



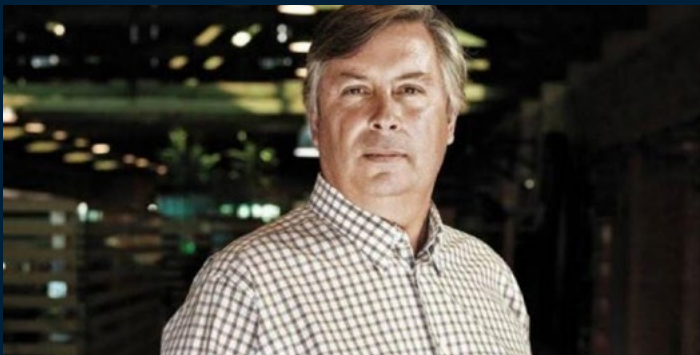
> IDEAL HOLDINGS

Εξετάζει βιομηχανικό deal και... συμπληρωματικές επενδύσεις σε IT και Τρόφιμα - Το guidance για το 2025



> ΥΔΡΟΓΟΝΑΝΘΡΑΚΕΣ

Το αίτημα των BP - Eni, η απόβαση στην Αθήνα και ο κρίσιμος διαγωνισμός



> JUMBO

Σε τί αποσκοπεί με το... μπαράζ αγορών ακινήτων - Έμφαση στην Ρουμανία



> PERCO

Στο top5 των πιο κερδοφόρων αγορών η Ελλάδα - Κοιτάζει επέκταση σε νησιά

Editorial

Διαίρει και βασίλευε...

Debrief

Όλοι θέλουν να γίνουν πρωθυπουργοί και πρόεδροι...

Business Maker

- Τα νέα ορόσημα για την χειρουργική κατεδάφιση του Cocomat
- Τί λέει η Percassi για τη ναυαρχίδα της Nike στην Στοά Αρσακείου

Business Insight

Παγίδα ή ευκαιρία για εγχώριο banking και ομόλογα η κρίση στην Γαλλία;

BnSecret

- Η παραγγελία – στοίχημα του μυστηριώδη Έλληνα εφοπλιστή
- Συνιδιοκτησία ακινήτων: Για ποια λύση πιέζουν οι servicers

> QUEST GROUP

ΤΟ ΨΑΛΙΔΙ ΕΩΣ €10 ΕΚΑΤ. ΣΤΟ CAPEX ΚΑΙ ΤΟ BOOST
ΑΠΟ ΤΑ ΨΗΦΙΑΚΑ ΕΡΓΑΛΕΙΑ - ΕΚΤΟΣ ΠΛΑΝΩΝ ΝΕΟ DEAL

Υψηλή μονοψήφια ανάπτυξη στα ενοποιημένα έσοδα, και μεγαλύτερη ανάπτυξη της λειτουργικής κερδοφορίας EBITDA, άνω των €100 εκατ., καθώς και αύξηση των κερδών προ φόρων αναμένει για το σύνολο της φετινής χρονιάς η διοίκηση της Quest Group, σύμφωνα με τα όσα αναφέρθηκαν στο χθεσινό call conference με τους αναλυτές.

ΕΜΠΟΡΙΚΗ ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΑ

Ξεκινώντας από τον τομέα της Εμπορικής Δραστηριότητας (Info Quest Technologies, Quest on Line, iSquare, iStorm, Clima Quest, ΓΕΔ, FoQus, Έπαφος, Benrubil), η διοίκηση εκτιμά ότι το 2025 μπορεί να κλείσει με ανάπτυξη περίξ του 10%, ενώ διψήφια αύξηση αναμένεται για EBITDA και κέρδη προ φόρων.

Σημαντικά είναι τα περιθώρια της Benrubil, τα αποτελέσματα της οποίας ενοποιούνται στον όμιλο από τον Φεβρουάριο του 2025. Η προσάρτηση της εταιρείας εκτιμάται ότι θα συνεισφέρει στα μεγέθη του ομίλου κατά περίπου €25 εκατ. σε πωλήσεις, €5 εκατ. σε EBITDA και €4,5 σε EBT το 2025.

Ο CEO του ομίλου, Απόστολος Γεωργαντζής απαντώντας σε σχετικό ερώτημα αναλυτή, σημείωσε ότι στον τομέα των λευκών συσκευών δεν υπάρχουν συγκεκριμένα πλάνα για νέες εξαγορές και συμφωνίες. Πρόσθεσε ότι θα δοθεί έμφαση στην ανάπτυξη των τελευταίων κινήσεων (Toyotomi, Benrubil) και ειδικότερα στον τομέα του κλιματισμού.

Σχετικά με τα "Ψηφιακά Εργαλεία ΜμΕ" που έδωσαν ώθηση στα μεγέθη του α' εξαμήνου (οδηγώντας σε αύξηση του Computing κατά 15%) σημειώθηκε ότι δεν συνεχίζονται στο δεύτερο μισό, ωστόσο τα στελέχη του ομίλου υπογράμμισαν ότι η ανάπτυξη του τομέα δεν βασίστηκε μόνο στο χρηματοδοτικό πρόγραμμα του Ταμείου Ανάκαμψης (€45 εκατ.), κάνοντας λόγο για διατήρηση της ανάπτυξης σε διψήφια επίπεδα για το σύνολο της φετινής χρήσης.

