



> PRODEA INVESTMENTS

Μπαράζ επενδύσεων στο οκτάμηνο
– Πάνω από €108 εκατ. τα κέρδη εξαμήνου



> ΕΥΔΑΠ

Σταθερότητα στο α' εξάμηνο
– Εστιάζει στη στρατηγική ανάπτυξης



> ΓΕΚ ΤΕΡΝΑ

Ανεκτέλεστο - μαμούθ €4,5 δισ.

> EDITORIAL: Η μάχη του κοντέινερ

> BnSECRET: ESG και χυλόπιτες



📍 Γ. Κασσιμάτη 18 - Πειραιάς 185 31
☎ +30 210 4100490 📠 +30 210 4100491
✉ info@unitedsecurity.gr 🌐 unitedsecurity.gr

> **ΒΟΓΙΑΤΖΟΓΛΟΥ SYSTEMS****ΒΕΛΤΙΩΜΕΝΑ ΤΑ ΜΕΓΕΘΗ ΕΞΑΜΗΝΟΥ
- ΑΝΑΒΑΘΜΙΖΕΙ ΤΟ E-SHOP
ΤΩΝ ORGANIZER STORES**

Σημαντική βελτίωση εμφάνισαν τα αποτελέσματα της Βογιατζογλου Systems κατά το α' εξάμηνο του τρέχοντος έτους, σε σχέση με το αντίστοιχο περυσινό διάστημα.

DATA - Α' ΕΞΑΜΗΝΟ

(σε € χιλ.)

Κύκλος εργασιών

2021: 14.113

2020: 10.387

Μεταβολή: 35,87%

Μικτό κέρδος

2021: 4.568

2020: 3.302

Μεταβολή: 38,34%

EBITDA

2021: 1.575

2020: 691

Μεταβολή: 127,93%

Αποτελέσματα μετά φόρων

2021: 726

2020: (22)

**ΥΠΕΡΚΑΛΥΨΗ ΤΩΝ ΠΕΡΥΣΙΝΩΝ
ΑΠΩΛΕΙΩΝ**

Η διοίκηση του ομίλου εκτιμά ότι, το 2021 θα είναι βελτιωμένο έναντι του 2020 και σε μεγάλο βαθμό θα υπερκαλυφθούν οι όποιες απώλειες της περυσινής χρονιάς. Πολλά βέβαια θα εξαρτηθούν από την ταχύτητα ανάκαμψης της ελληνικής οικονομίας, λαμβάνοντας υπόψη παράγοντες, όπως η πορεία των εμβολιασμών, οι δημοσιονομικές παρεμβάσεις, η ταχύτητα ενεργοποίησης του Εθνικού Σχεδίου Ανάκαμψης και Ανθεκτικότητας και οι πιθανοί περιορισμοί στη λειτουργία των καταστημάτων από το τέταρτο κύμα διασποράς της COVID-19.

**ΔΥΣΜΕΝΕΙΣ ΣΥΝΘΗΚΕΣ
ΣΤΗΝ ΡΟΥΜΑΝΙΑ**

Στο εξωτερικό, οι δυσμενείς συνθήκες που επικρατούν στην Ρουμανία και στα Βαλκάνια, λόγω της εξάπλωσης της πανδημίας, καθιστούν δύσκολες τις προβλέψεις για την αναπτυξιακή πορεία της θυγατρικής, Voyatzoglou Systems Romania SRL, παρότι και πέρυσι, βελτίωσε σημαντικά τα με-



γέθρη της, κυρίως λόγω της εμπορικής της ανάπτυξης στον τομέα των αυτοπονημένων ρομποτικών συστημάτων αποθήκευσης και στο φετινό α' εξάμηνο εμφανίζει ικανοποιητικό κύκλο εργασιών και κερδοφορία.

**ΝΕΑ ΧΡΗΣΤΙΚΑ ΠΡΟΪΟΝΤΑ
ΓΙΑ ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΕΣ**

Παρά τις δυσμενείς συνθήκες που επικράτησαν στον κλάδο των μικρών καταστημάτων λόγω των συνεχών περιοριστικών μέτρων λειτουργίας τους (lockdown, click in shop, click away), κλάδος ο οποίος αποτελεί το target group της θυγατρικής εταιρείας, Organizer Stores, παρουσίασε ικανοποιητική αύξηση τζίρου. Η διοίκηση του ομίλου προσβλέπει σε περαιτέρω ανάπτυξη του ηλεκτρονικού καταστήματος (e-shop) της εν λόγω θυγατρικής. Όπως σημειώνεται στις οικονομικές καταστάσεις, η εύρυθμη λειτουργία του ηλεκτρονικού της καταστήματος κατά την περίοδο των περιοριστικών μέτρων απέφερε πολύ καλά αποτελέσματα. Για τον λόγο αυτό, το εμπλουτίζει με προϊόντα, που είναι ιδιαίτερα χρήσιμα στους επαγγελματίες πελάτες, ενώ ενισχύει την παρουσία του στην ελληνική επικράτεια.

**ΕΠΙΣΦΑΛΕΙΣ ΟΙ ΠΡΟΒΛΕΨΕΙΣ
ΓΙΑ ΤΗΝ BETA WOOD**

Τέλος, εξαιτίας της πανδημίας, είναι επισημάνει κάθε πρόβλεψη για την πορεία της θυγατρικής, Beta Wood. Η διοίκηση θεωρεί πάντως, ότι, "με εφόδια το άρτια καταρτισμένο ανθρώπινο δυναμικό και τον σύγχρονο μηχανολογικό εξοπλισμό, είναι σε θέση να αναλάβει οποιοδήποτε έργο, ώστε να συμβάλει στην κερδοφορία και την ανάπτυξη του ομίλου".

Μάκης Αποστόλου
makis@notice.gr

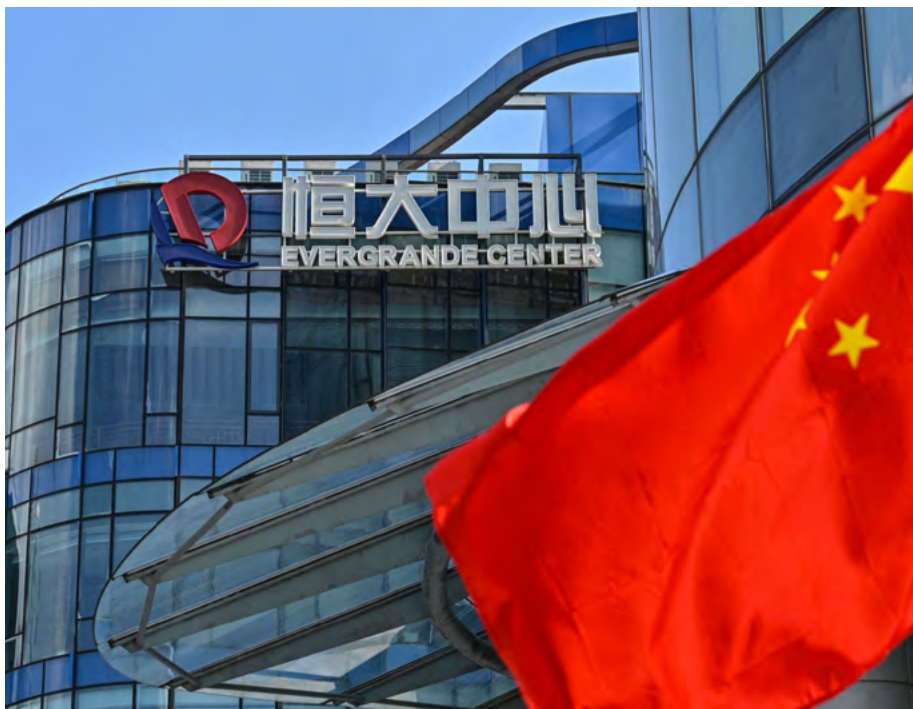
**Business
OPINION****ΑΝΑΓΚΑΙΕΣ ΟΙ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ
ΣΕ IT ΥΠΟΔΟΜΕΣ**

*Tou Neil Patel**

Σε μια εποχή που παρατηρούμε σταθερότητα στους εμβολιασμούς σε όλη την Ευρώπη, τα ανώτερα στελέχη των επιχειρήσεων και του τομέα της πληροφορικής έχουν να αντιμετωπίσουν μια ακόμη απρόβλεπτη χρονιά, καθώς δεν μπορούν να γνωρίζουν τον τρόπο που η πανδημία θα συνεχίσει να διαμορφώνει την καθημερινότητα μας. Η λειτουργία των επιχειρήσεων υπό συνθήκες αβεβαιότητας αποτελεί βασική προτεραιότητα, γεγονός που σημαίνει ότι τα ανώτερα στελέχη θα πρέπει να επενδύσουν και να είναι σε θέση να βασίζονται στην IT υποδομή τους. Η επένδυση αυτή, περιλαμβάνει εφαρμογές στις υποδομές πληροφορικής ικανές να υποστηρίξουν ένα συνεχές μοντέλο υβριδικής εργασίας-έργο αρκετά δύσκολο, ειδικά για εκείνους με περιορισμένο προϋπολογισμό δαπανών και προσωπικό IT. Οι λύσεις cloud, όπως το Nuclias της D-Link, όχι μόνο εξασφαλίζουν να παραμένουν όλοι συνδεδεμένοι και λειτουργικοί, αλλά προσφέρουν ταυτόχρονα αυξημένη προβολή του δικτύου, καθώς και ευέλικτες λειτουργίες διαχείρισης του από απόσταση. Αυτό επιτρέπει στους διαχειριστές να αντιμετωπίζουν τα προβλήματα γρήγορα και εύκολα και παράλληλα, να εκπληρώνουν τις ανάγκες προστασίας και ασφάλειας. Καθώς όλο και περισσότερες επιχειρήσεις υιοθετούν μια υβριδική προσέγγιση και συνεχίζουν να επεξεργάζονται τις αλλαγές και τις προκλήσεις που έφερε η COVID-19, υπάρχουν αρκετά κρίσιμα στοιχεία που πρέπει να αξιολογηθούν στις διαφορετικές επιλογές διαχείρισης δικτύου που υπάρχουν.

- Ταχύτητα και ευελιξία ανταπόκρισης στις αλλαγές της αγοράς
- Εύκολη διαχείριση και ενσωματωμένη ασφάλεια
- Δυνατότητες ανάπτυξης και εξοικονόμηση χρημάτων

*Ο Neil Patel είναι Διευθυντής Ευρωπαϊκού Μάρκετινγκ και Επιχειρηματικής Ανάπτυξης της D-Link Europe



> EVERGRANDE ΝΕΑ ΑΘΕΤΗΣΗ OFFSHORE ΠΛΗΡΩΜΗΣ ΣΕ ΟΜΟΛΟΓΙΟΥΧΟΥΣ

Η Evergrande αθέτησε την πληρωμή των ομολόγων που όφειλε - όπως ανέφεραν δύο κάτοχοι ομολόγων στο Reuters - η οποία είναι και η δεύτερη απλήρωτη υπερβάκτια οφειλή της σε μια εβδομάδα.

Η εταιρεία, η οποία έχει χρέος \$305 δισ., έπρεπε την Τετάρτη να πληρώσει τόκους \$47,5 εκατ. για ομόλογο Μαρτίου 2024, με επιτόκιο 9,5%, αφού προηγουμένως είχε χάσει \$83,5 εκατ. σε πληρωμές κουπονιών την περασμένη εβδομάδα.

ΠΑΓΚΟΣΜΙΑ ΑΝΗΣΥΧΙΑ

Με υποχρεώσεις ίσες με το 2% του ΑΕΠ της Κίνας, η Evergrande έχει προκαλέσει ανησυχίες ότι τα τεράστια οικονομικά της προβλήματα θα εξαπλωθούν στο χρηματοπιστωτικό σύστημα και θα επιδράσουν σε όλο τον κόσμο, αν και οι ανησυχίες έχουν χαλαρώσει κάπως, αφού η κεντρική τράπεζα δεσμεύτηκε να προστατεύσει τα συμφέροντα των αγοραστών ακινήτων. Η αδράνεια της εταιρείας απέναντι στις υποχρεώσεις της έχει αφήσει τους παγκόσμιους επενδυτές, να αναρωτιούνται αν θα υποστούν μεγάλες ζημιές, όταν λήξουν οι διορίες 30 ημερών για τα κου-

πόνια που έπρεπε να πληρωθούν στις 23 Σεπτεμβρίου και 29 Σεπτεμβρίου, αντίστοιχα.

Ορισμένοι κάτοχοι offshore ομολόγων της Evergrande δεν είχαν λάβει, ούτε τόκους, ούτε καμία επικοινωνία, μέχρι και την Τετάρτη.

Η εταιρεία έχει δώσει προτεραιότητα στις εγχώριες υποχρεώσεις της, εν μέσω ανησυχιών ότι θα προκληθούν κοινωνικές αναταραχές.

ΣΕ ΕΓΡΗΓΟΡΣΗ ΤΟ ΠΕΚΙΝΟ

Το Πεκίνο είναι απίθανο να παρέμβει άμεσα για την επίλυση της κρίσης της Evergrande με τη μορφή μιας διάσωσης, αλλά οι αναλυτές λένε ότι είναι σε εγρήγορση για μια άτακτη κατάρρευση, που θα μπορούσε να τροφοδοτήσει αναταραχές από τοπικούς επενδυτές, προμηθευτές μέχρι και αγοραστές κατοικιών.

Τις τελευταίες ημέρες, οι Αρχές έχουν παρακινήσει κυβερνητικές εταιρείες και κρατικούς κατασκευαστές ακινήτων να αγοράσουν κάποια περιουσιακά στοιχεία της Evergrande, για να μειώσουν αυτούς τους κινδύνους.

Editorial

Η ΜΑΧΗ ΤΟΥ ΚΟΝΤΕΪΝΕΡ

Επανερχομαι στο θέμα της διατάραξης της παγκόσμιας εφοδιαστικής αλυσίδας, με αφορμή μια ανάλυση στο Bloomberg. Γεγονός είναι ότι, παρόλο που η πανδημία έχει πλήξει βαριά τα εργοστάσια και έχει τα-ρακουνήσει τις προμήθειες πρώτων υλών, η κύρια πρόκληση για πολλές επιχειρήσεις είναι η μεταφορά εμπορευμάτων και ξεκινάει με εκείνα τα προϊόντα, που κάποτε ήταν φθηνά και σε αφθονία: τα εμπορευματοκιβώτια μεταφορών. Δείτε τους αριθμούς: Σε χρήση, παγκοσμίως, βρίσκονται περί τα 25 εκατομμύρια, μεταφέροντας εμπορεύματα μέσω 6.000 πλοίων.

Οι τιμές και η διαθεσιμότητα των εμπορευματοκιβωτίων συνήθως ενσωματώνονται σε ετήσια συμβόλαια μεταξύ των αποστολέων και των μεταφορέων και αυτές οι συμφωνίες έχουν συνήθως αυστηρότατες απαιτήσεις, όπως η αποκλειστική απευθείας σύνδεση μεταξύ λιμένων (χωρίς δηλαδή ενδιάμεσους σταθμούς) ή τα τουλάχιστον δύο δρομολόγια την εβδομάδα.

Τι συμβαίνει πλέον;

Μέσα στους τελευταίους 18 μήνες, αυτές οι απαιτήσεις έχουν μείνει στην άκρη και τη θέση τους έχουν πάρει οι... μάχες για χώρο σε πλοία στην αγορά spot, όπου οι ημερήσιες τιμές, όπως τις καταγράφουν οι μεταφορείς και οι εμπορευματοκιβωτίοι, έχουν εκτιναχθεί.

Πόσο;

Πριν από δύο χρόνια, ένα εμπορευματοκιβώτιο μήκους 12 μέτρων κόστιζε λιγότερο από \$2.000 για τη μεταφορά αγαθών από την Ασία στις ΗΠΑ. Σήμερα, η ίδια παροχή υπηρεσίας κοστίζει έως και \$25.000, εάν ένας εισαγωγέας πληρώσει ασφάλιστρο για έγκαιρη παράδοση, κάτι που αποτελεί πλέον πολυτέλεια. Αυτή η αλλαγή μεταφράζεται σε μεγάλα χρηματικά κέρδη για τους μεταφορείς εμπορευματοκιβωτίων, με τον κλάδο να οδεύει προς καθαρά κέρδη 100 δισεκατομμυρίων δολαρίων φέτος, από περίπου 15 δισεκατομμύρια δολάρια το 2020. Απλά πράγματα.

