



> WESTNET

Πώς γύρισε σε θετικό EBITDA
και έγραψε ανάπτυξη 13% το 2025



> OTE

Ψήφος εμπιστοσύνης από τους αναλυτές
- Οι εκτιμήσεις για μεγέθη και μετοχή



> PROFILE

Το νέο project στην Αίγυπτο, το deal με Πειραιώς
και η διψήφια ανάπτυξη



> GOOGLE

Πρόστιμο-μαμούθ €890 εκατ. από την ΕΕ
για παραβιάσεις της ψηφιακής νομοθεσίας

Editorial

Καλά τοποθετημένοι... λέει

Debrief

Ιλίδια – Λούτσα περίπου 2 ώρες

Business Maker

- Γιατί η Πειραιώς φλερτάρει με το Ιασώ
- Η Οδύσσεια του Ε65 και η επιμονή Περιστερή

Business Insight

Η Οδύσσεια sequel του Mamma mia και το τουριστικό upgrade

BnSecret

- Η λύση που βρήκαν οι servicers για τα δάνεια του Νόμου Κατσέλη
- Έρχονται καμπάνες στα ταχύπλοα

> WESTNET

ΠΩΣ ΓΥΡΙΣΕ ΣΕ ΘΕΤΙΚΟ ΕΒΙΤΔΑ
ΚΑΙ ΕΓΓΡΑΨΕ ΑΝΑΠΤΥΞΗ 13% ΤΟ 2025

Σε νέες - υψηλών περιθωρίων κέρδους - κατηγορίες προϊόντων, στην περαιτέρω ανάπτυξη των ιδίων brands και στην είσοδο σε νέα κανάλια διανομής μέσω στρατηγικών συνεργασιών, εστιάζει τη φετινή χρονιά η διοίκηση της Westnet, εταιρείας του ομίλου Olympra. Οι άξονες της φετινής στρατηγικής της εταιρείας περιλαμβάνουν:

- Την ανάπτυξη νέων προϊόντικών κατηγοριών στα Consumer Goods
- Την περαιτέρω ανάπτυξη των own brands
- Την εστίαση σε στρατηγικές συνεργασίες με προμηθευτές και πελάτες
- Τη διεύρυνση του δικτύου πωλήσεων και είσοδος σε νέα κανάλια
- Την εστίαση σε προϊόντα με υψηλή κερδοφορία
- Την περαιτέρω ενίσχυση της θέσης της στην αγορά του κλιματισμού και αντίλυθ θερμότητας, στηριζόμενη στη συνεργασία της με την AUX ως αποκλειστικός αντιπρόσωπος
- Την επένδυση στην τεχνική εκπαίδευση των επαγγελματιών του κλάδου

Όλα τα παραπάνω δείχνουν να αποδίδουν ήδη από το α' εξάμηνο του 2026, με την εταιρεία να αναπτύσσεται τόσο σε πωλήσεις, όσο και σε κερδοφορία, με ρυθμούς σημαντικά υψηλότερους από το 2025, κάτι που δημιουργεί τις συνθήκες και την προσδοκία για επαναφορά σε κερδοφόρες χρήσεις.

Η ΕΙΚΟΝΑ ΤΟ 2025

Πέρυσι η εταιρεία πέτυχε πλήρη αναστροφή της λειτουργικής της κερδοφορίας (EBITDA), μεταβαίνοντας από ζημιές σε κέρδη, ενώ στα

αποτελέσματα προ φόρων οι ζημιές περιορίστηκαν σημαντικά.

Προς αυτή την κατεύθυνση συνετέλεσαν τόσο η αύξηση των πωλήσεων, όσο και η μείωση των λειτουργικών εξόδων.

DATA εταιρεία (σε €χιλ.)

Κύκλος εργασιών	Έξοδα διοίκησης & διάθεσης
2025: 140.862	2025: 13.707
2024: 124.533	2024: 14.218
Μεταβολή: 13%	Μεταβολή: (4%)
Μικτό αποτέλεσμα	EBITDA
2025: 14.607	2025: 3.187
2024: 11.155	2024: (1.412)
Μεταβολή: 31%	Αποτέλεσμα προ φόρων
	2025: (1.262)
	2024: (5.467)

ΣΤΟ 24% ΟΙ ΠΩΛΗΣΕΙΣ
ΕΚΤΟΣ ΕΛΛΑΔΑΣ

Στις χρηματοοικονομικές καταστάσεις αναφέρεται ως πολύ σημαντικό το γεγονός ότι κατάφερε και το 2025 να διατηρήσει την θέση της ελληνική στην αγορά ως ένας εκ των μεγαλύτερων διανομέων, παρά την αβεβαιότητα λόγω των πολέμων, και να διατηρήσει τη παρουσία της στις αγορές εξωτερικού όπου πραγματοποίησε το 24% των ετήσιων πωλήσεων. Ως αποτέλεσμα υπήρξε ικανοποιητική εισροή κεφαλαίων από πελάτες εξωτερικού, οι οποίες δύνανται να χρησιμοποιηθούν για την πληρωμή προμηθευτών.

Πωλήσεις στο εξωτερικό (σε €χιλ.)

Κύπρος: 18.712
Ρουμανία: 5.021
Βουλγαρία: 1.688
Πολωνία: 572
Λοιπές ευρωπαϊκές χώρες: 5.137
Χώρες εκτός Ευρώπης: 2.058

ΔΑΝΕΙΣΜΟΣ

Οι δανειακές υποχρεώσεις αυξήθηκαν στα €59,75 εκατ. από €48 εκατ. το 2024. Κατά τη χρήση 2025 η εταιρεία προέβη στην σύναψη 3 νέων δανειακών συμβάσεων. Ειδικότερα, συνήφθησαν δύο ομολογιακά δάνεια και μία σύμβαση αλληλόχρεου λογαριασμού, με σκοπό την κάλυψη των χρηματοδοτικών αναγκών και τη

χρηματοδότηση των δραστηριοτήτων της. Στις 28/1 συνήψε κοινό ομολογιακό δάνειο ύψους €10 εκατ. και στις 28/8 δάνειο €6 εκατ.

ΤΙ ΠΕΤΥΧΕ ΠΕΡΥΣΙ

Στο πλαίσιο υλοποίησης του επενδυτικού της πλάνου, η εταιρεία πέτυχε κατάφερε:

- να εκτελέσει σημαντικά έργα στον τομέα του IT μαζί με στρατηγικούς συνεργάτες
- να αναπτύξει το πελατολόγιο στον κλιματισμό μέσα στο εξειδικευμένο δίκτυο
- να αυξήσει τις εξαγωγές στον κλιματισμό
- να αναπτύξει τα private labels Kydos (κατηγορία TV) και Omhys (κατηγορία MDA)
- να αναπτυχθεί σημαντικά στην κυπριακή αγορά σε όλες τις κατηγορίες

ΕΦΥΓΕ ΑΠΟ ΤΗΝ ΠΟΛΩΝΙΑ

Σημειώνεται πως με απόφαση του ΔΣ τον περασμένο Δεκέμβριο (12/12/2025) αποφασίστηκε η λύση και θέση σε εκκαθάριση της θυγατρικής εταιρείας στην Πολωνία, Westnet Distribution Poland Sp. z o.o., στο πλαίσιο της αναδιοργάνωσης των δραστηριοτήτων του ομίλου και της αναθεώρησης της εμπορικής του παρουσίας στη συγκεκριμένη αγορά.

ΙΔΡΥΣΗ WEST NEXT & ΑΛΛΑΓΗ
ΣΤΑ LOGISTICS

Λίγο νωρίτερα, την 1η Οκτωβρίου, προέβη στην ίδρυση της West Next στο πλαίσιο επέκτασης στο κλάδο των λιανικών πωλήσεων προϊόντων τεχνολογίας.

Παράλληλα, η Westnet προχώρησε σε σημαντική αλλαγή του λειτουργικού μοντέλου στον τομέα της εφοδιαστικής αλυσίδας, μεταβαίνοντας από τη χρήση υπηρεσιών τρίτου παρόχου υπηρεσιών αποθήκευσης και διανομής (3PL) στη λειτουργία ιδιόχρηστου κέντρου αποθήκευσης και διανομής. Στο πλαίσιο αυτό, από την 1/10/2025 συνήψε νέα σύμβαση επαγγελματικής μίσθωσης αποθηκευτικού ακινήτου στον Ασπρόπυργο, διάρκειας 5 ετών. Το ακίνητο αποτελεί σύγχρονο κέντρο αποθήκευσης και διανομής, συνοδευόμενο από εγκατεστημένο σύστημα ραφιών, εξοπλισμό και λοιπές υποδομές απαραίτητες για τη λειτουργία αποθήκης.

Μάκης Αποστόλου
makis@notice.gr



Ανδρέας Αθανασόπουλος, Πρόεδρος ΔΣ, Westnet

Επαγγελματικό
ταξίδι στο
εξωτερικό;



Ο Φ.Π.Α. μπορεί να επιστρέψει μαζί σας

Ξενοδοχεία, μετακινήσεις, συνέδρια, εκθέσεις και άλλες επαγγελματικές δαπάνες στο εξωτερικό μπορεί να περιλαμβάνουν Φ.Π.Α. που δικαιούται να ανακτήσει η επιχείρησή σας.

Είμαστε εδώ για να κάνουμε τη διαδικασία επιστροφής Φ.Π.Α. πιο εύκολη.

Δαπάνες 2025 |
Προθεσμία υποβολής: 30.09.2026

> **PARAMOUNT – WARNER BROS****ΠΡΑΣΙΝΟ ΦΩΣ ΑΠΟ ΤΗΝ ΚΟΜΙΣΙΟΝ ΜΕΤΑ ΤΙΣ ΔΕΣΜΕΥΣΕΙΣ
ΓΙΑ ΤΟΝ ΑΝΤΑΓΩΝΙΣΜΟ – ΤΙ ΓΙΝΕΤΑΙ ΣΤΙΣ ΗΠΑ**

Ένα σημαντικό εμπόδιο ξεπέρασε η συμφωνία εξαγοράς της Warner Bros. Discovery από την Paramount Skydance, ύψους περίπου \$110 δισ., μετά την έγκριση που έδωσε η Ευρωπαϊκή Επιτροπή, υπό την προϋπόθεση τήρησης συγκεκριμένων δεσμεύσεων από την Paramount.

Η Ευρωπαϊκή Επιτροπή εξέτασε τις επιπτώσεις της συναλλαγής σε μια σειρά αγορών, από την παραγωγή και διανομή κινηματογραφικών ταινιών, έως την τηλεοπτική αγορά και τις υπηρεσίες οπτικοακουστικού περιεχομένου.

ΟΙ ΑΠΑΡΑΙΤΗΤΟΙ... ΑΝΤΙΠΑΛΟΙ

Σύμφωνα με την Κομισιόν, η συμφωνία δεν δημιουργεί σημαντικά προβλήματα ανταγωνισμού στις περισσότερες αγορές, καθώς εξακολουθεί να υπάρχει επαρκής αριθμός ισχυρών παικτών, όπως:

- η Disney
- η Universal
- η Sony

αλλά και μικρότερες εταιρείες όπως:

- η Amazon MGM
- η A24 και
- η Lionsgate

Ο ΠΡΟΒΛΗΜΑΤΙΣΜΟΣ ΚΑΙ Η ΛΥΣΗ

Βασικό σημείο προβληματισμού της Ευρωπαϊκής Επιτροπής αποτελούσε η διανομή κινηματογραφικών ταινιών στις χώρες του Ευρωπαϊκού Οικονομικού Χώρου. Η Paramount διαθέτει ήδη κοινή εταιρεία διανομής με την Universal μέσω της United International Pictures, η οποία διαχειρίζεται την κινηματογραφική διανομή ταινιών των δύο εταιρειών σε αρκετές ευρωπαϊκές αγορές.

Η Κομισιόν εκτίμησε ότι μετά την εξαγορά της Warner, η συνέχιση αυτής της δομής θα μπορούσε να περιορίσει τον ανταγωνισμό και να επηρεάσει τους όρους συνεργασίας με τους κινηματογράφους.

Για τον λόγο αυτό, η Paramount δεσμεύτηκε:

- να αποχωρήσει από την UIP στην Ευρώπη εντός 13 μηνών από την ολοκλήρωση της συναλλαγής
- για διάστημα δέκα ετών δεν θα μπορεί να συνάψει συμφωνίες κοινής διανομής ταινιών με την Universal στην ευρωπαϊκή αγορά.



Η Ευρωπαϊκή Επιτροπή έκρινε ότι τα μέτρα αυτά αντιμετωπίζουν πλήρως τις ανησυχίες της, διασφαλίζοντας ότι το περιεχόμενο της νέας εταιρείας δεν θα διανέμεται από κοινού με ταινίες της Universal ή της Disney.

ΤΙ ΔΗΜΙΟΥΡΓΕΙ ΤΟ DEAL

Ο Makan Delrahim, Chief Legal Officer της Paramount Skydance και πρώην επικεφαλής του Antitrust Division του αμερικανικού Υπουργείου Δικαιοσύνης, υποστήριξε ότι η συμφωνία δεν περιορίζει τον ανταγωνισμό, αλλά δημιουργεί έναν όμιλο με το μέγεθος που απαιτείται για να ανταγωνιστεί τις μεγάλες τεχνολογικές πλατφόρμες που έχουν αποκτήσει ισχυρή παρουσία στον χώρο του entertainment.

Όπως ανέφερε, η νέα εταιρική οντότητα θα διαθέτει μεγαλύτερη κλίμακα, επιτρέποντας τον αποτελεσματικότερο ανταγωνισμό με εταιρείες τεχνολογίας που έχουν επενδύσει σημαντικά στο streaming.

ΟΙ ΠΡΟΚΛΗΣΕΙΣ ΣΤΙΣ ΗΠΑ

Παρά τη θετική εξέλιξη στην Ευρώπη, η συμφωνία εξακολουθεί να αντιμετωπίζει προκλήσεις στις Ηνωμένες Πολιτείες. Σύμφωνα με το Reuters, αμερικανικό δικαστήριο έχει ζητήσει προσωρινή αναστολή της διαδικασίας, μετά από προσφυγή συνασπισμού πολιτειών που υποστηρίζει ότι η συγχώνευση θα μπορούσε να πλήξει τον ανταγωνισμό.