ΥΠΗΡΕΣΙΕΣ ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΚΗΣ

Αναφορικά με τις Υπηρεσίες Πληροφορικής (Uni Systems, Intelli Solutions, Team Candi), αναμένεται αύξηση των εσόδων στη χρήση του 2025 και μεγαλύτερη αύξη-



Απόστολος
Γεωργαντζής,
CEO, Quest
Group

ση στα κέρδη προ φόρων λόγω της σύνθεσης των έργων υπό εκτέλεση σε σχέση με το 2024. Η ανάπτυξη θα προέλθει τόσο από την Ελλάδα, όσο και από το εξωτερικό, με το ανεκτέλεστο υπόλοιπο (backlog από υπογεγραμμένες συμβάσεις) να ξεπερνά τα €700 εκατ. Η ζήτηση υπηρεσιών πληροφορικής παραμένει ισχυρή λόγω της πληθώρας έργων ψηφιακού μετασχηματισμού στον Δημόσιο (RRF, ΕΣΠΑ) αλλά και στον Ιδιωτικό Τομέα, κυρίως τον τραπεζικό χώρο. Σημειώνεται ότι το 50% των εσόδων του κλάδου προέρχεται από δραστηριότητες εκτός Ελλάδος, οι οποίες αναμένεται να συνεχίσουν την ανοδική τους πορεία με νέα μεγάλα έργα ή επεκτάσεις προηγούμενων συμβάσεων.

ΤΑΧΥΔΡΟΜΙΚΕΣ ΥΠΗΡΕΣΙΕΣ

Για τον τομέα των ταχυδρομικών υπηρεσιών (ACS Courier) εκτιμάται ήπια ανάπτυξη στα έσοδα, ανάλογη του ρυθμού ανάπτυξης του ηλεκτρονικού εμπορίου, καθώς και υψηλότερη κερδοφορία σε σχέση με το 2024. Οι πωλήσεις στο α' εξάμηνο κυμάνθηκαν στα ίδια επίπεδα με πέρυσι (€76,6 εκατ.), ενώ τα κέρδη προ φόρων αυξήθηκαν κατά 5,3%, στα €10,82 εκατ. λόγω βελτίωσης της παραγωγικότητας της εταιρείας.

Πάντως ο κ. Γεωργαντζής αναμένει καλύτερο δεύτερο μισό, με την εταιρεία να συνεχίζει τις επενδύσεις της στο Last Mile και ειδικότερα την επέκταση του δικτύου lockers. Είναι χαρακτηριστικό ότι από το σύνολο των

φετινών επενδύσεων (Capex), οι οποίες αναμένεται να κινηθούν μεταξύ €45-€50, έναντι €55 εκατ. του αρχικού προγραμματισμού, το 35% θα κατευθυνθεί προς το δίκτυο lockers της ACS αλλά και στο νέο hub της εταιρείας στην Θεσσαλονίκη. Σήμερα η εταιρεία διαθέτει περίπου 1.100-1.200 lockers με τον φετινό πήχη να τοποθετείται πάνω από τα 1.500, το 2026 στα 2.000 και τα επόμενα χρόνια στα 3.000.

ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΕΝΕΡΓΕΙΑΣ ΑΠΟ ΑΠΕ

Τέλος, στον τομέα που αφορά την παραγωγή ενέργειας από ΑΠΕ (Quest Energy), εκτιμάται για φέτος μικρή μείωση στα έσοδα και στα κέρδη προ φόρων σε σχέση με το 2024. Αξίζει να αναφερθεί ότι στις αρχές Αυγούστου η Quest Energy υπέγραψε δεσμευτική συμφωνία ύψους €36 εκατ. με έναν Διεθνή Παραγωγό Ενέργειας για την πώληση μεγάλου μέρους του χαρτοφυλακίου των φωτοβολταϊκών σταθμών της, σε πλήρη λειτουργία, συνολικής εγκατεστημένης ισχύος 36,7 MW, οι οποίοι βρίσκονται σε διάφορες περιοχές της Ελλάδας. Η εν λόγω συναλλαγή εντάσσεται στο πλαίσιο της στρατηγικής του ομίλου για τον εξορθολογισμό του ενεργειακού χαρτοφυλακίου του και την ενίσχυση της ρευστότητάς του. Τονίστηκε πάντως στο call conference ότι η Ενέργεια δεν αποτελεί στρατηγικό τομέα για τον όμιλο.

Μάκης Αποστόλου
makis@notice.gr

> **PERCO****ΣΤΟ TOP5 ΤΩΝ ΠΙΟ ΚΕΡΔΟΦΟΡΩΝ ΑΓΟΡΩΝ Η ΕΛΛΑΔΑ
- ΚΟΙΤΑΖΕΙ ΕΠΕΚΤΑΣΗ ΣΕ ΝΗΣΙΑ**

Μεταξύ των πέντε σταθερά αναπτυσσόμενων και κερδοφόρων αγορών είναι η Ελλάδα για την Perco, η οποία συνολικά δραστηριοποιείται σε 18 χώρες. Η συνεχής ανανέωση της γκάμας των προϊόντων αλλά και το perception που έχει χτίσει το brand ως "value for money" επιλογή, είναι παράγοντες που έχουν ενισχύσει την εμπιστοσύνη των καταναλωτών, όπως πληροφορείται το BnB Daily, μιλώντας με την ελληνική θυγατρική. Η πολωνική εταιρεία, που εισήλθε στην ελληνική αγορά τον Οκτώβριο του 2022 αρχικά είχε στόχο να ανοίξει 15 καταστήματα κατά τον πρώτο χρόνο παρουσίας στη χώρα μας. Σε ένα μήνα, συμπληρώνει τρία χρόνια στην Ελλάδα, έχοντας ένα δίκτυο που θα φθάσει τα 52 καταστήματα μέχρι το τέλος Σεπτεμβρίου. Οι τέσσερις νέες προσθήκες αφορούν καταστήματα σε:

- Βάρη
- Ορεσιτιάδα
- Καματερό
- Ιωάννινα (2ο σημείο)

Το νέο οικονομικό έτος της Perco που ξεκινά τον Οκτώβριο, βρίσκει την εταιρεία με στόχο να ανοίξει 15 έως 20 νέα σημεία σε ολό-



κληρη τη χώρα. Αν και η στρατηγική βασίζεται στην αυτόνομη ανάπτυξη, η Perco αφήνει ανοιχτό το ενδεχόμενο συνεργασιών, συνεχίζοντας το μοντέλο συνεργασίας που έχει ήδη κάνει και στην Ελλάδα με την AB Βασιλόπουλος, το Public και την Sinsay. Δεν αποκλείεται μάλιστα και η σύναψη συνεργασιών με άλλους retailers, εφόσον προκύψουν ευκαιρίες.

ΤΑ ΝΗΣΙΑ & Η ΔΥΝΑΜΙΚΗ ΤΗΣ ΚΡΗΤΗΣ

Ιδιαίτερη βαρύτητα δίνεται στα νησιά, όπου η εταιρεία διαπιστώνει ισχυρή δυναμική αγορών, παρά το υψηλότερο κόστος επένδυσης

και τη χαμηλή διαθεσιμότητα ακινήτων. Η Κρήτη βρίσκεται στην κορυφή της λίστας, καθώς εκτιμάται ότι οι πωλήσεις μπορούν να ξεπεράσουν εκείνες μεγάλων καταστημάτων της Αθήνας. Μάλιστα σύμφωνα με τις προβλέψεις της ελληνικής θυγατρικής, στο Ηράκλειο θα μπορούσαν να λειτουργήσουν έως και πέντε καταστήματα. Αντίστοιχο ενδιαφέρον υπάρχει για την Ζάκυνθο, την Κέρκυρα αλλά και την Ρόδο.

Η ΠΑΡΟΥΣΙΑ ΣΤΗΝ ΕΥΡΩΠΗ

Σε επίπεδο Βαλκανίων, η Perco καταγράφει εξίσου υψηλές επιδόσεις, αντίστοιχες με αυτές που παρατηρούνται σε core αγορές, όπως η Πολωνία και η Ρουμανία. Χαρακτηριστικό είναι ότι στη ρουμανική αγορά ανοίγουν 20-30 νέα καταστήματα κάθε χρόνο.

Σε ευρωπαϊκό επίπεδο, η εταιρεία σχεδιάζει 350 - 400 νέα καταστήματα ετησίως, με την κατανομή να γίνεται ανάλογα με την κερδοφορία κάθε χώρας.

Στέλλα Αυγουστάκη
stella@notice.gr

> **TOYOTA****MADE IN CZECHIA ΤΟ ΠΡΩΤΟ BEV ΕΠΙ ΕΥΡΩΠΑΪΚΟΥ ΕΔΑΦΟΥΣ**

Την παραγωγή ενός νέου ηλεκτρικού οχήματος με μπαταρία (BEV) στο εργοστάσιο της περιοχής Kolin στην Τσεχία ανακοίνωσε η Toyota, ενισχύοντας την παρουσία της εντός ευρωπαϊκού εδάφους και την πράσινη μετάβασή της.

ΕΠΕΚΤΑΣΗ ΤΟΥ ΕΡΓΟΣΤΑΣΙΟΥ

Μη δίνοντας περαιτέρω λεπτομέρειες, η εταιρεία ανακοίνωσε ότι:

- το εργοστάσιο θα επεκταθεί από 152.000 σε 173.000 τ.μ.
- θα δημιουργούν νέα εργαστήρια βαφής και συγκόλλησης

ΚΑΙ ΚΡΑΤΙΚΗ ΕΠΕΝΔΥΣΗ

Η Toyota θα επενδύσει €680 εκατ. ώστε να καλύψει τις νέες ανάγκες, ενώ τσεχι-



Akio Toyoda,
Πρόεδρος,
Toyota

κή κυβέρνηση θα ρίξει έως και €64 εκατ. στην ειδική εγκατάσταση μπαταριών, που θα δημιουργηθεί κατά την επέκταση του εργοστασίου.

ΠΟΛΛΑΠΛΑ ΟΦΕΛΗ

Επί του παρόντος, η Toyota κατασκευάζει στη χώρα τα μοντέλα Aygo X και Yaris Hybrid, με παραγωγική ικανότητα περίπου 220.000

οχημάτων ετησίως. Με τα νέα δεδομένα θα αυξηθεί η κατασκευαστική δυνατότητα του εργοστασίου, οδηγώντας παράλληλα σε προσθήκη νέων θέσεων εργασίας και σε οφέλη για την τοπική αλυσίδα εφοδιασμού, δεδομένου ότι το μεγαλύτερο μέρος των εξαρτημάτων προέρχεται από την Τσεχία.

INFO – ΠΑΡΟΥΣΙΑ ΤΟΥΤΑ ΣΤΗΝ ΤΣΕΧΙΑ

- 2002-2005: Δημιουργία του εργοστασίου και έναρξη παραγωγής με επένδυση €1,06 δισ.
- 2020-2024: Επέκταση παραγωγής για τα μοντέλα Yaris και Aygo X με επιπλέον €251 εκατ.
- Σύνολο επενδύσεων έως σήμερα: €1,32 δισ.

