομή αναμένεται να επιταχύνει την υλοποίηση των στρατηγικών σχεδίων για την περαιτέρω ανάπτυξη του δικτύου, τον εμπλουτισμό της προϊοντικής και υπηρεσιακής προσφοράς και την ενίσχυση της σχέσης με τους πελάτες. Παράλληλα, η RetailCo Hellenic θα επικεντρωθεί στην ενσωμάτωση του σχεδίου της Xiaomi για έναν διασυνδεδεμένο κόσμο, που αποτυπώνεται στη στρατηγική "Human x Car x Home".

ΓΙΑΤΙ ΠΡΟΧΩΡΗΣΕ ΣΕ ΑΥΤΗΝ ΤΗΝ ΚΙΝΗΣΗ

Οι ίδιες πληροφορίες αναφέρουν ότι η δημιουργία της RetailCo Hellenic επιτρέπει στην Info Quest Technologies να διαχωρίσει καθαρά τις δραστηριότητες διανομής και λύσεων πληροφορικής από τη λιανική φυσικών καταστημάτων. Αυτό μπορεί να οδηγήσει σε πιο διαφανή οικονομική πληροφόρηση ανά δραστηριότητα, καλύτερη αξιολόγηση από την αγορά και ευελιξία σε μελλοντικές στρατηγικές κινήσεις. Παράλληλα, η νέα δομή διευκολύνει την ταχύτερη υλοποίηση επενδύσεων σε νέα σημεία πώλησης, σε επέκταση της προϊοντικής γκάμας και σε πρόσθετες υπηρεσίες after sales.

ΤΟ GUIDANCE

Για το σύνολο του 2025 η διοίκηση της Quest αναμένει ανάπτυξη στα ενοποιημένα έσοδα, EBITDA άνω των €100 εκατ., κα-



Θεόδωρος Φέσσας, επικεφαλής, Quest Group

θώς και αύξηση των κερδών προ φόρων. Αναλυτικά για τις δραστηριότητες του ομίλου προβλέπονται τα εξής:

- **Εμπορική Δραστηριότητα:** Εκτιμάται αύξηση των πωλήσεων σε σχέση με το 2024. Τα κέρδη προ φόρων, αναμένεται να παρουσιάσουν διψήφια αύξηση
- **Υπηρεσίες Πληροφορικής:** Εκτιμάται αύξηση των πωλήσεων, και μεγαλύτερη αύξηση στα κέρδη προ φόρων λόγω της σύνθεσης των έργων υπό εκτέλεση σε σχέση με το 2024. Η ανάπτυξη θα προέλθει τόσο από την Ελλάδα, όσο και από το εξωτερικό, με το ανεκτέλεστο υπόλοιπο (backlog από υπογεγραμμένες συμβάσεις) να ξεπερνά τα €700 εκατ.

- **Ταχυδρομικές Υπηρεσίες:** Εκτιμάται βελτιούμενη ανάπτυξη στα έσοδα, υψηλότερη του εννεαμήνου και ανάλογη του ρυθμού ανάπτυξης του ηλεκτρονικού εμπορίου, καθώς και υψηλότερη κερδοφορία σε σχέση με το 2024
- **Παραγωγή Ενέργειας από ανανεώσιμες πηγές:** Εκτιμάται αντίστοιχη πορεία σε επίπεδο EBT με αυτή του 2024 ενώ αναμένεται η ολοκλήρωση της πώλησης των πάρκων ισχύος 36,7MW μέχρι το τέλος του έτους, γεγονός που θα επηρεάσει στο μέλλον τις επιδόσεις της συγκεκριμένης δραστηριότητας

Νικόλας Ταρπακόπουλος
nicolas@notice.gr

BnSECRET

1/ΟΙ ΨΙΘΥΡΟΙ ΓΙΑ ΤΗ ΔΙΑΣΠΑΣΗ
ΤΗΣ INFO QUEST

Για την απόσχιση του κλάδου λιανικής των Xiaomi Stores στην 100% θυγατρική της Info Quest, RetailCo, μπορείτε να διαβάσετε στο σημερινό BnB Daily. Χρηματιστηριακοί αναλυτές, πάντως, επισημαίνουν πως η κίνηση δεν είναι "αθώα", αντιθέτως ίσως υπάρχουν μετοχικές αλλαγές. Με τον διαχωρισμό καθαρίζει ένα asset που μπορεί να πουληθεί ξεχωριστά ή να μπει στρατηγικός εταίρος...