Αναλυτές του κλάδου των Media εκτιμούν ότι

η απόφαση της Κομισιόν ενισχύει τη νομική θέση της Paramount στη δικαστική διαμάχη στις ΗΠΑ. Οι αναλυτές των MoffettNathanson, LightShed Partners και Needham σημειώνουν ότι η ευρωπαϊκή απόφαση αποτελεί σημαντικό προηγούμενο, καθώς δείχνει πως μια από τις μεγαλύτερες ρυθμιστικές αρχές παγκοσμίως δεν θεωρεί ότι η συμφωνία δημιουργεί μονοπωλιακές συνθήκες.

Παράλληλα, επισημαίνουν ότι η λύση που επελέγη για την UIP αποτελεί έναν σχετικά περιορισμένο συμβιβασμό, ο οποίος επέτρεψε στην Paramount να αποφύγει μια μακρά και πιο αυστηρή έρευνα ανταγωνισμού.

ΤΟ ΚΟΣΤΟΣ ΤΩΝ ΚΑΘΥΣΤΕΡΗΣΕΩΝ

Ένας ακόμη κρίσιμος παράγοντας είναι ο χρόνος ολοκλήρωσης της συναλλαγής. Όπως αναφέρει το Reuters, βάσει της συμφωνίας, εάν το deal δεν ολοκληρωθεί έως τις 30 Σεπτεμβρίου, η Paramount θα πρέπει να καταβάλλει στους μετόχους της Warner Bros. περίπου \$7 εκατ. ημερησίως ως "ticking fee".

Οι χρηματοοικονομικοί αναλυτές θεωρούν ότι η ταχεία έγκριση από την Ευρωπαϊκή Ένωση περιορίζει τον κίνδυνο πρόσθετων καθυστερήσεων και οικονομικών επιβαρύνσεων. Το επόμενο κρίσιμο στάδιο, ωστόσο, παραμένει η έκβαση των νομικών διαδικασιών στις ΗΠΑ.

Μάριος Δελατόλας
marios@notice.gr

> ΚΑΤΑΛΟΝΙΑ | DÉU-N'HI-DO

ΕΝΑ ΜΥΣΤΑΓΩΓΙΚΟ ΓΑΣΤΡΟΝΟΜΙΚΟ ΟΔΟΙΠΟΡΙΚΟ ΣΤΗΝ ΨΥΧΗ ΤΟΥ ΑΥΘΕΝΤΙΚΟΥ ΚΑΤΑΛΑΝΙΚΟΥ ΑΜΠΕΛΩΝΑ

(Δευτέρα 26 Οκτωβρίου – Κυριακή 1 Νοεμβρίου 2026)

Το Déu-n'hi-do Voyage είναι ένα επιμελημένο οδοιπορικό που ξεκινά από την Βαρκελώνη και διασχίζει την ορεινή Ισπανική και τη μεσογειακή Γαλλική Καταλονία, με την υπογραφή της Authentic Wine.

Ένα ταξίδι στην καρδιά του καταλανικού αμπελώνα, εκεί όπου αιώνες παράδοσης, μοναδικά terroirs και γηγενείς ποικιλίες ξεπερνούν τα σύγχρονα σύνορα των κρατών και αφηγούνται μια κοινή μεσογειακή ταυτότητα μέσα από το κρασί, τη γαστρονομία και τους ανθρώπους της.



Από τους αμπελώνες του Priorat έως τις παραθαλάσσιες περιοχές του Roussillon, θα διασχίσουμε τοπία σπάνιας φυσικής ομορφιάς, εκεί όπου η επιβλητική οροσειρά των Πυρηναίων σηματοδοτεί διαχρονικά το πέρασμα ανάμεσα στην Γαλλία και την Ισπανία.

Μέσα από ιδιωτικές επισκέψεις σε αμπελώνες και κελάρια περιορισμένης πρόσβασης, επιλεγμένες εμπειρίες οινογνωσίας, προσεκτικά σχεδιασμένα wine pairings και συναντήσεις με τους ανθρώπους πίσω από κάθε ετικέτα, θα αποκτήσουμε πρόσβαση σε έναν κόσμο που αποκαλύπτεται μόνο σε όσους τον βιώνουν από κοντά.



Πρόκειται για μια επιμελημένη εμπειρία που μας επιτρέπει να ζήσουμε για λίγες ημέρες με τον ρυθμό και τις συνήθειες των ανθρώπων της Καταλονίας, όπως θα το έκαναν οι ίδιοι οι locals.

Το Déu-n'hi-do Voyage προσφέρει μια μοναδική ευκαιρία να εξερευνήσουμε τη διαχρονική σχέση ανάμεσα στη γη, τη γαστρονομική κληρονομιά και τον πολιτισμό της Μεσογείου, μέσα από μια εμπειρία όπου η παράδοση συναντά τη σύγχρονη τέχνη της φιλοξενίας.



Η γαστρονομία αποτελεί τον φυσικό συνοδοιπόρο του ταξιδιού. Ένας private chef θα επιμελείται τη γαστρονομική μας διαδρομή, δημιουργώντας πιάτα εμπνευσμένα από εκλεκτές τοπικές πρώτες ύλες και αναδεικνύοντας την παράδοση της Καταλονίας, καθώς και τη βαθιά σύνδεσή της με κάθε ξεχωριστό κρασί που θα συνοδεύει το ταξίδι μας. Η εμπειρία έχει σχεδιαστεί αποκλειστικά για

μια μικρή ομάδα 12 συμμετεχόντων, ώστε κάθε επίσκεψη, κάθε γεύμα και κάθε συνάντηση να διατηρεί τον προσωπικό και αυθεντικό χαρακτήρα της.



Η εμπειρία περιλαμβάνει:

- 6 διανυκτερεύσεις σε επιλεγμένα καταλύματα
- 6 ιδιωτικές επισκέψεις σε οινοποιεία και αμπελώνες περιορισμένης πρόσβασης
- Γευσιγνωσία περισσότερων από 100 φυσικών κρασιών υψηλής ποιότητας
- 5 δείπνα με επιλεγμένα wine pairings
- Μετακινήσεις από την Βαρκελώνη προς το Priorat, το Roussillon και τις γύρω περιοχές

ΚΟΣΤΟΣ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗΣ:
3.408 ΕΥΡΩ/ΑΤΟΜΟ

Η εμπειρία θα πραγματοποιηθεί με περιορισμένο αριθμό συμμετεχόντων και ελάχιστη συμμετοχή 12 ατόμων.

Μια εμπειρία στην αυθεντική Καταλονία (Ισπανική & Γαλλική), εκεί όπου το κρασί, η γαστρονομία και ο πολιτισμός συνθέτουν έναν τρόπο ζωής που αποκαλύπτεται μόνο σε όσους τον βιώνουν από κοντά.

(Δευτέρα 26 Οκτωβρίου – Κυριακή 1 Νοεμβρίου 2026)

Για περισσότερες πληροφορίες σχετικά με το Déu-n'hi-do Voyage:

Μαρία Σταμένη

m.stameni@notice.gr

> ΑΚΤΟΡ

ΠΑΝΩ ΑΠΟ 80 ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ
ΣΥΜΜΕΤΕΙΧΑΝ ΣΤΗΝ ΑΜΚ

Τα €2,2 δισ. ξεπέρασαν οι συνολικές προσφορές στο πλαίσιο της αύξησης μετοχικού κεφαλαίου ύψους €650 εκατ. του ομίλου Ακτορ, με τον στόχο να υπερκαλύπτεται κατά 3,6 φορές, όπως ανακοίνωσε ο Πρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος, Αλέξανδρος Εξάρχου. Πρόκειται για εξέλιξη, για την οποία είχατε ενημερωθεί στο [χθεσινό BnB Daily](#).

Συνολικά συμμετείχαν στο βιβλίο προσφορών περισσότερα από 80 επενδυτικά κεφάλαια και πάνω από το 50% των επενδυτικών σχημάτων ήταν long-only funds -στα οποία συγκαταλέγονται, μάλιστα, και ορισμένα από τα μεγαλύτερα στον κόσμο-, άλλα διεθνή επενδυτικά κεφάλαια και ισχυροί επιχειρηματίες της Ελλάδας.

"Η ζήτηση ξεπέρασε τις προσδοκίες μας, αποτελώντας μία από τις μεγαλύτερες υπερκαλύψεις που έχουν καταγραφεί σε αντίστοιχη συναλλαγή στην ελληνική κεφαλαιαγορά τα τελευταία χρόνια", σημείωσε ο κ. Εξάρχου.

ΤΙ ΑΠΟΦΑΣΙΣΕ ΛΟΓΩ
ΤΗΣ ΜΕΓΑΛΗΣ ΖΗΤΗΣΗΣ

Λόγω της εξαιρετικά μεγάλης ζήτησης για συμμετοχή στην ΑΜΚ, και κυρίως του αρ-

χικού σκοπού της, που ήταν η προσέλκυση μεγάλων, διεθνών και μακροπρόθεσμων επενδυτών, η διοίκηση αποφάσισε τον περιορισμό συμμετοχής των υφιστάμενων μετόχων στην ΑΜΚ, όπως ανέφερε. Για την προστασία των υφιστάμενων μετόχων, η διοίκηση αποφάσισε ότι δεν ήταν σκόπιμη η περαιτέρω αύξηση των κεφαλαίων που επεδίωκε να προσελκύσει.

"Η επιτυχημένη ολοκλήρωση της ΑΜΚ συνιστά ένα στρατηγικό ορόσημο στην ιστορία του ομίλου Ακτορ. Ο συνδυασμός των νέων κεφαλαίων που εισήλθαν στον όμιλο, η διαρκής υποστήριξη των βασικών μας μετόχων, που συμμετείχαν στη διαδικασία της ΑΜΚ, αλλά και η πίστη τους στην μακροπρόθεσμη ανάπτυξη του ομίλου Ακτορ και στη δημιουργία αξίας σε όλα τα πεδία όπου δραστηριοποιούμαστε, συνιστούν θεμέλιο για τη συνέχιση της προσπάθειάς μας", τόνισε ο κ. Εξάρχου.

"Μετά την ολοκλήρωση της ΑΜΚ, ο όμιλος Ακτορ γίνεται μία από τις κεφαλαιακά ισχυρότερες εταιρείες υποδομών στην Ελλάδα και στην Νοτιοανατολική Ευρώπη. Ολοκληρώνοντας το μεγαλύτερο χρηματοδοτικό πρόγραμμα της ιστορίας του, ο όμιλος Ακτορ επι-

ταχύνει τον βηματισμό του για την υλοποίηση του επενδυτικού του σχεδίου, με πίστη στους ανθρώπους του και στις προοπτικές της Ελληνικής οικονομίας", κατέληξε.

ΣΥΝΑΝΤΗΣΕΙΣ ΜΕ ΕΠΕΝΔΥΤΕΣ
ΣΤΑΘΕΡΟΥ ΕΙΣΟΔΗΜΑΤΟΣ

Εν τω μεταξύ, όπως ανακοίνωσε η εταιρεία, ανέθεσε σε τραπεζικό κοινοπρακτικό σχήμα τη διοργάνωση, για λογαριασμό της, σειρά συναντήσεων με επενδυτές σταθερού εισοδήματος, οι οποίες άρχισαν χθες. Όπως αναφέρεται στην ανακοίνωση, ενδέχεται να ακολουθήσει, αναλόγως των συνθηκών της αγοράς, έκδοση μη εξασφαλισμένων ομολογιών υψηλής εξοφλητικής προτεραιότητας, συνολικού ποσού €300 εκατ. και διάρκειας πέντε ετών. Με την έκδοση του νέου ομολόγου, ύψους €300 εκατ., έπειτα και από την αύξηση μετοχικού κεφαλαίου των €650 εκατ., θα ολοκληρωθεί ο τρέχων γύρος κεφαλαιοποίησης του ομίλου και με τη συνδρομή και χρηματοδοτικής μόχλευσης (ανά σύμβαση παραχώρησης, ή έργου ΣΔΙΤ κτλ.) θα επιτρέψει την υλοποίηση ενός φιλόδοξου επενδυτικού προγράμματος, ύψους €3 δισ. για την περίοδο 2026-2031.



Αλέξανδρος
Εξάρχου,
Πρόεδρος και
Διευθύνων
Σύμβουλος,
Όμιλος Ακτορ

products 2 ! NOTICE



Το νέο καλοκαιρινό τεύχος είναι online

ΚΑΝΤΕ CLICK/TAP ΣΤΟ ΤΕΥΧΟΣ ΓΙΑ ΝΑ ΤΟ ΔΙΑΒΑΣΕΤΕ

> ΟΤΕ

ΨΗΦΟΣ ΕΜΠΙΣΤΟΣΥΝΗΣ ΑΠΟ ΤΟΥΣ ΑΝΑΛΥΤΕΣ - ΟΙ ΕΚΤΙΜΗΣΕΙΣ ΓΙΑ ΜΕΓΕΘΗ ΚΑΙ ΜΕΤΟΧΗ

Ανοδικά αναθεώρησε τις εκτιμήσεις της για τον ΟΤΕ η Piraeus Securities, αυξάνοντας την τιμή-στόχο στα €21,2 από €17,2 προηγούμενως, μετά την ολοκλήρωση της πώλησης της δραστηριότητας στην Ρουμανία. Η συνολική απόδοση για τη μετοχή, συμπεριλαμβανομένου του μερίσματος, ανέρχεται στο 12%. Ο οίκος διατήρησε τη σύσταση "outperform", θεωρώντας ότι ο ΟΤΕ συνεχίζει να αποτελεί βασική επενδυτική επιλογή, χάρη στις ισχυρές ταμειακές ροές, τα υψηλά περιθώρια κερδοφορίας και τις ελκυστικές διανομές προς τους μετόχους. Στο πλαίσιο αυτό η Piraeus Securities προβλέπει ένα ακόμη ισχυρό τρίμηνο, με

- Έσοδα: €874 εκατ.
- EBITDA: €343 εκατ.
- Καθαρά κέρδη: €146 εκατ.