> JUMBO

ΣΕ ΤΙ ΑΠΟΣΚΟΠΕΙ ΜΕ ΤΟ...
ΜΠΑΡΑΖ ΑΓΟΡΩΝ ΑΚΙΝΗΤΩΝ
- ΕΜΦΑΣΗ ΣΤΗΝ ΡΟΥΜΑΝΙΑ

Σε μπαράζ αγορών ακινήτων που στεγάζουν τα καταστήματα Jumbo προχωρά ο όμιλος, στο πλαίσιο της στρατηγικής ανάπτυξής του. Ήδη προχώρησε στην αγορά για ιδιόχρηση πέντε μισθωμένων καταστημάτων σε Ελλάδα και Ρουμανία, ενώ το προσεχές διάστημα αναμένεται να προχωρήσει στην αγορά άλλων δύο καταστημάτων σε Πάτρα και Αθήνα, έχοντας ήδη προχωρήσει σε δύο αγορές εντός του τρέχοντος έτους. Μέσω αυτών των κινήσεων η διοίκηση αποσκοπεί στη συγκράτηση του λειτουργικού της κόστους, καθώς και στην ενίσχυση του ισολογισμού της, μέσω της ακίνητης περιουσίας που αποκτά. Παράλληλα ο όμιλος στοχεύει στη δυναμική του ανάπτυξη στην αγορά της Ρουμανίας, όπου καταγράφει σημαντική ανάπτυξη και η οικονομία της δημιουργεί σημαντικές ευκαιρίες επέκτασης. Προς αυτήν την κατεύθυνση στόχος της Jumbo είναι ο διπλασιασμός του αριθμού καταστημάτων, από 20 σε 40, τα επόμενα οκτώ χρόνια, ενώ προχώρησε σε συμφωνία για την ανάπτυξη νέου καταστήματος στο Baia Mare, που αναμένεται να ενισχύσει περαιτέρω την πορεία ανάπτυξης του ομίλου στη χώρα.

ΑΝΑΠΤΥΞΗ 8% ΣΤΟ ΟΚΤΑΜΗΝΟ

Σύμφωνα με πληροφορίες ο τζίρος της εταιρείας συνεχίζει ανοδικά, με φόντο και την επιστροφή στο σχολείο, που παραδοσιακά

αποτελεί μία καλή περίοδο για τον όμιλο. Το guidance παραμένει θετικό, παρά το γεγονός ότι ο πληθωρισμός επιμένει. Τον Αύγουστο η εταιρεία σημείωσε άνοδο 1,4% στις αγορές που δραστηριοποιείται, ενώ σε επίπεδο οκταμήνου η ανάπτυξη ήταν στα επίπεδα του 8%. Ειδικότερα:

- **Ελλάδα:** Τον Αύγουστο οι καθαρές πωλήσεις της μητρικής εταιρείας παρουσίασαν αύξηση 7% σε σχέση με τον αντίστοιχο περσινό μήνα. Συνολικά, στο οκτάμηνο οι καθαρές πωλήσεις παρουσίασαν αύξηση 9%
- **Κύπρος:** Οι πωλήσεις των καταστημάτων ήταν αυξημένες κατά 12% τον Αύγουστο. Συνολικά οι πωλήσεις για το οκτάμηνο είναι αυξημένες κατά 9%
- **Βουλγαρία:** Οι πωλήσεις των καταστημάτων τον Αύγουστο ήταν αυξημένες κατά 7%, ενώ συνολικά οι πωλήσεις του δικτύου για το οκτάμηνο είναι αυξημένες σε ποσοστό 3%
- **Ρουμανία:** Οι πωλήσεις του δικτύου καθώς και του ηλεκτρονικού καταστήματος (www.e-jumbo.ro) σημείωσαν αύξηση της τάξης του 8% τον Αύγουστο. Συνολικά, οι πωλήσεις στην Ρουμανία για το οκτάμηνο είναι αυξημένες κατά 7%

Νικόλας Ταμπακόπουλος
nicolas@notice.gr



Απόστολος
Βακάκης, Jumbo

Fourlis

GROUP OF COMPANIES

> FOURLIS

ΝΕΟ ΕΤΑΙΡΙΚΟ SITE ΜΕ ΕΜΦΑΣΗ ΣΤΗ ΒΙΩΣΙΜΟΤΗΤΑ ΚΑΙ ΤΟΝ ΑΝΘΡΩΠΟ

Το νέο εταιρικό του site, που σχεδιάστηκε και υλοποιήθηκε από την Umobit, παρουσιάζει ο όμιλος Fourlis, επιχειρώντας να αναδείξει τη δέσμευσή του στη βιωσιμότητα και τις ανθρωποκεντρικές αξίες.

ΧΑΡΑΚΤΗΡΙΣΤΙΚΑ ΣΧΕΔΙΑΣΜΟΥ

- mobile-first σχεδιασμός
- διαισθητικό περιβάλλον χρήσης
- έμφαση στην πληροφορία
- ρευστές διατάξεις

ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΕΣ ΣΧΕΣΕΙΣ

Έμφαση δόθηκε στην ενότητα Επενδυτικών Σχέσεων ως εργαλείο διαφάνειας, καθώς προσφέροντας πρόσβαση σε βασικά στοιχεία, δεδομένα μετοχών και οικονομικό περιεχόμενο.

Παράλληλα, η ζωντανή ενημέρωση της τιμής της μετοχής και η ανάδειξη των εταιρικών ειδήσεων ενισχύουν την αμεσότητα στην επικοινωνία με τους επενδυτές.

