

Το Ρότερνταμ σε καλεί...

Ένας νέος προορισμός σε καλεί.
Πες ναι στο Ρότερνταμ και σε άλλους
163 προορισμούς του δικτύου μας.

A STAR ALLIANCE MEMBER 

AEGEAN 



> ΕΝΕΡΓΕΙΑΚΗ ΚΡΙΣΗ

Στην τελική ευθεία το deal βιομηχάνων και κυβέρνησης
- Κοντά στα €100 εκατ. η στήριξη



> CONVERT GROUP (ΟΚΤΑΜΗΝΟ)

Στα €345 εκατ. ο τζίρος των τριών μεγάλων στα Αθλητικά
Είδη - Πρωταγωνιστές παπούτσια και Sport Lifestyle



> LAVIPHARM

Ξεκίνησαν οι πωλήσεις του Durogesic στην Γαλλία
- Αναμένει ετήσιες πωλήσεις €37 εκατ. από το φάρμακο



> DAIKIN HELLAS

Άγγιξαν τα €100 εκατ. οι πωλήσεις
στη χρήση 2025/2026

Editorial

23,2 δισ. ευρώ και ένα μαθηματικό αδιέξοδο

Debrief

Τί γίνεται στην Γαλλία;

Business Maker

- Έτοιμα σπίτια χωρίς ρεύμα
– Οι μπαλαντέζες και η αναμονή δύο ετών
- Η κόκκινη γραμμή Στουρνάρα στα μέτρα στήριξης

Business Insight

Η CrediaPantelakis και η αναπόφευκτη συγκέντρωση των χρηματοπιστηριακών

BnSecret

- Ποιοι θα συμμετάσχουν στη δημόσια εγγραφή της Capital
- Jumbo: Σπεύδει να στηρίξει τη μετοχή η οικογένεια Βακάκη

ΝΕΕΣ
ΗΜΕΡΟΜΗΝΙΕΣ

ΝΕΑ
ΤΑΥΤΟΤΗΤΑ

ΙΔΙΟΣ
ΤΟΠΟΣ

ΜΕΓΑΛΥΤΕΡΗ
ΕΞΩΣΤΡΕΦΕΙΑ
& ΕΜΠΟΡΙΚΗ
ΔΥΝΑΜΙΚΗ

16/18
ΟΚΤ
2026

ΕΚΘΕΣΙΑΚΟ ΚΕΝΤΡΟ
ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ



LOGISTICS EXPO & TRANSPORTS ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ

Ο ΙΣΧΥΡΟΣ ΣΥΜΜΑΧΟΣ ΤΟΥ ΚΛΑΔΟΥ



Managing Supply Chain Networks

ΜΑΖΙ ΚΑΙ Η ΕΚΘΕΣΗ



ΜΑΖΙ ΚΑΙ ΤΑ ΣΥΝΕΔΡΙΑ



ΜΕΓΑΣ ΧΟΡΗΓΟΣ



FORUM S.A.
Member of NürnbergMesse Group

ΚΟΡΥΦΑΙΟΣ ΔΙΟΡΓΑΝΩΤΗΣ
ΕΚΘΕΣΕΩΝ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ

Λ. Βουλιαγμένης 328 • 173 42 • Άγιος Δημήτριος • 210 5242100 • www.logisticsexpo.gr • sales@forumsa.gr

HOIREICA

foodexpo Greece

oenotelia

xenia

artoza

Global Pack

FOODTECH

LOGISTICS EXPO

truck van expo

ATHENS COFFEE FESTIVAL

WORLD OF BEER

AZ

SNACK COFFEE

ΨΗΤΟ

PACK INSIGHTS

DAIRY

MEATPLACE

Supply Chain & Logistics

FORUM
TOTAL SOLUTIONS

Κατασκευές Περιττέρων

Υπηρεσίες

Εκδηλώσεις

Εκτυπώσεις

> LA BOLAGET

ΑΝΑΜΕΝΕΙ ΠΩΛΗΣΕΙΣ ΑΝΩ ΤΩΝ €40 ΕΚΑΤ. ΦΕΤΟΣ

Ανάπτυξη της τάξης του 10%-15% και πωλήσεις μεταξύ €40,7-€42,6 εκατ. ανέμενε για τη φετινή χρονιά η διοίκηση της εταιρείας La Bolaget, με βάση την εικόνα που είχε στο οκτάμηνο, ενώ ανάλογη επίδραση εκτιμούσε για την προ φόρων κερδοφορία της.

Ο κυριότερος στόχος της εταιρείας που δραστηριοποιείται στον κλάδο του facility management, είναι η διατήρηση της ανοδικής της τροχιάς, μέσα από την ανάπτυξη νέων προϊόντων και υπηρεσιών.

Η ΕΙΚΟΝΑ ΤΟΥ 2025

Πέρυσι η εταιρεία αναπτύχθηκε με διψήφιο ρυθμό ανάπτυξης (10%), ενώ αυξημένο κατά 6,6% ήταν και το μικτό της αποτέλεσμα.

Στην τελική γραμμή του ισολογισμού, η κερδοφορία εμφάνισε επίσης άνοδο σε υψηλούς μονοψήφιους ρυθμούς, με τα καθαρά κέρδη να διαμορφώνονται στα επίπεδα των €1,36 εκατ.

DATA (σε €εκατ.)

Κύκλος εργασιών

2025: 37.025

2024: 33.661

2023: 31.456

Μικτό αποτέλεσμα

2025: 2.693

2024: 3.464

2023: 4.077

EBITDA

2025: 2.311

2024: 2.162

2023: 2.872

Κέρδη προ φόρων

2025: 1.841

2024: 1.696

2023: 2.371

Καθαρά κέρδη

2025: 1.365

2024: 1.271

2023: 1.781



- πελάτες: €17,35 εκατ.
- επιταγές εισπρακτέες: €681 χιλ.
- επισφαλείς πελάτες: €382 χιλ.

Οι συνολικές εμπορικές απαιτήσεις ξεπερνούσαν τα €18 εκατ., δηλαδή περίπου στο 50% του κύκλου εργασιών της εταιρείας (48,89%), με τον μέσο χρόνο είσπραξης αυτών να ανέρχεται στο εξάμηνο.

Σε ό,τι αφορά τον μέσο δανεισμό για τη χρήση 2025, αυτός ανήλθε σε €8,373 εκατ. και το μέσο επιτόκιο σε 4,67% από 5,71% το 2024.

ΠΡΟΦΙΛ

Η εταιρεία η οποία συμπληρώνει 40 χρόνια λειτουργίας το 2026, δραστηριοποιείται κυρίως στη διαχείριση και συντήρηση κτιρίων. Έχει την έδρα της στην Νέα Ιωνία, υποκαταστήματα στην Θεσσαλονίκη και αποθήκη στο Μαρούσι. Πέρυσι απασχόλησε 1.267 εργαζομένους.

Σημειώνεται ότι η La Bolaget, μία από τις με-

γαλύτερες εταιρείες στη σύγχρονη οργάνωση υπηρεσιών facility management, ιδρύθηκε το 1976 στην Στοκχόλμη και μετέφερε τις υπηρεσίες της στην Ελλάδα το 1983.

ΠΕΛΑΤΟΛΟΓΙΟ

Στο πελατολόγιο της ελληνικής εταιρείας περιλαμβάνονται μεταξύ άλλων μεγάλα νοσοκομεία, φαρμακευτικές, τράπεζες και βιομηχανίες τροφίμων όπως:

- Όμιλος Ιασώ
- Όμιλος Ιατρικού Αθηνών
- Βιοιατρική
- Famar
- Rafarm
- Γιώτης
- Σκλαβενίτης
- Γιώτης
- Εθνική Τράπεζα
- Eurobank
- ΟΤΕ
- Prodea
- Investments
- Top Parks
- Interamerican

Μάκης Αποστόλου
makis@notice.gr

ΕΜΠΟΡΙΚΕΣ ΑΠΑΙΤΗΣΕΙΣ
& ΜΕΣΟΣ ΔΑΝΕΙΣΜΟΣ

Αναφορικά με τον πιστωτικό κίνδυνο, στο τέλος του 2025 υπήρχαν εμπορικές απαιτήσεις από:



FOOD FORWARD

From Farm to Future

2 SEASON

Το μεγαλύτερο συνέδριο για τον κλάδο των Τροφίμων & Ποτών **επιστρέφει**



5-6 Νοεμβρίου 2026

HYATT REGENCY THESSALONIKI

ΜΕ ΤΗΝ ΑΞΙΟΠΙΣΤΙΑ ΤΗΣ



CONTENT & SERVICES

POWERED BY



AGAPITOU MARIA
Head of Management Systems & Products Certification Division of TÜV AUSTRIA Hellas



CHARALAMPAKIS GEORGIOS
Business Development Consultant, NOISIS SA



DIMITRIADIS YIORGOS
Chef & Culinary director



DIMORAGKAS VAIOS
Managing Director, NIELSEN Greece & Bulgaria



FOSKOLOS VAGGELIS
Head of Retail Sales & insights, Circona



KAKKAVAS CHRISTOS
Executive Advisor J.L., Athens Economics



KATRIVANOS PERIKLIS
CEO, Nera Pigon Gratinou SA



KINTZIOS SPYRIDON
Rector, Agricultural University of Athens



KONTOS DIMITRIS
Chief Operating Officer, METRO



KOUTSOURADI ARGYRO
CEO & Founder, Myrovalos Organics



LALATIS HARIS
Market Analyst



LOULOUMARIS SYMEON
Country Manager Danone Specialized Nutrition, Plant Based, Dairy Numil Hellas SA



MAVROS ATHANASIOS
Partner EY Consumer & Health Leader for Southeastern Europe



OIKONOMIDIS GIORGOS
Founder 45 Fish Butchery/Chief



PAPACHRISTOS CHARALAMBO
President, SEFYMEN



PARASKEVAIDOU CHRISTINA
Director of Operational Planning & Development, NOISIS SA



POTAMITIS ANTONIS
President & CEO, WEST group & President, Institute of Sales of Greece



SARANTIS MICHALIS
CEO, Hellenic Dairies SA



SIDERIS NATASHA
CEO & Founder, Tashas Group



SINODINOS DIMITRIS
Chairman of the Board SEET & Commercial Director KONYA SA



SOLOMOS TAKIS
Co-Founder & Partner Elikonos Capital AIFM



TAKOULAS VAGGELIS
Purchasing Director, METRO



TOURALIAS APOSTOLOS
Chairman, HAPO



TSACHOURIDIS PANTELIS
Purchasing Director, Diamantis Masoutis SA



VAPORIDIS STELIOS
Project Development Manager in the Agri Food Sector TÜV AUSTRIA Hellas



YEROPOULOS NIKOS
President, Vera SA



ZOUKAS KOSTAS
President, PEMETE

PLATINUM SPONSOR



GOLD SPONSORS



Γιατί αξίζει.