ΟΙ ΜΟΧΛΟΙ ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ

Σύμφωνα με τη χρηματιστηριακή, η ανάπτυξη αναμένεται να προέλθει από τις υπηρεσίες κινητής τηλεφωνίας, τη συνεχιζόμενη διείσδυση των οπτικών ινών (FTTH), την ενίσχυση της συνδρομητικής τηλεόρασης και τα έργα πληροφορικής και επικοινωνιών (ICT). Για το σύνολο του 2026, η Piraeus Securities εκτιμά ότι η διοίκηση θα επαναλάβει την καθοδήγηση για αύξηση EBITDA κατά 3% και ελεύθερες ταμειακές ροές €570-€580 εκατ., οι οποίες θα κατευθυνθούν σχεδόν εξ ολοκλήρου σε μερίσματα και επαναγορές ιδίων μετοχών.

Σε ό,τι αφορά την επιβράβευση των μετόχων, προβλέπει μέρισμα περίπου €1 για το 2026, με απόδοση κοντά στο 5%, ενώ εκτιμά ότι οι ετήσιες επαναλαμβανόμενες ελεύθερες ταμειακές ροές θα διαμορφωθούν στα €585 εκατ. την περίοδο 2026-2028, στηρίζοντας τη γενναιόδωρη πολιτική ανταμοιβής των μετόχων.

ΑΝΑΘΕΩΡΗΣΗ ΤΩΝ ΠΡΟΒΛΕΨΕΩΝ ΑΠΟ NBG

Από την πλευρά της η NBG Securities αύξησε πρόσφατα την τιμή-στόχο για τη μετοχή στα €22,90 από €19,80 πριν.

Μετά την πώληση των δραστηριοτήτων στην Ρουμανία, η χρηματιστηριακή αναθεώρησε τις προβλέψεις της ώστε να αποτυ-



Κώστας Νεμηής,
CEO, ΟΤΕ

πώνουν αποκλειστικά τις ελληνικές δραστηριότητες του ομίλου. Για την περίοδο 2025-2028 εκτιμά ότι τα έσοδα θα εμφανίσουν μέσο ετήσιο ρυθμό αύξησης 0,2%, ενώ τα προσαρμοσμένα EBITDA (AL) θα αυξάνονται με μέσο ετήσιο ρυθμό 2,4%.

Οι ετήσιες επενδύσεις (CapEx) αναμένεται να κινηθούν λίγο πάνω από τα €600 εκατ., ενώ οι προσαρμοσμένες ελεύθερες ταμειακές ροές προβλέπεται να αυξηθούν από €569 εκατ. φέτος σε €617 εκατ. το 2028.

Για το 2026, η NBG Securities προβλέπει αύξηση

- 1,1% στα έσοδα λιανικής σταθερής τηλεφωνίας
 - 3% στα έσοδα κινητής
 - 3,1% στα προσαρμοσμένα EBITDA
- εκτιμήσεις που βρίσκονται σε ευθυγράμμιση με το guidance της διοίκησης.

ΑΝΤΑΓΩΝΙΣΤΙΚΟ ΜΕΡΙΣΜΑ

Σχετικά με το μέρισμα, η χρηματιστηριακή εκτιμά ότι η συνολική ανταμοιβή των μετόχων, μέσω μερισμάτων και επαναγοράς ιδίων μετοχών, αναμένεται να διαμορφωθεί κατά μέσο όρο στα €538 εκατ. ετησίως την περίοδο 2026-2028. Αυτό μεταφράζε-

ται σε συνολική μικτή μερισματική απόδοση περίπου 6,9%, επίπεδο που θεωρείται ιδιαίτερα ανταγωνιστικό σε σχέση με τις αποδόσεις των κρατικών ομολόγων αλλά και των ευρωπαϊκών τηλεπικοινωνιακών εταιρειών.

ΑΝΑΒΑΘΜΙΣΗ ΑΠΟ S&P

Υπενθυμίζεται ότι στις αρχές Ιουνίου η S&P Global Ratings αναβάθμισε την πιστοληπτική αξιολόγηση του ΟΤΕ σε "A-" από "BBB+", διατηρώντας σταθερές τις προοπτικές.

Σύμφωνα με τον οίκο, η αναβάθμιση αντανακλά τη βελτίωση της πιστοληπτικής αξιολόγησης της μητρικής Deutsche Telekom, την αναβάθμιση της ελληνικής οικονομίας, καθώς και την ευνοϊκότερη εκτίμηση για το αυτόνομο πιστοληπτικό προφίλ του ΟΤΕ. Οι αναλυτές της S&P εκτιμούν ότι ο ΟΤΕ θα διατηρήσει την ηγετική του θέση στην ελληνική αγορά τηλεπικοινωνιών, παραμένοντας ο κορυφαίος πάροχος στη σταθερή ευρυζωνικότητα, την κινητή τηλεφωνία και τη συνδρομητική τηλεόραση.

Νίκος Ταμπακόπουλος
nicolas@notice.gr



FOOD FORWARD

From Farm to Future

Το μεγαλύτερο συνέδριο για τον κλάδο
των Τροφίμων & Ποτών **επιστρέφει**

2 SEASON



5-6 Νοεμβρίου 2026

HYATT REGENCY THESSALONIKI

ΜΕ ΤΗΝ ΑΞΙΟΠΙΣΤΙΑ ΤΗΣ



NOTICE

CONTENT & SERVICES



**DIMORAGKAS
VAIOS**

Managing Director,
NIELSENQ Greece
& Bulgaria



**KAKKAVAS
CHRISTOS**

Executive Advisor JLL,
Athens Economics



**KONTOS
DIMITRIS**

Chief Operating Officer,
METRO



**KOUTSOURADI
ARGYRO**

CEO & Founder,
Myrovolos Organics



**LOULOUMARIS
SYMEON**

Country Manager Danone
Specialized Nutrition,
Plant Based, Dairy
Numil Hellas S.A.



**PAPACHRISTOS
CHARALAMBOS**

President, SEFYMEN



**SINODINOS
DIMITRIS**

President, SEET



**TAKOULAS
VAGGELIS**

Purchasing Director,
METRO



**TOURALIAS
APOSTOLOS**

Chairman, HAPO



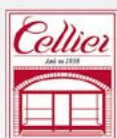
**ZOUKAS
KOSTAS**

President, PEMETE

POWERED BY

FORUM S.A.
TRADE SHOWS • PUBLICATIONS

SILVER SPONSORS



SUPPORTER

elvīda
FOODS

Για περισσότερες
πληροφορίες:



ΜΕ ΤΗΝ ΑΙΓΙΔΑ



> **KAIZEN FOUNDATION****ΟΛΟΚΛΗΡΩΘΗΚΕ Η ΠΡΩΤΗ ΦΑΣΗ ΤΗΣ ΔΩΡΕΑΣ
ΠΡΟΣ ΤΗΝ ΠΟΛΙΤΙΚΗ ΠΡΟΣΤΑΣΙΑ**

Την πρώτη φάση της δωρεάς του προς το Υπουργείο Κλιματικής Κρίσης και Πολιτικής Προστασίας και το Πυροσβεστικό Σώμα ολοκλήρωσε το Kaizen Foundation. Η πρωτοβουλία περιλαμβάνει:

- οχήματα
- εξοπλισμό ατομικής προστασίας
- συστήματα επικοινωνίας
- εναέρια μέσα επιτήρησης

Η ΠΡΩΤΗ ΦΑΣΗ

Η πρώτη φάση του προγράμματος δωρεάς, που σχεδιάστηκε σε συνεργασία με τις αρμόδιες υπηρεσίες, περιλάμβανε:

- την παράδοση τεσσάρων πυροσβεστικών οχημάτων τύπου pick-up 4x4 με δεξαμενή νερού και αντλία υψηλής πίεσης
- ενός τετρακίνητου ασθενοφόρου τύπου Β
- έξι αερομεταφερόμενων δεξαμενών για την υποστήριξη των εναέριων μέσων πυρόσβεσης

Παράλληλα, το Πυροσβεστικό Σώμα και οι εθελοντές ενισχύθηκαν με:

- 200 επιπλώτους πυροσβεστήρες
- 100 φορητούς ασυρμάτους διπλής ζώνης
- 400 μάσκες προστασίας της αναπνοής με τα ανταλλακτικά τους
- 25 δίσκους κοπής σκυροδέματος



Η δωρεά περιλαμβάνει επίσης τη χρηματοδότηση της μίσθωσης πέντε ολοκληρωμένων συστημάτων μη επανδρωμένων αεροσκαφών (drones) για ολόκληρη την αντιπυρική περίοδο του 2026. Τα συστήματα αυτά αξιοποιούνται για την πρόληψη και τον έγκαιρο εντοπισμό δασικών πυρκαγιών, τον συντονισμό των επίγειων δυνάμεων, τη χαρτογράφηση ζημιών και τον εντοπισμό αγνοουμένων, με την ανάπτυξή τους να προσαρμόζεται στις επιχειρησιακές ανάγκες του Πυροσβεστικού Σώματος.

ΣΥΛΛΟΓΙΚΗ ΥΠΟΘΕΣΗ

Ο Πάνος Κωνσταντόπουλος, Πρόεδρος του Kaizen Foundation, δήλωσε: "Ο εξοπλισμός από μόνος του δεν σβήνει φωτιές. Τις σβήνουν άνθρωποι: οι άνδρες και οι γυναίκες του Πυροσβεστικού Σώματος, που επιχειρούν καθημερινά κάτω από ακραίες συνθήκες, και δίπλα τους οι εθελοντές πυροσβέστες και τα μέλη των εθελοντικών οργανώσεων,

που προσφέρουν χρόνο, κόπο και προσωπικό ρίσκο χωρίς κανένα αντάλλαγμα. Το έργο τους είναι καθοριστικό για την ασφάλεια των τοπικών κοινωνιών και αξίζει κάθε δυνατή υποστήριξη. Με αυτή τη δωρεά επιδιώκουμε να διευκολύνουμε και να ενισχύσουμε το έργο τους, με μέσα που τους δίνουν μεγαλύτερη ασφάλεια, ταχύτητα και αυτονομία εκεί που πραγματικά κρίνεται το αποτέλεσμα. Στο Kaizen Foundation θεωρούμε ότι η προστασία της ανθρώπινης ζωής και του φυσικού μας πλούτου είναι συλλογική υπόθεση, στην οποία η Πολιτεία, οι κοινωνικοί οργανισμοί και ο ιδιωτικός τομέας οφείλουν να συνεισφέρουν από κοινού, με συνέπεια και μακροπρόθεσμο ορίζοντα".

Η ΔΕΥΤΕΡΗ ΦΑΣΗ

Η δεύτερη και τελική φάση της δωρεάς θα ολοκληρωθεί τον Οκτώβριο του 2026, με την παράδοση ακόμη δύο ασθενοφόρων τύπου Β και ενός εννιαθέσιου οχήματος μεταφοράς προσωπικού.

Πρόκειται για τη δεύτερη μεγάλη παρέμβαση του Kaizen Foundation στην Πολιτική Προστασία μέσα σε λιγότερο από έναν χρόνο, μετά τη δωρεά τεχνολογικού εξοπλισμού επιτήρησης πυρκαγιών τον Δεκέμβριο του 2025, ενισχύοντας τόσο την έγκαιρη ανίχνευση όσο και την άμεση επιχειρησιακή απόκριση.

> **ΔΕΗ FIBER****ΕΠΕΚΤΑΣΗ ΤΟΥ ΔΙΚΤΥΟΥ FTTH ΣΕ 15 ΝΕΕΣ ΠΕΡΙΟΧΕΣ
ΣΕ ΑΤΤΙΚΗ ΚΑΙ ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ**

Με ταχείς ρυθμούς συνεχίζεται η ανάπτυξη του ΔΕΗ Fiber, με την ΔΕΗ να διευρύνει την πρόσβαση σε υπηρεσίες internet 100% οπτικών ινών μέχρι το σπίτι (FTTH) για ακόμη περισσότερα νοικοκυριά σε Αττική και Θεσσαλονίκη.

Η νέα επέκταση προσθέτει στο δίκτυο

- Αγίους Αναργύρους
- Άλιμο
- Αχαρνές
- Ελληνικό
- Καλύβια Θωρικού

- Καματερό
- Κερατέα
- Κορωπί
- Λαυρεωτική
- Μαραθώνα
- Παλιό Φάληρο

καθώς και:

- Άγιο Πάυλο
- Ευκαρπία
- Σταυρούπολη
- Ωραιόκαστρο

> **ALPHABET****ΕΚΤΟΞΕΥΕΙ ΣΤΑ \$205 ΔΙΣ. ΤΙΣ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ ΣΤΗΝ ΤΕΧΝΗΤΗ ΝΟΗΜΟΣΥΝΗ**

Η Alphabet ανεβάζει τον πήχη στην κούρσα της Τεχνητής Νοημοσύνης, αυξάνοντας την πρόβλεψη για τις κεφαλαιουχικές δαπάνες του 2026 έως και τα \$205 δισ. (\$195-\$205 δισ.), από προηγούμενη εκτίμηση που όριζε το ύψος των επενδύσεων στα \$190 δισ.

Η νέα επιθετική στρατηγική επιβεβαιώνει τη δέσμευση του τεχνολογικού κολοσσού στην ανάπτυξη υποδομών AI, αλλά παράλληλα ενισχύει τις ανησυχίες των επενδυτών για το κατά πόσο οι τεράστιες δαπάνες θα μετατραπούν σε αντίστοιχη αύξηση εσόδων και κερδοφορίας. Η Alphabet, μαζί με τις Meta, Microsoft και Amazon, έχουν ήδη προαναγγείλει συνολικές επενδύσεις έως \$725 δισ. για την ανάπτυξη υποδομών AI, ποσό που ενδέχεται πλέον να αυξηθεί.

GOOGLE CLOUD

Το μεγάλο στοίχημα για την Alphabet είναι η Google Cloud, η οποία αποτελεί βασικό δεί-

κτη για το αν οι επενδύσεις στην Τεχνητή Νοημοσύνη μπορούν να δημιουργήσουν πραγματική οικονομική αξία.