ΒΙΩΣΙΜΟΤΗΤΑ

Ταυτόχρονα, η ενότητα της Βιωσιμότητας παρουσιάζει τη δέσμευση του ομίλου σε όλους τους βασικούς πυλώνες ESG, ενώ μέσα από την ενότητα του Ανθρώπινου Δυναμικού αναδεικνύεται η people-first κουλτούρα του ομίλου.

Επιπλέον, το press kit και η δυνατότητα εγγραφής στα newsletter προσφέρουν υποστηρικτικό περιεχόμενο στα MME.

Η
NOTICE
CONTENT & SERVICES

παρουσιάζει το
1ο Διεθνές Συνέδριο
στην Ελλάδα για τον κλάδο τροφίμων
και ποτών



FOOD FORWARD

From Farm to Future



Με τη συμμετοχή προσωπικοτήτων του κλάδου
Με έρευνες για τις τάσεις και το μέλλον των τροφίμων

**15 – 18
Οκτωβρίου
2025**

Grecotel
La Riviera,
Κυλλήνη



info@foodforward.com.gr

ΜΕ ΤΗΝ ΑΞΙΟΠΙΣΤΙΑ ΤΗΣ
NOTICE
CONTENT & SERVICES

GOLDEN SPONSORS



POWERED BY



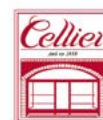
SILVER SPONSOR



SUPPORTERS



PARTNER



ΜΕ ΤΗΝ ΑΙΓΙΔΑ



> ΝΟΤΙΑ ΚΟΡΕΑ

ΟΙ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΙΣ ΠΛΗΡΩΝΟΥΝ... ΑΔΡΑ ΤΟΥΣ ΕΡΓΑΖΟΜΕΝΟΥΣ
ΓΙΑ ΝΑ ΚΑΝΟΥΝ ΠΑΙΔΙΑ

Παρά τις δαπάνες δισεκατομμυρίων δολαρίων από την κυβέρνηση της Νότιας Κορέας, η χώρα διαθέτει το χαμηλότερο ποσοστό γονιμότητας παγκοσμίως, με μόλις 0,75 γεννήσεις ανά γυναίκα. Καθώς τα αποτελέσματα της κρατικής υποστήριξης δεν φαίνεται να έχουν ανακόψει την τάση, η σκυτάλη πέρασε στον ιδιωτικό τομέα.

ΕΤΑΙΡΙΚΕΣ ΠΡΩΤΟΒΟΥΛΙΕΣ

- **Booyoung:** Προσφέρει περίπου \$72 χιλ. για κάθε παιδί που αποκτά εργαζόμενός της - και μάλιστα αναδρομικά για τα 3 προηγούμενα χρόνια
- **Krafton:** Προσφέρει \$43 χιλ. ανά γέννηση και επιπλέον \$29 χιλ. σε δόσεις μέχρι το παιδί να γίνει 8 ετών
- **Korea Aerospace:** Παρέχει στους εργαζόμενους \$7 χιλ. για το πρώτο και το δεύτερο παιδί και \$22 χιλ. για το τρίτο
- **Hanwha:** Έχει καταβάλει περισσότερα από \$820 χιλ. (\$7.200 ανά μωρό σε 14 θυγατρικές εταιρείες)
- **Doosan Enerbility, Posco, SBW και Kumho Petrochemical:** Προσφέρουν οικονομικά κίνητρα με διάφορα ποσά

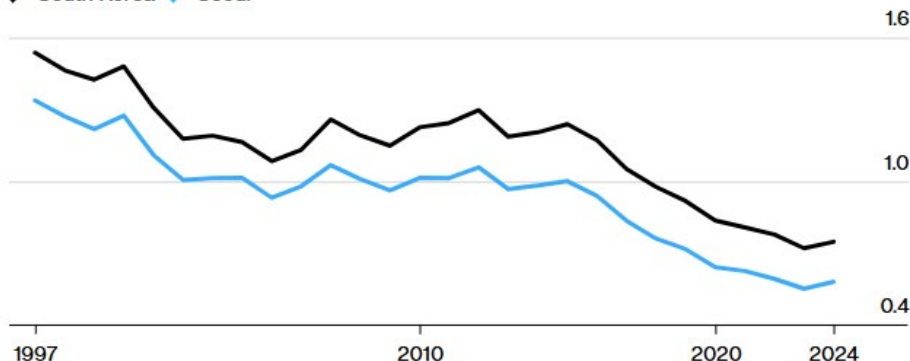
ΕΝΘΑΡΡΥΝΤΙΚΑ ΤΑ ΠΡΩΤΑ
ΣΤΟΙΧΕΙΑ

Τα πρώτα στοιχεία είναι ενθαρρυντικά, αφού το 96% των εργαζομένων που έλαβαν τα επιδόματα δηλώνουν ότι τους βοήθησαν να εξισορροπήσουν εργασία και οικογενειακή ζωή, ενώ το 86% εξετάζει σοβαρά το ενδεχόμενο να κάνει περισσότερα παιδιά. Επιπλέον, το 2024 καταγράφηκε για πρώτη φορά μετά από μία δεκαετία αύξηση στις

Falling Fertility Rates

Babies expected per woman in a lifetime

South Korea Seoul



Source: Statistics Korea



γεννήσεις, ενώ από τον Ιανουάριο έως τον Μάιο του 2025 υπήρξε αύξηση 7% σε σχέση με την αντίστοιχη περυσινή περίοδο.