Για περισσότερες πληροφορίες:



SILVER SPONSORS



Elikonos Capital



BANKING PARTNER

ExportGate



SUPPORTERS



PARTNER



ΜΕ ΤΗΝ ΑΙΓΙΔΑ



> **CONVERT GROUP (ΟΚΤΑΜΗΝΟ)****ΣΤΑ €345 ΕΚΑΤ. Ο ΤΖΙΡΟΣ ΤΩΝ ΤΡΙΩΝ ΜΕΓΑΛΩΝ ΣΤΑ ΑΘΛΗΤΙΚΑ ΕΙΔΗ - ΠΡΩΤΑΓΩΝΙΣΤΕΣ ΠΑΠΟΥΤΣΙΑ ΚΑΙ SPORT LIFESTYLE**

Στα €344,6 εκατ. ανήλθε η αξία πωλήσεων (sellout, με ΦΠΑ) της οργανωμένης ελληνικής αγοράς αθλητικών ειδών για το οκτάμηνο Ιανουαρίου - Αυγούστου 2026, σημειώνοντας αύξηση 16,3% σε σχέση με τα €296,4 εκατ. του αντίστοιχου διαστήματος του 2025, σύμφωνα με δεδομένα που συγκέντρωσε η Convert Group από τους τρεις μεγαλύτερους retailers του κλάδου:

- Cosmos Sport / JD Sports (Cosmos Sport, JD Sports, Sneaker10, Slam Dunk, Sportsfactory, Rundome)
- Sportswear Market - Fourlis Group (Intersport και Foot Locker)
- Zakcret (Zakcret Sports και Sneaker Cage)

Ο όγκος πωλήσεων σε τεμάχια αυξήθηκε κατά 33,8% (από 8,3 εκατ. σε 11,1 εκατ. τεμάχια) και ο αριθμός παραγγελιών κατά 10,5% (από 5,16 εκατ. σε 5,7 εκατ.).

Σύμφωνα με την Convert Group, η ταυτόχρονη ανάπτυξη και στους τρεις δείκτες - αξία, τεμάχια, παραγγελίες - αποτελεί χαρακτηριστικό μιας υγιούς, ζήτησης-κινούμενης ανάπτυξης, όπου ο καταναλωτής αγοράζει ενεργά: συχνότερα και περισσότερα.

ΟΙ ΙΣΧΥΡΟΤΕΡΟΙ ΜΗΝΕΣ ΣΕ ΠΩΛΗΣΕΙΣ

Η μηνιαία ανάλυση αναδεικνύει τον Απρίλιο (€52 εκατ.) και τον Ιούλιο (€52,2 εκατ.) ως τους πλέον δυναμικούς μήνες του οκταμήνου, ακολουθούμενους από τον Αύγουστο (€49,2 εκατ.). Ο Απρίλιος επωφελείται από την ανοιξιάτικη αγοραστική σεζόν (Πάσχα, επιστροφή στη σχολή, νέες συλλογές), ενώ Ιούλιος και Αύγουστος τροφοδοτούνται από καλοκαιρινές δραστηριότητες, εκπτώσεις και τουριστική δραστηριότητα. Ο Φεβρουάριος παρέμεινε ο ασθενέστερος μήνας (€31,3 εκατ.), διατηρώντας τον εποχιακό χαρακτήρα που παρατηρήθηκε και στο 2025.

ΠΕΡΙΣΣΟΤΕΡΑ ΣΤΟ ΚΑΛΑΘΙ ΤΟΥ ΚΑΤΑΝΑΛΩΤΗ

Ένα από τα σημαντικότερα ευρήματα του οκταμήνου αφορά την ποιοτική εξέλιξη της μέσης αγοράς. Η μέση αξία παραγγελίας ανήλθε στα €65,90 (έναντι €63,05 το αντίστοιχο διάστημα του 2025), ενώ ο μέσος αριθμός



τεμαχίων ανά παραγγελία αυξήθηκε σημαντικά: από 1,74 σε 2,08 τεμάχια. Ο Έλληνας καταναλωτής αθλητικών ειδών σπάνια αγοράζει ένα μόνο προϊόν - αγοράζει ένα outfit, ένα σύνολο ή και τεμάχια εξοπλισμού. Η τάση αυτή ευθυγραμμίζει την ελληνική αγορά με τα πρότυπα ώριμων ευρωπαϊκών αγορών.

ΞΕΧΩΡΙΣΑΝ ΤΑ ΠΑΠΟΥΤΣΙΑ

Η κατηγορία των Παπουτσιών παραμένει το μεγαλύτερο τμήμα της αγοράς και στο οκτάμηνο (περίπου το 51% του τζίρου, €175 εκατ., +15,5% σε ετήσια βάση), ακολουθούμενη από:

- τα Ρούχα (37,4%, €129 εκατ., +15,2%)
- τα Αξεσουάρ & Εξοπλισμός (11,7%, €40 εκατ., +23,3%)

ΚΙΝΗΤΗΡΙΑ ΔΥΝΑΜΗ Η ΚΑΤΗΓΟΡΙΑ LIFESTYLE

Η υποκατηγορία Sport Lifestyle - αθλητική μόδα για καθημερινή χρήση - διατηρεί την πρωτοκαθεδρία της έναντι του καθαρού Performance τόσο στην υπόδοση (€88,6 εκατ. έναντι €75,9 εκατ.) όσο και στην ένδυ-

ση (€78,8 εκατ. έναντι €46,7 εκατ.).

Σύμφωνα με την μελέτη, η athleisure τάση, που χαρακτηρίζει τις ώριμες αγορές της Δυτικής Ευρώπης, συνεχίζει να διαμορφώνει τα μοτίβα κατανάλωσης και στην Ελλάδα. Η κατηγορία Outdoor παραμένει σχετικά μικρή (€13,6 εκατ. συνολικά σε Παπούτσια και Ρούχα) σε σχέση με χώρες της Κεντρικής Ευρώπης.

ΤΟ PEAK ΣΤΙΣ ΑΓΟΡΕΣ

Η χρονική ανάλυση των πωλήσεων δείχνει ότι η κορυφαία ώρα και ημέρα αγορών είναι το Σάββατο στις 13:00. Το συγκεκριμένο peak αντανακλά τη συνήθεια του Έλληνα να συνδυάζει το Σαββατιάτικο shopping στα φυσικά καταστήματα με την επίσκεψη σε εμπορικά κέντρα και κεντρικούς εμπορικούς δρόμους, λίγο πριν το μεσημεριανό γεύμα αλλά και σε συνδυασμό με τις online αγορές.

Όπως αναφέρει η Convert, αποτελεί μια χρήσιμη πληροφορία τόσο για τους εμπόρους (στελέχωση, προωθητικές ενέργειες, διαθεσιμότητα προϊόντος) όσο και για τους προμηθευτές.

> ΝΕΟ ΠΑΚΕΤΟ

ΣΤΗΝ ΤΕΛΙΚΗ ΕΥΘΕΙΑ ΤΟ DEAL ΒΙΟΜΗΧΑΝΩΝ ΚΑΙ ΚΥΒΕΡΝΗΣΗΣ
- ΚΟΝΤΑ ΣΤΑ €100 ΕΚΑΤ. Η ΣΤΗΡΙΞΗ

Στην τελική ευθεία βρίσκεται η οριστικοποίηση του πακέτου για τη στήριξη της βιομηχανίας καθώς οι διαπραγματεύσεις μεταξύ ΣΕΒ και κυβέρνησης είναι θετικές.

Πρόκειται για ένα πακέτο κοντά στα €100 εκατ. και στόχος είναι να γίνουν οι ανακοινώσεις στην ομιλία του Πρωθυπουργού στην αυριανή Γενική Συνέλευση του ΣΕΒ.

"Καταβάλλεται προσπάθεια να χρησιμοποιηθούν τα ευρωπαϊκά εργαλεία και πιστεύουμε σύντομα σε λύση στήριξης της βιομηχανίας" αναφέρουν κυβερνητικές πηγές στο BnB Daily.

Η ΛΥΣΗ

Η εφαρμογή των μέτρων που θα αποφασιστούν, θα προχωρήσει με βάση τα ευρωπαϊκά πλαίσια για τις κρατικές ενισχύσεις CISAf και METSAf.

Το CISAf αποτελεί το πλαίσιο κρατικών ενισχύσεων της Ευρωπαϊκής Επιτροπής για την Καθαρή Βιομηχανική Συμφωνία, το οποίο επιτρέπει, μεταξύ άλλων, τη μείωση έως



Σπύρος Θεοδωρόπουλος, Πρόεδρος, ΣΕΒ

50% της μέσης ετήσιας χονδρεμπορικής τιμής ρεύματος για ποσότητα που δεν ξεπερνάει το μισό της ετήσιας κατανάλωσης των επιλέξιμων επιχειρήσεων.

ΛΥΣΗ ΓΙΑ ΤΙΣ ΜΙΚΡΕΣ ΚΑΙ
ΜΕΣΑΙΕΣ ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΕΣ

Σύμφωνα με τις ίδιες πηγές, για τις μικρότερες και μεσαίες βιομηχανίες προκρίνεται μία λύση που αφορά στην αναδρομική επιδότηση της ενέργειας για ολόκληρο το 2026, κάτι που θα μείωνε τις επιπτώσεις της ενεργειακής κρίσης.

Υπενθυμίζεται πως οι μεσαίες βιομηχανίες και οι μικρότερες στην Βόρεια Ελλάδα σκέφονται μέχρι και την αλλαγή έδρας στην Βουλγαρία, ενώ παράλληλα ορισμένες βιομηχανίες έχουν ρίξει την παραγωγή τους και χρησιμοποιούν λιγότερες μονάδες παραγωγής.

Νίκος Ταμπακόπουλος
nicolas@notice.gr

SÒ POSH!

the trendletter

ΕΠΕΙΔΗ...
BUSINESS IS BUSINESS, PLEASURE IS PLEASURE!