Νεκτάριος Β. Νώτης
nectarios@notice.gr



Christos Staikouras
Minister of Finance



Nikos Mantzoufas
Governor, Greek Recovery
and Resilience Agency



Aleksandra Njagulj
Global Head of ESG
for Real Estate, DWS



Panagiotis Stampoulidis
Executive Director,
Hellenic Republic Asset
Development Fund



Tina Paillet
Senior Vice President,
RICS Europe



Camilla van Deurs
City Architect for the
City of Copenhagen



Aziz Francis
CEO,
BrookLane Capital



Apostolos Petalas
CEO,
Foullis Group



Margarita Boulaki
Project Architect,
Squire & Partners



Theologos Mintzas
Partner,
Potamitis Vekris

GRAND SPONSORS



SPONSORS



SUPPORTERS



ENDORSED BY



MEDIA PARTNER



> ΕΥΔΑΠ

ΣΤΑΘΕΡΟΤΗΤΑ ΣΤΟ Α' ΕΞΑΜΗΝΟ
- ΕΣΤΙΑΖΕΙ ΣΤΗ ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗ ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ

Προσπλωμένη στην επίτευξη των στόχων της και της στρατηγικής της παραμένει η ΕΥΔΑΠ, με τη διοίκηση της εταιρείας να αναφέρει σε οικονομικούς αναλυτές ότι, κατά το α' εξάμηνο, ανταποκρίθηκε σε νέες προκλήσεις, επιδεικνύοντας σταθερότητα στα αποτελέσματά της. "Με τον Νόμο 4812/2021, ανανεώθηκε το αποκλειστικό δικαίωμα της ΕΥΔΑΠ, για παροχή υπηρεσιών ύδρευσης και αποχέτευσης μέχρι το 2040, θέτοντας τις βάσεις για τη διευθέτηση διαφόρων θεμάτων του παρελθόντος, την υπογραφή της νέας σύμβασης με το Ελληνικό Δημόσιο και την αναπτυξιακή πορεία της εταιρείας", ανέφερε ο Διευθύνων Σύμβουλος της εταιρείας, Χάρης Σαχίνης, λέγοντας παράλληλα, ότι η ΕΥΔΑΠ συνέχισε να διαχειρίζεται τις ιδιαίτερες συνθήκες της πανδημίας χωρίς να επηρεαστεί η ομαλή λειτουργία της.

ΤΑ ΘΕΜΑΤΑ ΜΕ ΤΗΝ ΕΚΔΟΣΗ
ΛΟΓΑΡΙΑΣΜΩΝ

Συμπληρώνει δε, ότι η υποχρέωση συμμόρφωσής της στο Ν.4412/2016, σε συνδυασμό με τις προσφυγές από τους δύο συμμετέχοντες, οδήγησε σε χρονικές καθυστερήσεις ανάδειξης αναδόχου ταχυδρομικών υπηρεσιών και δημιούργησε σημαντικά προβλήματα στην έκδοση των λογαριασμών και στην τιμολόγηση.

Από τις 27/4 έως και 15/6/2021 δεν πραγματοποιήθηκε τιμολόγηση των πελατών της εταιρείας, γεγονός που οδήγησε:

- Στην αύξηση του υπολοίπου των πελατών μέσω των Συμβατικών Περιουσιακών Στοιχείων που περιλαμβάνουν τον σχηματισμό πρόβλεψης μη τιμολογημένων εσόδων αυτής της περιόδου, εκτιμώμενου ποσού €20 εκατ. περίπου και
- Στη μείωση των εισπράξεων για το δίμηνο Ιουνίου-Ιουλίου κατά 59% συγκριτικά με την αντίστοιχη περσινή περίοδο.

"Καταβάλλουμε κάθε δυνατή προσπάθεια για την οριστική επίλυση του θέματος. Η ΕΥΔΑΠ θα συνεχίσει το μεταρρυθμιστικό πρόγραμμά της, δημιουργώντας το κατάλληλο περιβάλλον για την αναπτυξιακή πορεία και τα αντίστοιχα αποτελέσματα, στο πλαίσιο των αρχών της Βιώσιμης Ανάπτυξης".



Χάρης Σαχίνης,
Διευθύνων
Σύμβουλος,
ΕΥΔΑΠ

DATA – Α' ΕΞΑΜΗΝΟ
(σε € εκατ.)

<u>Κύκλος εργασιών</u>	2020: 24
2021: 156	Μεταβολή: (0,6%)
2020: 158,3	<u>Λειτουργικό κόστος</u>
Μεταβολή: (1,4)	2021: 139
<u>EBITDA</u>	Μεταβολή: (0,9%)
2021: 35,3	<u>EBIT</u>
2020: 36,7	2021: 17,8
Μεταβολή: (3,7%)	2020: 18,6
<u>Κέρδη προ φόρων</u>	Μεταβολή: (4,3%)
2021: 23,9	

ΑΥΞΗΣΗ ΣΥΝΟΛΙΚΗΣ
ΚΑΤΑΝΑΛΩΣΗΣ ΝΕΡΟΥ

Επιπλέον, στο α' εξάμηνο καταγράφεται αύξηση της συνολικής κατανάλωσης νερού κατά 1,4% στα 194,8 εκατ. κυβικά μέτρα από 192,2 εκατ. κυβικά μέτρα το αντίστοιχο διάστημα του 2020.

COVID FREE ΕΤΑΙΡΕΙΑ

Με σύμμαχο τους εργαζόμενους, που παρουσιάζουν το πολύ υψηλό ποσοστό εμβολιασμού του 85%, η ΕΥΔΑΠ, "προσφέρει στους καταναλωτές την ασφάλεια που απαιτείται ως μια covid-free εταιρεία". Σχετικά με τη διαχείριση της πανδημίας, με γνώμονα την εταιρική κοινωνική ευθύνη απέναντι στους εργαζομένους της και τους πολίτες, η ΕΥΔΑΠ εναρμόνισε από την αρχή, τη λειτουργία της με ειδικά υγειονομικά πρωτόκολλα και το σχετικό νομικό πλαίσιο, ενισχύοντας παράλληλα, τις ηλεκτρονικές υπηρεσίες. Επιπλέον, η εταιρεία έχει θέσει σαφείς στρατηγικούς ESG στόχους, στοχεύοντας στη συνεχή βελτίωση των αντίστοιχων δεικτών.

Στέλλα Αυγουστάκη
stella@notice.gr

BnSECRET

• ESG ΚΑΙ ΧΥΛΟΠΙΤΕΣ

- Για όσους οι αρχές του ESG αποτελούν άγνωστο θέμα, οι τράπεζες έχουν αρχίσει και παραδίδουν φροντιστήρια... Οι
- πρώτες... χυλόπιτες σε εταιρείες, που έχουν αιτηθεί χρηματοδοτήσεις άνω των 5 εκατομμυρίων, αλλά χωρίς να έχουν
- να επιδείξουν οποιαδήποτε μέριμνα για περιβαλλοντικά θέματα και την εν γένει βιωσιμότητα των δραστηριοτήτων τους, είναι γεγονός. Και δεν πρόκειται για
- μόδα, αλλά για νέα πραγματικότητα, καθώς οι τράπεζες προσπαθούν να πρασι-νίσουν και τα δικά του χαρτοφυλάκια και ανταγωνίζονται μεταξύ τους για το πόσο
- ποσοστό των πιστωτικών τους ανοιγμάτων έχει κατευθυνθεί σε βιώσιμες δραστηριότητες. Χυλόπιτα μπορεί να φάει
- οσονούπω και μεγάλη εισηγμένη, στο μετοχικό κεφάλαιο της οποίας συμμετέχει και το Δημόσιο.

> EUROP ASSISTANCE GREECE
Ο ΔΗΜΗΤΡΗΣ
ΑΛΕΞΑΝΔΡΟΥ ΝΕΟΣ
CHIEF OPERATIONS
OFFICER

Ο Δημήτρης Αλεξάνδρου αναλαμβάνει καθήκοντα Chief Operations Office, στην Europ Assistance Greece. Ο κ. Αλεξάνδρου είναι στέλεχος της αγοράς Αυτοκινήτου με μακρά πορεία σε τομείς After Sales, Εξυπηρέτησης Πελατών και Πωλήσεων σε πολυεθνικό περιβάλλον (Volvo, Ford, FCA Group, Suzuki κ.λπ).

> SATO

ΕΝ ΑΝΑΜΟΝΗ ΤΗΣ ΣΥΜΦΩΝΙΑΣ ΕΞΥΓΙΑΝΣΗΣ-ΘΕΤΙΚΕΣ ΠΡΟΟΠΤΙΚΕΣ ΓΙΑ ΤΟ 2021

Μέσα στους πρώτους μήνες του 2022 αναμένεται η απόφαση για τη συμφωνία εξυγίανσης που κατέθεσε η SATO στο Πολυμελές Πρωτοδικείο Αθηνών. Με βάση τη συμφωνία εξυγίανσης, στην οποία συμμετέχουν κατά ποσοστό 67,8% οι πιστωτές της εταιρείας, η επιχειρηματική της δραστηριότητα και το μεγαλύτερο μέρος των περιουσιακών της στοιχείων μεταφέρονται στον νέο φορέα, έναντι τιμήματος €3 εκατ. και της ανάληψης μέρους των υποχρεώσεών της.

Τόσο το τίμημα, όσο και το προϊόν ρευστοποίησης των υπολοίπων περιουσιακών στοιχείων, θα χρησιμοποιηθούν για την εξόφληση των λοιπών υποχρεώσεων της εταιρείας, όπως αυτές διαμορφώνονται σύμφωνα με την Συμφωνία Εξυγίανσης, και στην συνέχεια η εταιρεία θα λυθεί και θα εκκαθαριστεί. Η συμφωνία αυτή θα ολοκληρωθεί και θα υλοποιηθεί, υπό την προϋπόθεση της σχετικής επικύρωσής της από τις αρμόδιες δικαστικές Αρχές.

ΝΕΑ ΣΥΜΦΩΝΙΑ

Καθώς μεταβλήθηκαν ουσιαστικά και απροσδόκιστα τα οικονομικά στοιχεία επί των οποίων στηρίχθηκε η προγενέστερη συμφωνία εξυγίανσης προς

το χειρότερο, ο όμιλος προχώρησε σε υπογραφή συμφωνίας με τις κυριότερες πιστώτριες τράπεζες, και έχει υποβληθεί στο αρμόδιο Πολυμελές Πρωτοδικείο, προκειμένου να αποκτήσει γενική δεσμευτική ισχύ.

Ο ΣΤΟΧΟΣ ΤΗΣ ΔΙΟΙΚΗΣΗΣ

Η διοίκηση της εταιρείας θεωρεί πως, οι προοπτικές για το σύνολο του έτους είναι θετικές, καθώς έχουν αρθεί οι περιορισμοί έναντι του κορωνοϊού. Ωστόσο, βασική της στόχευση είναι να επιτύχει την ομαλή συνέχιση της τρέχουσας δραστηριότητάς της, μέχρι να εκδοθεί η σχετική απόφαση επί της συμφωνίας εξυγίανσης.

DATA - Α' ΕΞΑΜΗΝΟ (σε € χιλ.)

Κύκλος εργασιών

2021: 8.750

2020: 7.021

Μεταβολή: 24,6%

Μικτά κέρδη

2021: 3.747

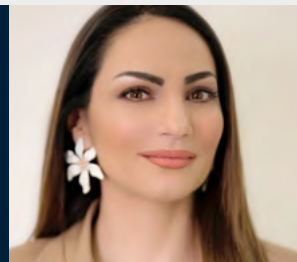
2020: 2.767

Μεταβολή: 35,4%

Νικόλας Ταμπακόπουλος
nicolas@notice.gr



Business MINDSET



ΑΠΑΞΙΩΣΗ ΩΣ ΜΕΣΟ ΠΑΡΑΚΙΝΗΣΗΣ: ΠΟΥ ΤΟ ΕΙΔΑΤΕ ΑΥΤΟ ΓΡΑΜΜΕΝΟ;

Πριν από κάποιο χρονικό διάστημα έγινα μάρτυρας μίας σκηνής «παρακίνησης» ενός εργοδότη σε έναν manager τμήματός του. Έχοντας ο ίδιος υποσχεθεί τα ακατόρθωτα σε έναν πελάτη, απαιτούσε από τον manager να «βγάλει το φίδι από την τρύπα» και να πάρει πίσω την υπόσχεση χωρίς να δυσαρεστηθεί ο πελάτης ή να χαλάσει φυσικά η συμφωνία. Ο manager του εξέφρασε τους προβληματισμούς του, καθώς ο πελάτης στηρίχθηκε στην δέσμευση του ίδιου του ιδιοκτήτη της επιχείρησης και ήταν ανένδοτος στο να αλλάξει κάτι σε αυτά που περίμενε ως παραδοτέα.

Τότε ο εργοδότης, χτυπώντας τις γροθιές του στο γραφείο, του είπε: «Αν δεν μπορείς να διαχειριστείς αυτό το θέμα, τότε λυπάμαι, δεν μπορείς να διαχειριστείς τίποτα εδώ μέσα!» Ο manager έφυγε, φανερά θιγμένος, και ο επιχειρηματίας γύρισε και με κοίταξε με ένα βλέμμα γεμάτο υπερηφάνεια, περιμένοντας φαντάζομαι τα εύσημα για τον δυναμικό τρόπο που χειρίστηκε τον δισταγμό του υπαλλήλου του, να πετύχει αυτό που του ζητούσε. Βλέποντας ότι δεν λάμβανε κάτι τέτοιο από εμένα, θέλησε να δώσει μόνος του τα συγχαρητήρια στον εαυτό του, για τις εξαιρετικές «ηγετικές» ικανότητες. «Ετσι θέλουνε μου είπε! Το χάιδεμα βλάπτει. Αυτό τους πεισμώνει και τους κάνει να παίρνουν μπροστά για να μου αποδείξουν ότι μπορούν να τα καταφέρουν. Ξέρω τις ικανότητές του, αλλά δεν χρειάζεται να παίρνει θάρρος...» Δυστυχώς δεν είναι η μόνη περίπτωση εργοδότη ή «leader» (σε πολλά εισαγωγικά), ο οποίος χρησιμοποιεί την απαξίωση ως «μέθοδο» παρακίνησης. Έχω δει πολλές φορές ανθρώπους σε υψηλές θέσεις να απαξιώνουν τους υφισταμένους τους, να τους δείχνουν ότι είναι ασήμαντοι, αναλώσιμοι, ότι δεν χρειάζεται να ακούνε καλά λόγια για όσα πετυχαίνουν, γιατί κάνουν απλά τη δουλειά τους... Αλήθεια τώρα, που το είδαν αυτό γραμμένο; Μάλλον μπερδεύουν την παρακίνηση, με την κακοποιητική συμπεριφορά που ενεργοποιεί το αίσθημα του φόβου και της επιβίωσης. Leaders εν έτος 2021...

Βαλεντίνα Κόρδη, Mindset & High Performance Coach for Entrepreneurs, Executives & Teams
valentinakordi.com

> TRASTOR

ΤΡΙΠΛΑΣΙΑΣΕ ΤΑ ΚΕΡΔΗ ΣΤΟ ΕΞΑΜΗΝΟ

Αύξηση εσόδων 42,1% καταγράφει η Trastor για το α' εξάμηνο του έτους από μισθώματα, ενώ με τριπλή επίπεδα αναπτύχθηκε η κερδοφορία της.

DATA- Α' ΕΞΑΜΗΝΟ

(σε € εκατ.)

Έσοδα

2021: 8,1

2020: 5,7

Μεταβολή: 42,1%

Καθαρά κέρδη

2021: 8,9

2020: 2,7

Μεταβολή: 229,63%

EBITDA

2021: 12,2

2020: 5,3

Μεταβολή: 130,19%

Προσαρμοσμένο EBITDA

2021: 4,1

2020: 1,7

Μεταβολή: 141,18%

Ταμειακά διαθέσιμα

30/06/2021: 23

31/12/2020: 17,5

Μεταβολή: 31,43%



Τάσος Καζίνος, Chief Executive Officer, Trastor REIC

συνέχισε την υλοποίηση του πλάνου αποεξένδυσης από ακίνητα μη στρατηγικού χαρακτήρα, ολοκληρώνοντας την πώληση συνολικά 7 ακινήτων, (6 πρατηρίων υγρών καυσίμων και ενός καταστήματος), συνολικού τιμήματος €4,4 εκατ., αποσκοπώντας, σύμφωνα με τη διοίκηση, στη διαμόρφωση ενός χαρτοφυλακίου ακινήτων, με ξεκάθαρο επενδυτικό προσανατολισμό στην εξασφάλιση των σημαντικών αποδόσεων στους μετόχους.