Παρότι η Google Cloud παραμένει πίσω από την Amazon Web Services και το Microsoft Azure, εξελίσσεται σε έναν από τους ταχύτερα αναπτυσσόμενους τομείς της Alphabet, καθώς επιχειρήσεις και startups αναζητούν υποδομές για εφαρμογές τεχνητής νοημοσύνης

DATA B' Τρίμηνο 2026

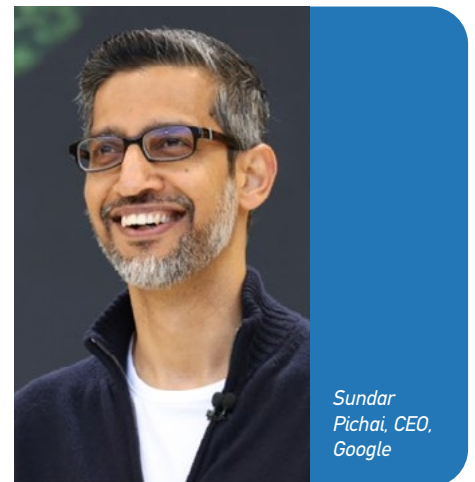
Έσοδα: \$24,77 δισ.

Μεταβολή: +82%

Cloud backlog: \$514 δισ. (από \$460 δισ. το προηγούμενο τρίμηνο)

GEMINI

Παράλληλα, η Google επιδιώκει να διατηρήσει την κυριαρχία της στην αναζήτηση μέσω του Gemini. Οι μηνιαίοι ενεργοί χρήστες της



Sundar Pichai, CEO, Google

πλατφόρμας έφτασαν τα 950 εκατομμύρια, ενώ η εταιρεία συνεχίζει να αναπτύσσει νέα μοντέλα για να ανταγωνιστεί την OpenAI και την Anthropic.

Την ίδια στιγμή, το YouTube συνέχισε τη θετική του πορεία, με έσοδα \$11,1 δισ. στο τρίμηνο, ενώ σημαντική ώθηση στα αποτελέσματα έδωσαν και οι επενδύσεις της Alphabet σε εταιρείες όπως η Anthropic και η SpaceX.

> **ASTRAZENECA****Ο ΣΤΑΥΡΟΣ ΝΤΟΓΙΑΚΟΣ ΠΡΟΕΔΡΟΣ ΚΑΙ ΔΙΕΥΘΥΝΩΝ ΣΥΜΒΟΥΛΟΣ ΓΙΑ ΕΛΛΑΔΑ & ΚΥΠΡΟ**

Σε αλλαγή διοικητικής ηγεσίας προχωρά η AstraZeneca Ελλάδας & Κύπρου, με τον Σταύρο Ντογιάκο να αναλαμβάνει από την 1η Σεπτεμβρίου 2026 τη θέση του Προέδρου και Διευθύνοντος Συμβούλου της εταιρείας. Ο κ. Ντογιάκος διαδέχεται την Έλενα Χουλιάρα, αναλαμβάνοντας την ευθύνη της ηγεσίας της AstraZeneca στις δύο αγορές.

ΤΟ ΒΙΟΓΡΑΦΙΚΟ ΤΟΥ

Ο νέος Πρόεδρος και CEO διαθέτει περίπου 20 χρόνια διεθνούς εμπειρίας σε ηγετικές θέσεις στον φαρμακευτικό κλάδο, έχοντας συμβάλει στην ανάπτυξη οργανισμών και εμπορικών δραστηριοτήτων σε διεθνές επίπεδο.

Πριν από τον νέο του ρόλο, διετέλεσε Vice President, Global Commercial Respiratory & Immunology στην AstraZeneca, ενώ προηγουμένως είχε αναλάβει τη θέση του Διευθυντή Ευρώπης Γονιδιακών Θεραπειών στην Novartis, καθώς και του Country



Σταύρος Ντογιάκος, νέος Πρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος, AstraZeneca Ελλάδας & Κύπρου

President & General Manager Oncology της Novartis στην Σλοβακία.

"ΠΡΟΣΒΑΣΗ ΣΕ ΚΑΙΝΟΤΟΜΑ ΦΑΡΜΑΚΑ"

Η Andrea Mugan, Area Vice President Western & Southern Europe και VP Commercial EUCAN, δήλωσε μεταξύ άλλων ότι "η Ελλάδα και η Κύπρος αποτελούν στρατηγικές αγορές για την AstraZeneca, και

ο διορισμός αυτός αντανάκλα τη δέσμευσή μας να τοποθετούμε ηγέτες με όραμα σε καίριες θέσεις".

Από την πλευρά του ο Σταύρος Ντογιάκος δήλωσε: ότι "αποτελεί ιδιαίτερη τιμή και ευθύνη η ανάληψη της θέσης του Προέδρου και Διευθύνοντος Συμβούλου της AstraZeneca Ελλάδας & Κύπρου - και μια ξεχωριστή στιγμή, καθώς σημαίνει την επιστροφή μου για να ηγηθώ στη χώρα μου. Η AstraZeneca ηγείται παγκοσμίως στη βιοφαρμακευτική καινοτομία, σε μια εποχή όπου η επιστήμη επαναπροσδιορίζει το τι είναι εφικτό για τους ασθενείς. Πατώντας στα ισχυρά θεμέλια που έθεσαν η Έλενα Χουλιάρα και ολόκληρη η ομάδα, και σε στενή συνεργασία με την κοινότητα της υγείας, θα παραμείνουμε πιστοί στον σκοπό μας: να διασφαλίσουμε ότι κάθε ασθενής στην Ελλάδα και την Κύπρο έχει έγκαιρη και αδιάλειπτη πρόσβαση σε καινοτόμα φάρμακα που μεταμορφώνουν και σώζουν ζωές".



Sundar
Pichai, CEO,
Google

> **GOOGLE**

ΠΡΟΣΤΙΜΟ-ΜΑΜΟΥΘ €890 ΕΚΑΤ. ΑΠΟ ΤΗΝ ΕΕ ΓΙΑ ΠΑΡΑΒΙΑΣΕΙΣ ΤΗΣ ΨΗΦΙΑΚΗΣ ΝΟΜΟΘΕΣΙΑΣ

Νέα αντιπαράθεση μεταξύ Ευρωπαϊκής Ένωσης και τεχνολογικών κολοσσών προκαλεί η απόφαση των Βρυξελλών να επιβάλουν στην Google πρόστιμο €890 εκατ. για παραβιάσεις της Digital Markets Act (DMA), κίνηση που αναμένεται να επιβαρύνει περαιτέρω τις ήδη τεταμένες σχέσεις μεταξύ ΕΕ και Ηνωμένων Πολιτειών.

Η Ευρωπαϊκή Επιτροπή κατηγόρησε την Google ότι χρησιμοποίησε τη δεσπόζουσα θέση της στην ψηφιακή αγορά για να ευνοήσει τις δικές της υπηρεσίες, περιορίζοντας παράλληλα τη δυνατότητα ανταγωνιστικών εφαρμογών και προγραμματιστών να προσφέρουν εναλλακτικές λύσεις στους καταναλωτές.

Από το συνολικό πρόστιμο, €460 εκατ. αφορούν πρακτικές που σχετίζονται με το Google Search, ενώ επιπλέον €430 εκατ. επιβλήθηκαν για περιορισμούς που αφορούν το οικονομικό σύστημα εφαρμογών του Google Play Store.

ΔΕΝ... ΣΥΜΜΟΡΦΩΘΗΚΕ

Η επικεφαλής ανταγωνισμού της ΕΕ, Teresa Ribera, υπογράμμισε ότι η Google δεν έχει επιτύχει αποτελεσματική συμμόρφωση με την DMA, τονίζοντας ότι οι επιχειρήσεις πρέπει να ανταγωνίζονται στη βάση της ποιότητας των προϊόντων τους και όχι λόγω του ελέγχου που διαθέτουν πάνω σε ψηφιακές πλατφόρμες.

Η Κομισιόν έδωσε στην εταιρεία διορία 60 ημερών προκειμένου να προχωρήσει στις απαραίτητες αλλαγές, διαφορετικά ενδέχεται να επιβληθούν νέες κυρώσεις.

Η ΑΝΤΙΔΡΑΣΗ ΤΗΣ ΕΤΑΙΡΕΙΑΣ

Από την πλευρά της, η Google αντέδρασε έντονα, υποστηρίζοντας ότι οι ευρωπαϊκοί κανόνες οδηγούν σε υποβάθμιση υπηρεσιών που χρησιμοποιούν καθημερινά οι καταναλωτές. Ο Kent Walker, Πρόεδρος Global Affairs της εταιρείας, ανέφερε ότι η συμμόρφωση με την DMA έχει οδηγήσει σε αφαίρεση λειτουργιών που αφορούν την αναζήτηση τιμών, τη σύγκριση υπηρεσιών και τις δικλίδες ασφαλείας του Google Play.

Η νέα απόφαση εντάσσεται στη γενικότερη αυστηροποίηση της στάσης της Ευρωπαϊκής Ένωσης απέναντι στις μεγάλες τεχνολογικές εταιρείες. Πρόκειται για την τρίτη σημαντική κύρωση στο πλαίσιο της Digital Markets Act, μετά τα πρόστιμα ύψους €500 εκατ. στην Apple και €200 εκατ. στην Meta. Παρά τη νέα επιβάρυνση, το πρόστιμο των €890 εκατ. αποτελεί μικρότερο ποσό σε σχέση με προηγούμενες κυρώσεις που έχει επιβάλει η ΕΕ στην Google. Συνολικά, οι ευρωπαϊκές αποφάσεις κατά της εταιρείας έχουν ξεπεράσει τα €10 δισ., με μεγάλες υποθέσεις να αφορούν το Android, τη διαδικτυακή διαφήμιση και την αγορά online αναζήτησης.

Η ΓΕΩΠΟΛΙΤΙΚΗ ΔΙΑΣΤΑΣΗ

Η υπόθεση αποκτά και γεωπολιτική διάσταση, καθώς έρχεται σε μια περίοδο αυξημένων εντάσεων μεταξύ Βρυξελλών και Ουάσιγκτον. Ο Donald Trump έχει επανειλημμένα επικρίνει την ευρωπαϊκή ρυθμιστική πολιτική απέναντι στις αμερικανικές τεχνολογικές εταιρείες, υποστηρίζοντας ότι στοχεύει την Silicon Valley.

SMEs

D A I L Y

Το καθημερινό
newsletter για
τη μικρομεσαία
επιχειρηματικότητα

Γίνε
συνδρομητής
ΔΩΡΕΑΝ
εδώ

ΚΥΚΛΟΦΟΡΕΙ ΔΩΡΕΑΝ

ΔΕΥΤΕΡΑ
- ΠΑΡΑΣΚΕΥΗ
ΣΤΙΣ 05:45

Με την αξιοπιστία της



NOTICE

CONTENT & SERVICES

> RHEINMETALL

ΤΟ "ΑΓΝΩΣΤΟ" ΕΡΓΟΣΤΑΣΙΟ ΠΟΥ ΘΑ ΕΝΙΣΧΥΣΕΙ ΤΟΝ ΑΜΥΝΤΙΚΟ ΕΞΟΠΛΙΣΜΟ ΤΗΣ ΕΥΡΩΠΗΣ

Κρυμμένο στους πρόποδες των Βαυαρικών Άλπεων, το εκτεταμένο βιομηχανικό συγκρότημα της Rheinmetall μετατρέπεται σε μία από τις σημαντικότερες μονάδες παραγωγής πυρίτιδας στην Ευρώπη μέσω του επενδυτικού σχεδίου "Project Firepower". Η επένδυση αποκτά ιδιαίτερη σημασία καθώς οι ευρωπαϊκές κυβερνήσεις αυξάνουν τις αμυντικές δαπάνες μετά τη ρωσική εισβολή στην Ουκρανία, με την παραγωγή πυρίτιδας να αποτελεί έναν από τους βασικούς περιοριστικούς παράγοντες στην ενίσχυση της παραγωγής πυρομαχικών. "Χωρίς πυρίτιδα είναι αδύνατο να προστατεύσουμε τους πολίτες μας, γιατί στο τέλος της ημέρας κάθε πυρομαχικό χρειάζεται πυρίτιδα", δήλωσε ο CEO της Rheinmetall, Armin Papperger. Όπως τόνισε, η έλλειψη πυρίτιδας αποτελεί σήμερα ένα από τα σημαντικότερα "σημεία συμφόρησης" στην προσπάθεια ενίσχυσης της ευρωπαϊκής αμυντικής αυτονομίας.

ΤΟ ΠΡΟΒΛΗΜΑ

Σύμφωνα με τον ίδιο, η Rheinmetall έχει αντιμετωπίσει το πρόβλημα της προμήθει-

ας νιτροκυτταρίνης, βασικού συστατικού των προωθητικών εκρηκτικών υλών, εξασφαλίζοντας ιδιόκτητες πηγές και σημαντικά αποθέματα.

Στις εγκαταστάσεις της Βαυαρίας θα λειτουργήσει επίσης νέο κέντρο έρευνας και ανάπτυξης για προηγμένες μορφές πυρίτιδας. Η εταιρεία αναπτύσσει προωθητικά υλικά υψηλής ενεργειακής απόδοσης χωρίς καπνό, ενώ παράλληλα εργάζεται για την πιστοποίηση κυτταρίνης από ξύλο ως εναλλακτικής πρώτης ύλης αντί των βαμβακερών ινών.

ΥΠΕΡΔΙΠΛΑΣΙΑΣΜΟΣ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ

Με την ολοκλήρωση του επενδυτικού προγράμματος, η Rheinmetall στοχεύει να υπερδιπλασιάσει την ετήσια παραγωγή πυρίτιδας, φτάνοντας τους 4.200 μετρικούς τόνους έως το 2028. Παράλληλα, έχει επενδύσει σε μονάδες παραγωγής πυρίτιδας στην Ισπανία και την Ελβετία. Η πυρίτιδα θα χρησιμοποιείται σε πυρομαχικά για drones, άρματα μάχης, πυροβόλα μικρού

και μεγάλου διαμετρήματος και συστήματα πυροβολικού.

Η Rheinmetall συγκαταλέγεται στους βασικούς ωφελημένους του ευρωπαϊκού επανεξοπλισμού, αν και το τελευταίο διάστημα ενισχύεται η άποψη ότι οι μελλοντικές συγκρούσεις θα βασίζονται περισσότερο σε drones, κυβερνοάμυνα και τεχνητή νοημοσύνη. Ο Papperger διαφωνεί, υποστηρίζοντας ότι τα μη επανδρωμένα συστήματα δεν αντικαθιστούν τα παραδοσιακά οπλικά συστήματα, αλλά τα συμπληρώνουν, δημιουργώντας περισσότερες επιχειρηματικές ευκαιρίες.