Κάθε Σάββατο στις 9.30

ΤΟ ΕΒΔΟΜΑΔΙΑΙΟ NEWSLETTER

ΓΙΝΕ ΣΥΝΔΡΟΜΗΤΗΣ ΕΔΩ

> **DAIKIN HELLAS****ΑΓΓΙΞΑΝ ΤΑ €100 ΕΚΑΤ. ΟΙ ΠΩΛΗΣΕΙΣ
ΣΤΗ ΧΡΗΣΗ 2025/2026**

Τα επίπεδα πωλήσεων των €100 εκατ. επαναπροσέγγισε η Daikin Hellas στην οικονομική χρήση 2025/2026 που ολοκληρώθηκε στις 31 Μαρτίου 2026, σημειώνοντας ετήσια ανάπτυξη άνω του 15%. Σύμφωνα με τη διοίκηση της εταιρείας, η επίδοση αυτή οφείλεται στην αύξηση των πωλήσεων σε όλες τις προϊόντικές κατηγορίες (πλην των μικρών κλιματιστικών κυρίως για οικιακή χρήση) και σε όλα τα κανάλια πώλησης πλην του λιανεμπορίου. Παράλληλα, άνοδο κατέγραψε και η κερδοφορία της εταιρείας.

DATA 1/4-31/3 (σε €χιλ.)Κύκλος εργασιών

2025/2026: 99.543

2024/2025: 86.141

2023/2024: 78.657

2022/2023: 97.105

Κέρδη προ φόρων

2025/2026: 3.850

2024/2025: 3.379

2023/2024: 3.172

2022/2023: 7.290

Καθαρά κέρδη

2025/2026: 2.790

2024/2025: 2.387

2023/2024: 2.341

2022/2023: 5.609

ΠΡΟΟΠΤΙΚΕΣ

Αναφορικά με τις προοπτικές της τρέχουσας χρήσης, όπως σημειώνεται στις τελευταίες ετήσιες χρηματοοικονομικές καταστάσεις, η εταιρεία αναμένει ότι η ζήτηση για ενεργειακά αποδοτικές λύσεις κλιματισμού και θέρμανσης, η πράσινη μετάβαση, η εξέλιξη της τουριστικής δραστηριότητας και οι επενδύσεις στους επαγγελματικούς και οικιστικούς χώρους θα συνεχίσουν να στηρίζουν τις προοπτικές της αγοράς.

Παράλληλα, η διοίκηση λαμβάνει υπόψη την αβεβαιότητα που εξακολουθεί να υφίσταται στο οικονομικό και γεωπολιτικό περιβάλλον, συμπεριλαμβανομένων των μεταβολών στο ενεργειακό κόστος, στα επιτόκια, στην αγοραστική δύναμη και στις συνθήκες ανταγωνισμού.



Χριστίνα
Αντωνίου,
Αντιπρόεδρος & CEO,
Daikin Hellas

**ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ ΓΙΑ ΤΟΝ ΕΛΕΓΧΟ
ΤΟΥ ΚΟΣΤΟΥΣ**

Μεταξύ άλλων αναφέρεται επίσης ότι λόγω των δυσκολιών της αγοράς, η Daikin Hellas έχει ήδη θέσει σε εφαρμογή ένα πρόγραμμα για τον αποτελεσματικότερο έλεγχο του κόστους λειτουργίας της, που έχει σαν στόχο τη περαιτέρω βελτίωση της ανταγωνιστικότητας της.

Επίσης, η σχετική αστάθεια στη συγκεκριμένη αγορά στην οποία δραστηριοποιείται η εταιρεία, την αναγκάζει να κινείται με αργά και προσεκτικά βήματα, ώστε να μειωθούν τυχόν αρνητικά αποτελέσματα.

Στόχος παραμένει η αύξηση του κύκλου εργασιών καθώς και η ταυτόχρονη μείωση των συνολικών εξόδων λειτουργίας της εταιρείας.

ΠΑΡΟΥΣΙΑ ΣΤΗ ΦΕΤΙΝΗ ΔΕΘ

Στη φετινή ΔΕΘ, όπου η Ιαπωνία, χώρα προέλευσης της Daikin, ήταν η τιμώμενη χώρα, η Daikin Hellas, παρουσίασε ολοκληρωμένες λύσεις θέρμανσης, ψύξης και ζεστού νερού χρήσης.

Υποδέχθηκε δε στο περίπτερο, τον Πρόεδρο της Daikin Europe, Toshitaka Tsubouchi, ο οποίος συναντήθηκε με τον Ito Koichi, Πρόεδρο της Ιαπωνίας στην Ελλάδα.

Μάκης Αποστόλου
makis@notice.gr



ΤΟ ΚΑΘΗΜΕΡΙΝΟ
NEWSLETTER
ΓΙΑ ΤΟΝ ΚΛΑΔΟ
ΤΡΟΦΙΜΩΝ & ΠΟΤΩΝ



Γίνε
συνδρομητής
εδώ

και επωφελήσου
από τα πακέτα συνδρομών.

> NIKE

ΝΕΟ ΚΥΜΑ ΠΕΡΙΚΟΠΩΝ ΜΕ ΦΟΝΤΟ ΤΗΝ ΚΡΙΣΗ ΣΤΗΝ ΚΙΝΑ - ΑΔΥΝΑΜΑ ΜΕΓΕΘΗ ΣΤΟ ΤΡΙΜΗΝΟ

Σε νέα φάση αναδιάρθρωσης εισέρχεται η Nike, υπό την ηγεσία του CEO, Elliott Hill, καθώς η επιδείνωση των επιδόσεων της στην Κίνα και οι ασθενέστερες προοπτικές για τα έσοδα εντείνουν τις πιέσεις στον αμερικανικό κολοσσό αθλητικών ειδών. Η εταιρεία ανακοίνωσε νέο πρόγραμμα περικοπών θέσεων εργασίας και αλλαγών στην οργανωτική της δομή, προβλέποντας παράλληλα σημαντική μείωση των ετήσιων εσόδων της.

Οι πωλήσεις της Nike στην Κίνα υποχώρησαν κατά 26% σε σταθερές συναλλαγματικές ισοτιμίες το α' τρίμηνο της χρήσης 2026/2027 που ολοκληρώθηκε στις 31 Αυγούστου 2026. Η διοίκηση εκτιμά ότι οι δυσκολίες θα διατηρηθούν

για αρκετά ακόμη τρίμηνα, παρά τις προσπάθειες του Hill να επαναφέρει την εταιρεία σε τροχιά ανάπτυξης.

DATA α' τρίμηνο (σε \$εκ.α.)

Έσοδα	Κέρδη προ φόρων
2026/2027: 11.213	2026/2027: 921
2025/2026: 11.720	2025/2026: 922
μεταβολή: (4%)	μεταβολή: 0%
Μικτό αποτέλεσμα	Καθαρά κέρδη
2026/2027: 4.798	2026/2027: 712
2025/2026: 4.943	2025/2026: 727
μεταβολή: (3%)	μεταβολή: (2%)

ηγούμενους γύρους απολύσεων, εκτιμάται ότι θα αποφέρει εξοικονόμηση \$2,5 δισ. έως το οικονομικό έτος 2031, με το μεγαλύτερο όφελος να καταγράφεται το 2029 και το 2030. Την ίδια στιγμή, η Nike προβλέπει πτώση των εσόδων της με υψηλό μονοψήφιο ποσοστό το οικονομικό έτος 2027, έναντι εκτιμώμενης μείωσης μόλις 2% από τους αναλυτές.

ΣΤΟ ΕΠΙΚΕΝΤΡΟ Η ΚΙΝΕΖΙΚΗ ΑΓΟΡΑ

Η Κίνα αποτελεί μία από τις σημαντικότερες προκλήσεις για τη Nike, καθώς οι πωλήσεις της υποχωρούν για εννέα συνεχόμενα τρίμηνα. Η αγορά αντιπροσωπεύει περίπου το 15% των ετήσιων εσόδων της εταιρείας, η οποία αντιμετωπίζει αυξανόμενο ανταγωνισμό από διεθνείς και εγχώριους ομίλους.

Από τον Ιανουάριο, η Nike σχεδιάζει να αφαιρέσει από ορισμένους μεγάλους συνεργάτες λιανικής στην Κίνα τα δικαιώματα διαδικτυακών πωλήσεων, επιδιώκοντας μεγαλύτερο έλεγχο στις τιμές και τον περιορισμό των εκπτώσεων. Ωστόσο, η αλλαγή αναμένεται να επιβαρύνει βραχυπρόθεσμα τα έσοδα και την κερδοφορία της.



Elliott Hill,
Πρόεδρος
και CEO,
Nike

ΕΞΟΙΚΟΝΟΜΗΣΗ \$2,5 ΔΙΣ.

Το νέο σχέδιο προβλέπει τη μείωση των γεωγραφικών περιφερειών της Nike από τέσσερις σε τρεις: Αμερική, Ασία-Ειρηνικός και ευρύτερη Κίνα, Ευρώπη, Μέση Ανατολή και Αφρική. Ο ακριβής αριθμός των θέσεων εργασίας που θα καταργηθούν δεν έχει ανακοινωθεί, ενώ η ενημέρωση των εργαζομένων αναμένεται να ξεκινήσει το 2027.

Η αναδιάρθρωση, η οποία προστίθεται σε προ-

> STOIXIMAN

ΑΝΑΝΕΩΝΕΙ ΕΩΣ ΤΟ 2028 ΤΗ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑ ΜΕ ΤΗΝ STOIXIMAN GBL

Την ανανέωση της στρατηγικής συνεργασίας της με την Stoiximan GBL έως το 2028 ανακοίνωσε η Stoiximan, παραμένοντας Μεγάλος και Ονομαστικός Χορηγός του Επαγγελματικού Πρωταθλήματος Καλαθοσφαίρισης.

Η συνεργασία των δύο πλευρών ξεκίνησε το 2023 και, με την επέκτασή της, εισέρχεται στην τέταρτη συνεχόμενη σεζόν. Βασικό αντικείμενο της συμφωνίας αποτελεί η υποστήριξη της ανάπτυξης και της αναβάθμισης της διοργάνωσης, καθώς και η ενίσχυση της εμπειρίας των φιλάθλων και των ομάδων.