Ωστόσο, οι σκεπτικιστές θεωρούν ότι τα επιδόματα δεν είναι μόνιμη λύση και ζητούν διαρθρωτικές αλλαγές, όπως επαγγελματική ευελιξία για τους εργαζόμενους.

ΤΟ ΠΑΡΑΔΕΙΓΜΑ ΤΗΣ KRAFTON

Προς αυτή την κατεύθυνση, η εταιρεία παραγωγής βιντεοπαιχνιδιών Krafton δεν έμεινε μόνο στα επιδόματα, έχοντας προσθέσει στις παροχές της:

- υπηρεσίες έκτακτης φύλαξης παιδιών
- εγγυημένες προσωρινές θέσεις εργασίας για την κάλυψη των γονικών αδειών.

Σημειώνεται δε, ότι παροχές φαίνεται να έχουν αντίκρουσμα, με τους 58 εργαζόμενους που έχουν λάβει τα επιδόματα να παραμένουν στην εταιρεία.



> ΦΥΣΙΚΟ ΑΕΡΙΟ ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ ΕΝΕΡΓΕΙΑΣ

ΦΕΡΝΕΙ ΤΗΝ ΕΙΚΟΝΙΚΗ
ΠΡΑΓΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑ ΣΤΗ ΦΕΤΙΝΗ ΔΕΘ

Να δημιουργήσουν την ψηφιακή πόλη του μέλλοντος καλεί τους επισκέπτες της 89ης ΔΕΘ το Φυσικό Αέριο Ελληνική Εταιρεία Ενέργειας. Συγκεκριμένα, στο φετινό περίπτερο της εταιρείας, στο Χώρο Ιδιαίτερης Προβολής 13, οι επισκέπτες θα πάρουν την ενέργεια στα

χέρια τους, μέσα από μια βιωματική εμπειρία με διαδραστικά παιχνίδια.

Τα εγκαίνια του περιπτέρου θα πραγματοποιηθούν το Σάββατο 6 Σεπτεμβρίου, στις 11:30, με live radio show από τον 96.8 Velvet και κληρώσεις δώρων.



FOOD FORWARD

From Farm to Future

15 – 18
Οκτωβρίου 2025
Grecotel La Riviera,
Κυλλήνη

Με τη συμμετοχή διεθνών προσωπικοτήτων του κλάδου
Με έρευνες για τις τάσεις και το μέλλον των τροφίμων



**Maria
Agapitou**
Head of Management
Systems & Products
Certification Division of
TÜV AUSTRIA Hellas



**Braunshofer
Josef**
CEO Berglandmilch
eGen



**Kastanas
Pascalis**
Sustainable
Packaging Manager
Nestle



**Katrivanos
Periklis**
CEO Nera Pigon
Grammou S.A.



**Mavros
Athanasios**
Partner EY Consumer
& Health Leader for
Southeastern Europe



**Papadopoulos
Giannis**
Senior Partner EOS
Capital

Θέλω να
συμμετέχω

ΜΕ ΤΗΝ
ΑΞΙΟΠΙΣΤΙΑ
ΤΗΣ
NOTICE
CONTENT & SERVICES

POWERED BY
FORUM SA.
TRADE SHOWS • PUBLICATIONS

info@foodforward.com.gr

GOLDEN SPONSORS



POWERED BY



SILVER SPONSOR



SUPPORTERS



PARTNER



ΜΕ ΤΗΝ ΑΙΓΙΔΑ





> ΥΔΡΟΓΟΝΑΝΘΡΑΚΕΣ

ΤΟ ΑΙΝΙΓΜΑ ΤΩΝ BP - ENI, Η ΑΠΟΒΑΣΗ ΣΤΗΝ ΑΘΗΝΑ ΚΑΙ Ο ΚΡΙΣΙΜΟΣ ΔΙΑΓΩΝΙΣΜΟΣ

Αντίστροφη μέτρηση στην ενεργειακή αγορά για τον διαγωνισμό σχετικά με τα δικαιώματα έρευνας και εκμετάλλευσης υδρογονανθράκων σε τέσσερις θαλάσσιες περιοχές νότια της Κρήτης και της Πελοποννήσου. Η προθεσμία λήγει την Τρίτη 10 Σεπτεμβρίου, στις 5 το απόγευμα.

Πληροφορίες του BnB Daily αναφέρουν πως το προηγούμενο διάστημα στελέχη της BP, της Eni και της Chevron επισκέφθηκαν το dataroom της ΕΔΕΥΕΠ προκειμένου να δουν τα δεδομένα για αυτές τις περιοχές. Και αν η Chevron θεωρείται σχεδόν βέβαιο πως θα συμμετάσχει στον διαγωνισμό, δεν ισχύει το ίδιο για τις BP, Eni που μέχρι σήμερα κρατούν κλειστά τα χαρτιά τους.

Η HELLENIQ ENERGY

Ενδιαφέρον αναμένεται να εκδηλώσει και η Helleniq Energy που έχει αποκτήσει τα σεισμικά δεδομένα για τη συμμετοχή στον διαγωνισμό. Για συμβολικούς λόγους, και γεωπολιτικούς, η κυβέρνηση θα ήθελε αρκετά σχήματα να συμμετάσχουν επίσημα στον διαγωνισμό, εκτός από όσα θεωρούνται σχεδόν βέβαια.