Όπως εκτίμησε, το εργοστάσιο στο Ascham Inn θα ενισχύσει την αμυντική αυτονομία της Ευρώπης, καθώς ούτε οι Ηνωμένες Πολιτείες μπορούν να καλύψουν τις ευρωπαϊκές ανάγκες, αφού αναπληρώνουν τα δικά τους αποθέματα. Ο ίδιος προβλέπει ότι η Rheinmetall θα διατηρήσει ιδιαίτερα αυξημένο φόρτο εργασίας για τουλάχιστον μία ακόμη δεκαετία, με το ανεκτέλεστο υπόλοιπο παραγγελιών να αναμένεται να ξεπεράσει τα €100 δισ. έως το τέλος του έτους.



Armin
Papperger, CEO,
Rheinmetall

> COSMOTE TELEKOM

ΠΟΣΟ ΜΕΙΩΝΟΝΤΑΙ ΟΙ ΧΡΕΩΣΕΙΣ ROAMING - ΤΑ ΝΕΑ ΠΑΚΕΤΑ

Νέες, χαμηλότερες χρεώσεις roaming για ταξίδια εκτός Ευρωπαϊκής Ένωσης ανακοίνωσε η Cosmote Telekom, ανανεώνοντας τις διαθέσιμες επιλογές για ιδιώτες και επιχειρησιακούς πελάτες. Οι νέες λύσεις περιλαμβάνουν μειωμένες ημερήσιες χρεώσεις στην υπηρεσία Cosmote Travel Pass, καθώς και αναβαθμισμένα πακέτα Roaming Now, με περισσότερα δεδομένα και μεγαλύτερη διάρκεια χρήσης.

Παράλληλα, η εταιρεία εισάγει τη δυνατότητα προγραμματισμένης ενεργοποίησης των πακέτων roaming μέσω του Cosmote Telekom App, δίνοντας στους ταξιδιώτες τη δυνατότητα να οργανώνουν τη σύνδεσή τους πριν ακόμη αναχωρήσουν.

COSMOTE TRAVEL PASS

Με την ανανεωμένη υπηρεσία Cosmote Travel Pass, οι πελάτες συμβολαίου μπορούν να χρησιμοποιούν τα λεπτά ομιλίας, τα SMS και τα διαθέσιμα GB του προγράμματός τους, όπως ακριβώς και στην Ελλάδα, σε περισσότερες από 120 χώρες εκτός Ευρωπαϊκής Ένωσης.

Οι νέες ημερήσιες χρεώσεις διαμορφώνονται ως εξής:



- Ζώνη Α: €5,95 την ημέρα, από €7,69 προηγούμενως
- Ζώνη Β: €9,95 την ημέρα, από €14,29 προηγούμενως

Η τελική χρέωση εξαρτάται από τη χώρα προορισμού, με την εταιρεία να διατηρεί διαφορετικές ζώνες τιμολόγησης ανάλογα με την αγορά στην οποία ταξιθεύει ο πελάτης.

ΑΝΑΒΑΘΜΙΣΜΕΒΑ ΤΑ ROAMING NOW

Παράλληλα ενισχύει τα πακέτα Roaming Now, προσφέροντας μεγαλύτερο όγκο δεδομένων και μεγαλύτερη διάρκεια χρήσης για πρόσβαση στο διαδίκτυο εκτός Ευρωπαϊκής Ένωσης.

Στη Ζώνη Α, τα διαθέσιμα πακέτα περιλαμβάνουν:

- €3,90: 1GB για 3 ημέρες
- €6,90: 2GB για 7 ημέρες
- €11,90: 5GB για 15 ημέρες
- €8,90: 1GB για 3 ημέρες
- €15,90: 2GB για 7 ημέρες
- €19,90: 3GB για 15 ημέρες

Στη Ζώνη Β, οι επιλογές διαμορφώνονται ως εξής:

Τα νέα πακέτα Roaming Now είναι διαθέσιμα για όλους τους πελάτες συμβολαίου, καρτοκινητής, καρτοσυμβολαίου, καθώς και για χρήστες Cosmote Neo. Μία ακόμη νέα δυνατότητα που προσφέρει η Cosmote Telekom αφορά την προγραμματισμένη ενεργοποίηση των Roaming Now πακέτων. Μέσω του Cosmote Telekom App, οι χρήστες μπορούν να αγοράσουν το πακέτο που επιθυμούν πριν από το ταξίδι τους και να επιλέξουν την ημερομηνία κατά την οποία θα ενεργοποιηθεί. Με αυτόν τον τρόπο, η υπηρεσία είναι διαθέσιμη άμεσα με την άφιξη στον προορισμό, χωρίς να απαιτούνται επιπλέον ενέργειες. Η εφαρμογή παρέχει επίσης τη δυνατότητα αναζήτησης των διαθέσιμων επιλογών roaming ανά χώρα, ώστε οι πελάτες να επιλέγουν το πακέτο που ανταποκρίνεται καλύτερα στις ανάγκες του ταξιδιού τους.

> FAMAR

ΝΕΟΣ ΔΙΕΥΘΥΝΩΝ ΣΥΜΒΟΥΛΟΣ ΤΟΥ ΟΜΙΛΟΥ Ο BRUCE VIELLE

Σε νέα διοικητική φάση εισέρχεται ο όμιλος Famar, καθώς από τις 3 Αυγούστου 2026 καθήκοντα CEO αναλαμβάνει ο Bruce Vielle, στέλεχος με μακρά εμπειρία στη φαρμακοβιομηχανία και στη διοίκηση διεθνών οργανισμών παραγωγής. Ο Bruce Vielle διαδέχεται τον Dr. Riku Rautsola, ο οποίος είχε αναλάβει προσωρινά τη θέση του CEO από το φθινόπωρο του 2025. Ο Dr. Rautsola θα συνεργαστεί με τον νέο επικεφαλής της εταιρείας, προκειμένου να διασφαλιστεί η ομαλή μετάβαση στη νέα διοικητική δομή.

ΤΟ ΒΙΟΓΡΑΦΙΚΟ ΤΟΥ

Ο νέος CEO διαθέτει σημαντική εμπειρία στη διοίκηση σύνθετων παραγωγικών οργανισμών με διεθνή παρουσία. Τα τελευταία επτά χρόνια διετέλεσε CEO του ομίλου Synerlab, ο οποίος στη συνέχεια εξελίχθηκε στην Meribel Pharma Solutions, έχοντας υπό την ευθύνη του περίπου 2.000 εργαζόμενους και 13 παραγωγικές εγκατα-

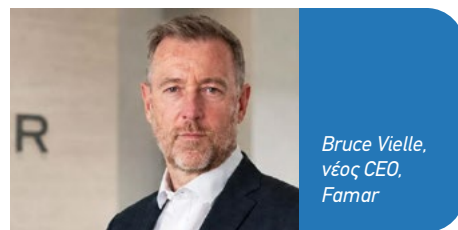
στάσεις σε Γαλλία, Ισπανία και Σουηδία.

Προηγούμενως, κατείχε τη θέση του Chief Operating Officer στην Vétroquinol, μία από τις μεγαλύτερες εταιρείες παραγωγής κτηνιατρικών φαρμάκων παγκοσμίως, με ευθύνη για εννέα παραγωγικές μονάδες, ενώ ξεκίνησε την καριέρα του στη φαρμακοβιομηχανία από διευθυντικές θέσεις εργοστασίων στην Unither.

Κατά τη διάρκεια της επαγγελματικής του πορείας, έχει συνεργαστεί με σημαντικές φαρμακευτικές, βιοτεχνολογικές και εταιρείες ιατροτεχνολογικών προϊόντων, αποκτώντας εκτεταμένη εμπειρία στη λειτουργική αποδοτικότητα, τη διασφάλιση ποιότητας και την αξιοπιστία της παραγωγής και της εφοδιαστικής αλυσίδας.

ΠΟΥ ΔΙΝΕΙ ΕΜΦΑΣΗ

Η τοποθέτηση του Bruce Vielle στη θέση του CEO επιβεβαιώνει τη στρατηγική δέσμευση της MidEuropa, βασικού μετόχου της Famar, για τη



Bruce Vielle,
νέος CEO,
Famar

συνεχή ανάπτυξη και ενίσχυση της εταιρείας. Η Famar συνεχίζει να επενδύει στην αναβάθμιση των τεχνολογικών και παραγωγικών της δυνατοτήτων, με ιδιαίτερη έμφαση στην επέκταση των δραστηριοτήτων της στα αποστειρωμένα φαρμακευτικά προϊόντα. Στο πλαίσιο αυτό, η εταιρεία έχει ήδη ενισχύσει τις δυνατότητές της στην παραγωγή και πλήρωση αποστειρωμένων ενέσιμων φαρμάκων στην Γερμανία, ενώ παράλληλα προχωρά σε πρωτοβουλίες για τη βελτίωση της λειτουργικής αποδοτικότητας και της ευελιξίας των δραστηριοτήτων της.

> REAL ESTATE

ΚΥΚΛΑΔΕΣ ΔΥΟ ΤΑΧΥΤΗΤΩΝ: ΠΟΥ ΚΡΥΒΟΝΤΑΙ ΟΙ ΠΡΑΓΜΑΤΙΚΕΣ ΕΥΚΑΙΡΙΕΣ ΓΙΑ ΕΞΟΧΙΚΗ ΚΑΤΟΙΚΙΑ

Ενώ η Μύκονος και η Πάρος καταγράφουν τιμές ρεκόρ, νησιά όπως η Σύρος, η Άνδρος, η Τήνος και η Νάξος αναδεικνύονται σε επενδυτικά καταφύγια με προσβάσιμες τιμές και υψηλές προοπτικές υπεραξίας. Η αγορά ακινήτων στις Κυκλάδες διανύει μια περίοδο ανακατάταξης, κινούμενη πλέον με δύο εντελώς διαφορετικές ταχύτητες.

ΟΙ ΠΑΡΑΔΟΣΙΑΚΟΙ ΠΡΩΤΑΘΛΗΤΕΣ...

Από τη μία πλευρά, οι παραδοσιακοί πρωταθλητές του Αιγαίου, όπως η **Μύκονος**, η **Σαντορίνη** και η **Πάρος**, κινούνται σε επίπεδα τιμών, που αγγίζουν ή και ξεπερνούν τα **€4.500 έως €7.500** ανά τετραγωνικό μέτρο, καθιστώντας την απόκτηση μιας εξοχικής κατοικίας απαγορευτική για τη συντριπτική πλειονότητα των αγοραστών.

... ΤΟ ΝΕΟ ΕΝΔΙΑΦΕΡΟΝ...

Στον αντίποδα, ωστόσο, διαμορφώνεται ένα νέο κύμα ενδιαφέροντος για νησιά, που συνδυάζουν την αυθεντική κυκλαδίτικη ομορφιά με προσιτές τιμές, υψηλή απόδοση επένδυσης και σημαντικές προοπτικές υπεραξίας.

Στην πρώτη γραμμή των επενδυτικών ευκαιριών βρίσκεται η **Σύρος**, η οποία προσφέρει το σπάνιο πλεονέκτημα της πλήρους ζωής δώδεκα μήνες τον χρόνο. Ως διοικητική πρωτεύουσα του νομού, διαθέτει πλήρεις υποδομές, νοσοκομείο, πανε-

πιστήμιο και καθημερινή ακτοπολική σύνδεση, γεγονός, που ελαχιστοποιεί το ρίσκο της επένδυσης. Οι τιμές εκεί διαμορφώνονται κατά μέσο όρο μεταξύ **€2.200 και €2.500** ανά τετραγωνικό μέτρο, προσφέροντας επιλογές, που εκτείνονται από επιβλητικά νεοκλασικά στην Ερμούπολη, μέχρι παραθαλάσσιες μονοκατοικίες.

Παράλληλα, η **Άνδρος** αναδεικνύεται σε έναν εξαιρετικά ελκυστικό προορισμό για όσους αναζητούν άμεση πρόσβαση από την Αττική, καθώς απέχει μόλις δύο ώρες από το λιμάνι της Ραφήνας. Με μέσες τιμές που κυμαίνονται από **€2.000 έως €2.400** ανά τετραγωνικό μέτρο, η Άνδρος προσφέρει μεγάλες εκτάσεις και πέτρινες κατοικίες σε κλάσμα του κόστους των νοτίων Κυκλάδων, προσελκύοντας σταθερά εγχώριους, αλλά και ξένους αγοραστές.

... ΚΑΙ ΤΟ VALUE-FOR-MONEY

Συνεχίζοντας νοτιότερα, η Τήνος και η Νάξος συνθέτουν τον δεύτερο ισχυρό πόλο της αγοράς value-for-money.

Η **Τήνος**, έχοντας μετατραπεί τα τελευταία χρόνια σε πολιτιστικό και γαστρονομικό προορισμό, βλέπει τη ζήτηση για παραδοσιακά πετρόκτιστα εξοχικά να αυξάνεται ραγδαία, με τις τιμές να κυμαίνονται μεταξύ **€2.800 και €3.200** ανά τετραγωνικό μέτρο.

Δίπλα της, η **Νάξος** - το μεγαλύτερο νησί του συμπλέγματος - προσφέρει τεράστια

ποικιλία ακινήτων κοντά σε αχανείς αμμόδεις παραλίες, με τιμές από **€3.200 έως €3.700** ανά τετραγωνικό μέτρο. Με δεδομένο ότι η Νάξος παραμένει έως και 40% φθηνότερη από τη γειτονική Πάρο, η σταδιακή αναβάθμιση των υποδομών της αναμένεται να λειτουργήσει ως επιπλέον καταλύτης για την αύξηση των αξιών τα αμέσως επόμενα χρόνια.

ΤΙ ΜΕΤΡΑΕΙ

Ωστόσο, η είσοδος στη νησιωτική αγορά ακινήτων απαιτεί προσεκτικό σχεδιασμό και γνώση των τοπικών ιδιαιτεροτήτων. Οι ειδικοί του κλάδου επισημαίνουν ότι το κόστος κατασκευής ή ανακαίνισης στα νησιά είναι αυξημένο κατά τουλάχιστον 30%-40% σε σύγκριση με την ηπειρωτική Ελλάδα, λόγω του αυξημένου μεταφορικού κόστους των υλικών. Παράλληλα, ζητήματα, που αφορούν τους δασικούς χάρτες, τους όρους δόμησης στα εκτός σχεδίου οικόπεδα και τις εγκρίσεις της αρχαιολογίας, καθιστούν τον νομικό και τεχνικό έλεγχο απαραίτητη προϋπόθεση πριν από οποιαδήποτε μεταβίβαση.