Ο ΣΤΟΧΟΣ ΤΗΣ STOIXIMAN

Ο Κώστας Διορέλης, Chief Commercial Officer της Stoiximan, δήλωσε σχετικά: "Ξεκινάμε την τέταρτη συνεχόμενη σεζόν δίπλα στην Stoiximan GBL με τον στόχο που είχαμε από την



πρώτη μέρα: να βοηθήσουμε το πρωτάθλημα να μεγαλώσει, για τις ομάδες, τους παίκτες και τον κόσμο του μπάσκετ. Όλα αυτά τα χρόνια χτίζουμε με την Greek Basketball League μια σχέση εμπιστοσύνης, με αποτελέσματα που φαίνονται. Η σχέση αυτή έχει και σημαντική κοινωνική διάσταση: μέσα από το IROES, το πρόγραμμα εταιρικής υπευθυνότητας της Stoiximan, στη-

ρίζουμε μαζί ευάλωτες ομάδες με όχημα τον αθλητισμό. Για εμάς, αυτό το κομμάτι μετράει εξίσου με το αγωνιστικό. Στη νέα σεζόν συνεχίζουμε με την ίδια συνέπεια, δίπλα στην κοινωνία, στις ομάδες και στους φιλάθλους".

ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΟΣ ΣΥΜΜΑΧΟΣ ΓΙΑ ΤΗΝ STOIXIMAN GBL

Ο Μιχάλης Μελής, Πρόεδρος της Stoiximan GBL, ανέφερε: "Η επέκταση της συνεργασίας μας με την Stoiximan, μάς γεμίζει χαρά και αισιοδοξία για το μέλλον της Stoiximan GBL. Πρόκειται για έναν συνεργάτη που έχει σταθεί διαχρονικά στο πλευρό μας, ακόμη και σε δύσκολες περιόδους, και σήμερα αποτελεί έναν στρατηγικό σύμμαχο στην προσπάθειά μας να υλοποιήσουμε το όραμά μας για το Επαγγελματικό Πρωτάθλημα Καλαθοσφαίρισης. Κοινός μας στόχος είναι να δημιουργήσουμε ένα πρωτάθλημα σύγχρονο, ανταγωνιστικό και ελκυστικό, που θα συνεχίσει να εξελίσσεται και να διεκδικεί τη θέση που του αξίζει στην ευρωπαϊκή μπασκετική σκηνή".

> LAVIPHARM

**ΞΕΚΙΝΗΣΑΝ ΟΙ ΠΩΛΗΣΕΙΣ ΤΟΥ DUROGESIC ΣΤΗΝ ΓΑΛΛΙΑ
– ΑΝΑΜΕΝΕΙ ΕΤΗΣΙΕΣ ΠΩΛΗΣΕΙΣ €37 ΕΚΑΤ. ΑΠΟ ΤΟ ΦΑΡΜΑΚΟ**

Την εμπορική διάθεση του Durogesic στη γαλλική αγορά ξεκίνησε στις 30 Σεπτεμβρίου 2026 η Lavipharm, μετά την έγκριση της μεταβίβασης της άδειας κυκλοφορίας του φαρμάκου από την αρμόδια γαλλική ρυθμιστική αρχή. Η εξέλιξη αποτελεί ένα ακόμη βήμα στην υλοποίηση της συμφωνίας εξαγοράς του προϊόντος από την εταιρεία, η οποία περιλαμβάνει το εμπορικό σήμα και τα δικαιώματα εμπορικής εκμετάλλευσής του σε 24 χώρες.

Όπως τόνισε η εταιρεία στο BnB Daily, η συνολική αξία των πωλήσεων του Durogesic στις συγκεκριμένες αγορές, με βάση την εκτίμηση που είχε παρουσιάσει η διοίκηση τον Απρίλιο του 2026, ανέρχεται σε €37 εκατ. σε ετήσια βάση. Το ποσό αυτό, όπως τόνισε η εταιρεία, αντιστοιχεί στο σύνολο των πωλήσεων που πραγματοποίησε το προϊόν κατά το προηγούμενο έτος, όταν βρισκόταν υπό την ιδιοκτησία της Johnson & Johnson (J&J).

Αναφορικά με το μέγεθος της γαλλικής αγοράς και το μερίδιο που επιδιώκει να κατακτήσει το Durogesic κατά το πρώτο έτος κυκλοφορίας του, η εταιρεία δεν προχώρησε σε συγκεκρι-



Τηλέμαχος Λαβίδας, CEO, Lavipharm

κριμένες εκτιμήσεις, επικαλούμενη λόγους ανταγωνισμού.

**ΣΕ ΕΞΕΛΙΞΗ ΟΙ ΜΕΤΑΒΙΒΑΣΕΙΣ
ΑΔΕΙΩΝ ΣΤΙΣ ΥΠΟΛΟΙΠΕΣ ΑΓΟΡΕΣ**

Παράλληλα με την έναρξη των πωλήσεων στη Γαλλία, η Lavipharm συνεχίζει τις διαδικασίες μεταβίβασης των αδειών κυκλοφορίας του Durogesic στις υπόλοιπες αγορές. Η εταιρεία

εκτιμά ότι οι σχετικές εγκρίσεις, ιδίως στις αγορές με μεγάλο εμπορικό ενδιαφέρον, θα ολοκληρωθούν το προσεχές διάστημα.

Αναφορικά με τη διαδικασία στην Γαλλία, η διοίκηση διευκρινίζει ότι η μεταβίβαση της άδειας κυκλοφορίας αποτελεί συνήθη διαδικασία, την οποία ακολουθούν οι τοπικές ρυθμιστικές αρχές όταν αλλάζει ο ιδιοκτήτης ενός φαρμακευτικού προϊόντος. Όπως αναφέρει, δεν αντιμετωπίστηκαν ιδιαίτερες προκλήσεις σε κανονιστικό επίπεδο, καθώς η διαδικασία βασίζεται στην υποβολή συγκεκριμένων δικαιολογητικών και στοιχείων. Εφόσον αυτά είναι ορθά και πληρούν τις προβλεπόμενες απαιτήσεις, η αρμόδια αρχή χορηγεί την άδεια στον νέο κάτοχο κυκλοφορίας.

Η ολοκλήρωση των μεταβιβάσεων στις υπόλοιπες αγορές αποτελεί, πλέον, το επόμενο στάδιο για την εμπορική αξιοποίηση του Durogesic από την Lavipharm, στο πλαίσιο της συμφωνίας που αφορά συνολικά 24 χώρες.

Μάριος Δελατόλας
marios@notice.gr

> ΒΡΕΤΑΝΙΑ

**ΑΝΟΙΚΤΟ ΤΟ ΕΝΔΕΧΟΜΕΝΟ ΝΕΟΥ ΔΗΜΟΨΗΦΙΣΜΑΤΟΣ
ΓΙΑ ΤΗΝ ΕΠΑΝΕΝΤΑΞΗ ΣΤΗΝ ΕΕ**

Το ενδεχόμενο διεξαγωγής νέου δημοψηφίσματος για την επανένταξη της Βρετανίας στην Ευρωπαϊκή Ένωση άφησε ανοικτό ο Πρωθυπουργός, Andy Burnham, επαναφέροντας τη συζήτηση για τις σχέσεις της χώρας με την Ευρώπη, δέκα χρόνια μετά το Brexit. Ο ίδιος χαρακτήρισε πιθανή την ένταξη μιας τέτοιας πρότασης στο προεκλογικό πρόγραμμα των Εργατικών, διευκρινίζοντας, ωστόσο, ότι δεν θεωρεί κατάλληλη μια άμεση προσφυγή στις κάλπες. Σε συνέντευξή του στο BBC, ο Burnham υπογράμμισε την ανάγκη επανεξέτασης των επιλογών για τη μελλοντική σχέση της Βρετανίας με την ΕΕ, από τη διατήρηση της υφιστάμενης κατάστασης έως τη σύναψη τελωνειακής ένωσης, τη συμμετοχή στην ενιαία αγορά ή ακόμη και την πλήρη επανένταξη. Παράλληλα, υποστήριξε ότι το Brexit δεν έχει προσφέρει τον έλεγχο που υποσχόταν η εκστρατεία



υπέρ της αποχώρησης, τονίζοντας την ανάγκη μιας μακροπρόθεσμης στρατηγικής για την ενίσχυση της ανάπτυξης.

**ΤΟ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟ ΚΟΣΤΟΣ ΚΑΙ ΟΙ
ΠΡΟΟΠΤΙΚΕΣ ΕΠΑΝΑΠΡΟΣΕΓΓΙΣΗΣ**

Η επανένταξη θα μπορούσε να προσφέρει οικονομικά οφέλη, ωστόσο η διαδικασία αναμένεται να είναι σύνθετη και χρονοβόρα. Ο James Smith, οικονομολόγος της ING, επισημαίνει ότι

η επίτευξη ουσιαστικών οικονομικών αποτελεσμάτων προϋποθέτει αλλαγές στην εμπορική σχέση με την ΕΕ, ενώ παραμένει αβέβαιο το εύρος των παραχωρήσεων που θα ήταν διαθεσιμότητες να κάνουν οι δύο πλευρές.

Παράλληλα, ο Nigel Green, επικεφαλής της DeVere Group, εκτιμά ότι η στενότερη σύνδεση με την Ευρώπη θα μπορούσε να ενισχύσει τη στερλίνα και τις βρετανικές μετοχές. Επισημαίνει, ωστόσο, ότι η προσέλκυση επενδύσεων προϋποθέτει και εσωτερικές μεταρρυθμίσεις, όπως ανταγωνιστικότερη φορολογική πολιτική.

Το ενδεχόμενο νέου δημοψηφίσματος παραμένει, πάντως, σε πρώιμο στάδιο, ενώ η προγραμματισμένη σύνοδος κορυφής ΕΕ–Βρετανίας αναμένεται να αποτελέσει ένα ακόμη βήμα στις συζητήσεις για τη μελλοντική συνεργασία των δύο πλευρών.

> CREDIABANK

ΟΛΟΚΛΗΡΩΘΗΚΕ Η ΑΠΟΚΤΗΣΗ ΤΟΥ
70% ΤΗΣ PANTELAKIS SECURITIES

Την απόκτηση του 70% της Παντελάκης Χρηματιστηριακής ανακοίνωσε η CrediaBank, εντάσσοντας την εταιρεία στον Όμιλο και μετονομάζοντας την σε CrediaPantelakis Securities. Στο πλαίσιο της συνεργασίας, οι πελάτες της CrediaBank θα μπορούν να αξιοποιούν τις επενδυτικές υπηρεσίες και τα προϊόντα της χρηματιστηριακής, ενώ αντίστοιχα οι πελάτες της CrediaPantelakis Securities θα έχουν πρόσβαση στις τραπεζικές υπηρεσίες του Ομίλου. Η Παντελάκης Χρηματιστηριακή, με ιστορία που ξεκινά το 1920, συγκαταλέγεται μεταξύ των παλαιότερων χρηματιστηριακών εταιρειών στην Ελλάδα. Διαθέτει δραστηριότητα στην ελληνική και τις διεθνείς κεφαλαιαγορές, παρέχοντας μεταξύ άλλων υπηρεσίες επενδυτικής έρευνας, εκκαθάρισης και θεματοφυλακής. Παράλληλα, είναι μέλος των αγορών μετοχών και παραγώγων της Euronext Athens.