ΑΥΞΗΘΗΚΕ Η ΑΞΙΑ ΤΟΥ ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΟΥ PORTFOLIO

Σημειώνεται ότι, την 30 η Ιουνίου 2021, το επενδυτικό portfolio του ομίλου περιελάμβανε 59 εμπορικά ακίνητα υψηλής ποιότητας και απόδοσης, σε στρατηγικά επιλεγμένες περιοχές της χώρας, συνολικής εκμισθώσιμης επιφάνειας 219,1 χιλ. τ.μ., με αξία €312,9 εκατ. έναντι €301,6 εκατ. την 31η Δεκεμβρίου 2020, αυξημένο κατά 3,45%.



> BEAT

Η ΑΣΠΑ ΤΟΠΑΛΙΔΟΥ ΝΕΑ GENERAL MANAGER ΕΛΛΑΔΑΣ

Η BEAT καλωσόρισε στην ομάδα της την Άσπα Τοπαλίδου, η οποία αναλαμβάνει καθήκοντα General Manager Ελλάδας. Όπως αναφέρεται στη σχετική ανακοίνωση, η ανάληψη της θέσης της νέας General Manager από την Άσπα Τοπαλίδου, φέρνει την εταιρεία ένα βήμα πιο κοντά στο στόχο της για αύξηση του ποσοστού των γυναικών σε διευθυντικές θέσεις στο 38% έως το τέλος του 2021 και 43% έως το 2023. Η κα. Τοπαλίδου κατείχε ανώτερες διοικητικές θέσεις στον ιδιωτικό τομέα, σε εταιρείες, όπως η Mars Inc. και ο ΟΠΑΠ.

ΟΛΟΚΛΗΡΩΘΗΚΕ Η ΠΩΛΗΣΗ 7 ΑΚΙΝΗΤΩΝ

Ο όμιλος, κατά το α' εξάμηνο του 2021 απέκτησε μια νεόδμητη σύγχρονη εμπορική αποθήκη στον Ασπρόπυργο Αττικής, συνολικού τιμήματος €6,9 εκατ. Στο πλαίσιο της βέλτιστης διαχείρισης του υφιστάμενου portfolio του, ο όμιλος

κλικ εδώ

STARGIFTS
EST. 1991 GR

Tel: +30 2108042129, 2108042149
e-mail: marketing@stargifts.gr www.stargifts.gr
Star Gifts Ltd @stargiftsld



ESGreece
Impact Investing

The weekly newsletter on industry news, regulation and emerging policy on ESG, sustainability, sustainable finance and impact investing from Greece and around the world.



LANDING IN YOUR INBOX EVERY TUESDAY

**SUBSCRIBE HERE
FOR FREE**

Powered by



**Institute for
Sustainable
Development**

*The Institute for Sustainable
Development, EPLO*

In partnership with

NOTICE
CONTENT & SERVICES

Notice Content and Services



ESGreece
Impact Investing

Powered by



**Institute for
Sustainable
Development**

In partnership with

NOTICE
CONTENT & SERVICES

9, Fidiou str., 10678 Athens, 210 3634061
For information: sales@esgreece.com



> ΟΤΕ

ΟΛΟΚΛΗΡΩΘΗΚΕ Η ΠΩΛΗΣΗ ΤΗΣ TELEKOM ROMANIA



Μιχάλης Τσαμάζ, Πρόεδρος & CEO,
όμιλος ΟΤΕ

Ο ΟΤΕ ανακοίνωσε ότι ολοκληρώθηκε η πώληση στην Orange Romania του ποσοστού (54%) που κατείχε ο οργανισμός στην Telekom Romania Communications S.A. (TKR). Το τελικό τίμημα ανήλθε στα €295,6 εκατ.

Ο ΟΤΕ εκτιμά ότι θα διανείμει στους μετόχους του περίπου €174 εκατ., με τη μορφή έκτακτου μερίσματος και επαναγοράς ιδίων μετοχών. Η διανομή του μερίσματος, υπό την αίρεση εταιρικών εγκρίσεων, αναμένεται να πραγματοποιηθεί εντός του έτους. Ο ΟΤΕ θα προβεί σε νεότερη ανακοίνωση με τις σχετικές λεπτομέρειες.

ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗ ΑΠΟΦΑΣΗ

Ο Πρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος του ομίλου ΟΤΕ, Μιχάλης Τσαμάζ, δήλωσε σχετικά ότι, "η πώληση της Telekom Romania Fixed είναι μια στρατηγική απόφαση, που

ανοίγει τον δρόμο για την περαιτέρω ανάπτυξη των υποδομών του ομίλου ΟΤΕ στην Ελλάδα, ενισχύοντας παράλληλα, τις μακροπρόθεσμες προοπτικές ανάπτυξής του και την αξία για τους μετόχους. Επιπλέον, η συμφωνία αυτή, δημιουργεί αναπτυξιακές προοπτικές για την Telekom Romania Fixed και ενισχύει την ανταγωνιστικότητα της ρουμανικής αγοράς, προς όφελος των πελατών και της κοινωνίας".

ΘΕΤΙΚΕΣ ΤΑΜΕΙΑΚΕΣ ΡΟΕΣ

Ακόμη, πρόσθεσε ότι, "ο όμιλος ΟΤΕ παραμένει στην αγορά της Ρουμανίας, μέσω της Telekom Romania Mobile. Στόχος της εταιρείας είναι η επίτευξη θετικών ταμειακών ροών, μέσω μιας ανανεωμένης προσέγγισης της αγοράς. Πρόκειται λοιπόν, για μια επωφελή συμφωνία για όλα τα ενδιαφερόμενα μέρη".

TO
FNB SERVED
DAILY.
Food for thought... every day!

ΣΤΗΝ



2021

TASTE
THE
FUTURE



**Ενημερωθείτε καθημερινά για όσα συμβαίνουν,
από τις 9 έως και τις 13 Οκτωβρίου,
στη Νο 1 έκθεση τροφίμων και ποτών:**

- Η παρουσία των ελληνικών επιχειρήσεων
- Οι νέες τάσεις στον κλάδο παγκοσμίως
- Καινοτόμα προϊόντα
- Συνεντεύξεις

Με την υπογραφή της δημοσιογραφικής ομάδας του FnB Daily



POWERED BY:

PROMO
SOLUTION
EXHIBIT. CREATE.

CHITOS SA
water bottling company

ZAGORI
HOLDING MINERAL WATER

ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΕΣ

Άγγελος Στανωτάς
2130882820
aggelos@notice.gr

> CORAL

**ΞΕΠΕΡΑΣΕ ΤΟ €1 ΔΙΣ. Ο ΤΖΙΡΟΣ ΣΤΟ ΕΞΑΜΗΝΟ
- ΤΑ ΣΧΕΔΙΑ ΕΝΤΟΣ ΚΑΙ ΕΚΤΟΣ ΕΛΛΑΔΑΣ**

Με ρυθμό ανάπτυξης 20% έτρεξαν οι πωλήσεις της Coral (του τομέα λιανικής καυσίμων της Motor Oil) στο α' εξάμηνο, ξεπερνώντας το €1 δισ. Την ίδια περίοδο, υπερδιπλασιάστηκε το μικτό κέρδος, ενώ η εταιρεία εμφάνισε ισχυρή κερδοφορία από ζημίες το αντίστοιχο περυσινό διάστημα.

**DATA - Α' ΕΞΑΜΗΝΟ
(σε € χιλ.)**Κύκλος εργασιών

2021: 1.051.717

2020: 880.168

Μεταβολή: 19,5%

Μικτό κέρδος

2021: 114.490

2020: 55.163

Μεταβολή: 107,55%

EBITDA

2021: 53.368

2020: (2.470)

Αποτελέσματα μετά φόρων

2021: 20.539

2020: (22.315)

ΕΝΙΣΧΥΣΗ ΔΙΚΤΥΟΥ

Στο δίκτυο πρατηρίων της Coral στην Ελλάδα, τη φετινή χρονιά έως σήμερα, εντάχθηκαν συνολικά 9 νέα ιδιολειτουργούμενα πρατήρια RBA, ενώ άλλα 6 είναι υπό κατασκευή/αδειοδότηση εντός του τρέχοντος έτους και 23 νέα συνεργαζόμενα σε όλη την Ελλάδα. Επιπλέον, τοποθετήθηκε υγραέριο σε 5 ακόμη ιδιολειτουργούμενα πρατήρια. Παράλληλα, συνεχίστηκε η αναβάθμιση του δικτύου, προσθέτοντας 19 νέα "Smart Shops" και 19 νέα "I LOVE Café", προσφέροντας τη δυνατότητα στους πελάτες της να εξυπηρετούν τις ανάγκες τους μέσα από το δίκτυο των καταστημάτων στα πρατήρια. Τέλος, συνεχίζεται το πρόγραμμα τοποθέτησης ηλεκτροφορτιστών σε 50 πρατήρια του δικτύου των ιδιολειτουργούμενων πρατηρίων, με έμφαση σε αυτά των Εθνικών Οδών, πρόγραμμα που θα συνεχιστεί με ιδιαίτερη ένταση τα αμέσως επόμενα χρόνια, σε όλο το δίκτυο.

**ΕΠΕΚΤΑΣΗ ΣΕ ΒΑΛΚΑΝΙΑ
ΚΑΙ ΚΥΠΡΟ**

Επιπλέον, ο όμιλος έθεσε τις βάσεις για την



Γιώργος Θωμάϊδης, Αντιπρόεδρος Δ.Σ., Coral

επέκταση των δραστηριοτήτων του στις Βαλκανικές χώρες και την Κύπρο, μέσω της ίδρυσης νέων εταιρειών. Πιο συγκεκριμένα:

- Η CORAL ENERGY PRODUCTS (CYPRUS) LTD ήδη λειτουργεί στην Κύπρο 38 πρατήρια, τα 20 πρατήρια ως ιδιολειτουργούμενα. Οι προσπάθειες για περαιτέρω ανάπτυξη του δικτύου με νέα πρατήρια συνεχίζονται, εξασφαλίζοντας 7 νέες μισθώσεις που αφορούν σε ανέγερση πρατηρίων από οικόπεδο, τα 2 εκ των οποίων θα υλοποιηθούν μέσα στο α' τρίμηνο του 2022
- Η CORAL SRB DOO BEOGRAD στην Σερβία λειτουργεί έξι πρατήρια, ένα στον αυτοκινητόδρομο E-70 κοντά στην περιοχή Adasevci, ένα δεύτερο στην Jurica Gagarina 40B στο Νέο Βελιγράδι, δυο ακόμα πρατήρια στο Novi Sad, ένα στην P.Pavla και ένα στην Partizanska/Temerinska, το πέμπτο στην Νότια Σερβία στο Valievo και ένα στην πόλη του Kragujevac. Παράλληλα, έχει συμφωνηθεί η κατασκευή τριών ακόμη νέων ιδιολειτουργούμενων πρατηρίων. Η λειτουργία τους προγραμματίζεται εντός του έτους
- Η CORAL FUELS DOO SKOPIE στην Βόρειο Μακεδονία λειτουργεί τα δυο πρώτα πρατήρια της στον αυτοκινητόδρομο E75 στην περιοχή της Gevgelija
- Η Coral A.E. απέκτησε το 75% των μετοχών στην εταιρεία, APIOS DOO, που δρα-

στηριοποιείται στην αγορά της Κροατίας. Η APIOS DOO, η οποία διαθέτει 26 πρατήρια υγρών καυσίμων με μερίδιο αγοράς 3%, μετονομάστηκε σε CORAL CROATIA DOO. Στο πλαίσιο της συμφωνίας, η Coral έχει προχωρήσει σε μακροχρόνια συμφωνία χρήσης σημάτων (trademark license agreement) με την Shell Brands International B.V. για τη χρήση του σήματος Shell στην αγορά της Κροατίας.

**ΠΙΟ ΙΣΧΥΡΗ ΠΑΡΟΥΣΙΑ
ΣΕ ΝΑΥΤΙΛΙΑΚΑ ΚΑΥΣΙΜΑ
ΚΑΙ E-COMMERCE**

Παράλληλα, ο όμιλος επέκτεινε τις δραστηριότητες του και ισχυροποίησε τη παρουσία του σε νέους τομείς μέσω των εταιρειών:

- Η Coral Products and Trading, η οποία δραστηριοποιείται στον κλάδο εμπορίας ναυτιλιακών καυσίμων στην Ελλάδα από το 2017 και αποτελεί στρατηγικό προμηθευτή ναυτιλιακών καυσίμων στην Ανατολική Μεσόγειο, επηρεάστηκε από την πανδημία, ωστόσο εγκαίρως, προχωρώντας σε πλάνο σημαντικής μείωσης των εξόδων, το οποίο, σε συνδυασμό με την αύξηση των όγκων από τον Ιούνιο του 2020 έχει εισέλθει σε τροχιά κερδοφορίας, η οποία ενισχύθηκε το πρώτο εξάμηνο του έτους
- Αναφορικά με την CORAL INNOVATIONS, η οποία δραστηριο-

ποιείται στον κλάδο του ηλεκτρονικού εμπορίου μέσα από την ιστοσελίδα <https://www.allsmart.gr/> και την εφαρμογή, allSmartapp, το πρώτο εξάμηνο του έτους ενέταξε περισσότερα από 8.000 νέα προϊόντα στην γκάμα του allSmart.gr. Παράλληλα, συνεχίστηκε η ενδυνάμωση των αγορών και άρα της διαθεσιμότητας των προϊόντων και η αύξηση της βάσης των πιστών πελατών της, τόσο στο allSmart.gr, όσο και στο allSmartapp.

ΟΙ ΣΤΟΧΟΙ ΤΟΥ Β' ΕΞΑΜΗΝΟΥ

- Διατήρηση θετικών ταμειακών ροών από λειτουργικές δραστηριότητες, κυρίως μέσω βελτιστοποίησης της διαχείρισης των κεφαλαίων κίνησης (αποθέματα, απαιτήσεις από πελάτες, υποχρεώσεις προς προμηθευτές), καθώς και αυστηρή επιλογή και αξιολόγηση των επενδυτικών ευκαιριών
- Αυστηρή εφαρμογή της πιστωτικής πολιτικής, προκειμένου να αποφευχθεί το ενδεχόμενο αύξησης των επισφαλειών

- Μείωση των λειτουργικών δαπανών, κατά κύριο λόγο μέσω περαιτέρω αξιοποίησης των συνεργειών με τις συνδεδεμένες εταιρείες του ομίλου Motor Oil και μέσω βελτιστοποίησης της αποδοτικότητας της λειτουργίας των εγκαταστάσεων αποθήκευσης καυσίμων
- Ανάπτυξη των δραστηριοτήτων στην περιοχή των Βαλκανίων

Μάκης Αποστόλου
makis@notice.gr

> ΕΛΠΕ

"ΠΡΑΣΙΝΟ ΦΩΣ" ΤΟΥ Δ.Σ. ΣΤΟ ΣΧΕΔΙΟ ΔΙΑΣΠΑΣΗΣ

Εγκρίθηκε χθες, από το Δ.Σ. το σχέδιο διάσπασης της "Ελληνικά Πετρέλαια", δι' απόσχισης κλάδου με σύσταση νέας εταιρείας. Ειδικότερα, η διάσπαση θα αφορά στην απόσχιση του κλάδου διύλισης, εφοδιασμού και πωλήσεων πετρελαιοειδών και πετροχημικών της εταιρείας, τα στοιχεία ενεργητικού και παθητικού του οποίου περιλαμβάνονται στη λογιστική κατάσταση του αποσχιζόμενου κλάδου της 30.06.2021.

Η διασπώμενη, μετά την ολοκλήρωση της διάσπασης, θα παραμείνει εισηγμένη στην Κύρια Αγορά του Χρηματιστηρίου Αθηνών και θα συνεχίσει τη λειτουργία της με τα περιουσιακά στοιχεία και τις δραστηριότητες που θα παραμείνουν σ' αυτήν.

Η ολοκλήρωση της διάσπασης τελεί υπό



την αίρεση της κατά νόμο απαιτούμενης έγκρισης της Γενικής Συνέλευσης των με-

τόχων της εταιρείας, καθώς και της λήψης όλων των λοιπών αναγκαίων εγκρίσεων.

> MERCK

ΕΞΑΓΟΡΑΖΕΙ ΤΗΝ ACCELERON ΕΝΑΝΤΙ \$11,5 ΔΙΣ.