2/ΕΦΥΓΕ Ο ΛΥΚΙΑΡΔΟΠΟΥΛΟΣ
ΑΠΟ ΤΟΝ LLOYD'S REGISTER

Ο Έλληνας εφοπλιστής Μιχαήλ Λυκιαρδόπουλος παραιτήθηκε από τη θέση του ανώτερου μέλους του διοικητικού συμβουλίου του μεγάλου βρετανικού νηογνώμονα Lloyd's Register (LR) μετά από 11 χρόνια. Η απόφαση αποκαλύφθηκε σε έγγραφο που κατέθεσε στο Companies House στο Ηνωμένο Βασίλειο. Ο Λυκιαρδόπουλος είναι μέλος της οικογένειας του ιστορικού ελληνικού ναυτιλιακού ομίλου Neda Maritime Agency, ο οποίος διαθέτει μικτό στόλο 27 δεξαμενόπλοιων και φορτηγών, συμπεριλαμβανομένων VLCC και capesize. Ζει στην Ελβετία. Ο Έλληνας υπήκοος έγινε Ανώτερος Ανεξάρτητος Διευθυντής στον LR το 2016. Άλλοι διευθυντές περιλαμβάνουν τον Διευθύνοντα Σύμβουλο της Thenamaris, Νικόλα Μαρτίνο.

SÒ POSH!
the trendletter

Κάθε Σάββατο στις 9.30

ΓΙΝΕ ΣΥΝΔΡΟΜΗΤΗΣ ΕΔΩ

Editorial

IT'S THE ECONOMY, STUPID !

Είναι γνωστό παγκοσμίως το moto, που χρησιμοποιώ στον τίτλο του σημερινού Editorial.

Και ακόμα πιο γνωστό το "Η οικονομία είναι ψυχολογία".

Αμφότερα έχουν απόλυτη συσχέτιση με τα όσα διατύπωσαν οι Έλληνες καταναλωτές, στο σχετικό ερωτηματολόγιο της Ευρωπαϊκής Κεντρικής Τράπεζας (στοιχεία Νοεμβρίου).

Εκεί, λοιπόν, οι Έλληνες δηλώνουν απαισιόδοξοι για την εξέλιξη του πληθωρισμού τους επόμενους 12 μήνες, αναφορικά με αγαθά, υπηρεσίες και ακίνητα.

Αυτή η απαισιοδοξία ήρθε να επιβεβαιωθεί από τα προχθεσινά στοιχεία της ΕΛΣΤΑΤ για τον Δεκέμβριο, που έδειξαν άνοδο του δείκτη στο 2,6%, με τις μεγαλύτερες αυξήσεις να εντοπίζονται, πλέον των υπηρεσιών, και στα τρόφιμα.

Ποιο είναι το συμπέρασμα;

Ότι οι συνεχείς ανατιμήσεις διαμορφώνουν υψηλές πληθωριστικές προσδοκίες.

Γι' αυτό και οι Έλληνες καταναλωτές είναι μακράν οι περισσότερο απαισιόδοξοι από όλους τους Ευρωπαίους για την πορεία του πληθωρισμού, τους επόμενους 12 μήνες. Διότι και νιώθουν ότι το καλάθι τους ακριβαίνει, αλλά και αυτό επιβεβαιώνεται - δυστυχώς - από την Ελληνική Στατιστική Αρχή.

Γι' αυτό και καταγράφεται ένα ακόμα ενδιαφέρον στοιχείο: Ότι η απαισιοδοξία τους δεν περιορίζεται μόνο στην εξέλιξη των τιμών αγαθών και υπηρεσιών. Φτάνει και στις προσδοκίες τους για τις τιμές στην αγορά ακινήτων.

Γι' αυτό και το γνωστό moto του τίτλου δεν αφορά μόνο την πορεία της οικονομίας ευρύτερα. Αλλά, ακόμα πιο συγκεκριμένα, τα οικονομικά των νοικοκυριών, την τσέπη των καταναλωτών.

Όσο οι τιμές θα παραμένουν ψηλά, τόσο η απαισιοδοξία για την πορεία τους θα κινείται αντίστοιχα ψηλά.

Απλά πράγματα.

Νεκτάριος Β. Νώτης

nectarios@notice.gr