ΟΙ ΣΥΝΕΡΓΕΙΕΣ

Σε κάθε πάντως περίπτωση, στελέχη της ενεργειακής αγοράς, εκτιμούν πως θα

υπάρξουν συνέργειες. Η Chevron, εφόσον εκδηλώσει επίσημα ενδιαφέρον, έχει εμπειρία στην ανάπτυξη κοιτασμάτων και στην έρευνα και παραγωγή πετρελαίου. Αντίθετα, η Helleniq Energy στερείται εμπειρίας, όμως ένα σχήμα με operator της Chevron και συμμετέχουσα την ελληνική εταιρεία είναι αρκετά πιθανό. Και αυτό γιατί το κόστος θα επιμεριστεί μεταξύ τους, όπως και το ρίσκο, σε περίπτωση που δεν βρεθούν υδρογονανθράκες που να είναι εμπορικά εκμεταλλεύσιμοι.

ΤΟ ΜΗΝΥΜΑ ΤΗΣ ΚΥΒΕΡΝΗΣΗΣ

Ο υπουργός Σταύρος Παπασταύρου, μιλώντας στην ΕΡΤ, έκανε λόγο για "καθοριστική στιγμή" και τόνισε ότι η διαδικασία διεξάγεται "με όλες τις δικλείδες ασφαλείας". Στόχος, όπως είπε, είναι η πιθανή μετατροπή του υποθαλάσσιου πλούτου της χώρας σε "εθνικό κεφάλαιο για τις επόμενες γενιές". Σύμφωνα με τις εκτιμήσεις της ΕΔΕΥΕΠ, τα πιθανά αποθέματα φυσικού αερίου στις περιοχές του Ιονίου και του Λιβυκού Πελάγους φτάνουν τα 24 τρισεκατομμύρια κυβικά πόδια (680 bcm).

Νικόλας Ταμπακόπουλος
nicolas@notice.gr

> GIORGIO ARMANI

ΕΦΥΓΕ ΣΕ ΗΛΙΚΙΑ 91 ΕΤΩΝ Ο ΘΡΥΛΟΣ ΤΗΣ ΜΟΔΑΣ

Σε ηλικία 91 ετών έφυγε από τη ζωή ο σχεδιαστής μόδας Giorgio Armani, ο οποίος αντιμετώπιζε το τελευταίο διάστημα προβλήματα υγείας.

Επί δεκαετίες το όνομα του Armani συνδυάστηκε με το ιταλικό στυλ, ενώ δημιούργησε την ομώνυμη εταιρεία του με ετήσιο κύκλο εργασιών €2,3 δισ. Η κηδεία του θα πραγματοποιηθεί σε στενό κύκλο, ενώ η σορός του θα τεθεί σε λαϊκό προσκύνημα στην Ιταλία.

ΔΗΜΙΟΥΡΓΟΣ ΥΨΗΛΗΣ ΡΑΠΤΙΚΗΣ

Ο Giorgio Armani σπούδαζε ιατρική, όμως παράτησε το πανεπιστήμιο στο 3ο έτος. Αποφάσισε να δημιουργήσει τον οίκο Armani το 1975 έχοντας μπει στην 4η δεκαετία της ζωής του, ενώ μέχρι τότε εργαζόταν στο πολυκατάστημα La Rinascente και σχεδίαζε ρούχα για τον οίκο Cerruti.

Τα σχέδια του Armani στα κουστούμια μεταμόρφωσαν την αυστηρή ανδρική ενδυμασία στη δεκαετία του '80, ενώ ο όμιλός του επεκτάθηκε στα αξεσουάρ, στην εστίαση και στη διακόσμηση ξενοδοχείων.



> IDEAL HOLDINGS

ΕΞΕΤΑΖΕΙ ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΟ DEAL ΚΑΙ... ΣΥΜΠΛΗΡΩΜΑΤΙΚΕΣ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ ΣΕ IT ΚΑΙ ΤΡΟΦΙΜΑ - ΤΟ GUIDANCE ΓΙΑ ΤΟ 2025

Πωλήσεις €480 εκατ., EBITDA €57 εκατ. και κέρδη προ φόρων άνω των €40 εκατ. εκτιμά η διοίκηση της Ideal Holdings ότι θα εμφανίσουν οι εταιρείες που έχει στο χαρτοφυλάκιό της, σύμφωνα με τα όσα ανέφερε στο call conference με τους αναλυτές ο επικεφαλής, Λάμπρος Παπακωνσταντίνου.

Η ΕΙΚΟΝΑ ΣΤΟ ΕΞΑΜΗΝΟ

Σύμφωνα με τον κ. Παπακωνσταντίνου, η Ideal Holdings εστιάζει στην περαιτέρω ενίσχυση των υπάρχοντων επιχειρηματικών πυλώνων με νέες επενδύσεις. Θέλοντας να είναι ξεκάθαρος στους μετόχους για το όραμα και το core business της Ideal, ο κ. Παπακωνσταντίνου τόνισε ότι εξετάζονται επιλεκτικές κινήσεις στον τομέα της Βιομηχανίας και σε συμπληρωματικές επενδύσεις στους τομείς IT και τροφίμων, όπου ήδη έχει τοποθετηθεί. Μιλώντας για τον f&b κλάδο ανέφερε πως οι επόμενες κινήσεις θα είναι σχετικές με το business της Μπάρμπα Στάθης, τονίζοντας ότι δεν έχουν γίνει συζητήσεις με το CVC για άλλη εταιρεία του χαρτοφυλακίου του fund.