ΣΤΟΧΟΣ

Μετά την ένταξή της στον όμιλο CrediaBank, η εταιρεία θα συνεχίσει να λειτουργεί με την υφί-

στάμενη διοικητική της ομάδα. Το επόμενο διάστημα, η συνεργασία των δύο πλευρών αναμένεται να επικεντρωθεί στην επέκταση των εργασιών και της πελατειακής βάσης της χρηματιστηριακής, στην αναβάθμιση των τεχνολογικών υποδομών και στη βελτίωση της εμπειρίας των πελατών.

Στόχος αποτελεί επίσης η διαμόρφωση ενός ενιαίου μοντέλου εξυπηρέτησης, μέσω της αξιοποίησης των δυνατοτήτων και των υποδομών των δύο εταιρειών.

ΔΙΕΥΡΥΝΣΗ ΥΠΗΡΕΣΙΩΝ

Η Διευθύνουσα Σύμβουλος της CrediaBank, Ελένη Βρεττού, δήλωσε: "Η απόκτηση της Παντελάκης Χρηματιστηριακής εντάσσεται στον στρατηγικό σχεδιασμό μας να διευρύνουμε τις υπηρεσίες της CrediaBank και να αυξήσουμε τη συμμετοχή των προμηθειών στα έσοδα του ομίλου. Θέλουμε οι ιδιώτες και οι επιχειρήσεις που μας εμπιστεύονται να βρίσκουν περισσότερες επενδυτικές λύσεις μέσα από τον όμι-



Ελένη Βρεττού, Διευθύνουσα Σύμβουλος, CrediaBank - Νίκος Παντελάκης, Διευθύνων Σύμβουλος, Παντελάκης Χρηματιστηριακή

λό μας. Η ιστορία, η τεχνογνωσία και η ισχυρή παρουσία της Παντελάκης στις κεφαλαιαγορές μάς δίνουν τη δυνατότητα να αναπτύξουμε αυτή τη δραστηριότητα και να χτίσουμε ένα πιο διαφοροποιημένο και ανθεκτικό μοντέλο ανάπτυξης".

"ΝΕΟ ΚΕΦΑΛΑΙΟ ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ
ΓΙΑ ΤΗΝ PANTELAKIS"

Από την πλευρά του, ο Διευθύνων Σύμβουλος της CrediaPantelakis Securities, Νίκος Παντελάκης, δήλωσε: "Για περισσότερο από έναν αιώνα, η Παντελάκης Χρηματιστηριακή έχει χτίσει ισχυρές σχέσεις εμπιστοσύνης με τους πελάτες της και βαθιά τεχνογνωσία στις κεφαλαιαγορές. Η ένταξή μας στον όμιλο CrediaBank ανοίγει σήμερα ένα νέο κεφάλαιο ανάπτυξης για την εταιρεία μας".

> CONOCOPHILLIPS

MEGA DEAL 20 ΕΤΩΝ ΜΕ ΤΗΝ VENTURE GLOBAL ΓΙΑ
ΤΗΝ ΠΡΟΜΗΘΕΙΑ 1 ΕΚΑΤ. ΤΟΝΩΝ LNG ΑΠΟ ΤΟ 2030

Σε συμφωνία μακροχρόνιας προμήθειας υδροποιημένου φυσικού αερίου (LNG), διάρκειας 20 ετών, προχώρησαν η Venture Global και η ConocoPhillips, ενισχύοντας το χαρτοφυλάκιο της δεύτερης. Ειδικότερα, σύμφωνα με την ανακοίνωση των δύο εταιρειών, η ConocoPhillips θα προμηθεύεται από την Venture Global 1 εκατ. τόνους LNG ετησίως, με τις παραδόσεις να ξεκινούν το 2030 και τη συμφωνία να έχει διάρκεια δύο δεκαετιών. Η συμφωνία εντάσσεται στη στρατηγική της ConocoPhillips για την περαιτέρω ενίσχυση του χαρτοφυλακίου της στην αγορά LNG, καθώς οι επιπτώσεις της σύγκρουσης με το Ιράν έχουν δημιουργήσει προβλήματα στις δραστηριότητες και στα σχέδια επέκτασης της QatarEnergy, στα οποία η αμερικανική εταιρεία διατηρεί συμμετοχές.

Η ΕΚΘΕΣΗ ΣΤΟ ΚΑΤΑΡ

Η ConocoPhillips κατέχει ποσοστό 30% στο έργο παραγωγής LNG Ras Laffan της



Andy O'Brien, CEO, ConocoPhillips

QatarEnergy, ενώ συμμετέχει και σε άλλα έργα επέκτασης της παραγωγικής δυναμικότητας του Κατάρ. Οι προκλήσεις που αντιμετωπίζει η QatarEnergy, λόγω της σύγκρουσης με το Ιράν, ενισχύουν τη σημασία της διαφοροποίησης των πηγών προμήθειας LNG για την ConocoPhillips, η οποία επιδιώκει να διευρύνει το διεθνές χαρτοφυλάκιό της.

Από την πλευρά της, η Venture Global εκτιμά ότι η νέα συμφωνία θα στηρίξει την περαιτέρω ανάπτυξη της δραστηριότητας της

ConocoPhillips στην παγκόσμια αγορά υδροποιημένου φυσικού αερίου.

Η ΠΑΡΑΓΩΓΙΚΗ ΔΥΝΑΜΙΚΟΤΗΤΑ
ΤΗΣ VENTURE GLOBAL

Η Venture Global διαθέτει συνολική δυναμικότητα άνω των 100 εκατ. τόνων LNG ετησίως (MTPA), η οποία περιλαμβάνει εγκαταστάσεις σε λειτουργία, υπό κατασκευή ή υπό ανάπτυξη. Τα τρία πρώτα έργα της εταιρείας, τα Calcasieu Pass, Plaquemines LNG και CP2 LNG, βρίσκονται στην Λουιζιάνα των ΗΠΑ, αποτελώντας βασικό μέρος της παραγωγικής της δραστηριότητας.

Η νέα συμφωνία με την ConocoPhillips προστίθεται στις εμπορικές συνεργασίες της Venture Global, ενισχύοντας τη θέση της στην αγορά μακροχρόνιων συμβολαίων προμήθειας LNG, ενώ παράλληλα εξασφαλίζει στην ConocoPhillips μια σταθερή πηγή προμήθειας για την επόμενη εικοσαετία.

> EUROBANK

€2 ΕΚΑΤ. ΣΕ ΝΕΟ ΚΕΝΤΡΟ ΗΜΕΡΑΣ ΓΙΑ ΑΤΟΜΑ ΣΤΟ ΦΑΣΜΑ ΤΟΥ ΑΥΤΙΣΜΟΥ ΣΤΗΝ ΚΥΠΡΟ

Στην επόμενη φάση περνά η δημιουργία νέου Κέντρου Ημέρας για άτομα στο σοβαρότερο άκρο του φάσματος του αυτισμού στην Κύπρο, με την Eurobank να αναλαμβάνει τη χρηματοδότηση του έργου, συνολικού προϋπολογισμού €2 εκατ.

Η δομή προορίζεται για άτομα με αυξημένες ανάγκες υποστήριξης λόγω αυτισμού, ενώ τη λειτουργία της θα αναλάβει το Υφυπουργείο Κοινωνικής Πρόνοιας.

ΔΙΑΓΩΝΙΣΜΟΣ

Η αρχιτεκτονική πρόταση που επικράτησε στον σχετικό διαγωνισμό παρουσιάστηκε σε ειδική εκδήλωση, παρουσία του Προέδρου της Κυπριακής Δημοκρατίας, Νίκου Χριστοδουλίδη, της Υφυπουργού Κοινωνικής Πρόνοιας, Τίνας Παύλου, και του Διευθύνοντος

Συμβούλου του Οομίλου Eurobank, Φωκίωνα Καραβία.

Ο αρχιτεκτονικός διαγωνισμός συγκέντρωσε 37 προτάσεις από αρχιτεκτονικά γραφεία και ομάδες μελέτης, ενώ συνολικά οκτώ μελέτες απέσπασαν βραβεία και διακρίσεις. Το πρώτο βραβείο απονεμήθηκε στην ομάδα των αρχιτεκτόνων Χρυσόστομου Θεοδωρόπουλου, Ελένης Λιβάνη και Παναγιώτας Καραμανέα.

ΚΟΙΝΩΝΙΚΟ ΟΦΕΛΟΣ

Κατά την παρουσίαση της αρχιτεκτονικής πρότασης, ο Πρόεδρος της Κυπριακής Δημοκρατίας, Νίκος Χριστοδουλίδης, ευχαρίστησε την Eurobank για τη δωρεά, καθώς και για την ανάληψη της εποπτείας και της διαχείρισης της υλοποίησης του έργου. Όπως επι-

σήμανε, η πρωτοβουλία ανταποκρίνεται σε διαπιστωμένη κοινωνική ανάγκη και εντάσσεται σε ένα οργανωμένο σχέδιο με στόχο τη δημιουργία σταθερού κοινωνικού οφέλους. Ο Διευθύνων Σύμβουλος της Eurobank Ltd, Μιχάλης Λούης, τόνισε ότι το έργο ξεκίνησε από μια ουσιαστική κοινωνική ανάγκη και πλέον αρχίζει να αποκτά μορφή. "Στόχος μας είναι να δημιουργήσουμε τις υποδομές και τις προϋποθέσεις που θα προσφέρουν φροντίδα, στήριξη, ανεξάρτητη διαβίωση και προοπτική στα άτομα με αυτισμό", ανέφερε. Όπως είπε, έργο αντανακλά τη σημασία που αποδίδει ο όμιλος Eurobank σε πρωτοβουλίες με ουσιαστικό κοινωνικό αντίκτυπο και στη διαχρονική δέσμευση για μια κοινωνία χωρίς αποκλεισμούς και με ίσες ευκαιρίες για όλους.