Σε κάθε περίπτωση, για τους αγοραστές που κινούνται με στρατηγική, τα εναλλακτικά αυτά νησιά των Κυκλάδων δεν αποτελούν απλώς μια λύση ανάγκης, αλλά μια ουσιαστική ευκαιρία τοποθέτησης σε μια από τις πιο δυναμικές αγορές εξοχικής κατοικίας της Μεσογείου.



> EUROXX

ΠΩΣ ΑΙΤΙΟΛΟΓΕΙ ΤΑ ΥΨΗΛΑ ΠΕΡΙΘΩΡΙΑ
ΑΝΟΔΟΥ ΓΙΑ ΤΗ ΜΕΤΟΧΗ ΤΗΣ CENERGY

Στα €26,5 διατηρεί την τιμή-στόχο για τη μετοχή της Cenergy η Euroxx, περιθώριο ανόδου 26% από τα τρέχοντα επίπεδα, ενώ παράλληλα δίνει σύσταση overweight.

Η χρηματιστηριακή θεωρεί ότι υπάρχουν περιθώρια υπέρβασης των προβλέψεων της διοίκησης για το 2026, ενώ χαρακτηρίζει ως ελκυστικό σημείο εισόδου την υποχώρηση της μετοχής μετά την πρόσφατη διάθεση μετοχών.

Η αναθεώρηση των εκτιμήσεων βασίζεται σε τρεις παράγοντες:

- στην αυξημένη συμμετοχή έργων υψηλότερου περιθωρίου κέρδους στο μείγμα πωλήσεων



- στη σημαντική ενίσχυση του ανεκτέλεστου υπόλοιπου συμβάσεων (backlog)
- στη συμβολή που αναμένεται να έχει από το 2028 το νέο εργοστάσιο του ομίλου στο Μέριλαντ των ΗΠΑ

Η ΣΥΜΒΟΛΗ ΤΗΣ ΝΕΑΣ ΣΥΜΒΑΣΗΣ
ΜΕ ΤΟΝ ΑΔΜΗΕ

Με βάση τις νέες προβλέψεις, η Cenergy διαπραγματεύεται στον δείκτη EV/EBITDA 10,2 φορές για το 2027, ο οποίος υποχωρεί στις 8,4 φορές το 2028. Η χρηματιστηριακή επισημαίνει ότι η έντονη δραστηριότητα στους διαγωνισμούς για χερσαία και υποθαλάσσια καλώδια έχει ενισχύσει σημαντικά το backlog, το οποίο πριν από τη νέα σύμβαση με τον ΑΔΜΗΕ ανερχόταν περίπου στα €3,3 δισ.

Μετά την ανάθεση του έργου ύψους €1,1 δισ. από τον ΑΔΜΗΕ, εκτιμά ότι θα ακολουθήσουν και νέες υπογραφές συμβάσεων εντός του 2026, οδηγώντας το ανεκτέλεστο υπόλοιπο σε ακόμη υψηλότερα επίπεδα έως το τέλος του έτους. Πα-

ράλληλα, σημειώνει ότι η Cenergy πέτυχε προσαρμοσμένο περιθώριο EBITDA 19,7% στο α' τρίμηνο του 2026, χάρη στην εκτέλεση έργων υψηλότερης προστιθέμενης αξίας. Αν και το επίπεδο αυτό δύσκολα μπορεί να διατηρηθεί, εκτιμά ότι μεσοπρόθεσμα το περιθώριο EBITDA του ομίλου θα κινηθεί μεταξύ 16,5% και 17,5%.

ΠΡΟΒΛΕΨΕΙΣ

Η Euroxx θεωρεί ότι οι ισχυρές επιδόσεις του α' τριμήνου και η συνέχιση της δυναμικής στο β' δημιουργούν περιθώρια υπέρβασης της καθοδήγησης της διοίκησης, η οποία προβλέπει EBITDA €370-€400 εκατ. για το 2026.

Οι αναλυτές τοποθετούν το EBITDA στα €415 εκατ., αυξημένο κατά 19% σε ετήσια βάση, ενώ προβλέπουν αύξηση των καθαρών κερδών κατά 29%. Ο δείκτης καθαρού δανεισμού προς EBITDA εκτιμάται ότι θα παραμείνει στο 0,6 το 2026 και θα υποχωρήσει στο -0,2 έως το 2028, καθώς ολοκληρώνεται ο επενδυτικός κύκλος, αυξάνεται η παραγωγική δυναμικότητα και ενισχύονται σημαντικά οι ελεύθερες ταμειακές ροές.

Νίκος Ταμπακόπουλος
nicolas@notice.gr

> PROFILE

ΤΟ ΝΕΟ PROJECT ΣΤΗΝ ΑΙΓΥΠΤΟ, ΤΟ DEAL
ΜΕ ΠΕΙΡΑΙΩΣ ΚΑΙ Η ΔΙΨΗΦΙΑ ΑΝΑΠΤΥΞΗ

Σε προχωρημένες διαπραγματεύσεις προκειμένου να κλείσει ένα σημαντικό έργο στην Αίγυπτο με τραπεζικό φορέα, κάτι που θα δώσει περαιτέρω ώθηση στην εταιρεία, βρίσκεται η διοίκηση της Profile όπως αναφέρθηκε στην χθεσινή έκτακτη Γενική Συνέλευση.

Οι προοπτικές για το 2026 είναι θετικές, καθώς η εισηγμένη τρέχει με διψήφιο ρυθμό ανάπτυξης τζίρου και λειτουργικής κερδοφορίας. Κάτι που οφείλεται στο core business της, καθώς επίσης και σε νέα deals που έχει κλείσει - όπως αυτό

με την Τράπεζα Πειραιώς - ενώ το ταμείο της και οι ροές βρίσκονται και αυτά σε φάση ανάπτυξης. Σημειώθηκε ακόμη ότι η εταιρεία υλοποιεί επενδυτικό πρόγραμμα €100 εκατ. για εξαγορές, νέα προϊόντα και επέκταση σε νέες αγορές που δεν έχει παρουσία. Από αυτά έχουν ήδη επενδυθεί €20 εκατ. και υπολείπονται άλλα €80 εκατ. σε βάθος τετρατίας.

ΤΟ ΕΡΓΟ ΤΗΣ ΠΕΙΡΑΙΩΣ

Πρόκειται για έργο που ενοποιεί οκτώ συστήματα της τράπεζας στις επενδυτικές δραστηριότητες, όπως συστήματα private banking, θεματοφυλακής, e-trade, backoffice, θεματοφυλακής εσωτερικού και εξωτερικού. "Το Axia — αυτό είναι το όνομα του προϊόντος — είναι ένα εξαιρετικό προϊόν, το οποίο χρησιμοποιείται σε όλο τον κόσμο. Το βασικό χαρακτηριστικό του είναι ότι ενσωματώνει πολλές διαφορετικές λύσεις, οι οποίες καλύπτουν διαφορετικούς τομείς. Έτσι, μπορεί να εφαρμοστεί ενιαία από μία τράπεζα

και να προσφέρει πολύ σημαντικές οικονομίες κλίμακας", ανέφερε χαρακτηριστικά η διοίκηση.

ΑΝΕΚΤΕΛΕΣΤΟ

Η Profile διατηρεί ανεκτέλεστο άνω των €140 εκατ., κάτι που δημιουργεί τις προϋποθέσεις για μεγαλύτερη ανάπτυξη το επόμενο διάστημα. Από αυτό το ποσό, τα €100 εκατ. προέρχεται από τον ιδιωτικό τομέα και έργα που βρίσκονται σε φάση ανάπτυξης, με φόντο το Ταμείο Ανάκαμψης. Μάλιστα αυτά οδεύουν στην ολοκλήρωσή τους και δεν καταγράφονται καθυστερήσεις στις παραδόσεις τους.

ΕΜΦΑΣΗ ΣΤΗΝ ΑΜΥΝΑ

Την ίδια στιγμή η διοίκηση επικεντρώνεται στον τομέα της Άμυνας. Εκτιμά πως τα επόμενα χρόνια η αμυντική τεχνολογία θα οδηγή την τεχνολογική πρόοδο, γι' αυτό και στοχεύει στη διεκδίκηση μεριδίου από την πίτα των έργων που θα βγουν στον αέρα. Η εν λόγω δραστηριότητα θα επεκταθεί όχι μόνο στην Ελλάδα, αλλά και το εξωτερικό, όπου η εισηγμένη διατηρεί παρουσία σε 50 χώρες.

Νίκος Ταμπακόπουλος
nicolas@notice.gr



Ευάγγελος
Αγγελίδης, CEO,
Profile
Software

> ΧΡΥΣΟΣ – ΑΣΗΜΙ

ΑΡΧΗ ΝΕΟΥ ΑΝΟΔΙΚΟΥ ΚΥΚΛΟΥ Η ΠΡΟΣΚΑΙΡΗ ΑΝΤΙΔΡΑΣΗ;
– ΤΙ ΒΛΕΠΟΥΝ ΟΙ ΑΝΑΛΥΤΕΣ

Ισχυρή άνοδο κατέγραψαν χρυσός και το ασήμι τις τελευταίες ημέρες, έπειτα από μια παρατεταμένη περίοδο πιέσεων. Ωστόσο, οι αναλυτές εκτιμούν ότι η επιστροφή των δύο πολύτιμων μετάλλων στα ιστορικά υψηλά που σημείωσαν νωρίτερα μέσα στη χρονιά δεν θα είναι εύκολη.

Σε έκθεσή τους στρατηγικοί αναλυτές εμπορευμάτων της ING απέδωσαν την πρόσφατη άνοδο κυρίως σε αγορές ευκαιρίας μετά την προηγούμενη διόρθωση των τιμών και όχι σε κάποια ουσιαστική μεταβολή του γεωπολιτικού ή μακροοικονομικού περιβάλλοντος. Παρά την ανάκαμψη, χρυσός και ασήμι εξακολουθούν να διαπραγματεύονται σημαντικά χαμηλότερα από τα ιστορικά υψηλά που κατέγραψαν στα τέλη Ιανουαρίου. Οι υψηλότερες αποδόσεις των επιτοκίων και η ενίσχυση του αμερικανικού δολαρίου έχουν περιορίσει την ελκυστικότητα των πολύτιμων μετάλλων, ενώ η άνοδος των τιμών του πετρελαίου έχει μεταβάλει τις ισορροπίες στις διεθνείς αγορές.

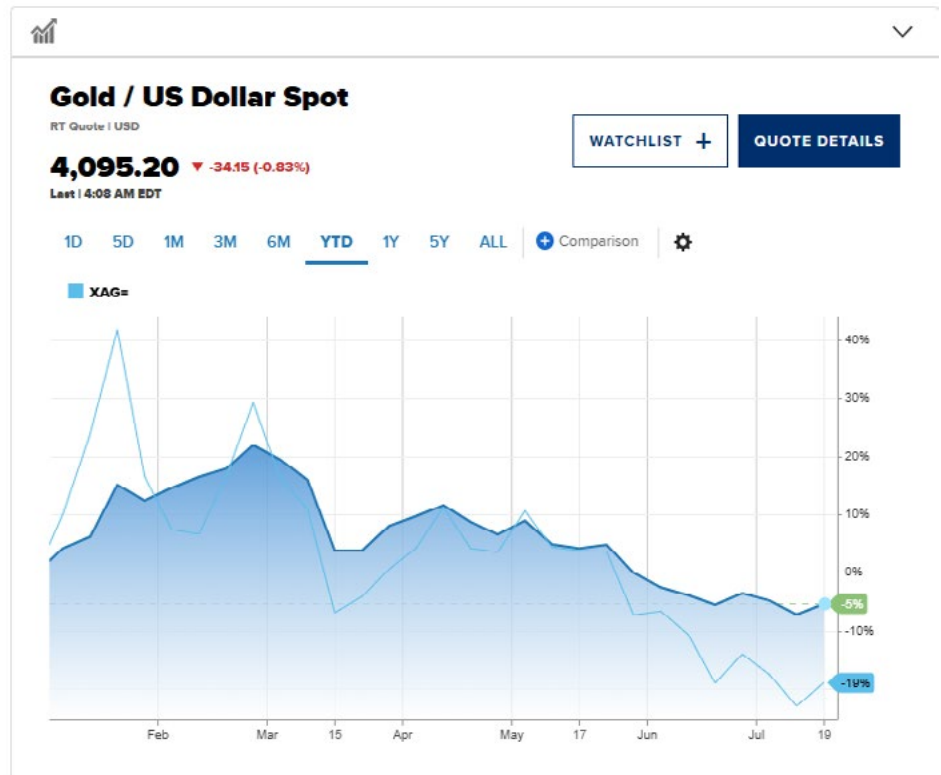
ΜΕΣΗ ΑΝΑΤΟΛΗ & ΗΠΑ

Σύμφωνα με την ING, οι εξελίξεις στην Μέση Ανατολή εξακολουθούν να στηρίζουν τα πολύτιμα μέταλλα, ωστόσο οι αγορές σταθμίζουν τα ασθενέστερα οικονομικά στοιχεία των ΗΠΑ έναντι των πληθωριστικών πιέσεων από το αυξημένο ενεργειακό κόστος. Η τράπεζα εκτιμά ότι ο χρυσός θα συνεχίσει να επηρεάζεται από τις προσδοκίες για τη νομισματική πολιτική των ΗΠΑ, ενώ το ασήμι έχει μεγαλύτερες πιθανότητες να υπεραποδώσει, εφόσον διατηρηθεί η ισχυρή πορεία των βιομηχανικών μετάλλων και η ζήτηση για ασφαλή επενδυτικά καταφύγια.

ΠΙΟ ΕΠΙΦΥΛΑΚΤΙΚΕΣ BofA
ΚΑΙ UBS

Πιο επιφυλακτική εμφανίζεται η Bank of America, η οποία προειδοποιεί ότι ο χρυσός ενδέχεται να υποχωρήσει περαιτέρω.

Ανάλογη στάση τηρεί και η UBS, η οποία μείωσε το εύρος τιμών που θεωρεί ελκυστικό για αγορές ασημιού στα \$48-\$50 ανά ουγγιά, εκτιμώντας ότι οι βραχυπρόθεσμες προκλήσεις παραμένουν ισχυρές λόγω των γεωπολιτικών εντάσεων, των υψηλών επιτοκίων



και της ισχύος του δολαρίου.