Στην εξαγορά της αμερικανικής φαρμακευτικής, Acceleron Pharma Inc., προχωράει η Merck & Co, με το συνολικό τίμημα να ανέρχεται στα \$11,5 δισ., σύμφωνα με σχετική ανακοίνωση του φαρμακευτικού κολοσσού. Σύμφωνα με δημοσίευμα του πρακτορείου Reuters, η Merck θα πληρώσει το ποσό των \$180 για κάθε μετοχή της Acceleron, ενισχύοντας με αυτόν τον τρόπο την παρουσία της στην αγορά για την αντιμετώπιση σπάνιων ασθενειών.

"Η καινοτόμος έρευνα της Acceleron απέφε-



ρε ένα εντυπωσιακό υποψήφιο σκεύασμα τελευταίου σταδίου που συμπληρώνει και ενισχύει το διαρκώς εξελισσόμενο χαρτοφυλάκιο μας στα καρδιαγγειακά φάρμακα", τονί-

σε ο Διευθύνων Σύμβουλος της Merck, Rob Davis. Σύμφωνα με το Reuters, η συμφωνία μεταξύ των δύο εταιρειών αναμένεται να ολοκληρωθεί μέσα στο δ' τρίμηνο του έτους.



Σοφία Εφραίμογλου-Κουνενάκη,
Α' Αντιπρόεδρος ΕΒΕΑ



Σταύρος Καφούνης, Β' Αντιπρόεδρος,
ΕΒΕΑ

> ΕΒΕΑ

ΠΟΙΟΙ ΕΙΝΑΙ ΟΙ ΔΥΟ ΝΕΟΙ ΑΝΤΙΠΡΟΕΔΡΟΙ

Ολοκληρώθηκε η συγκρότηση της Διοικητικής Επιτροπής του Εμπορικού και Βιομηχανικού Επιμελητηρίου Αθηνών. Ειδικότερα, καθήκοντα Α' Αντιπροέδρου ανέλαβε η Σοφία Εφραίμογλου-Κουνενάκη, ενώ η θέση του Β' Αντιπροέδρου συμπληρώθηκε από τον Σταύρο Καφούνη. Η κα Εφραίμογλου-Κουνενάκη, δήλωσε: "Το ΕΒΕΑ δίνει σε όλους εμάς τη δυνατότητα και την ευκαιρία να περνάμε από το "εγώ" στο "εμείς" και συλλογικά, να πορευόμαστε, με στόχο την ανάπτυξη της οικονομίας και το όφελος που αυτή παράγει

για ολόκληρη την ελληνική κοινωνία". Από την πλευρά του, κ. Καφούνης, δήλωσε: "Πρέπει να συνεχίσουμε να καλούμε τις επιχειρήσεις να εκσυγχρονιστούν, να ψηφιοποιηθούν. Πρέπει να πείσουμε την επιχειρηματικότητα της χώρας, ότι αυτήν την τεχνολογική επανάσταση που συντελείται, δεν πρέπει να τη βλέπουμε φοβικά. Είναι μία τεράστια ευκαιρία. Πρέπει να συνεχίσει το ΕΒΕΑ, εξίσου δυνατό να στηρίζει τον θεσμό της Θερμοκοιτίδας που έχει δίπλα του. Είναι πραγματικά, ένα έργο μοναδικό".



> ΠΑΝΟΡΑΜΑ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑΣ ΚΑΙ ΣΤΑΔΙΟΔΡΟΜΙΑΣ ΕΠΙΣΤΡΕΦΕΙ ΓΙΑ 2η ΧΡΟΝΙΑ ΣΕ ΨΗΦΙΑΚΟ ΠΕΡΙΒΑΛΛΟΝ

Το "Πανόραμα Επιχειρηματικότητας και Σταδιοδρομίας" επιστρέφει, για 2η χρονιά, στο ψηφιακό περιβάλλον, συνδυάζοντας ένα πρόγραμμα ομιλιών με Career Days. Μέσα από μια ανανεωμένη και ακόμα πιο διαδραστική πλατφόρμα, το πολυσυνέδριο προσκαλεί το νεανικό κοινό να "συντονιστεί" από 7 έως 9 Οκτωβρίου και να το παρακο-

λουθήσει ψηφιακά, με δωρεάν πρόσβαση, με σκοπό να αποκτήσει γνώση για τις μελλοντικές επαγγελματικές του αποφάσεις, τις τάσεις και τις ευκαιρίες απασχολησιμότητας που δημιουργούνται σε κομβικούς τομείς της οικονομίας, καθώς και να διατηρήσει ζωντανή τη σχέση των νέων με το ελληνικό επιχειρείν.

> ΒΑΡΒΑΡΕΣΟΣ ΖΗΜΙΕΣ €2,45 ΕΚΑΤ. ΣΤΟ ΕΞΑΜΗΝΟ

Παρά την αύξηση του τζίρου κατά 7% στο α' εξάμηνο, η Βαρβαρέσος παρέμεινε σε ζημιογόνο έδαφος.

DATA - Α' ΕΞΑΜΗΝΟ

(σε € χιλ.)

Κύκλος εργασιών

2021: 4.095

2020: 3.825

μεταβολή: 7,06%

EBITDA

2021: (1.456)

2020: (1.586)

Αποτελέσματα

2021: (2.454)

2020: (3.196)

ΣΕ ΣΥΖΗΤΗΣΕΙΣ ΜΕ ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΟΥΣ ΕΠΕΝΔΥΤΕΣ

Η διοίκηση της εισηγμένης είναι σε διερευνητικές επαφές και συζητήσεις με στρατηγικούς επενδυτές και επενδυτικά funds του εξωτερικού, για τη χρηματοδότησή της. Όπως σημειώνεται σε σχετική ανακοίνωση, μετά την ολοκλήρωση του επιχειρηματικού σχεδίου εξυγίανσής της και την χρηματοδότησή της από νέο επενδυτή, σύμφωνα με τη μελέτη που εκπονήθηκε από την Grant Thornton, η Βαρβαρέσος, "αποκτά μία νέα βιώσιμη προοπτική, διεισδύοντας σε νέες καινοτόμες niche-αγορές με επίκεντρο την αειφορία, μακροπρόθεσμη χρηματοοικονομική σταθερότητα, βελτιωμένη ρευστότητα και κερδοφορία".



Αργύρης Σαρρίδης, CEO, Βαρβαρέσος

> ΠΑΠΑΣΤΡΑΤΟΣ - NOBACCO ΕΝΩΝΟΥΝ ΤΙΣ ΔΥΝΑΜΕΙΣ ΤΟΥΣ

Η Παπαστράτος προχώρησε σε στρατηγική συνεργασία με την NOBACCO, για τη διάθεση προϊόντων δυνητικά μειωμένου κινδύνου, η οποία θα είναι σε ισχύ από την 7η Οκτωβρίου 2021, επιβεβαιώνοντας [αποκλειστικό ρεπορτάζ του BnB Daily στις 16 Σεπτεμβρίου](#). Ειδικότερα, η NOBACCO, μέσω του εκτεταμένου δικτύου καταστημάτων της, θα διαθέτει προϊόντα της PMI, όπως συσκευές θέρμανσης καπνού IQOS και ηλεκτρονικές συσκευές ατμίματος, οι οποίες θα είναι διαθέσιμες στην Ελλάδα μέχρι το τέλος του έτους.

"Ο ΣΤΟΧΟΣ ΜΑΣ ΑΠΑΙΤΕΙ ΙΣΧΥΡΕΣ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΕΣ"

Ο Χρήστος Χαρπαντίδης, Πρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος της Παπαστράτος, δήλωσε: "Ο στόχος για 1,5 εκατομμύριο λιγότερους καπνιστές στην Ελλάδα μέχρι το 2025, απαιτεί περισσότερες εναλλακτικές και ισχυρές συνεργασίες. Γνωρίζουμε πως, όσο περισσότερα εναλλακτικά προϊόντα προσφέρουμε στους καπνιστές, τόσο πιο γρήγορα θα φτάσουμε σε αυτόν. Διατηρώντας την καινοτομία και την επιστήμη στο επίκεντρο αυτής της προσπάθειας, αναπτύσσουμε νέες, καινοτόμες πλατφόρμες, και διευρύνουμε, παράλληλα, το δίκτυο διανομής τους σε ολόκληρη τη χώρα. Με την

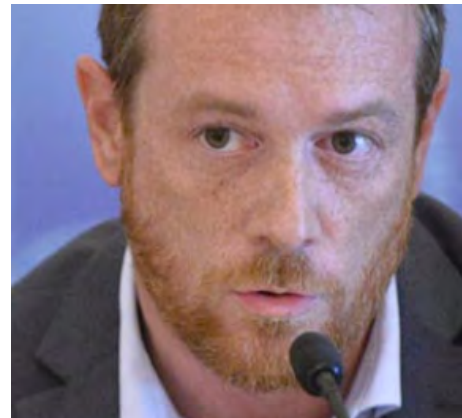


Χρήστος Χαρπαντίδης, Πρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος, Παπαστράτος

NOBACCO, μέχρι χθες, μας συνέδεε το όραμα για έναν κόσμο χωρίς τσιγάρο. Από σήμερα, ενώνουμε δυνάμεις για να το κάνουμε πραγματικότητα".

ΔΙΕΥΡΥΝΣΗ ΕΠΙΛΟΓΩΝ

Από την πλευρά του, ο Μάρκος Μαρκόπουλος, Διευθύνων Σύμβουλος της NOBACCO, ανέφερε ότι, "η στρατηγική μας συνεργασία με την Παπαστράτος είναι απολύτως συνεπής με την αποστολή μας, να είμαστε δίπλα σε όλους όσοι σκέφτονται να κάνουν την



Μάρκος Μαρκόπουλος, Διευθύνων Σύμβουλος, NOBACCO

επιλογή ζωής, και να αφήσουν πίσω τους το παραδοσιακό κάπνισμα. Πλέον, οι διαθέσιμες επιλογές για τους πελάτες μας διευρύνονται με προϊόντα αντάξια της ποιότητας, καινοτομίας και ασφάλειας, που χαρακτηρίζουν τη γκάμα μας. Θέλω να ευχαριστήσω την Παπαστράτος για την εμπιστοσύνη της, με την οποία αναγνωρίζεται η προσπάθεια 13 ετών να συμβάλλουμε στη μείωση της βλάβης από το κάπνισμα. Συνεχίζουμε την προσπάθεια αυτή, έχοντας μαζί μας έναν ισχυρό σύμμαχο".

> ΑΔΜΗΕ Η GRID TELECOM ΣΤΗΝΕΙ ΙΔΙΟΚΤΗΤΟ ΔΙΚΤΥΟ ΟΠΤΙΚΩΝ ΙΝΩΝ

Η Grid Telecom, 100% θυγατρική εταιρεία του ΑΔΜΗΕ, ανακοίνωσε την ολοκλήρωση ανοικτού διαγωνισμού για την ανάπτυξη του ιδιόκτητου δικτύου κορμού οπτικών ινών DWDM, με ανάδοχο την Space Hellas και προμηθευτή τεχνολογίας την Huawei.

Στο πλαίσιο του τηλεπικοινωνιακού έργου με προϋπολογισμό €9 εκατ. και ορίζοντα ολοκλήρωσης έξι έτη, η Grid Telecom θα αξιοποιήσει την πλούσια εμπειρία της Space Hellas για την ανάπτυξη του πανελλαδικού δικτύου DWDM, καθώς και εξοπλισμό τεχνολογίας state-of-the-art από την Huawei. Ο εξοπλισμός τύπου DWDM OSN 9800 που θα χρησιμοποιηθεί, αποτελεί τη ναυαρχίδα της Huawei αναφορικά με τις υπηρεσίες δικτύ-



αδμηε

ΑΝΕΞΑΡΤΗΤΟΣ
ΔΙΑΧΕΙΡΙΣΤΗΣ ΜΕΤΑΦΟΡΑΣ
ΗΛΕΚΤΡΙΚΗΣ ΕΝΕΡΓΕΙΑΣ

ων κορμού (DWDM backbone networks), με στόχο τη βέλτιστη εξυπηρέτηση των πελατών της Grid Telecom.

ΠΑΡΟΧΕΣ

Το νέο, υψηλής διαθεσιμότητας οπτικό δίκτυο της Grid Telecom αναμένεται να παρέχει:

- Μεγάλες ταχύτητες διασύνδεσης (10 Tbps)
- Tariff plans με βάση τις ανάγκες των πελατών
- Χαμηλή υστέρηση μεταγωγής δεδομένων (Latency Guarantee)
- Άμεση ενεργοποίηση υπηρεσιών και υπηρεσίες Metro Ethernet

> ΓΙΩΡΓΟΣ ΧΑΤΖΗΝΙΚΟΛΑΟΥ (ΤΡ. ΠΕΙΡΑΙΩΣ)

ΕΤΟΙΜΕΣ ΟΙ ΤΡΑΠΕΖΕΣ ΝΑ ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΗΣΟΥΝ ΑΞΙΟΠΙΣΤΑ ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΑ ΣΧΕΔΙΑ

Η αξιοποίηση του Ταμείου Ανάκαμψης και των άλλων ευρωπαϊκών πόρων, στην κατεύθυνση αλλαγής του παραγωγικού μοντέλου της οικονομίας και της βιώσιμης ανάπτυξης, θα εξαρτηθεί από την αποτελεσματικότητα και την ταχύτητα, με την οποία θα κινηθούν Δημόσιο και ιδιωτικός τομέας και τράπεζα, αλλά και από τη μεταξύ τους συνεργασία. Αυτό ανέφερε ο Πρόεδρος της τράπεζας Πειραιώς, Γιώργος Χατζηνικολάου, μιλώντας στην εκδήλωση του IOBE "Greece and the Recovery & Resilience Plan".

ΑΝΑΓΚΑΙΑ Η ΚΙΝΗΤΟΠΟΙΗΣΗ ΤΟΥ ΚΡΑΤΟΥΣ

Αναφερόμενος στον ρόλο του κράτους, ο Πρόεδρος της Πειραιώς υπογράμμισε ότι, πρέπει να ενισχυθεί η διαχειριστική ικανότητα των μηχανισμών του Δημοσίου και ειδικά των οργανισμών που σχετίζονται με την υλοποίηση του Ταμείου Ανάκαμψης. Ειδικότερα, ο κ. Χατζηνικολάου υπογράμμισε την ανάγκη να αρθούν εμπόδια κανονιστικά, γραφειοκρατικά και δικηκτικά, και να υπάρχει ένα νέο πλαίσιο, σύγ-

χρονο, διαφανές και ευέλικτο.

Σε ότι αφορά τις τράπεζες, υπό την ιδιότητα του ως Πρόεδρος της Ελληνικής Ένωσης Τραπεζών, επανέλαβε ότι είναι έτοιμες να χρηματοδοτήσουν όλα τα αξιόπιστα επενδυτικά σχέδια, διαθέτοντας σημαντικά κεφάλαια και ρευστότητα, ενώ θα έχουν ενεργό συμμετοχή στη διαχείριση και απορρόφηση των πόρων του Ταμείου Ανάκαμψης.

ΤΟΥΛΑΧΙΣΤΟΝ 20% ΤΗΣ ΕΠΕΝΔΥΣΗΣ ΙΔΙΩΤΙΚΗ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗ

Οι ελληνικές υγιείς επιχειρήσεις από την πλευρά τους, θα πρέπει να κινητοποιηθούν και να φέρουν σοβαρά επενδυτικά σχέδια, ώστε να αξιοποιήσουν τις ευκαιρίες του Ταμείου Ανάκαμψης, αλλά και να είναι διατεθειμένες να συμμετάσχουν οι ίδιες, συμβάλλοντας με τουλάχιστον 20% του κόστους της επένδυσης. Και σε αυτό το σημείο, οι τράπεζες θα βοηθήσουν, χρηματοδοτώντας επενδυτικά πλάνα και λειτουργώντας συμβουλευτικά, όπως επισήμανε ο Πρόεδρος της Τράπεζας Πειραιώς.