Φωκίων Καραβίας, Διευθύνων Σύμβουλος, Eurobank - Δρ. Ελένη Λιβάνη, Αρχιτέκτων - Δρ. Παναγιώτα Καραμανέα, Αρχιτέκτων - Χρυσόστομος Θεοδωρόπουλος, Αρχιτέκτων - Νίκος Χριστοδουλίδης, Πρόεδρος της Κυπριακής Δημοκρατίας - Τίνα Παύλου, Υφυπουργός Κοινωνικής Πρόνοιας της Κυπριακής Δημοκρατίας - Μιχάλης Λούης, Διευθύνων Σύμβουλος, Eurobank Limited - Μαριλένα Ευαγγέλου, πρώην Υφυπουργός Κοινωνικής Πρόνοιας της Κυπριακής Δημοκρατίας

> PANDORA

ΕΠΕΝΔΥΣΗ \$150 ΕΚΑΤ. ΣΤΟ ΒΙΕΤΝΑΜ ΜΕ ΣΤΟΧΟ
ΤΗΝ ΕΠΕΚΤΑΣΗ ΣΤΗΝ ΑΣΙΑ

Στην ενίσχυση της παραγωγικής της δυναμικότητας και στην επέκταση της παρουσίας της στην Ασία επενδύει η Pandora εγκαινιάζοντας νέο εργοστάσιο αξίας \$150 εκατ. στο Βιετνάμ. Η επένδυση εντάσσεται στη στρατηγική διαφοροποίησης της παραγωγής της, πέρα από την Ταϊλάνδη, όπου βρίσκεται μέχρι σήμερα η βασική παραγωγική της βάση. Η νέα μονάδα, στην πόλη Χο Τσι Μινχ, είναι η πρώτη της εταιρείας εκτός Ταϊλάνδης και αναμένεται να αυξήσει τη συνολική παραγωγική της δυναμικότητα κατά περίπου 50%. Σε πλήρη λειτουργία θα μπορεί να παράγει έως 60 εκατομμύρια κοσμήματα ετησίως, απασχολώντας περίπου 7.000 εργαζομένους. Όπως δήλωσε η CEO της Pandora, Berta de Pablos-Barbier, η επένδυση αποσκοπεί στην κάλυψη της μελλοντικής ζήτησης, καθώς οι πωλήσεις στην Ασία αυξήθηκαν κατά 10% το δεύτερο τρίμηνο. Η ίδια εκτιμά ότι η περιοχή εξακολουθεί να προσφέρει σημαντικές ευκαιρίες ανάπτυξης.

ΣΤΟ ΕΠΙΚΕΝΤΡΟ ΙΑΠΩΝΙΑ
ΚΑΙ ΚΙΝΑ

Η Ιαπωνία αποτελεί έναν από τους βασικούς πυλώνες της ασιατικής στρατηγικής

της Pandora, καθώς η δραστηριότητά της στη χώρα σχεδόν διπλασιάστηκε μέσα σε τρία χρόνια, διατηρώντας ρυθμούς ανάπτυξης άνω του 20%.

Αντίθετα, η κινεζική αγορά εξακολουθεί να παρουσιάζει δυσκολίες, έπειτα από τρία συνεχόμενα χρόνια υποχώρησης των πωλήσεων. Ωστόσο, η διοίκηση εκτιμά ότι η αγορά θα μπορούσε να επιστρέψει σε αναπτυξιακή τροχιά εντός του 2026, καθώς ήδη καταγράφονται ενδείξεις βελτίωσης σε σχέση με την προηγούμενη χρονιά.

ΕΡΓΑΣΤΗΡΙΑΚΑ ΔΙΑΜΑΝΤΙΑ
ΚΑΙ ΒΙΩΣΙΜΟΤΗΤΑ

Παράλληλα με τη γεωγραφική επέκταση, η Pandora ενισχύει την παρουσία της στην αγορά των εργαστηριακά παραγόμενων διαμαντιών, αξιοποιώντας το ενδιαφέρον των καταναλωτών για πιο προσιτές εναλλακτικές σε σχέση με τα φυσικά διαμάντια.

Σύμφωνα με τη διοίκηση, η χαμηλότερη τιμή και το μικρότερο περιβαλλοντικό αποτύπωμα αποτελούν βασικούς παράγοντες για την ανάπτυξη της συγκεκριμένης κατηγορίας. Ειδικότερα, η παραγωγή εργαστηριακών δι-



Berta de
Pablos-
Barbier,
CEO,
Pandora

αμαντιών συνεπάγεται περίπου 90% χαμηλότερες εκπομπές άνθρακα σε σύγκριση με την εξόρυξη φυσικών διαμαντιών.

Η στρατηγική αυτή συνδέεται με την ευρύτερη προσπάθεια της εταιρείας να ενισχύσει τη βιωσιμότητα της παραγωγής της. Στο πλαίσιο αυτό, αξιοποιεί ανακυκλωμένο ασημί και χρυσό, ενώ η νέα μονάδα στο Βιετνάμ θα χρησιμοποιεί ανανεώσιμες πηγές ενέργειας.

• Debrief •

ΤΙ ΓΙΝΕΤΑΙ ΣΤΗΝ ΓΑΛΛΙΑ;

Μαθητικές κινητοποιήσεις ή κάτι βαθύτερο; Έφηβοι στους δρόμους ή μπαχαλάκηδες που βάζουν φωτιές; Στο διαδίκτυο και ειδικά στο social media παίζουν όλες οι εκδοχές. Το μόνο σίγουρο είναι ότι τις τελευταίες ημέρες κάτι γίνεται στην Γαλλία.

Γρήγορη σύνοψη: Όλα ξεκίνησαν στις 17 Σεπτεμβρίου, στο λύκειο Saint-Exupéry σε προάστιο Creteil του Παρισιού, σε ένδειξη υποστήριξης στους εκπαιδευτικούς που απεργούν για την έλλειψη προσωπικού και πόρων. Σήμερα, Δευτέρα 4 Οκτωβρίου, περίπου 500 σχολεία σε όλη την Γαλλία θα κλείσουν εν όλω ή εν μέρει. Παράλληλα, έχουν συλληφθεί πάνω από 5.000 άνθρωποι, εκ των οποίων το 85% ανήλικοι, υπάρχουν

τραυματίες, καμένα λεωφορεία κ.λπ.

Η Γαλλία Οδεύει προς προεδρικές εκλογές την ερχόμενη άνοιξη, με τις έως τώρα έρευνες να δείχνουν ότι της κούρσας ηγούνται Μαρίν Λεπέν και Ζαν-Λυκ Μελανσόν.

Ταυτόχρονα, οδεύει προς κρίση χρέους. Ο λόγος χρέους προς το ΑΕΠ αναμένεται να ανέβει στο 122% το επόμενο έτος από 119% φέτος, και σύμφωνα με αναλυτές το τελευταίο σχέδιο της κυβέρνησης απέτυχε να σταματήσει την αύξηση των αποδόσεων των ομολόγων, καθώς οι επενδυτές ζητούν κάτι παραπάνω.

Στην πραγματικότητα, η Γαλλία χρειάζεται μεταρρυθμίσεις. Ωστόσο είναι γνωστό ότι προτιμά τις διαμαρτυρίες από τις μεταρρυθμίσεις.

Για την ακρίβεια θα μπορούσε να ισχυριστεί κανείς ότι παράγει περισσότερες διαμαρτυρίες από όσες μπορεί να καταναλώσει. Διαχρονικά η γαλλική κοινωνία έχει μια τάση να ξεγείρεται, ακόμα και εναντίον του εαυτού της. Ωστόσο η Γαλλία είναι η Γαλλία. Πρόκειται για τη δεύτερη μεγαλύτερη οικονομία στην Ευρωζώνη και τον έναν από τους δύο πυλώνες – ο άλλος είναι η Γερμανία – πάνω στους οποίους στηρίχθηκε η ευρωπαϊκή, κουτσουρεμένη, ενοποίηση. Οποιαδήποτε ανακατωσούρα εις Παρισίους έχει με τον ένα ή τον άλλο τρόπο, αποτύπωμα σε όλην την ήπειρο.

Γιάννης Παλιούρης
giannis@notice.gr

> ΕΤΑΔ

ΜΙΣΘΩΝΕΙ ΓΙΑ 30 ΧΡΟΝΙΑ ΣΤΟΝ ΔΗΜΟ ΚΑΒΑΛΑΣ ΤΜΗΜΑ ΤΗΣ ΑΚΤΗΣ ΚΑΛΑΜΙΤΣΑΣ

Στην αξιοποίηση τμήματος της Ακτής Καλαμίτσας προχωρά η Εταιρεία Ακινήτων Δημοσίου (ΕΤΑΔ), θυγατρική του Εθνικού Αναπτυξιακού Ταμείου, μέσω της 30ετούς μίσθωσής του στον Δήμο Καβάλας, με στόχο την αποκατάσταση και αναβάθμιση των υφιστάμενων εγκαταστάσεων. Η συμφωνία αφορά έκταση 10.510,02 τ.μ., στην οποία περιλαμβάνονται αθλητικές εγκαταστάσεις, παιδική χαρά, κτίρια αποδυτηρίων, χώ-

ρος εστίασης και κτίριο γραφείων. Πρόκειται για υποδομές που κατασκευάστηκαν από τον ΕΟΤ και παρέμεναν επί σειρά ετών αναξιοποίητες. Η 30ετής μίσθωση δημιουργεί το πλαίσιο για την υλοποίηση των απαραίτητων εργασιών αποκατάστασης και λειτουργικής αναβάθμισης, ενώ η χρηματοδότηση των παρεμβάσεων μπορεί να καλυφθεί μέσω της ένταξής τους στη Στρατηγική Βιώσιμης Αστικής Ανάπτυξης (ΣΒΑΑ).



Με την ολοκλήρωση των έργων, επιδιώκεται η επαναλειτουργία των εγκαταστάσεων και η αναβάθμιση των υποδομών της Ακτής Καλαμίτσας, τόσο για τους κατοίκους της Καβάλας όσο και για τους επισκέπτες της περιοχής. Η αξιοποίηση του ακινήτου συνδέεται, παράλληλα, με την τουριστική ανάπτυξη της ευρύτερης περιοχής, ιδιαίτερα κατά τη θερινή περίοδο.