Από την πλευρά της βιομηχανίας, η CEO της Hycroft Mining, Diane Garrett, χαρακτήρισε την πρόσφατη πτώση των τιμών φυσιολογική διόρθωση, υποστηρίζοντας ότι η ανοδική τάση δεν έχει ολοκληρωθεί. Όπως ανέφερε,

οι κεντρικές τράπεζες συνεχίζουν τις καθαρές αγορές χρυσού, ενώ το ασήμι διατηρεί στρατηγική σημασία όχι μόνο ως ασφαλές καταφύγιο, αλλά και ως βασικό βιομηχανικό μέταλλο για εφαρμογές όπως η Τεχνητή Νοημοσύνη και οι υπερυπολογιστές.

> **ΑΒΑΞ**

ΠΑΡΑΔΟΘΗΚΕ Η ΝΕΑ ΓΕΦΥΡΑ ΞΗΡΙΑ ΣΤΟΝ ΑΛΜΥΡΟ ΒΟΛΟΥ ΜΕΤΑ ΤΙΣ ΚΑΤΑΣΤΡΟΦΕΣ ΤΟΥ DANIEL

Σε χρήση τέθηκε από τον όμιλο Άβαξ η νέα γέφυρα Ξηριά στον Αλμυρό Βόλου, ένα έργο υποδομής με σημαντική συμβολή στην κοινωνική και οικονομική δραστηριότητα της περιοχής.

Η γέφυρα, η οποία είχε καταστραφεί από την κακοκαιρία Daniel το 2023, αποκαθιστά τη σύνδεση του Αλμυρού με την Σούρπη και τον Πτελεό, ενώ παράλληλα διευκολύνει την πρόσβαση από την Εθνική Οδό προς την περιοχή του Αλμυρού.

Η αποκατάσταση της υποδομής αναμένεται να ενισχύσει σημαντικά την καθημερινή μετακίνηση κατοίκων και εργαζομένων, καθώς

και τη λειτουργία των βιομηχανικών μονάδων της περιοχής, οι οποίες μέχρι σήμερα εξυπηρετούνταν μέσω εναλλακτικών και πιο χρονοβόρων διαδρομών.

Η νέα γέφυρα στον χείμαρρο Ξηριά έχει μήκος 66 μέτρα και αποτελεί ένα σημαντικό έργο αποκατάστασης μετά τις εκτεταμένες ζημιές που προκάλεσε η κακοκαιρία Daniel. Οι εργασίες κατασκευής ξεκίνησαν από τον όμιλο Άβαξ τον Οκτώβριο του 2025, με στόχο την ταχεία επαναφορά της σύνδεσης και την ενίσχυση της ανθεκτικότητας των τοπικών υποδομών απέναντι σε μελλοντικά ακραία καιρικά φαινόμενα.



• Debrief •

ΙΛΙΣΙΑ – ΛΟΥΤΣΑ ΠΕΡΙΠΟΥ 2 ΩΡΕΣ

Κάθιδροι, με το κασετόφωνο να παίζει Γλυκερία "Γιατί τα πεντοχίλιαρα δεν είναι πετσετάκια", εγώ και η αδερφή μου να γκρινιάζουμε, η μάνα μου να μας λέει να ψυχάσουμε και ο πατέρας μου να καπνίζει το ένα πίσω από το άλλο Άσσο Σκέτο (με ανοιχτό παράθυρο).

Ναι, έτσι ήταν μια τυπική μετακίνηση τα Σαββατοκύριακα της δεκαετίας του '80, μεταξύ Ιλισίων – Λούτσας. Το πρόβλημα ήταν ο Σταυρός στην Αγία Παρασκευή. Εκεί υπήρχε μια κάποια σιδερένια γέφυρα που κάπως εξυπηρετούσε την κατάσταση. Αλλά με τους Αθηναίους να εγκαταλείπουν μαζικά το κλεινόν άστυ κάθε Σαββατοκύριακο (είπαμε, '80s), ουρές χιλιομέτρων από ακινητοποιημένα αυτοκίνητα απλώνονταν στην Μεσογείων, σαν βόας σε λήθαργο μετά από γεύμα. Δύο ώρες διαρκούσε περίπου αυτό το ταξίδι... στα Κύθηρα. Για τους νεότερους, ο σημερινός ανισόπεδος κόμβος έγινε κάπου στα '00s, αν θυμάμαι καλά.

Χθες παραδόθηκε στην κυκλοφορία το βόρειο και τελευταίο τμήμα του Αυτοκινητοδρόμου Κεντρικής Ελλάδας (Ε65). Αν' ότι διαβάζω

η διαδρομή Αθήνα – Γρεβενά θα πραγματοποιείται πλέον σε τέσσερις ώρες. Αθήνα – Λούτσα, 43 χιλιόμετρα. Αθήνα – Γρεβενά, 420 χιλιόμετρα. Αθήνα – Λούτσα, 2 plus ώρες στα '80s. Αθήνα – Γρεβενά, 4 ώρες το 2026.

Γκρινιάζουμε – και πολύ καλά κάνουμε – για τις ελλείψεις, τα προβλήματα, τα κακά και τα στραβά που έχει η Ελλάδα. Που δεν είναι και λίγα και τα οποία δυσκολεύουν σημαντικά την ήδη πολύ δύσκολη καθημερινότητά μας. Να τα λέμε όλα, για να ξέρουμε πού βρισκόμαστε.

Παράλληλα, εξιδανικεύουμε το παρελθόν. "Α, τότε τα πράγματα ήταν καλύτερα, α, παλιά περνάγαμε τέλεια, α, έτσι κι αλλιώς κι αλλιώςίτικα".

Αν θέλουμε να είμαστε απόλυτα ειλικρινείς, και αν θέλουμε, οι μεγαλύτεροι, να μεταφέρουμε τη σωστή εικόνα προς τους νεότερους, η Ελλάδα σε πολλά πράγματα έχει προοδεύσει σημαντικά. Η χώρα μας τη δεκαετία του '80 ανήκε στα χαρτιά στον ανεπτυγμένο κόσμο. Ήταν πολύ, πολύ πίσω σε αρκετά πράγματα. Θυμάμαι, για παράδειγμα, τον θείο μου να μιλά με θαυμασμό

για τους αυτοκινητοδρόμους της... Γιουγκοσλαβίας, συγκρίνοντάς τους με το δικό μας εθνικό οδικό δίκτυο. Είπαμε, όμως, να είμαστε απολύτως ειλικρινείς. Οπότε θα πρέπει να παραδεχθούμε, επίσης, ότι δεν είμαστε εκεί που θα μπορούσαμε να βρισκόμαστε. Αρχής γενομένης των '80s, η Ελλάδα σπατάλησε πολλές, εξαιρετικές και δυσεύρετες ευκαιρίες να γίνει πραγματικά Δυτική χώρα και οικονομία. Για λόγους, που δεν θα αναλυθούν στο σημερινό σημείωμα... Ξεδώσαμε για 30 χρόνια και πετάξαμε από το παράθυρο ορισμένες από αυτές τις ευκαιρίες. Κάποιες άλλες, όμως, τις αξιοποιήσαμε. Και έτσι γίναμε, με τα καλά μας και τα κακά μας, αυτό που είμαστε σήμερα. Οπότε το ζήτημα δεν είναι ούτε η σωρηδόν εξιδανίκευση του παρελθόντος, ούτε η σωρηδόν καταδίκη του παρόντος. Καλή είναι η γκρίνια εκεί που πρέπει και ακόμα καλύτερη η δουλειά για το αύριο. Γιατί, όπως έχουμε (:) καταλάβει, τα πεντοχίλιαρα όντως δεν είναι πετσετάκια.

Γιάννης Παλιούρης
giannis@notice.gr

Business Maker

ΓΙΑΤΙ Η ΠΕΙΡΑΙΩΣ ΦΛΕΡΤΑΡΕΙ ΜΕ ΤΟ ΙΑΣΩ

Στην αγορά δεν συζητούν πλέον μόνο το αν η Τράπεζα Πειραιώς θα προχωρήσει στην εξαγορά του Ιασώ. Η κουβέντα έχει μετατοπιστεί στο γιατί μια τράπεζα θα ήθελε να αποκτήσει έναν από τους μεγαλύτερους ιδιωτικούς ομίλους υγείας της χώρας. Όπως αναφέρουν καλά πληροφορημένες πηγές, η ιδιωτική ασφάλιση και οι υπηρεσίες υγείας βρίσκονται πλέον πολύ πιο κοντά από ό,τι στο παρελθόν. Δεν είναι τυχαίο ότι, σε πολλές ευρωπαϊκές αγορές, οι ασφαλιστικές εταιρείες αναπτύσσουν ολοένα στενότερες συνεργασίες με ιδιωτικά θεραπευτήρια, επιδιώκοντας να αποκτήσουν μεγαλύτερο έλεγχο στο κόστος των αποζημιώσεων, αλλά και καλύτερη εξυ-

πηρέτηση των ασφαλισμένων.

Έμπειροι αναλυτές, μάλιστα, βλέπουν ακόμη ένα βήμα πιο μπροστά. Εκτιμούν ότι η δημιουργία ενός ισχυρού σχήματος, που θα συνδυάζει ασφαλιστικές και υγειονομικές υπηρεσίες, θα μπορούσε, σε δεύτερο χρόνο, να αποτελέσει επενδυτικό προϊόν από μόνο του. Με άλλα λόγια, δεν αποκλείουν ένα τέτοιο σχήμα να προσελκύσει στρατηγικό ή χρηματοοικονομικό επενδυτή, ο οποίος θα αποκτούσε μειοψηφικό ή και μεγαλύτερο ποσοστό, αποτιμώντας την υπεραξία, που δημιουργεί η καθετοποίηση των υπηρεσιών.

Το ενδιαφέρον, σύμφωνα με τους ίδιους αναλυτές, δεν περιορίζεται στην υπεραξία

μιας μελλοντικής συναλλαγής. Η Εθνική Ασφαλιστική θα μπορούσε να συνεχίσει να αποτελεί τον βασικό πάροχο ασφαλιστικών προϊόντων του ομίλου Πειραιώς, ενώ παράλληλα να αναπτύξει προνομιακές συνεργασίες με το δίκτυο υγείας του νέου σχήματος, δημιουργώντας μια αλυσίδα αξίας, που θα ξεκινά από την πώληση ασφαλιστηρίων συμβολαίων και θα καταλήγει στην παροχή υπηρεσιών υγείας. Πρόκειται για ένα μοντέλο, που εφαρμόζεται ήδη σε ώριμες ευρωπαϊκές αγορές, και, όπως λένε άνθρωποι του κλάδου, δεν θα προκαλούσε έκπληξη αν κάποια στιγμή επιχειρηθεί να αποκτήσει και ελληνική εκδοχή.

Η ΟΔΥΣΣΕΙΑ ΤΟΥ Ε65 ΚΑΙ Η ΕΠΙΜΟΝΗ ΠΕΡΙΣΤΕΡΗ

Η ατάκα, που έκανε αίσθηση στα εγκαίνια του Ε65, δεν αφορούσε τον δρόμο. Αφορούσε όσους πίστεψαν ότι δεν θα γίνει ποτέ. Και αυτή ήρθε από τον Γιώργο Περιστέρη, ο οποίος θύμισε πόσες φορές ο αυτοκινητόδρομος βρέθηκε στο χείλος της ακύρωσης και γιατί η ΤΕΡΝΑ αποφάσισε να μείνει, όταν οι περισσότεροι είχαν ήδη φύγει.

"Το 2009, όταν άρχισαν να φαίνονται τα πρώτα σύννεφα της οικονομικής κρίσης παγκοσμίως, οι αλλοδαπές τράπεζες, με ελαφρά πηδηματάκια, εγκατέλειψαν αυτή τη χώρα και άφησαν τα πράγματα σύζυλα", είπε χαρακτηριστικά. Δεν ήταν, όμως, μόνο οι τράπεζες, αλλά και οι συνέταιροί της.

Η ΤΕΡΝΑ, ωστόσο, σύμφωνα με τον κ. Περιστέρη, έμεινε, για άλλο ενάμιση χρόνο και "δούλεψε ξέροντας ότι δεν θα μπορέσει να ει-

σπράξει χρήματα από πουθενά". Κάπου εκεί, όπως περιέγραψε, ξεκίνησε η μεγάλη προσπάθεια του περίφημου reset των Παραχωρήσεων. Και τότε, κατά τον ίδιο, εμφανίστηκε ένα ακόμη εμπόδιο.

"Οι ακριβοπληρωμένοι ξένοι σύμβουλοι, με τις πολύ βαριές σφραγίδες, συμβούλεψαν το Ελληνικό Δημόσιο ότι ήταν προς το συμφέρον του να κατασκευαστεί μόνο το μεσαίο τμήμα". Δηλαδή, όπως είπε, "ένα κομμάτι, που ξεκινάγε από το πουθενά και πήγαινε στο πουθενά". Σύμφωνα με τον Περιστέρη, χρειάστηκε να εξηγηθεί στην τότε κυβέρνηση ότι μια τέτοια επιλογή θα κόστιζε στο Δημόσιο περίπου €800 εκατ. σε αποζημιώσεις για να μη γίνει ο δρόμος. Και, όταν το νότιο τμήμα μπήκε τελικά σε τροχιά υλοποίησης, η μάχη μεταφέρθηκε στις Βρυξέλλες. Ο επικεφαλής της ΓΕΚ

ΤΕΡΝΑ αποκάλυψε ότι η Ευρωπαϊκή Επιτροπή θεωρούσε πως το βόρειο τμήμα δεν ήταν απαραίτητο.

"Θα γινόταν ένας δρόμος, που θα ξεκινάγε από το κάπου, θα σταμάταγε στη μέση και ο τελικός σκοπός, που ήταν να ενώσει όλες αυτές τις περιοχές, δεν θα επιτυγχάνετο", ανέφερε, προσθέτοντας ότι αυτή η διελκυστίνδα κράτησε περίπου ενάμιση χρόνο. Μάλιστα, δεν δίστασε να πει ότι "αν δεν ήταν ένας Πρωθυπουργός να βάλει το βάρος του στην Ευρωπαϊκή Επιτροπή και να τους εξηγήσει ότι αυτό το πράγμα πρόκειται περί παράνοιας, ο δρόμος αυτός δεν θα είχε γίνει". Όπως διευκρίνισε, η ένταξη στο Ταμείο Ανάκαμψης έλυσε το χρηματοδοτικό σκέλος, όχι όμως και τις αντιρρήσεις για την ολοκλήρωση του έργου.