Γιώργος Χατζηνικολάου, Πρόεδρος, Τράπεζα Πειραιώς

ΑΝΩ ΤΩΝ €10 ΔΙΣ. ΟΙ ΔΙΕΘΝΕΙΣ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ

Αναφερόμενος στις προοπτικές της ελληνικής οικονομίας, ο κ. Χατζηνικολάου ανέφερε ότι οι διεθνείς επενδύσεις άνω των €10 δις., που πραγματοποιήθηκαν από τις αρχές του έτους σε τράπεζες και επιχειρήσεις, σε τομείς, όπως η ενέργεια, η φαρμακοβιομηχανία, οι τηλεπικοινωνίες, οι υποδομές, ο τουρισμός, το real estate, αποτελούν ενθαρρυντικές ενδείξεις και έχουν στηριχθεί στο βελτιούμενο πολιτικό και οικονομικό κλίμα.

> IMPACT BITE AWARDS 2021

ΔΕΚΑ ΔΙΑΚΡΙΣΕΙΣ ΓΙΑ ΤΗΝ EPSILON NET

Δέκα διακρίσεις απέσπασε ο όμιλος Epsilon Net στα IMPACT BITE Awards 2021, συμπεριλαμβανομένης και της διάκρισης, Software House Of The Year.

Ειδικότερα, ο όμιλος βραβεύτηκε με:

- Gold, στην κατηγορία "Σημαντική Επενδυτική Δραστηριότητα" για την ισχυρή παρουσία του στον τομέα Πληροφορικής, στο πλαίσιο των σημαντικών εξαγορών και της συνεχούς ανάπτυξής του
- Gold, στην κατηγορία "Πακέτα Λογισμικού ERP/ CRM/Εφοδιαστική Αλυσίδα" για το PYLON ERP, για τρίτη συνεχόμενη χρονιά
- Silver, στην κατηγορία "Εισαγωγή Νέου Καινοτόμου Προϊόντος/Υπηρεσίας" για τις λύσεις Epsilon Digital & myDATA Hub, ως ολοκληρωμένο πακέτο λύσεων διασύνδεσης του ομίλου Epsilon Net με την πλατφόρμα myDATA της ΑΑΔΕ
- Silver, στην κατηγορία "Ενοποίηση Συστημάτων" για το myDATA Hub ως λύση δια-



- σύνδεσης της METRO AEBE με την ΑΑΔΕ
- Silver, στην κατηγορία "Ψηφιακός Μετασχηματισμός Επιχειρηματικού Μοντέλου" για τον ψηφιακό μετασχηματισμό της H&M με το Epsilon Digital
- Silver, στην κατηγορία "Διαχείριση Ανθρώπινου Δυναμικού" για την ψηφιοποίηση της Μύλοι Λούλη και του τμήματος Ανθρώπινου Δυναμικού της
- Silver, στην κατηγορία "Τηλεκπαίδευση"

- για την 360° ανταπόκριση στις ανάγκες της εξ αποστάσεως εκπαίδευσης, εν μέσω πανδημίας
- Bronze, στην κατηγορία "ERP συστήματα" για τον ολοκληρωμένο ψηφιακό μετασχηματισμό της εταιρείας Άβαξ ABEE με το PYLON ERP
- Bronze, στην κατηγορία "Εξειδικευμένες εφαρμογές σε επιχειρηματικούς κλάδους" για το Epsilon Smart

> **BAT HELLAS****ΠΕΡΙΣΣΟΤΕΡΕΣ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ ΚΑΙ ΝΕΕΣ ΘΕΣΕΙΣ ΕΡΓΑΣΙΑΣ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ**

Η British American Tobacco Hellas ενισχύει τις επενδύσεις στην Ελλάδα, σηματοδοτώντας τη συνέχεια της σημαντικής και πολύπλευρης συμβολής της εταιρείας στην ελληνική οικονομία και κοινωνία.

Το επενδυτικό πλάνο της BAT, που περιλαμβάνει ενίσχυση της απασχόλησης με 200 νέες θέσεις εργασίας και επενδύσεις στη χώρα, οι οποίες συνδέονται με τον τομέα της τεχνολογίας και της καινοτομίας, που το προϊόν θέρμανσης καπνού glo και το προϊόν ατμίματος Vuse φέρνουν στην ελληνική αγορά, περιλαμβάνει σημαντικά οφέλη για πολλές μικρομεσαίες επιχειρήσεις της χώρας, τον κλάδο λιανικής και τους χιλιάδες εργαζομένους που απασχολούν.

ΕΠΕΚΤΑΣΗ PORTOFLIO

Στο πλαίσιο αυτό, η BAT Hellas προχωράει στην επέκταση των προϊόντων της με δυνητικά μειωμένο κίνδυνο, σε όλη την Ελλάδα, προσθέτοντας και νέες επιλογές, που βασίζονται στην πλέον σύγχρονη τεχνολογία, όπως το προϊόν ατμίματος, Vuse ePod 2, μέσω περαιτέρω ανάπτυξης στο λιανεμπόριο, συμβάλλοντας έτσι, στην ανάκαμψή του



Vitalii Kochenko, Πρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος, British American Tobacco Hellas

μετά από ενάμιση έτος που κυριάρχησε η πανδημία και που απείλησε με κλείσιμο χιλιάδες σημεία πώλησης.

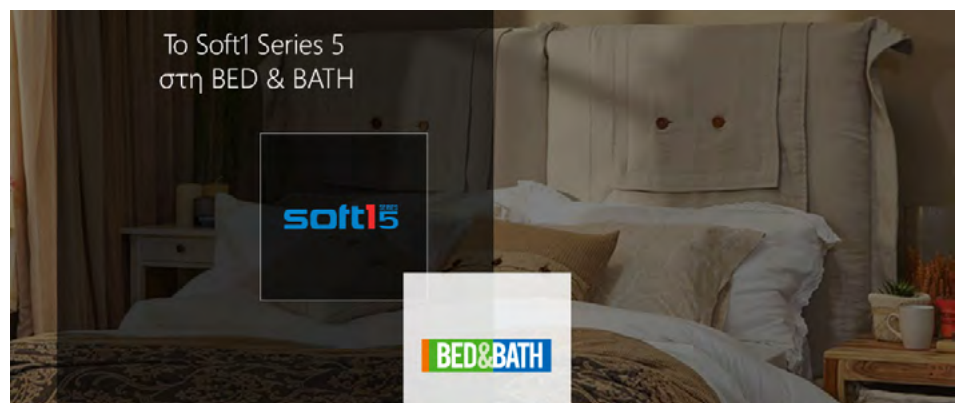
Σημειώνεται ότι, τα τελευταία χρόνια, η εταιρεία έχει συμβάλει με €3,2 δισ. στα δημόσια έσοδα.

Ο Vitalii Kochenko, Πρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος της British American Tobacco Hellas, δήλωσε: "Ο όμιλος της BAT επέλεξε την Ελλάδα, ως μία από τις πρώτες

χώρες παγκοσμίως, για τη διάθεση της γκάμας υψηλής ποιότητας προϊόντων με δυνητικά μειωμένο κίνδυνο, στις κατηγορίες των θερμαινόμενων προϊόντων καπνού και των προϊόντων ατμίματος, καθώς και ισχυρή υποστήριξη από την τεχνολογία και την επιστήμη, που μας βοηθάει να ανταποκρινόμαστε στη νέα αυτή τάση των καταναλωτών. Γι' αυτό και οι νέες επενδύσεις και η έμφαση στη μικρή λιανική ενισχύονται".

> **SOFTONE****ΥΛΟΠΟΙΕΙ ΤΗ ΛΥΣΗ SOFT1 SERIES 5 ΣΤΗΝ BED & BATH**

Η BED & BATH προχώρησε στην υλοποίηση της λύσης ERP της SoftOne (μέλος του ομίλου Εταιρειών Olympia), στο πλαίσιο του ψηφιακού μετασχηματισμού της καθημερινής της λειτουργίας της. Ειδικότερα, η εγκατάσταση του Soft1 Series 5 ενοποιεί την εμπορική και οικονομική δραστηριότητα, καθώς επίσης τη διαχείριση CRM και του e-shop της BED & BATH σε μία ενιαία πλατφόρμα ERP, η οποία επιτυγχάνει την αυτοματοποίηση πλήθους καθημερινών χρονοβόρων διαδικασιών, μειώνοντας το λειτουργικό κόστος της επιχείρησης. Ενσωματώνοντας την εξειδικευμένη ενότητα Soft1 Retail Pro, το Soft1 Series 5 διασφαλίζει την ομαλή και αποδοτική λειτουργία των φυσικών καταστημάτων της επιχείρησης, αναβαθμίζοντας την εμπειρία εξυπηρέτησης των πελατών της. Με σύγ-



χρονη οθόνη αφής και προηγμένα χαρακτηριστικά, απλοποιεί τη διαχείριση του ταμείου και προσφέρει ταχύτητα συναλλαγών, υποστηρίζοντας αποδοτικά μια σειρά εργασιών

λιανικής που εκτείνονται από τη διαχείριση προκαταβολών και την παρακολούθηση και έγκριση παραγγελιών, έως τη διαχείριση ειδικών ερωτηματολογίων.



> TOSHIBA

ΑΠΕΚΤΗΣΕ ΜΕΡΙΔΙΟ ΤΟ ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΟ FUND ELLIOTT MANAGEMENT

Μερίδιο μικρότερο του 5% απέκτησε στην Toshiba το επενδυτικό fund, Elliott Management, σύμφωνα με δημοσίευμα των Financial Times, που επικαλούνται πηγές εντός του ιαπωνικού ομίλου επιχειρήσεων.

Όπως αναφέρουν οι FT, το επενδυτικό fund βρισκόταν ήδη, σε συζητήσεις με τη διοίκηση της Toshiba, αλλά και με ανεξάρτητους συμβούλους στρατηγικής για την οριστικοποίηση της συμφωνίας.

ΣΕ ΣΥΖΗΤΗΣΕΙΣ ΚΑΙ ΜΕ ΑΛΛΟΥΣ ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΟΥΣ ΕΠΕΝΔΥΤΕΣ

Σημειώνεται πως, ο ιαπωνικός κολοσσός βρίσκεται σε διαπραγματεύσεις και με άλλους

στρατηγικούς επενδυτές, όπως η KKR & Co Inc., ώστε να βολιδοσκοπήσει τις προθέσεις τους σχετικά με πιθανές επενδυτικές κινήσεις στο άμεσο μέλλον.

Εξάλλου, νωρίτερα μέσα στην χρονιά, η Toshiba ξεκίνησε πλήρη ανασκόπηση των τρεχόντων περιουσιακών στοιχείων της, στον απόηχο της απόρριψης της προσφοράς εξαγοράς από την CVC Capital Partners ύψους \$20 δισ.

Υπενθυμίζεται τέλος, πως τον Ιούνιο, οι μέτοχοι απομάκρυναν τον πρόεδρο και άλλο ένα μέλος του συμβουλίου σε μία ισχυρή επίπληξη προς την εταιρεία, όταν η τελευταία βρέθηκε σε τροχιά σύγκρουσης με το υπουργείο Εμπορίου της χώρας.

> SINCH

ΑΠΕΚΤΗΣΕ ΤΗΝ PATHWIRE ΕΝΑΝΤΙ \$1,9 ΔΙΣ.

Η σουηδική εταιρεία παροχής υπηρεσιών cloud, Sinch, συμφώνησε να αγοράσει την πλατφόρμα παράδοσης mail με cloud, Pathwire, σε μια συμφωνία ύψους \$1,9 δισ. Η Sinch, η οποία έχει τις SoftBank και Temasek μεταξύ των επενδυτών της, θα πληρώσει \$925 εκατ. σε μετρητά για 51 εκατ. νέες μετοχές της Sinch. Θυμίζουμε ότι αυτή θα είναι η τρίτη μεγαλύτερη συμφωνία της Sinch για το 2021. Έχει αποκτήσει την MessageMedia έναντι \$1,3 δισ. τον Ιούνιο και την Inteliquent έναντι \$1,14 δισ. τον Φεβρουάριο.

Αναφορικά με την Pathwire, η εταιρεία έχει περισσότερους από 100.000 πελάτες, συμπε-



ριλαμβανομένων των Lyft και Microsoft. Αναμένεται να καταγράψει έσοδα \$132 εκατ. και μεικτά κέρδη \$104 εκατ. Η συμφωνία αναμένεται να ολοκληρωθεί μέχρι το τέλος του έτους.

> INTERAMERICAN

ΣΤΟ +33,8% ΤΑ ΚΕΡΔΗ ΕΞΑΜΗΝΟΥ

Με επαναλαμβανόμενα κέρδη προ φόρων €18,6 εκατ., αυξημένα κατά 33,8% (€13,9 εκατ. στο αντίστοιχο εξάμηνο του 2020), έκλεισε το πρώτο εξάμηνο του έτους για την Interamerican. Μάλιστα, αν συνεκτιμηθεί η μεταβολή του αποθέματος Ζωής και Υγείας του ελέγχου επάρκειας (LAT), το προ φόρων αποτέλεσμα ανέρχεται στα €37,4 εκατ. (από €10 εκατ. πέρυσι). Όπως αναφέρει η εταιρεία στην ανακοίνωση της, η ισχυρή οικονομική θέση της Interamerican υπογραμμίζεται από τα ίδια κεφάλαια, που στο εξάμηνο ήταν €223 εκατ. έναντι €187 εκατ. αντίστοιχως, πέρυσι, ενώ και το ενεργητικό παρέμεινε σταθερό στα €1,255 δισ. Υψηλή και περαιτέρω βελτιωμένη είναι και η φερεγγυότητα των τριών εταιρειών του οργανισμού:

- Ζημιών: 260%
- Ζωής: 172%
- Βοήθειας: 197%

Ο ΟΡΓΑΝΩΤΙΚΟΣ ΜΕΤΑΣΧΗΜΑΤΙΣΜΟΣ

Ο Γιάννης Καντώρος, Διευθύνων Σύμβουλος της Interamerican, ανέφερε, μεταξύ άλλων, ότι, "η ολοκλήρωση του οργανωτικού μετασχηματισμού αναδεικνύει νέες δυνατότητες για μια ευρύτερη και σε βάθος χρόνου προοπτική της Interamerican, πάνω σε μια βάση που συνδυάζει τα λειτουργικά πλεονεκτήματα της προσαρμογής στους όρους του σύγχρονου και εκθετικά εξελισσόμενου ψηφιακού περιβάλλοντος και της απαιτούμενης ευελιξίας. Παράλληλα, επιζητούμε ενισχυμένη ανταγωνιστικότητα και σταθερή την αναφορά μας στις εταιρικές αξίες της ακεραιότητας στη διακυβέρνηση και της ευθύνης για την ευρύτερη κοινωνία, αλλά και για το περιβάλλον - στο τρίπτυχο των κριτηρίων ESG".



Γιάννης Καντώρος, Διευθύνων Σύμβουλος, Όμιλος INTERAMERICAN

> INTRACOM HOLDINGS

ΑΝΑΠΤΥΞΗ ΚΑΙ ΕΠΕΚΤΑΣΗ ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΩΝ ΜΕ ΟΧΗΜΑ ΑΝΕΚΤΕΛΕΣΤΟ €1,8 ΔΙΣ.

Σημαντικές προοπτικές ανάπτυξης και επέκτασης των δραστηριοτήτων έχει η Intracom Holdings. Ο λόγος είναι πως έχει υπογράψει σημαντικά συμβόλαια, τα οποία είναι προς εκτέλεση, με το ανεκτέλεστο του ομίλου να έχει εκτιναχθεί στα €1,8 δισ. Επομένως, με σύμμαχο τα έργα που τρέχουν και όσα αναμένεται να εκτελεστούν, ο όμιλος, παρά τις ζημιές που κατέγραψε στο πρώτο εξάμηνο του έτους, εμφανίζει σημαντικές προοπτικές ανάπτυξης και αναστροφής των ζημιολογίων αποτελεσμάτων.

DATA-A' ΕΞΑΜΗΝΟ

(σε € εκατ.)

Πωλήσεις

2021: 220

2020: 216,6

Μεταβολή: 1,57%

EBITDA

2021: 2,2

2020: 12,6

Μεταβολή: (82,5%)

Αποτελέσματα μετά φόρων

2021: (16,1)

2020: (3,5)

ΠΟΥ ΑΠΟΔΙΔΟΝΤΑΙ
ΤΑ ΖΗΜΙΟΓΟΝΑ
ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ

Ο όμιλος αναπτύσσεται μέσω νέων έργων που αναλαμβάνει, ενώ τα ζημιόγωνα αποτελέσματα οφείλονται σε δύο παράγοντες:

- Στην αύξηση του κόστους παραγωγής
- Στις καθυστερήσεις εκτέλεσης έργων στον κατασκευαστικό κλάδο εξαιτίας της πανδημίας

INTRASOFT: ΝΕΕΣ ΣΥΜΒΑΣΕΙΣ
€297 ΕΚΑΤ.