Business Maker

ΕΤΟΙΜΑ ΣΠΙΤΙΑ ΧΩΡΙΣ ΡΕΥΜΑ – ΟΙ ΜΠΑΛΑΝΤΕΖΕΣ ΚΑΙ Η ΑΝΑΜΟΝΗ ΔΥΟ ΕΤΩΝ

Η οικοδομή έχει ξαναπάρει μπροστά, αλλά η ολοκλήρωση ενός νεόδμητου δεν σημαίνει απαραίτητα ότι μπορεί και να λειτουργήσει. Καλά πληροφορημένες πηγές της αγοράς καταγγέλλουν μεγάλες καθυστερήσεις στην εγκατάσταση των οριστικών μετρητών ηλεκτροδότησης, με αποτέλεσμα ολοκληρωμένες πολυκατοικίες να παραμένουν επί μήνες, ακόμη και χρόνια, με εργοταξιακό ρεύμα. Η εικόνα που περιγράφουν είναι παράδοξη. Αγοραστές ή ένοικοι μπαίνουν στα καινούργια διαμερίσματα, αλλά η κεντρική μέτρηση δεν έχει εγκατασταθεί. Έτσι, ολόκληρα κτίρια εξασκοιούνται να τροφοδοτούνται από το εργοταξιακό ρολόι του κατασκευαστή, με προσωρινές συνδέσεις και μπαλαντέζες. Σε ορισμένες

περιπτώσεις, όπως αναφέρουν, η αναμονή φθάνει το ένα ή ακόμη και τα δύο χρόνια. Χαρακτηριστικό παράδειγμα είναι νεόδημητο στην οδό Κύπρου στην Κηφισιά, το οποίο, σύμφωνα με την καταγγελία, παραμένει επί δύο χρόνια με εργοταξιακή παροχή. Για να συνεχιστεί η ηλεκτροδότηση, απαιτούνται παρατάσεις της προσωρινής σύνδεσης, παρότι η κατασκευή έχει ουσιαστικά ολοκληρωθεί. Ανάλογη εικόνα, υποστηρίζουν οι ίδιες πηγές, υπάρχει και στις συνδέσεις ύδρευσης. Εκεί όπου παλαιότερα οι απαραίτητες εργασίες στο πεζοδρόμιο μπορούσαν να προχωρούν όσο το έργο βρισκόταν ακόμη σε εξέλιξη, σήμερα κατασκευαστές περιμένουν συνεργεία ακόμη και μετά την αποπεράτωση.

Το πρόβλημα αποκτά μεγαλύτερες διαστάσεις όσο αυξάνεται η οικοδομική δραστηριότητα. Περισσότερες νέες οικοδομές σημαίνουν περισσότερα αιτήματα για συνδέσεις, την ώρα που, σύμφωνα με τις ίδιες πηγές, οι διαθέσιμοι πόροι και τα συνεργεία δεν επαρκούν για να ακολουθήσουν τον ρυθμό της αγοράς. Στην εξίσωση προστίθενται πλέον και οι αυξημένες ανάγκες ηλεκτρικής ισχύος. Η διάδοση των ηλεκτρικών αυτοκινήτων ανεβάζει τις απαιτήσεις των νέων κτιρίων, ενώ εκφράζεται ανησυχία και για την επάρκεια των υποδομών και των υποσταθμών στις πόλεις. Έτσι, μια αγορά, που χτίζει ταχύτερα, βρίσκεται αντιμέτωπη με δίκτυα που, όπως καταγγέλλεται, δυσκολεύονται να ακολουθήσουν....

Η ΚΟΚΚΙΝΗ ΓΡΑΜΜΗ ΣΤΟΥΡΝΑΡΑ ΣΤΑ ΜΕΤΡΑ ΣΤΗΡΙΞΗΣ

Η επιστροφή της ενεργειακής κρίσης βάζει ξανά την κυβέρνηση μπροστά σε μια γνώριμη, αλλά δύσκολη εξίσωση: Πόσο βαθιά μπορεί να βάλει το χέρι στην τσέπη χωρίς να ξηλώσει τη δημοσιονομική αξιοπιστία, που έχτισε τα προηγούμενα χρόνια. Καλά πληροφορημένες πηγές της Τράπεζας της Ελλάδος αποφεύγουν να μουν στο δίλημμα, "επιδοτήσεις ή μειώσεις φόρων". Παραπέμπουν, όμως, ευθέως στη γραμμή της ΕΚΤ: Όποια μέτρα ληφθούν πρέπει να υπακούουν στα τρία T: temporary, targeted, tailored. Προσωρινά, στοχευμένα και προσαρμοσμένα στο πρόβλημα, που καλούνται

να αντιμετωπίσουν. Πίσω από τη συγκεκριμένη θέση βρίσκεται και η αναταραχή στις αγορές ομολόγων. Η ΤτΕ δεν θεωρεί ότι η Ελλάδα διαθέτει κάποια ασπίδα απέναντι στη διεθνή άνοδο του κόστους χρήματος. "Καμία χώρα δεν είναι απολύτως προστατευμένη", αναφέρουν χαρακτηριστικά οι ίδιες πηγές. Η διαφορά, όπως εξηγούν, είναι ότι η Ελλάδα μπαίνει στη νέα δοκιμασία από καλύτερη θέση σε σχέση με αρκετές άλλες χώρες. Η μετρημένη δημοσιονομική πολιτική και η πρόωπη εξόφληση ακριβού χρέους συνέβαλαν στην αναβάθμιση του αξιόχρεου και στη μείωση των spreads. Και εδώ

βρίσκεται ουσιαστικά η λεπτή ισορροπία: Η κυβέρνηση καλείται να χρηματοδοτήσει μέτρα απέναντι στην ενεργειακή πίεση, χωρίς να αποδυναμώσει έναν από τους λόγους, που σήμερα περιορίζουν το κόστος δανεισμού της χώρας. Παρά την αβεβαιότητα, η ΤτΕ δεν προτίθεται, με τα σημερινά δεδομένα, να αναθεωρήσει τις εκτιμήσεις της για την οικονομία το 2027. Ούτε αποκλείει ευρωπαϊκή απάντηση στην ενεργειακή κρίση. Δεν τη θεωρεί όμως δεδομένη. Το εάν θα υπάρξει κοινή πρωτοβουλία, θα κριθεί από την πορεία των τιμών πετρελαίου, προϊόντων και φυσικού αερίου.

Business Insight

Η CREDIAPANTELAKIS ΚΑΙ Η ΑΝΑΠΟΦΕΥΚΤΗ ΣΥΓΚΕΝΤΡΩΣΗ ΤΩΝ ΧΡΗΜΑΤΙΣΤΗΡΙΑΚΩΝ

Σε διαδικασία συγκέντρωσης οι χρηματιστηριακές, με την ανακοίνωση **απόκτησης του 70% της Pantelakis Securities από την CrediaBank**, την επικείμενη εξαγορά του 67% έως 80,84% της **Euroxx από την Optima Bank** και τις **επαφές που γίνονται σε μεσαίες εταιρείες του κλάδου** να προειδεάζουν για όσα ακολουθούν το 2027. Χρονιά που με την αναβάθμιση της ελληνικής αγοράς και από τον οίκο Moody's την πλήρη ένταξη στην κατηγορία των developed markets, προεξοφλείται πως θα αποτελέσει κρησάρα για τις ΑΧΕΠΕΥ. Τέλη 2027 ο χρηματιστηριακός κλάδος σε ελάχιστα, και μόνον, θα θυμίζει αυτόν που γνωρίζαμε από την δεκαετία του 1990 μέχρι τελευταία, **η εκτίμηση παλαιού παράγοντα ο οποίος είναι σε συζητήσεις με ομόλογό του άλλης εταιρείας για το ενδεχόμενο συνένωσης των δυνάμεων τους.**

Κατ' αρχήν **η συμφωνία Ελένης Βρετού-Νίκου Παντελάκη** έχει ως αποτέλεσμα την ένταξη της ιστορικής χρηματιστηριακής στον όμιλο CrediaBank με την επωνυμία CrediaPantelakis Securities (CPS), διευρύνοντας τις δυνατότητες της τράπεζας στην επενδυτική τραπεζική. Οι πελάτες της τράπεζας θα μπορούν να αξιοποιήσουν ένα ευρύ φάσμα επενδυτικών προϊόντων και υπηρεσιών, ενώ οι πελάτες της χρηματιστηριακής θα μπορούν να έχουν πρόσβαση στις τραπεζικές υπηρεσίες του ομίλου. **Οι συνέργειες αυτές αναμένεται να ενισχύσουν τα έσοδα από προμήθειες και να συμβάλουν στη διαφοροποίηση των πηγών εσόδων της Τράπεζας,** ενώ με περιορισμένες κεφαλαιακές απαιτήσεις.

Συν τω χρόνω, **προχωρά η απόκτηση ηλεκτρονικού ποσοστού της Euroxx από την Optima Bank**, διαδικασία που ως προς το ουσιαστικό μέρος της εκτιμάται πως **θα μπορούσε να**

ολοκληρωθεί πριν τις εορτές των Χριστουγέννων. Το κυοφορούμενο deal οδηγεί στην δημιουργία του δεύτερου μεγαλύτερου χρηματιστηριακού σχήματος, έρχεται δε να εναρμονισθεί-όπως αυτό της CrediaBank- με τις εξελίξεις στον χώρο δηλαδή την ένταξη της EXAE στον όμιλο Euronext, την αναβάθμιση της αγοράς στην κατηγορία των αναπτυσσόμενων.

Η Euroxx είναι επί σειρά ετών η πρώτη μη τραπεζική ΑΧΕΠΕΥ στην κατάταξη των μεριδίων αγοράς και η τρίτη σε τζίρους με μερίδιο 12,42% το 2025. Η Optima Bank ήταν έβδομη στα μερίδια αγοράς το 2025 με ποσοστό 5,60% και επί σειρά ετών στην έκτη-έβδομη θέση της κατάταξης. Με ιδιαίτερα ισχυρό τμήμα παραγώγων που της δίνει τη δεύτερη θέση στην κατάταξη των συναλλαγών του ΧΠΑ. Θεωρητικά, οι δύο εταιρείες έχουν αθροιστικό μερίδιο 18%.