SÖ POSH!
the trendletter

ΕΠΕΙΔΗ...
BUSINESS IS BUSINESS,
PLEASURE IS PLEASURE!

Κάθε Σάββατο στις 9.30
ΤΟ ΕΒΔΟΜΑΔΙΑΙΟ NEWSLETTER

ΓΙΝΕ ΣΥΝΔΡΟΜΗΤΗΣ ΕΔΩ

Business Insight

Η ΟΔΥΣΣΕΙΑ SEQUEL ΤΟΥ MAMMA MIA ΚΑΙ ΤΟ ΤΟΥΡΙΣΤΙΚΟ UPGRADE

Τεράστια παγκόσμια αναγνωρισιμότητα και μακροπρόθεσμη τουριστική ανάπτυξη, καθώς καθιερώθηκε στη συνείδηση του κοινού ως το «φανταστικό νησί Καλοκαίρι», ήταν τα κύρια **οφέλη για την Σκόπελο από το Mamma mia**. Blockbuster που ως αποτέλεσμα είχε την **κατακόρυφη αύξηση τουριστών**, με την πλειονότητα τους να ταξιδεύει αποκλειστικά για να ανακαλύψει τις τοποθεσίες γυρισμάτων. Δημιουργήθηκαν νέες επιχειρηματικές ευκαιρίες και το νησί των Σποράδων αναπτύχθηκε - ευτυχώς - δίχως να χάσει την παραδοσιακή γοητεία του. Μέρη όπως η παραλία Καστάνη, το εκκλησάκι του Αη Γιάννη στο Καστρί έγιναν παγκοσμίως γνωστά. Ως γνωστόν η ταινία (το Mamma mia I) γυρίστηκε, κυρίως στην Σκόπελο (και στην Νταμούχαρη/Πήλιο) Αύγουστο-Σεπτέμβριο 2007. Ακόμη και σήμερα στην Σκόπελο μετρούν τα οφέλη της ταινίας.

Σχεδόν μία 20ετία μετά μία άλλη ταινία, αναδεικνύεται σε blockbuster, ο λόγος για την Οδύσσεια του Christopher Nolan. Θα προσπεράσω την όποια κριτική (δικαιολογημένη σε αρκετά) και θα σταθώ σε δύο-τρία αμιγώς εισπρακτικά στοιχεία: Η τελευταία ταινία του οσκαρικού σκηνοθέτη με την επική βιογραφική ταινία Oppenheimer (του 2023), **σπάει τα ταμεία στις ΗΠΑ.** Στο πρώτο της τριήμερο απέσπασε περίπου \$124,5 εκατ., κάνοντας το καλύτερο άνοιγμα της χρονιάς για ταινία live-action και το μεγαλύτερο παγκόσμιο άνοιγμα στην καριέρα του σκηνοθέτη. Έχει κατακτήσει την κορυφή του Βορειοαμερικανικού Box Office, σημειώ-

νοντας συνολικά έσοδα που ξεπερνούν τα \$264 εκατ. παγκοσμίως τις πρώτες μέρες προβολής της. Στο Rotten Tomatoes απολαμβάνει βαθμολογία «Certified Fresh», με πολύ θετικές κριτικές και άριστο βαθμό (A) από το κοινό στα CinemaScore. Η δε συνέχεια προοιωνίζεται ανάλογη τόσο στην αμερικανική, όσο την ευρωπαϊκή αγορά. **Τα γυρίσματα της ξεκίνησαν Φεβρουάριο 2025 στο Μαρόκο (και σε Μάλτα, Σκωτία, Ιταλία, Ισλανδία, Σαχάρα) αλλά το κύριο μέρος εκτυλίχθηκε στην Ελλάδα, Πελοπόννησο.** Γνωστό πως ο διάσημος σκηνοθέτης αποφεύγει τα κινηματογραφικά στούντιο όταν έχει τη δυνατότητα να γυρίσει μια ταινία σε φυσικούς χώρους. Το Oppenheimer γυρίστηκε στην έρημο του Νέου Μεξικού, εκεί όπου κατασκευάστηκε πραγματικά η πρώτη ατομική βόμβα, ενώ η Δουνκέρκη γυρίστηκε στις ίδιες τις παραλίες της Δουνκέρκης. **Το ελληνικό σκέλος των γυρισμάτων πραγματοποιήθηκε από τις 10 έως τις 21 Μαρτίου 2025 στην Μεσσηνία, με λήψεις στην Πύλο, το Κάστρο της Μεθώνης, την παραλία Αλμυρόλακκος στην Γιάλοβα και τη Σπηλιά του Νέστορα,** πάνω από την παραλία της Βοϊδοκοιλιάς, όπου γυρίστηκαν οι σκηνές με τον Κύκλωπα Πολύφημο. Για τις δε ανάγκες της παραγωγής, μια ξύλινη τριήρης μήκους 37 μέτρων μεταφέρθηκε διά θαλάσσης από την Νορβηγία στο λιμάνι της Πύλου και χρησιμοποιήθηκε ως το βασικό πλοίο της ταινίας. Και ερχόμαστε στα του τουρισμού: **Αυξημένη 20,9% η εισερχόμενη ταξιδιωτική κίνηση την περίοδο Ιανουαρίου - Μαΐου.** Αυξημένη

η μέση δαπάνη ανά ταξίδι. Σύμφωνα με στοιχεία της Τραπέζης της Ελλάδος, αύξηση κατά 10,9% κατέγραψαν τον Μάιο του 2026 οι ταξιδιωτικές εισπράξεις. Σημαντικό, καθώς Μάιος ήταν ο τρίτος μήνας της κρίσης ΗΠΑ-Ιράν. **Αυξημένες οι αφίξεις από Γερμανία (13,6%), Ηνωμένο Βασίλειο (35,9%), Γαλλία (13,7%), Ιταλία (14,2%) μειωμένες κατά 2% από τις ΗΠΑ.** Σε ότι αφορά στην τελευταία, πρόκειται για τη μικρότερη (ποσοστιαία) μείωση από κάθε άλλο κύριο ευρωπαϊκό προορισμό. Συγκριτικό πλεονέκτημα που **με την κατάλληλη οργάνωση, την δέουσα προβολή μπορεί να αξιοποιηθεί για την περαιτέρω ανάπτυξη της δυτικής Πελοποννήσου-σταδιακά της ευρύτερης περιοχής.** Ούτως ή άλλως η ανάπτυξη της είναι ραγδαία, με την ιστορία να παραμένει το ισχυρότερο χαρτί της περιοχής. Από την Αρχαία Ολυμπία, γενέτειρα των Ολυμπιακών Αγώνων, και τις Μυκήνες με την Πύλη των Λεόντων, μέχρι την Επίδαυρο και το θέατρο της με την εκπληκτική ακουστική, η Πελοπόννησος είναι ένα ζωντανό μουσείο πολιτισμού. Μάλιστα η Μεσσηνία συμπεριλήφθηκε σε λίστες κορυφαίων προορισμών για το 2026 από New York Times, Forbes και Condé Nast Traveller.

Από την Ολυμπία και την Μάνη, μέχρι το Costa Navarino και τελευταία με το set jetting λόγω Οδύσσειας, όλα λειτουργούν αλληλένδετα.

Αυτά σε περίοδο που η κοινοπραξία Fraport AG-όμιλος Κοπελούζου-όμιλος Κωνσταντάκου υλοποιεί την αναβάθμιση του διεθνούς αεροδρομίου Καλαμάτας «Καπετάν Βασίλης Κωνσταντακόπουλος».



REAL ESTATE DAILY SECRET

THE KEY TO PROPRIETARY INFORMATION

Το κλειδί για να μαθαίνετε τα μυστικά της αγοράς ακινήτων, κάθε μέρα στο e-mail σας. Με την υπογραφή της



NOTICE

CONTENT & SERVICES

**KANTE
ΕΓΓΡΑΦΗ
ΕΔΩ**

BnSECRET

1/ Η ΛΥΣΗ ΠΟΥ ΒΡΗΚΑΝ ΟΙ SERVICERS ΓΙΑ ΤΑ ΔΑΝΕΙΑ ΤΟΥ ΝΟΜΟΥ ΚΑΤΣΕΛΗ

- Σε νέα φάση περνούν τα 100.000 δάνεια ύψους €4 δισ. μετά την απόφαση του Αρείου Πάγου για τον Νόμο Κατσέλη.
- Ειδικότερα οι servicers εφαρμόζοντας την απόφαση επανυπολογίζουν τους τόκους, και τα ποσά που οι δανειολήπτες έχουν δώσει παραπάνω, συμψηφίζονται με τις τελευταίες καταβολές. Έτσι έως τον Οκτώβριο, όπως εκτιμούν παράγοντες του κλάδου, θα έχει λυθεί το ζήτημα για το σύνολο των δανείων.

2/ ΕΡΧΟΝΤΑΙ ΚΑΜΠΑΝΕΣ ΣΤΑ ΤΑΧΥΠΛΟΑ

- Έχουν αρχίσει και σφίγγουν τα λουριά στον ακτοπολικό κλάδο καθώς οι καταγγελίες για αθέμιτες πρακτικές στις Κυκλάδες και συγκεκριμένα στα ταχύπλοα πληθαίνουν. Δεν αποτέλεσε έκπληξη για όσους γνωρίζουν το γεγονός ότι η Επιτροπή Ανταγωνισμού έκανε αιφνιδιαστικούς ελέγχους σε ακτοπολικές εταιρείες στις 22 και 23 Ιουλίου. Εξετάζει αν υπήρξαν συμφωνίες για καθορισμό τιμών ή κατανομή της αγοράς, καθώς και πιθανή κατάχρηση ισχυρής θέσης από εταιρεία του κλάδου με αυξημένη δραστηριότητα στα ταχύπλοα. Η έρευνα αφορά πρακτικές που μπορεί να αυξάνουν τις τιμές και να μειώνουν την ποιότητα των υπηρεσιών για τους ταξιδιώτες. Αλλά και αν υπάρχουν πρακτικές μείωση των τιμών με στόχο να βγουν εκτός αγοράς ανταγωνιστές. Εάν δηλαδή κάποιος πουλάει εισιτήρια κάτω του κόστους. Και όπως ακούγεται μεταξύ όσων γνωρίζουν πρόσωπα και πράγματα, τα ευρήματα των αιφνιδιαστικών ελέγχων ενδέχεται να προκαλέσουν σημαντικά προβλήματα σε μία συγκεκριμένη εταιρεία

Editorial

ΚΑΛΑ ΤΟΠΟΘΕΤΗΜΕΝΟΙ... ΛΕΕΙ

Η ΕΚΤ κράτησε τα επιτόκια στο 2,25% και η Lagarde μάς διαβεβαίωσε ότι παραμένει καλά τοποθετημένη για να πλοηγηθεί στην αβεβαιότητα. Την ίδια ώρα, το Brent εκτινασσόταν πάνω από 6%, προς τα \$100, μετά τα χτυπήματα των Χούθι σε σασουδαραβικά δεξαμενόπλοια στην Ερυθρά Θάλασσα. Η νομισματική πολιτική της Ευρωζώνης, δηλαδή, γράφεται πλέον στο Στενό του Ορμούζ. Τα νούμερα εξηγούν γιατί η προειδοποίηση δεν είναι ρητορική. Ο πληθωρισμός είναι στο 2,8%, ο δομικός ανέβηκε από 2,2% σε 2,5%, οι υπηρεσίες τρέχουν με 3,5% και η ίδια η ΕΚΤ βλέπει 3% για το 2026. Με επιτόκιο 2,25%, το πραγματικό επιτόκιο είναι ήδη αρνητικό: Η Ευρώπη μπαίνει στο επόμενο ενεργειακό shock χωρίς αποθέματα πυρομαχικών.

Η σύγκριση με τις Ηνωμένες Πολιτείες είναι διδακτική και άβολη. Η Fed διατηρεί τα επιτόκια 3,50%-3,75% με δομικό πληθωρισμό 2,6%: Θετικό πραγματικό επιτόκιο και περιθώριο κίνησης. Κυρίως, όμως, οι ΗΠΑ είναι καθαρός εξαγωγέας ενέργειας: Πετρέλαιο στα \$100 τούς κοστίζει στην αντλία και τους αποδίδει στα κρατικά έσοδα του Texas.

Στην Ευρώπη, είναι απλώς φόρος.

Και εδώ είναι το σημείο-κλειδί: Μετά το 2022, η Ευρώπη πανηγύρισε την ανεξάρτηση από το ρωσικό αέριο. Αυτό, που έκανε, ήταν να ανταλλάξει μια κακή συμφωνία με μια παγκόσμια αγορά LNG, όπου την τιμή ορίζουν ανταγωνιστές στην Ασία και ναυτιλιακές διαδρομές, που φυλάσσουν άλλοι.

Τα αποθέματα αερίου μπαίνουν χαμηλά στον χειμώνα.

Η ανάπτυξη είναι 0,8%.

Το μέσο χρέος 88% του ΑΕΠ, χωρίς κοινό δημοσιονομικό εργαλείο για ενεργειακά shock.

Η Lagarde παρέπεμψε στον Σεπτέμβριο και άφησε το βάρος της απόδειξης στα δεδομένα. Σωστό, αλλά τα δεδομένα έρχονται με καθυστέρηση, και οι δεύτερης γενιάς επιδράσεις στους μισθούς στην Ευρώπη εμφανίζονται αργότερα και φεύγουν δυσκολότερα. Για την Ελλάδα, με χρέος πάνω από τον μέσο όρο και μια οικονομία, που πληρώνει την ενέργεια δύο φορές —στο κόστος παραγωγής και στο τουριστικό εισιτήριο—, η αριθμητική είναι ακόμη πιο σφικτή.

Η Ευρωζώνη δεν είναι απροετοίμαστη: Έχει μάθει να διαβάξει το θερμόμετρο.

Απλώς εξακολουθεί να μην ελέγχει τον καιρό.

Απλά πράγματα.

Νεκτάριος Β. Νώτης

nectarios@notice.gr