Ο όμιλος Intrasoft International συνεχίζει την αναπτυξιακή του πορεία, καθώς υπέγραψε νέες συμβάσεις ύψους €297 εκατ. Το πρώτο εξάμηνο κατέγραψε αύξηση πωλήσεων και λειτουργικής κερδοφορίας, ενώ διαθέτει ανεκτέλεστο συμβάσεων €900 εκατ.



Δημήτρης Κλώνης, CEO, Όμιλος Intracom

DATA-A' ΕΞΑΜΗΝΟ

(σε € εκατ.)

Πωλήσεις

2021: 101,1

2020: 93,3

Μεταβολή: 8,4%

EBITDA

2021: 9,9

2020: 9,5

Μεταβολή: 4,21%

Κέρδη προ φόρων

2021: 3,0

2020: 3,3

Μεταβολή: (9,09%)

INTRACOM DEFENCE: ΒΕΛΤΙΩΣΗ
ΜΕΓΕΘΩΝ ΤΟ Β' ΕΞΑΜΗΝΟ

Η IDE αναμένεται να καταγράψει βελτιωμένα οικονομικά μεγέθη το β' εξάμηνο του τρέχοντος έτους, ενώ η συρρίκνωση των μεγεθών της οφείλεται στη σύνθεση των πωληθέντων της. Στα θετικά στοιχεία συγκαταλέγεται το ανεκτέλεστο ύψους €95 εκατ. που διαθέτει.

INTRADEVELOPMENT:
ΕΡΧΟΝΤΑΙ ΝΕΑ PROJECTS

Σε ό,τι αφορά τον βραχίοντα real estate του ομίλου, η Intradevelopment ολοκλήρωσε την πώληση έργων που έχει ολοκληρώσει, ενώ σύμφωνα με πληροφορίες, αναμένεται να αναλάβει νέα projects, τα οποία και θα ανακοινώσει τους επόμενους μήνες.

INTRAKAT: ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ €1 ΔΙΣ.

Η Intrakat αναμένεται να κινηθεί στην ανάληψη νέων έργων, με στόχο τη μεγιστοποίηση της αξίας των μετόχων της. Η διοίκηση της εισηγμένης εκτιμά πως το Ταμείο Ανάκαμψης και το νέο ΕΣΠΑ θα πυροδοτήσουν επενδυτική έκρηξη, δίνοντας ώθηση στα έργα υποδομής, στα έργα ψηφιακής τεχνολογίας και στην ενέργεια από ΑΠΕ. Σε ό,τι αφορά την πράσινη ενέργεια, τα έργα υπό ωρίμανση για κατασκευή περιλαμβάνουν 500 MW, με διάρκεια κατασκευής έως το 2024 και 600 MW έργα προς κατασκευή. Σύμφωνα με πληροφορίες, η εισηγμένη διαθέτει επενδυτικό πλαίσιο που δυνητικά μπορεί να αγγίξει το €1 δισ. Το ανεκτέλεστο της κατασκευαστικής αγγίζει τα €800 εκατ., με την εταιρεία να αναλαμβάνει νέα projects. Σε ό,τι αφορά το πρώτο εξάμηνο κατέγραψε διεύρυνση ζημιών, ενώ υπέγραψε νέες συμβάσεις ύψους €186 εκατ.

DATA-A' ΕΞΑΜΗΝΟ

(σε € εκατ.)

Πωλήσεις

2021: 87

2020: 87

Μεταβολή: -

EBITDA

2021: (5,8)

2020: (2,7)

Νικόλας Ταρπακόπουλος
nicolas@notice.gr

> KPMG

ΠΡΑΓΜΑΤΟΠΟΙΕΙ ΤΟ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ "KPMG GLOBAL CYBER DAY"

Το εκπαιδευτικό πρόγραμμα "KPMG Global Cyber Day" (Ημέρες για την Ασφάλεια στον Κυβερνοχώρο), που πραγματοποιείται με αφορμή τον Ευρωπαϊκό Μήνα Κυβερνοασφάλειας (ECSM), επιστρέφει για τρίτη φορά, φέτος τον Οκτώβριο, στην Ελλάδα. Πρόκειται για μια πρωτοβουλία κοινωνικής υπευθυνότητας, παγκόσμιας εμβέλειας της KPMG, η οποία στόχο έχει την εκπαίδευση των μαθητών δημοτικού και γυμνασίου, αλλά και των ενηλίκων του περιβάλλοντός τους, σχετικά με τη σημασία της ασφάλειας στον κυβερνοχώρο. Το πρόγραμμα που παρακολούθησαν τα προηγούμενα έτη περισσότεροι από 1.000 παιδιά και γονείς, βραβεύθηκε στην κατηγορία Ψηφιακή Εκπαίδευση και Δεξιότητες, στα Hellenic Responsible Business Awards το 2019.

ΕΥΑΙΣΘΗΤΟΠΟΙΗΣΗ ΓΙΑ ΤΗΝ ΚΥΒΕΡΝΟΑΣΦΑΛΕΙΑ

Ο Θοδωρής Στεργίου, Αναπληρωτής Γενικός Διευθυντής, Cyber Security της KPMG, δήλωσε: "Η ευαισθητοποίηση για την κυβερνοασφάλεια αποτελεί τον σημαντικότερο παράγοντα διαμόρφωσης της κατάλληλης κουλτούρας – "υγιεινή κυβερνοασφάλειας"



– ιδιαίτερα ανάμεσα στους νέους, οι οποίοι χρησιμοποιούν κατά κόρον, το διαδίκτυο και σχετικές εφαρμογές. Με δεδομένη τη συνθήκη της τηλε-εκπαίδευσης, που βιώσαμε λόγω της πανδημίας, οι νέοι εκτέθηκαν ακόμα περισσότερο στον κυβερνοχώρο, ενώ πολλές οικογένειες έπεσαν θύματα απάτης από επιτήδειους. Βάσει επίσημων ερευνών, οι κυβερνοεπιθέσεις, με στόχο ανυποψίαστους χρήστες, γνώρισαν αύξηση της τάξης

του 400% το προηγούμενο 1,5 έτος. Θέλοντας να βοηθήσουμε ουσιαστικά τους νέους, στο να αποκτήσουν στέρεες βάσεις για την πληρότητά τους στον κυβερνοχώρο, η KPMG, για ακόμα μια χρονιά, συνδράμει με την εκτενή της εμπειρία και τεχνογνωσία στην ενημέρωση μαθητών και ενηλίκων του περιβάλλοντός τους σχετικά με τους κινδύνους που ελλοχεύουν στο διαδίκτυο, μέσα από καθημερινά διδάγματα και ρεαλιστικά παραδείγματα".

> NOVAL PROPERTY

ΚΑΘΑΡΑ ΚΕΡΔΗ €16,8 ΕΚΑΤ. ΣΤΟ ΕΞΑΜΗΝΟ

Σημαντική αύξηση σε τζίρο και προσαρμοσμένο EBITDA παρουσίασε η Noval Property στο α' εξάμηνο του έτους, ενώ παράλληλα, επέστρεψε σε κέρδη από ζημιές το αντίστοιχο περυσινό διάστημα.

Η Εσωτερική Αξία (NAV) της εταιρείας κατά την 30η Ιουνίου 2021, ανήλθε σε €298,7 εκατ. ή €1,21 ανά μετοχή έναντι €281,8 εκατ. ή €1,14 ανά μετοχή αντίστοιχα την 31η Δεκεμβρίου 2020.

ΣΤΑ €389,7 ΕΚΑΤ. Η ΑΞΙΑ ΤΟΥ ΧΑΡΤΟΦΥΛΑΚΙΟΥ

Η εύλογη αξία του χαρτοφυλακίου επενδυτικών ακινήτων της Noval Property ανήλθε σε €389,7 εκατ. κατά την 30η Ιουνίου 2021, παρουσιάζοντας αύξηση 29% σε σχέση με την 30η Ιουνίου 2020 και 7% σε σχέση με την 31η Δεκεμβρίου 2020.

Οι ανωτέρω αυξήσεις εύλογης αξίας σε σχέση με την αντίστοιχη περυσινή περίοδο προήλθαν, μεταξύ άλλων, από την ανάπτυξη ακινήτων, όπως η ολοκλήρωση του κτι-



ρίου γραφείων, The Orbit, στην Αθήνα και η ολοκλήρωση της κατασκευής της επέκτασης του εμπορικού κέντρου, River West, καθώς και από την απόκτηση πλήρους κυριότητας ακινήτων μέσω εταιρικού μετασχηματισμού και την αγορά τριών ακινήτων, παράλληλα με την πώληση δύο ακινήτων.

DATA - Α' ΕΞΑΜΗΝΟ

(σε € εκατ.)

Κύκλος εργασιών	EBITDA
2021: 7,6	2021: 2,7
2020: 6,2	2020: 2,1
μεταβολή: 23,5%	μεταβολή: 29,3%
Προσαρμοσμένο	
Καθαρά αποτελέσματα	
2021: 16,8	
2020: (9,9)	

> ΤΕΡΝΑ ΕΝΕΡΓΕΙΑΚΗ ΑΥΞΗΜΕΝΕΣ ΚΑΤΑ 20% ΟΙ ΠΩΛΗΣΕΙΣ ΣΤΟ ΕΞΑΜΗΝΟ

Αύξηση των ενοποιημένων πωλήσεων κατά 20% περίπου, εμφάνισε η Τέρνα Ενεργειακή στο α' εξάμηνο.

ΤΑ ΕΣΟΔΑ ΑΝΑ ΤΟΜΕΑ

Αναλυτικά:

- Τα έσοδα από τον τομέα της ηλεκτροπαραγωγής ανήλθαν σε €98,5 εκατ., αυξημένα κατά 6,6%
- Τα έσοδα από τον τομέα της εμπορίας ηλεκτρικής ενέργειας διαμορφώθηκαν σε €26,6 εκατ., αυξημένα κατά 62,9%
- Ο κύκλος εργασιών της κατασκευαστικής δραστηριότητας ανήλθε σε €6,5 εκατ. έναντι €1,7 εκατ. το προηγούμενο έτος. Τα έσοδα από τον τομέα των παραχωρήσεων διαμορφώθηκαν σε €8,1 εκατ. έναντι €6,4 εκατ. το α' εξάμηνο του 2020

Η ΑΠΟΕΠΕΝΔΥΣΗ ΣΤΙΣ ΗΠΑ

Η επιβάρυνση των ενοποιημένων οικονομικών αποτελεσμάτων ύψους €94,4 εκατ., αντιστοιχεί στο αποτέλεσμα της αποεπένδυσης από τα τρία αιολικά πάρκα στο Τέξας των ΗΠΑ, όπως αυτή έχει εκτιμηθεί και γνωστοποιηθεί και σε προηγούμενες ανακοινώσεις. Τονίζεται για μία ακόμη φορά, ότι η ζημία από την εν λόγω αποεπένδυση είναι ένα μη επαναλαμβανόμενο γεγονός, οι επιπτώσεις του οποίου δεν έχουν καμία αναγωγή, ούτε στη μητρική εταιρεία, Τέρνα Ενεργειακή, αλλά ούτε στην Terna Energy USA Holding Group στις ΗΠΑ.

ΚΑΝΟΝΙΚΑ ΤΟ ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΟ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ

Σύμφωνα με την ανακοίνωση, η ανάπτυξη του ομίλου συνεχίζεται κανονικά, με το επενδυτικό πρόγραμμα να εξελίσσεται απρόσκοπτα και με εντατικούς ρυθμούς σε όλους τους τομείς δρα-

στηριότητάς του.

Στόχος του ομίλου παραμένει η συνολική εγκατεστημένη ισχύς του (αιολικά πάρκα, φωτοβολταϊκά πάρκα και συστήματα αποθήκευσης) να προσεγγίσει τα 3.000 MW μέσα στη επόμενη πενταετία. Στο πλαίσιο αυτό, η εταιρεία πρόσφατα έθεσε σε λειτουργία επιπλέον 30 MW αιολικών πάρκων στην Ελλάδα.

ΣΕ ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΑ ΠΑΝΩ ΑΠΟ 1.300 MW

Ο όμιλος διέθετε στο τέλος του α' εξαμήνου περισσότερα από 1.300 MW σε λειτουργία, υπό κατασκευή ή έτοιμα προς κατασκευή, σε Ελλάδα, Κεντρική και Ανατολική Ευρώπη. Επίσης, βρίσκονται σε φάση αδειοδοτικής ωρίμανσης αιολικά έργα, συνολικής ισχύος άνω των 1800 MW, σε διάφορες περιοχές στην Ελλάδα.

Παράλληλα, αναπτύσσονται και σχεδιάζονται νέα φωτοβολταϊκά πάρκα, συνολικής ισχύος 1700 MW και συστήματα αποθήκευσης, συνολικής ισχύος περίπου 2.000, ενώ ο όμιλος έχει τοποθετηθεί εγκαίρως και στην αγορά των θαλάσσιων αιολικών πάρκων, όπου, σε συνεργασία με την Ocean Winds, σχεδιάζει να αναπτύξει πάρκα στις ελληνικές θάλασσες.

DATA - Α' ΕΞΑΜΗΝΟ

(σε € εκατ.)

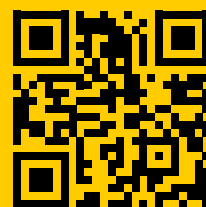
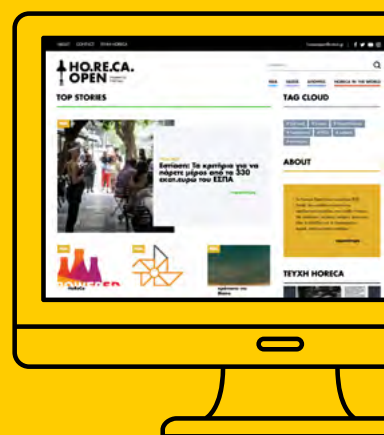
Κύκλος εργασιών	προσαρμοσμένο
2021: 139,6	EBITDA
2020: 116,7	2021: 68,3
μεταβολή: 19,6%	2020: 67,8
	μεταβολή: 0,74%
Προσαρμοσμένα καθαρά αποτελέσματα	
	2021: 28,9
	2020: 25,8
	μεταβολή: 12%



Το Horeca Open, καθημερινά, στο διαδίκτυο

Το απόλυτο B2B portal, που συνδέει το σύνολο της εφοδιαστικής αλυσίδας στον κλάδο Horeca. Με αναλύσεις, στοιχεία, απόψεις, τάσεις και όλες τις εξελίξεις, εντός και εκτός συνόρων

horecaopen.com



*Connecting
Horeca
Supply Chain*

> PRODEA INVESTMENTS

ΜΠΑΡΑΖ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ ΣΤΟ ΟΚΤΑΜΗΝΟ - ΠΑΝΩ ΑΠΟ €108 ΕΚΑΤ. ΤΑ ΚΕΡΔΗ ΕΞΑΜΗΝΟΥ

Συνέχισε και στο α' εξάμηνο του έτους την αυξημένη επενδυτική δραστηριότητά του ο όμιλος Prodea, σε επενδύσεις οι οποίες εντάσσονται στη στρατηγική του για ανάπτυξη του χαρτοφυλακίου του, με επιλεγμένες επενδύσεις σε ακίνητα με αξιολόγα επενδυτικά χαρακτηριστικά. Οι νέες αποκτήσεις χρηματοδοτήθηκαν από δανειακά κεφάλαια.

Την 30 Ιουνίου 2021, το χαρτοφυλάκιο του ομίλου αποτελείτο συνολικά από 369 εμπορικά ακίνητα (κυρίως καταστήματα και γραφεία) συνολικής εκμισθώσιμης επιφάνειας περίπου 1.261 χιλ. τ.μ.

Η εύλογη αξία των επενδύσεων σε ακίνητα του ομίλου ανερχόταν σε €2,156 δισ. συμπεριλαμβανομένου του ιδιοχρησιμοποιούμενου ακινήτου της εταιρείας, αξίας €9,45 εκατ. και του οικοπέδου στο Ελληνικό, για την ανάπτυξη κατοικιών προς πώληση ιδιοκτησίας της εταιρείας, αξίας €4,56 εκατ.

DATA - Α' ΕΞΑΜΗΝΟ

(σε € χιλ.)