Με τις συγκεκριμένες δύο κινήσεις ο κλάδος συγκεντρώνεται ακόμη περισσότερο, καθώς: **η Πειραιώς έχει μερίδιο 23,25% (με ισχυρή παρουσία λόγω όγκου και θεσμικών εντολών), η Eurobank Equities 18,52% (με σημαντικό τζίρο σε εγχώριους και ξένους επενδυτές) και περίπου 12% η Euroxx.** Πρακτικά οι τρεις πρώτοι έχουν το 53%-54% από σύνολο 50 εταιρειών (συμπεριλαμβανόμενων με έδρα την Κύπρο, εξ' αποστάσεως remote members) σε αγορά που το 2026 χαρακτηρίζεται από θεαματική αύξηση συναλλαγών. Μέχρι και την τελευταία εβδομάδα ο μέσος ημερήσιος τζίρος διαμορφωνόταν στα €358,2 εκατ., κατά 64,3% μεγαλύτερο του 2025, υπερδιπλάσιο του 2024 και με τις εκτιμήσεις για το 2027 να υπερβαίνουν το μισό δισ. Ωστόσο, η μεγαλύτερη αξία συναλλαγών δεν σημαίνει ανάλογη αύξηση εσόδων/κερδοφορίας καθώς η διοίκηση (Euronext) προχωρά στη θέσπιση νέων χρεώσεων (λ.χ. από 1ης

Οκτωβρίου για online trading) αύξηση υφιστάμενων, κ.λ.π

Τα μερίδια αγοράς των άλλων δύο τραπεζικών χρηματιστηριακών (Alpha Finance AXIA- Εθνική χρηματιστηριακή) παραπέμπουν σε ακόμη μεγαλύτερη συγκέντρωση. Καταλυτικό το ποσοστό, που μαζί με αυτών που συμπληρώνουν την 10-12άδα (UBS, Citigroup, BofA, ΛέωνΔεπόλας, Merit) **αφήνουν ελάχιστα μερίδια για τις άλλες, κυρίως μεσαίες, μικρότερες.**

Μονόδρομος η συνένωση δυνάμεων, όπως στην παλαιότερη περίπτωση της απορρόφησης των Ηλίας Α. Πετροπουλάκης ΑΕΠΕΥ και Μίδας ΑΕΠΕΥ από την Merit χρηματιστηριακή (Νοέμβριος 2017), αλλά και στις πιο πρόσφατες (με μετατροπή σε ΑΕΠΕΥ) και τις τελευταίες (σε εξέλιξη). Αναπόφευκτη η διαδικασία συγχωνεύσεων & εξαγορών (Mergers & Acquisitions), μετά μάλιστα την διάσπαση δι' απόσχισης κλάδου στην EXAE.

Το Χρηματιστήριο και γενικότερα ό,τι αφορά τη διαχείριση και λειτουργία των ρυθμιζόμενων αγορών αξιών και παραγώγων μαζί με τα ακίνητα της EXAE, περνούν σε μια μη εισηγμένη θυγατρική εταιρεία και πλέον η εισηγμένη είναι ένα κέλυφος που κατέχει τη συγκεκριμένη θυγατρική. Το κέλυφος- EXAE θα συγχωνευτεί με το Euronext και έτσι η μη εισηγμένη θυγατρική θα είναι ο βραχίονας, μέσω του οποίου το Euronext θα ελέγχει το Χρηματιστήριο.

Σε αυτή τη συγκυρία, **για τουλάχιστον δύο ΑΧΕΠΕΥ ενεργοποιείται διαδικασία σε ΑΕΠΕΥ (διεύρυνση παροχής επενδυτικών υπηρεσιών, με μικρότερα κόστη), κοινό μυστικό πως επικεφαλής δύο ή τριών εταιρειών είναι σε (πρώιμες) συζητήσεις για το ενδεχόμενο συγχώνευσης,** ενώ συγκεκριμένη boutique χρηματιστηριακή στρέφεται ακόμη πιο στοχευμένα σε προώθηση εταιρικών συμφωνιών.

BnSECRET

1/ JUMBO: ΣΠΕΥΔΕΙ ΝΑ ΣΤΗΡΙΞΕΙ ΤΗ ΜΕΤΟΧΗ Η ΟΙΚΟΓΕΝΕΙΑ ΒΑΚΑΚΗ

Με τη μετοχή της Jumbo να μην ακολουθεί την αγορά και τα μηνύματα των οίκων να μην είναι ιδιαίτερος θετικά, η οικογένεια Βακάκη προχωρά σε αγορές μετοχών. Μετά τον Απόστολο Βακάκη ήρθε η σειρά της Σοφίας να αγοράσει 176 χιλιάδες μετοχές. Υπενθυμίζεται πως ο όμιλος υποαποδίδει στην Ρουμανία, καθώς ο ανταγωνισμός από φθηνές αλυσίδες παιχνιδιών εντείνεται. Οίκοι εξαιτίας αυτού έχουν χαμηλώσει τον πήχη για τη μετοχή...

2/ ΠΟΙΟΙ ΘΑ ΣΥΜΜΕΤΑΣΧΟΥΝ ΣΤΗ ΔΗΜΟΣΙΑ ΕΓΓΡΑΦΗ ΤΗΣ CAPITAL

Ένα μεγάλο family office σημαντικής εφοπλιστικής οικογένειας της Ελλάδας, όπως και δύο ακόμα τρανταχτά ονόματα από το εγχώριο επιχειρείν αναφέρονται μεταξύ των επενδυτών, που - σύμφωνα με πληροφορίες του BnB Daily - έχουν συμφωνήσει να συμμετάσχουν μέσω ιδιωτικής τοποθέτησης στην αρχική δημόσια εγγραφή της Capital Maritime Finance, συμφερόντων Βαγγέλη Μαρινάκη, στο Euronext Athens. Σύμφωνα με πηγές της κεφαλαιαγοράς, το ενημερωτικό, που αναμένεται να εγκριθεί στα μέσα της εβδομάδας, προβλέπει τη δυνατότητα, πλέον των €200 εκατομμυρίων, που θα αντληθούν από το επενδυτικό κοινό, να αντληθούν επιπλέον €50+€50 εκατομμύρια. Το ενδιαφέρον όσων προτίθενται να συμμετάσχουν στην ιδιωτική τοποθέτηση ενεργοποιεί η μερισματική πολιτική του σχήματος, με διανομές ανά τρίμηνο, που ισοδυναμεί περίπου με 7% απόδοση, μιας και το σύνολο του στόλου του έχει εξασφαλισμένα έσοδα σε μακροπρόθεσμο ορίζοντα μέσω μακροχρόνιων ναυλοσυμφώνων με μεγάλους αξιόπιστους ναυλωτές.

Editorial

23,2 δισ. ευρώ και ένα μαθηματικό αδιέξοδο

Το 2008, η τότε κυβέρνηση δημιούργησε τον λογαριασμό του ΑΚΑΓΕ. Δηλαδή, του Ασφαλιστικού Κεφαλαίου Αλληλεγγύης Γενεών.

Χρηματοδοτείται από τις κρατήσεις της Εισφοράς Αλληλεγγύης Συνταξιούχων, από περίπου ίσης αξίας κρατική συμμετοχή και από τους τόκους των αποδόσεων του κεφαλαίου.

Ο σκοπός του κουμπαρά είναι να συνδράμει στη χρηματοδότηση των συντάξεων με στόχο την επάρκειά τους στα επόμενα χρόνια. Πόσα χρήματα έχει συγκεντρώσει μέχρι σήμερα (οκτάμηνο 2026);

Όπως διάβασα στο Κεφάλαιο, 23,2 δισ. ευρώ.

Νούμερο, που ακούγεται καθησυχαστικό.

Ο κουμπαράς μεγάλωσε κατά 1,4 δισ. σε οκτώ μήνες, έμεινε ανέγγιχτος από το 2019 και θα μπει στο παιχνίδι μετά το 2032.

Τί προβλέπεται να κάνει τότε;

Να καλύπτει, ας πούμε, τις μισές ετήσιες αυξήσεις των συντάξεων με περίπου 300 εκατ. ευρώ.

Αυτό δεν είναι λύση.

Είναι αναβολή.

Το πρόβλημα δεν είναι λογιστικό.

Είναι αριθμητικό.

Το "μαζικό κύμα συνταξιοδοτήσεων", όπως συχνά περιγράφεται στα media, θα κρατήσει ως το 2030-2035 και σημαίνει κάτι απλό.

Όλο και περισσότεροι βγαίνουν από την αγορά εργασίας και όλο και λιγότεροι μπαίνουν. Όσοι μένουν πληρώνουν συντάξεις για περισσότερα χρόνια, αφού, ευτυχώς, ζούμε περισσότερο. Προσθέστε την υπογεννητικότητα και τη μνημονιακή ρήτρα για συνταξιοδοτική δαπάνη στο 2,5% του ΑΕΠ έως το 2060. Η εξίσωση κλείνει τότε μόνο με περικοπές, εκτός αν αλλάξουμε τους όρους της.

Πώς;

Πρώτον, τέλος σε κάθε μορφή πρόωρης

σύνταξης, χωρίς τις "ειδικές κατηγορίες", που κάθε τόσο ξεφυτρώνουν από το πουθενά. Ένα σύστημα, που δυσκολεύεται να πληρώσει τις κανονικές συντάξεις του αύριο, δεν μπορεί να χρηματοδοτεί τις πρόωρες του σήμερα.

Δεύτερον, ουσιαστικά κίνητρα σε όσους φτάνουν στο όριο και θέλουν να συνεχίσουν. Όχι συμβολικά, αλλά τέτοια που να κάνουν την παραμονή στη δουλειά πιο συμφέρουσα από την έξοδο. Κάθε εργαζόμενος, που μένει έναν χρόνο ακόμη, είναι ένας συνταξιούχος λιγότερος και ένας εισφορέας περισσότερος.

Τρίτον, αύξηση των ορίων ηλικίας. Ναι, είναι αντιδημοφιλές. Όμως το προσδόκιμο ζωής αυξάνεται, κάτι που όλοι ευχόμαστε να συνεχιστεί, και οι γεννήσεις μειώνονται. Τα περισσότερα χρόνια εργασίας δεν είναι λοιπόν πολιτική επιλογή, είναι μαθηματικό αποτέλεσμα. Το τίμιο είναι να το εξηγήσουμε στους εργαζόμενους τώρα, όχι να τους το ανακοινώσουμε όταν θα έχει έρθει ο λογαριασμός - που, κατά τη γνώμη μου, έχει ήδη έρθει.

Τέταρτον, πολύ μεγαλύτερο βάρος στην επαγγελματική ασφάλιση. Τα ταμεία επαγγελματικής ασφάλισης είναι ο δεύτερος πυλώνας, που λείπει από ένα σύστημα, το οποίο στηρίζεται σχεδόν αποκλειστικά στο κράτος. Χρειάζονται φορολογικά κίνητρα, απλούστερο πλαίσιο και ενεργή εμπλοκή των επιχειρήσεων.

Ο κουμπαράς είναι χρήσιμος.

Οι κουμπαράδες όμως έχουν ένα γνωστό ελάττωμα: Κάποτε αδειάζουν.

Το ερώτημα είναι αν ως τότε θα έχουμε χτίσει κάτι πιο ανθεκτικό ή αν θα τον σπάμε για να κερδίζουμε λίγο ακόμη χρόνο.

Απλά πράγματα.

Νεκτάριος Β. Νώτης

nectarios@notice.gr