Κύκλος εργασιών

2021: 64.898

2020: 68.157

Μεταβολή: (4,8%)

Αναπροσαρμοσμένο EBITDA

2021: 47.353

2020: 50.517

Μεταβολή: (6,3%)

Κέρδη από συνεχιζόμενες δραστηριότητες

2021: 108.791

2020: 28.116

Μεταβολή: 286,93%

ΟΙ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ
ΤΟΥ Α' ΕΞΑΜΗΝΟΥ

Ο όμιλος προχώρησε εντός του α' εξαμήνου, στις εξής επενδύσεις, οι οποίες συνέβαλαν στη διασπορά του χαρτοφυλακίου των ακινήτων του:

- Στις 22 Ιανουαρίου, απέκτησε 47 θέσεις στάθμευσης συνολικής επιφάνειας 507,6 τ.μ., επί ακινήτου που βρίσκεται στην Λεωφόρο Κηφισιάς 44 στο Μαρούσι Αττικής. Το τίμημα για την απόκτησή ανήλθε σε €386 χιλ.
- Στις 19 Φεβρουαρίου, ολοκλήρωσε την απόκτηση ενός ακινήτου συνολικής επι-

φάνειας 2,4 χιλ. τ.μ., το οποίο βρίσκεται επί της Λεωφόρου Α. Συγγρού 377. Το τίμημα για την απόκτησή του ακινήτου ανήλθε σε €3,15 εκατ.

- Στις 25 Φεβρουαρίου, η εταιρεία Picasso Fund απέκτησε ένα ακίνητο με χρήση γραφείων και χώρων στάθμευσης στο Μιλάνο, συνολικής επιφάνειας 11,1 χιλ. τ.μ., το οποίο είναι εκμισθωμένο στο μεγαλύτερο μέρος του σε μισθωτές με επαρκή πιστοληπτική ικανότητα. Το τίμημα για την απόκτησή του ακινήτου ανήλθε σε €19,62 εκατ.
- Στις 26 Μαρτίου, προχώρησε στην απόκτηση πλειοψηφικού πακέτου 80% των μετοχών της εταιρείας CI Global RE S.a.r.l. SICAF-RAIF με έδρα το Λουξεμβούργο. Στην CI Global ανήκουν τα εταιρικά μερίδια της Tarvos Fund, η οποία είναι ιδιοκτήτρια 11 εμπορικών ακινήτων στην Ιταλία. Η εύλογη αξία των ακινήτων κατά την ημερομηνία της απόκτησης, σύμφωνα με σχετική εκτίμηση που πραγματοποίησαν οι ανεξάρτητοι εκτιμητές, ανερχόταν σε €105,6 εκατ.
- Στις 7 Απριλίου, απέκτησε επιπλέον ποσοστό (36,22%) έναντι τιμήματος €4,71 εκατ. στη θυγατρική της εταιρεία, Aphrodite Springs Public Limited. Με την ολοκλήρωση της συναλλαγής, η εταιρεία κατέχει 96,22% του μετοχικού κεφαλαίου της Aphrodite Springs Public Limited. Η Aphrodite Springs εκτείνεται σε 1.472 χιλ. τ.μ. γης και είναι αδειοδοτημένη για την ανάπτυξη γηπέδου γκολφ και 125 χιλ. τ.μ. κατοικιών και ακινήτων συμπληρωματικών χρήσεων
- Στις 6 Μαΐου υπέγραψε Σύμβαση Πώλησης Ονομαστικών Μετοχών με την εταιρεία, LAMDA DEVELOPMENT S.A., για την απόκτηση του συνόλου των μετοχών της LAMDA ILIDA OFFICE S.M.S.A., 100% θυγατρική της LAMDA DEVELOPMENT S.A. και ιδιοκτήτριας του κτηρίου γραφείων, ILIDA BUSINESS CENTER, στο Μαρούσι. Το ILIDA BUSINESS CENTER είναι ένα εμβληματικό και διαχρονικό κτίριο γραφείων υψηλής ποιότητας κατασκευής, έχει συνολική επιφάνεια ανωδομής



Αριστοτέλης Καρτινίς, CEO,
Prodea Investments

11.750 τ.μ. και διαθέτει συνολικά 277 θέσεις στάθμευσης

- Στις 30 Ιουνίου απέκτησε οικοπέδο συνολικής επιφάνειας 2,6 χιλ. τ.μ., στο οποίο σχεδιάζει να αναπτύξει πολυτελείς κατοικίες σύγχρονων προδιαγραφών, βάσει των αρχών της αειφόρου ανάπτυξης. Το τίμημα απόκτησης του οικοπέδου ανήλθε σε €4,4 εκατ.

"ΖΩΗΡΗ" ΚΑΙ ΣΤΟ Γ' ΤΡΙΜΗΝΟ

Έντονη ήταν η δραστηριότητα της εισηγμένης και στο γ' τρίμηνο του τρέχοντος έτους. Ειδικότερα:

- Στις 15 Ιουλίου, η θυγατρική εταιρεία, Prodea Immobiliare, απέκτησε ξενοδοχειακή μονάδα 4* στο Μιλάνο, Ιταλία, συνολικής επιφάνειας 16 χιλ. τ.μ. Το τίμημα για την απόκτηση του ακινήτου ανήλθε σε €9,5 εκατ.
- Στις 16 Ιουλίου υπέγραψε συμβόλαιο για την απόκτηση ενός ακινήτου με βιομηχανική και αποθηκευτική χρήση στα Οινόφυτα, Βοιωτία, συνολικής επιφάνειας 28,2 χιλ. τ.μ. Το τίμημα για την απόκτηση ανήλθε σε €8,25 εκατ.
- Στις 23 Ιουλίου απέκτησε το υπολειπόμενο 51% των μετοχών της εταιρείας, Panterra A.E., αντί €15,32 εκατ.
- Στις 23 Ιουλίου ολοκλήρωσε την απόκτηση του 100% των εταιρικών μεριδίων της εταιρείας, New Metal Expert M.IKE, για την οποία η Prodea είχε υπογράψει προ-σύμφωνο την 1 Ιουνίου 2020. Η εταιρεία είναι ιδιοκτήτρια δύο μισθωμένων Κέντρων Αποθήκευσης και Διανομής, συνολικής επιφάνειας 23,8 χιλ. τ.μ., στον Ασπρόπυργο Αττικής. Το τίμημα για την απόκτηση ανήλθε σε €12,45 εκατ.

- Στις 6 Αυγούστου προχώρησε στην υπογραφή σύμβασης για την απόκτηση του 35% των μετοχών των εταιρειών, ΟΥΡΑΝΙΑ Επενδυτική Μ.ΑΕ και IQ HUB Μ.ΑΕ. Η εταιρεία, ΟΥΡΑΝΙΑ Επενδυτική Μ.ΑΕ είναι ιδιοκτήτρια οικοπέδων στην Θεσσαλονίκη, στα οποία θα ανεγερθεί βιοκλιματικό συγκρότημα γραφείων συνολικής επι-

φανείας περίπου 16,7 χιλ. τ.μ. περίπου. Η εταιρεία, IQ HUB Μ.ΑΕ., είναι ιδιοκτήτρια οικοπέδου στο Μαρούσι, στο οποίο θα ανεγερθεί βιοκλιματικό συγκρότημα γραφείων, συνολικής επιφανείας περίπου 7,9 χιλ. τ.μ. περίπου.

- Στις 11 Αυγούστου ολοκληρώθηκε η πώληση του 15% της συμμετοχής της εταιρεί-

ας στην Aphrodite Hills Resort Limited. Το συνολικό τίμημα για τη μεταβίβαση του 15% της συμμετοχής και τη μεταβίβαση της αναλογίας του δανείου μετόχου (15%) ανήλθε σε €8 εκατ.

Μάκης Αποστόλου
makis@notice.gr

> SPACE HELLAS

ΑΝΕΒΑΖΕΙ ΤΑΧΥΤΗΤΑ ΜΕ ΤΑΜΕΙΟ ΑΝΑΚΑΜΨΗΣ ΚΑΙ ΝΕΑ ΣΗΜΑΝΤΙΚΑ ΕΡΓΑ

Παρά τις όποιες καθυστερήσεις στην εκτέλεση μεγάλων έργων, η θετική αναπτυξιακή πορεία της Space Hellas συνεχίστηκε και φέτος, με σημαντικές προοπτικές ανάπτυξης και διεύρυνσης της θέσης στην αγορά και επενδύσεις σε εταιρείες λογισμικού. Σημαντικά χρηματοδοτικά κονδύλια αρκετών δις ευρώ από το Ταμείο Ανάκαμψης και το ΕΣΠΑ αναμένονται να διοχετευτούν σύντομα στην ελληνική αγορά, όπου μέρος αυτών θα διοχετευθεί στην ψηφιοποίηση του κράτους και των επιχειρήσεων. Η πλειονότητα αυτών των έργων είναι η ψηφιοποίηση του δημοσίου και των ιδιωτικών επιχειρήσεων, με την Space Hellas να αναμένεται να αναλάβει σημαντικά έργα.

ΟΛΟΚΛΗΡΩΝΟΝΤΑΙ ΜΕΣΑ ΣΤΟ 2022

Στον ιδιωτικό τομέα, τα έργα και οι συμβάσεις τεχνικής υποστήριξης εξελίχθηκαν χωρίς ιδιαίτερες καθυστερήσεις το πρώτο εξάμηνο και πολλά από αυτά συνεχίζονται και εντός του 2022. Τα σημαντικότερα projects είναι:

- Τράπεζα Πειραιώς, Alpha Bank, ΕΔΑ Θεσσαλονίκης: Συμβόλαιο τεχνικής υποστήριξης με πολυετή διάρκεια
- ΟΤΕ – Εθνική Τράπεζα της Ελλάδος: Συμβόλαιο για την υποστήριξη του MPLS δικτύου της Εθνικής Τράπεζας της Ελλάδος
- ΟΤΕ-LENOVO: Σύμβαση πλαίσιο για προμήθεια εξοπλισμού και υπηρεσιών IT
- WIND: Πανελλαδικό Συμβόλαιο Υποστήριξης όλων των Cisco υποδομών του Δικτύου
- ΟΠΑΠ: Έργα κεντρικών υποδομών πληροφορικής-τηλεπικοινωνιών

Managed Services για το σύνολο των πρακτορείων σε πανελλαδικό επίπεδο.

- Intrakat-Fraport για τα 14 περιφερειακά αεροδρόμια της χώρας: Συμφωνία-Πλαίσιο για την προμήθεια Συστήματος Ελέγχου Πρόσβασης και Συστήματος Επιτήρησης
- Honeywell Process Solutions: Διαδραστικός Αγωγός Φυσικού Αερίου (TAP AG)- Σύστημα "SCADA-Telecom Security"
- ΔΕΔΔΗΕ: Παροχή Υπηρεσιών Υλοποίησης Λειτουργίας και Συντήρησης Δικτύου Επικοινωνιών συμβατικού τιμήματος (σε ένωση) €14,9 εκατ.
- ΕΔΑ ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ: Ολοκληρωμένο Πληροφοριακό Σύστημα ERP, CRM, EPM, HCM, Oracle Cloud και PAAS solutions.

ΟΙ ΣΥΜΒΑΣΕΙΣ ΠΟΥ ΕΡΧΟΝΤΑΙ

Η εισηγμένη αναμένεται το προσεχές διάστημα, να υπογράψει σημαντικές συμβάσεις με αρκετούς πελάτες του δημοσίου. Μεταξύ των οποίων:

- Υπουργείο Παιδείας: Προμήθεια και εγκατάσταση εξοπλισμού ΤΠΕ σε Σχολικές Μονάδες Προσχολικής και Πρωτοβάθμιας Εκπαίδευσης της Περιφέρειας Αττικής, €6.9 εκατ.
- Δήμος Οικαλίας: Δημιουργία Ψηφιακού Πάρκου Πολιτισμού, €210 χιλ.
- ΚτΠ (ΕΜΥ): Εγκατάσταση Μετεωρολογικών Σταθμών & Ανάπτυξη Υποδομής Διαδικτυακής Πύλης, €9,6 εκατ.
- Υπουργείο Μετανάστευσης και Ασύλου: Ολοκληρωμένο ψηφιακό σύστημα διαχείρισης Ηλεκτρονικής και Φυσικής Ασφάλειας με υποστήριξη Κυβερνοασφάλειας για την προστασία της αν-



Ιωάννης Μερτζάνης, CEO, Space Hellas

θρώπινης ζωής, της περιουσίας και των λειτουργιών των δομών υποδοχής και φιλοξενίας πολιτών τρίτων χωρών, €3,4 εκατ.

- Υπουργείο Εξωτερικών: Ανάδειξη Παρόχου υπηρεσιών υποστήριξης των Προξενικών Αρχών ή των Προξενικών Γραφείων Διπλωματικών Αποστολών στη διαδικασία χορήγησης θεωρήσεων

ΑΥΞΗΣΗ 66% ΣΤΗΝ ΚΕΡΔΟΦΟΡΙΑ

Η εισηγμένη κατέγραψε αύξηση 66% στα καθαρά κέρδη και αύξηση του κύκλου εργασιών.

DATA-A' ΕΞΑΜΗΝΟ

(σε € χιλ.)

Κύκλος εργασιών

2021: 36.300

2020: 33.040

Μεταβολή: 9,74%

Κέρδη

2021: 1.063

2020: 640

Μεταβολή: 66%

Νικόλας Ταμπακόπουλος
nicolas@notice.gr

> ΓΕΚ ΤΕΡΝΑ

ΑΝΕΚΤΕΛΕΣΤΟ - ΜΑΜΟΥΘ €4,5 ΔΙΣ.

Ανεκτέλεστο – μαμούθ ύψους €4,5 δισ., εάν συμπεριληφθούν τα προς υπογραφή έργα, εμφανίζει η ΓΕΚ ΤΕΡΝΑ, που αύξησε κατά 4,6% τον κύκλο εργασιών της κατά το πρώτο εξάμηνο, συγκριτικά με το αντίστοιχο δι-
άστημα του 2020, μεταβολή που αποδίδεται στην αύξηση των εσόδων από τον τομέα της ενέργειας. Το EBITDA από συνεχιζόμενες δραστηριότητες, πλέον των συμπεριλαμβανομένων σε αυτό, μη ταμειακών αποτελεσμάτων, υπερτετραπλασιάστηκαν. Ο όμιλος διαθέτει υπογεγραμμένο ανεκτέλεστο συμβάσεων €2,5 δισ., το οποίο αυξάνεται σε €4,5 δισ., συμπεριλαμβανομένων των προς υπογραφή έργων.

ΤΙ ΠΕΡΙΛΑΜΒΑΝΕΙ ΤΟ ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΟ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ

Ταυτόχρονα, η ΓΕΚ ΤΕΡΝΑ διαθέτει επενδυτικό πρόγραμμα άνω των €6,5 δισ. Τι περιλαμβάνει; Μεταξύ άλλων, την παραχώρηση του δικαιώματος χρήσης και εκμετάλλευσης της Εγνατίας Οδού και τριών καθέτων οδικών αξόνων της, για χρονική περίοδο 35 ετών, που έχει ανατεθεί στην εισηγμένη κοινοπρακτικά με την Egis Projects, που κατέθεσαν προσφορά της τάξης του €1,5 δισ. Όπως και το ολοκληρωμένο τουριστικό συγκρότημα με καζίνο στο Ελληνικό, για το οποίο, στις 23 Σεπτεμβρίου, η εισηγμένη γνωστοποίησε στην Επιτροπή Εποπτείας και Ελέγχου Παιγνίων (ΕΕΕΠ), μεταβολές στην Ένωση Προσώπων MGE Hellinikon-Mohegan Gaming Advisors -ΓΕΚ ΤΕΡΝΑ, οι οποίες τελούν υπό την έγκριση της Ανε-

ξάρτητης Αρχής.

ΟΙ ΜΕΤΑΒΟΛΕΣ ΓΙΑ ΤΟ ΚΑΖΙΝΟ ΤΟΥ ΕΛΛΗΝΙΚΟΥ

Οι μεταβολές αυτές περιλαμβάνουν:

- Την απόκτηση του 100% της MGE HELLINIKON από την ΓΕΚ ΤΕΡΝΑ και τον ορισμό νέων διευθυντών
- Την είσοδο της εταιρείας MGGR LLC, η οποία υποκαθιστά σε όλες τις υποχρεώσεις και τα δικαιώματα και αποτελεί δι-
άδοχο της Mohegan Gaming Advisors κατά το ποσοστό συμμετοχής της στην κοινοπραξία και η οποία ανήκει κατά 100% στην ΓΕΚ ΤΕΡΝΑ. Έτσι, η κοινοπραξία, γνωστή ως Athens IRC διαμορφώνεται, πλέον, ως MGE Hellinikon B.V –MGGR LLC- ΓΕΚ ΤΕΡΝΑ

ΘΕΤΙΚΕΣ ΠΡΟΟΠΤΙΚΕΣ - ΣΥΓΚΥΡΙΑΚΕΣ ΛΟΓΩ... ΤΕΞΑΣ ΟΙ ΖΗΜΙΕΣ

Κατά το εξάμηνο, η εισηγμένη εμφανίζει ζημίες από συνεχιζόμενες και διακοπείσες δραστηριότητες λόγω, κατά βάση, της ζημιάς από τις διακοπείσες δραστηριότητες, συνεπεία των ακραίων καιρικών συνθηκών στην περιοχή του Τέξας. Πάντως, η διοίκηση του ομίλου εκτιμά ότι οι προοπτικές είναι θετικές, καθώς εκτός από το ιδιαίτερα υψηλό ανεκτέλεστο, η ΓΕΚ ΤΕΡΝΑ έχει ισχυρό αποτύπωμα στην παραγωγή ενέργεια και τις ΑΠΕ, με συνολική εγκατεστημένη ισχύ ενεργειακών μονάδων σε Ελλάδα και εξωτερικό, 1.477,3 MW. Στις παραχωρήσεις, επι-



Γιώργος Περιστερής, επικεφαλής, ΓΕΚ Τέρνα

δίδει να ενισχύσει το χαρτοφυλάκιό του με νέα έργα ΣΔΙΤ, συμμετέχοντας στους διαγωνισμούς που βρίσκονται σε εξέλιξη.

DATA - Α' ΕΞΑΜΗΝΟ

(σε € εκατ.)

Κύκλος εργασιών

2021: 439,4

2020: 419,9

μεταβολή: 4,64%

Προσαρμοσμένο EBITDA

2021: 136,3

2020: 114,8

μεταβολή: 18,73%

Καθαρά αποτελέσματα από συνεχιζόμενες δραστηριότητες

2021: 8,8

2020: 2,28

μεταβολή: 285,9%

> ΚΩΤΣΟΒΟΛΟΣ

ΑΠΕΣΠΑΣΕ ΕΞΙ ΔΙΑΚΡΙΣΕΙΣ

Η Κωτσόβολος απέσπασε τρία βραβεία Impact Bite και τρία βραβεία Peak Awards 2021. Πιο συγκεκριμένα, η εταιρεία διακρίθηκε στα Peak Awards 2021 με:

- Χρυσό Βραβείο, στην κατηγορία "Best Paid Search Campaign"
- Ασημένιο Βραβείο, στην κατηγορία "Best Performance in Retail"
- Χάλκινο Βραβείο, στην κατηγορία "Best SEO Campaign"

Στα Impact Bite Awards 2021, η Κωτσόβολος διακρίθηκε με:

- Δύο Ασημένια Βραβεία για το K-RETAIL και το Kotsivolos Through Covid-19 Project, στις κατηγορίες Ψηφιακή Αριστεία για την COVID19, Λιανεμπόριο και Ηλεκτρονικό Εμπόριο αντίστοιχα
- Χάλκινο Βραβείο για το K-NETWORK, στην κατηγορία Network & Communications



> ΟΜΙΛΟΣ ΣΑΡΑΝΤΗ

ΕΠΕΝΔΥΕΙ ΣΤΗΝ ΠΑΡΑΓΩΓΙΚΗ ΜΟΝΑΔΑ ΣΤΑ ΟΙΝΟΦΥΤΑ

Με στόχο να βελτιστοποιήσει την παραγωγική γραμμή, να αυξήσει την αποδοτικότητα και τη δυναμικότητα, ο όμιλος Σαράντη ολοκλήρωσε πρόσφατα την επέκταση των χώρων παραγωγής και την αγορά νέου μηχανολογικού εξοπλισμού στο εργοστάσιο των Οινόφυτων.

Σύμφωνα με την Διοίκηση του ομίλου, η εν λόγω επένδυση ύψους €10 εκατ. αυτοματοποιεί περαιτέρω τις διαδικασίες, συμβάλλοντας στην αναβάθμιση της βιομηχανικής μονάδας και στην αύξηση της αποδοτικότητας και της παραγωγής του.

Ο εκσυγχρονισμός της παραγωγής του εργοστασίου είναι συμβατός με τα Good Manufacturing Practices (GMPs), εξασφαλίζει μεγαλύτερη ευελιξία, συμβάλλει στην αποτελεσματικότερη χρήση της ενέργειας και έχει ως απώτερο στόχο να εξυπηρετήσει τις αυξημένες ανάγκες του ομίλου σε επίπεδο παραγωγής.

ΜΕΛΕΤΑ ΑΥΞΗΣΗ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ

Παράλληλα με τον κύκλο επενδύσεων που πραγματοποιεί και στις υπόλοιπες χώρες της δραστηριότητάς του, όπως στην Πολωνία, ο όμιλος Σαράντη σχεδιάζει μελέτες αύξησης των επενδύσεων σε όλα του εργοστάσια στο προσεχές μέλλον, για την εγκατάσταση φωτοβολταϊκών που θα συμβάλλουν στη μείωση του περιβαλλοντικού αποτυπώματος, καθώς και την απόκτηση επιπλέον πιστοποιήσεων Διεθνών Προτύπων. Απώτερος στόχος του ομίλου είναι να συνεχίσει να αναπτύσσεται και δημιουργεί αξία, ενώ πα-



ράλληλα, να συνεισφέρει στην οικονομική αναπτυξιακή πορεία της Ελλάδας.

ΔΙΕΥΡΥΝΣΗ ΤΗΣ ΠΑΡΑΓΩΓΙΚΗΣ ΔΥΝΑΜΗΣ

"Η επέκταση του εργοστασίου μας στα Οινόφυτα ενισχύει την εξελικτική πορεία του ομίλου μας, διευρύνοντας περαιτέρω την παραγωγική του δύναμη. Εστιάζουμε στην ανάπτυξη - είτε οργανική, είτε μέσω εξαγορών - στην περαι-

τέρω ενίσχυση της δραστηριότητάς μας στην Ελλάδα, στη βελτιστοποίηση των λειτουργικών εξόδων, στις οικονομίες κλίμακας, στις συνέργειες και στη λειτουργική μόχλευση (operating leverage). Τα παραπάνω ευθυγραμμίζονται με τον βασικότερο στόχο της εταιρείας, ο οποίος είναι η περαιτέρω διατήρηση και ανάπτυξη της οικονομικής θέσης του ομίλου", αναφέρει ο Κωνσταντίνος Ροζακέας, CFO & Deputy CEO του ομίλου Σαράντη.

> Η&Μ ΙΟΥΝΙΟΣ - ΑΥΓΟΥΣΤΟΣ

ΜΕΓΑΛΥΤΕΡΗ ΤΟΥ ΑΝΑΜΕΝΟΜΕΝΟΥ Η ΑΥΞΗΣΗ ΤΩΝ ΠΡΟΦΟΡΩΝ ΚΕΡΔΩΝ

Η H&M ανακοίνωσε μεγαλύτερη αύξηση από ό,τι αναμενόταν, στα προ φόρων κέρδη για την περίοδο Ιουνίου-Αυγούστου, υψηλότερα των προ πανδημίας επιπέδων, καθώς οι αγοραστές επέστρεψαν στα καταστήματα.



Ωστόσο τόνισε ότι οι διακοπές στη ροή παραγωγής έπληξαν τις πωλήσεις τον Σεπτέμβριο. Τα προ φόρων κέρδη, στο γ' τρίμηνο της χρήσης, για τη δεύτερη μεγαλύτερη εταιρεία ειδών ένδυσης λιανικής μετά την Zara, αυ-

ξήθηκαν 158% σε σχέση με το προηγούμενο έτος, στα 6,09 δισ. κορόνες, ενώ οι αναλυτές ανέμεναν κέρδη 5,05 δισ. κορόνων. Σημειώνεται ότι, σε σχέση με το αντίστοιχο τρίμηνο του 2019, τα κέρδη αυξήθηκαν 22%. "Οι νέες φθινοπωρινές κολεξιόν έχουν γίνει δεκτές ικανοποιητικά", τόνισε η H&M. "Οι πωλήσεις τον Σεπτέμβριο ήταν ελαφρώς υψηλότερες του αντίστοιχου μήνα το 2020, σε τοπικό νόμισμα, παρά το ότι η ζήτηση δεν ήταν σε θέση να καλυφθεί πλήρως, λόγω διαταραχών και καθυστερήσεων στη ροή των προϊόντων", αναφέρει η Διοίκηση της εταιρείας.

> MARKS & SPENCER

ΝΕΟ ΚΑΤΑΣΤΗΜΑ ΣΤΟ Ν. ΨΥΧΙΚΟ

Η Marks & Spencer, στο πλαίσιο της δυναμικής της παρουσίας στην Ελλάδα, προχωρά σε επενδύσεις, με στόχο την ανανέωση και τεχνολογική αναβάθμιση του υπάρχοντος δικτύου. Στο πλαίσιο αυτό, προχώρησε πρόσφατα στη μεταφορά του καταστήματος που διέθετε στο Νέο Ψυχικό, σε νέα τοποθεσία και συγκεκριμένα στην οδό Ολυμπιονικών 290 και Παρίση.

INFO

Έκταση: 588τ.μ.

Τμήματα:

- Γυναικεία
- Ανδρικά
- Lingerie
- Παιδικά
- Food

Ταμεία: 3

Οθόνες σε ταμεία και βιτρίνες: 6

ΕΚΣΥΓΧΡΟΝΙΖΕΙ ΚΑΙ ΤΟ ΚΑΤΑΣΤΗΜΑ ΒΡΙΛΗΣΣΙΩΝ

Ο εκσυγχρονισμός των καταστημάτων της Marks & Spencer στην Ελλάδα θα συνεχιστεί, με επόμενο σταθμό το κατάστημα των Βριλησσιών, στο οποίο λειτουργεί ήδη, νέο, ειδικά σχεδιασμένο τμήμα home, το οποίο ενισχύεται με οθόνες σε διάφορα σημεία, αλλά και νέες ψηφιακές υπηρεσίες, σταδιακά έως τις αρχές του 2022.



> FF GROUP

ΔΥΟ ΝΕΑ ΚΑΤΑΣΤΗΜΑΤΑ COLLECTIVE SPORTS

Ο όμιλος FF Group, στο πλαίσιο του στρατηγικού σχεδιασμού ανάπτυξης του σήματος, Collective, διευρύνει το δίκτυο πωλήσεών του με δύο νέα καταστήματα, Collective Sports, σε Ψυχικό και Νέα Ερυθραία.

Συνολικά, ο όμιλος FF Group, λειτουργεί σήμερα στην Ελλάδα εννέα καταστήματα Collective, πέντε καταστήματα Collective Sports, τρία καταστήματα Collective Underwear, καθώς και το ηλεκτρονικό κατάστημα, collectiveonline.com.

Σημειώνεται ότι το σήμα Collective έχει επίσης, παρουσία με έξι καταστήματα στην Βουλγαρία, πέντε στην Ρουμανία και ένα στην Κύπρο.





Annie Fine Cooking: Η γενναία κουζίνα του Νέου Κόσμου



Αρκετές ημέρες πριν, ρωτώντας μια κοσμογυρισμένη φίλη τι της έχει λείψει πιο πολύ πήρα μια απάντηση η οποία ταυτίζεται εντελώς και με τις δικές μου ελλείψεις. Αυτό που νοσταλγούμε περισσότερο και οι δυο, τελικά, είναι αυτή η χαλαρότητα και τα νόστιμα πιάτα των παρισινών μπιστρό, μια εμπειρία χαράς ικανή να ανατρέψει ότι άσχημο έχει συμβεί κατά τη διάρκεια της ημέρας, χωρίς να πονέσει υπερβολικά το πορτοφόλι.

Το παρήγορο είναι ότι πλέον και στην Αθήνα ανοίγουν εστιατόρια αυτού του προσανατολισμού, τα οποία κατορθώνουν να κρατήσουν το μπάτζετ χαμηλά γιατί αφενός επιλέγουν για έδρα τους συνοικίες εκτός των ορίων του συνηθισμένου γαστρονομικού και ολίγον τουριστικού, τολμώ να πω, χάρτη αφετέρου επενδύουν με σθένος στην εποχικότητα. Η πιο πρόσφατη άφιξη ακούει στο όνομα Annie Fine Cooking και βρίσκεται στον Νέο Κόσμο, πολύ κοντά στην πολύβουη Καλλιρόης. Το αναφέρω αυτό διότι είναι αναπάντεχο το γεγονός ότι επικρατεί εκεί τόσο ηρεμία, πράγμα που για μένα προσθέτει πόντους, επί τη εμφανίσει.

Ιδιοκτήτες αυτού του κουκλίστικου μπιστρό είναι η Ιόλη Βρυχέα και ο Πάνος Στογιάννης, οι οποίοι το ονόμασαν έτσι προς τιμήν της μνήμης της Άννης Βρυχέα, μητέρας της πρώτης- αυτή η ανοιχτόκαρδη γυναίκα αγαπούσε πολύ το καλό φαγητό και τα τραπέζια μεταξύ φίλων. Επί κεφαλής, στην ανοιχτή κουζίνα, όρισαν τη σεφ Σταυριανή Ζερβακάκου, γνωστή από τη δουλειά της στο ξενοδοχείο «Κυρίμα» και βραβευμένη για αυτό. Εκείνη, με σύμμαχο στο πλευρό της τον σύντροφό της Σερκάν, κινείται γενναία θα έλεγα, καθώς επιλέγει ένα καθαρόαιμο ελληνοκεντρικό μενού, αναλαμβάνοντας τον άθλο να το αλλάζει καθημερινά, επιλέγοντας τα καλύτερα διαθέσιμα στην αγορά, εποχιακά υλικά. Και καταλήγει να κερδίσει το στοίχημα, τιμώντας τους παραγωγούς του τόπου.

Το βράδυ που βρέθηκα εκεί στο τραπέζι ήρθε πρώτα από όλα ένα προζυμμένο ζυμωτό ψωμί, από λημνινό αλεύρι ολικής πετρώματος, κίτρινο χωριάτικο Σαλαμουσά και κίτρινο Ποριάζη, μαζί με λούπινα Γυθείου Καραμπάμπα, αφρίνα μαζεμένη από το Τηγάνι Μεζάπου της Μέσα Μάνης και εξαιρετικό παρθένο ελαιόλαδο Nomia Estates of Mani. Για τη μέση, διαλέξαμε μια δροσερή σαλάτα με βιολογικό λευκόσαρκο νεκταρίνι και ροδάκινο Βέροιας, ντοματίνια Κρήτης, ξύγαλο, λαδολέμονο καρπουζιού, αφιτράριστο μπλόξυδο, λουίζα και μαντζουράνα και ένα πιο αμαρτωλό τηγανητό γαριδάκι, με βιολογικό αυγό μάτι, νουμπούλο από την Κέρκυρα (είδος αλλαντικού), μπουκόβο και σχοινόπρασο. Την προσοχή όμως μονοπώλησε η ελαφρώς μαριναρισμένη, ολόφρεσκη και έξοχα φιλεταρισμένη στήθα, με ντομάτα, αγγουράκι από μποσάνι, βιολογικές πιπεριές, κρεμμύδι, ελιές Καλαμών και σουσάμι, η οποία ισορροπούσε θαυμάσια σε οξύτητα και τσαχνινιά. Φλέρταρα έντονα με την ιδέα του επιδορπίου- κάτι μου έκαναν τα σιροπιαστά μανουροκούλουρα με σπιτικό παγωτό φιστίκι Αιγίνης από αγελαδινό, πρόβειο και γίδινο γάλα, μα κατάφερα να αντισταθώ γιατί η ώρα ήταν περασμένη. Υποσχέθηκα όμως στον εαυτό μου ότι δεν θα ξανακάνω τέτοια παραχώρηση την επόμενη φορά που θα βρεθώ εκεί.

Η προσεγμένη λίστα κρασιών από Έλληνες οινοπαραγωγούς είναι κάτι που θα εκτιμήσετε, καθώς και αυτή κινείται σε λογική out of the box. Σας το συνιστώ θερμά, καθώς η τόλμη είναι κάτι που πρέπει να ανταμείβεται. Ειδικά όταν έχει γεύση.

INFO

Annie Fine Cooking, Μεναίχμου 4, Νέος Κόσμος,
Τηλ. 210-92.13.690