ΑΤΤΙΚΑ STORES

Ο Δημοσθένης Μπούμης, CEO των Attica Stores, ανέφερε πως οι πωλήσεις του β' εξαμήνου 2025 αναμένεται να ακολουθήσουν την τάση του α' εξαμήνου. Συνολικά για το έτος, όπως ανέφερε ο κ. Παπακωνσταντίνου, τα attica αναμένεται να εμφανίσουν:

- πωλήσεις: €240 εκατ.
- EBITDA: €27 εκατ.
- EBIT: €20 εκατ.

Η εταιρεία προετοιμάζεται για την εμπορική περίοδο αιχμής του Νοεμβρίου (Black Friday) και του Δεκεμβρίου (Χριστούγεννα), σχεδιάζοντας ενέργειες μάρκετινγκ και διατηρώντας τον απαιτούμενο αριθμό προσωπικού στα καταστήματα, ώστε να εξασφαλιστεί το υψηλό επίπεδο εξυπηρέτησης των πελατών. Στο πλαίσιο των επερχόμενων έργων περιλαμβάνονται:

- Η αναβάθμιση των συστημάτων front-end για βελτίωση της προσωποποίησης και της εμπειρίας πελάτη, έργο που βρίσκεται σε εξέλιξη και αναμένεται να ολοκληρωθεί το α' τρίμηνο 2026.

€ εκατ.	Α' Εξάμηνο 2025	Α' Εξάμηνο 2024	Δ %
Έσοδα ¹	216,2	184,9	+17%
EBITDA	27,3	26,1	+4%
Συγκρίσιμα² EBITDA	26,3	17,7	+49%
Κέρδη προ φόρων	8,2	7,9	+4%
Συγκρίσιμα² Κέρδη προ Φόρων	16,1	9,2	+74%
Καθαρός Δανεισμός ³	43,9	68,8	
Συνολικά Απασχολούμενα κεφάλαια	353,9	233,1	
Συντελεστής Μόχλευσης (Καθαρός δανεισμός ³ /Συνολικά Απασχολούμενα κεφάλαια)	16%	37%	



Λάμπρος Παπακωνσταντίνου, Πρόεδρος ΔΣ, Ideal

- Η εφαρμογή συστήματος CRM και προγράμματος πιστότητας, που βρίσκεται επίσης σε εξέλιξη και αναμένεται το γ' τρίμηνο 2026
- Η περαιτέρω ενίσχυση του ηλεκτρονικού εμπορίου μέσω εργαλείων Τεχνητής Νοημοσύνης, με ολοκλήρωση εντός του 2025
- Το άνοιγμα τριών νέων καταστημάτων στην Riviera Galleria στο Ελληνικό, το οποίο αναμένεται να ολοκληρωθεί το α' εξάμηνο του 2027

IT

Ο Παναγιώτης Βασιλειάδης, CEO της Ideal, παρουσίασε την πορεία του IT segment της εταιρείας, λέγοντας πως οι προοπτικές του έτους για τον IT τομέα περιλαμβάνουν τρέχον ανε-

κτέλεστο υπόλοιπο συμβολαίων περίπου €80 εκατ. Τα έσοδα του γ' εξαμήνου 2025 αναμένεται να ακολουθήσουν την τάση του α' εξαμήνου 2025, ενώ η ανοδική πορεία του EBITDA αναμένεται να συνεχιστεί, κυρίως χάρη:

- στην προσπάθεια μετάβασης σε υπηρεσίες με υψηλότερη προστιθέμενη αξία
- στην αυξημένη συνεργασία μεταξύ των εταιρειών του κλάδου
- στις περαιτέρω επενδύσεις στην τεχνολογία (κυρίως στην AI) και στην τυποποίηση για μείωση της χειρωνακτικής εργασίας και των γενικών εξόδων

Τα επερχόμενα projects αφορούν σε:

- Αναδιοργάνωση του IT σε συνεργασία με κορυφαία διεθνή συμβουλευτική εταιρεία
- Εισαγωγή νέας Πλατφόρμας Κυβερνοαπειλών (Cyber Threat Intelligence - CTI) που αναπτύχθηκε από τις IDSW & ADACOM
- Περαιτέρω ανάπτυξη διασταυρούμενων πωλήσεων και συνεργειών μεταξύ όλων των IT εταιρειών

Για το σύνολο του 2025 ο πήχης από τη διοίκηση μπαίνει:

- στα €110 εκατ. για τις πωλήσεις
- στα €15 εκατ. για τα EBITDA
- στα €13 εκατ. για τα προ φόρων κέρδη

Για την πορεία και τις προοπτικές της Μπάρμπα Στάθης μπορείτε να διαβάσετε στο σημερινό [FnB Daily](https://www.fnbdaily.gr).

Μάκης Αποστόλου
makis@notice.gr

Στέλλα Αυγουστάκη
stella@notice.gr

> TESLA

ΔΙΑΘΕΣΙΜΗ ΓΙΑ ΤΟ ΚΟΙΝΟ Η ΕΦΑΡΜΟΓΗ ROBOTAXI

Στην ανακοίνωση ότι η εφαρμογή Robotaxi για τις αυτόνομες μετακινήσεις είναι πλέον διαθέσιμη για το ευρύ κοινό προχώρησε η Tesla, υποδηλώνοντας ότι θα επεκτείνει σύντομα την υπηρεσία πέρα από τον αρχικό κύκλο δοκιμαστών (επενδυτές και influencers).

Η ανακοίνωση έγινε μέσα από τον επίσημο λογαριασμό Tesla Robotaxi στο X, περιλαμβάνοντας έναν σύνδεσμο προς το app store της Apple, όπου οι χρήστες μπορούν να κατεβάσουν την εφαρμογή και να εγγραφούν στη λίστα αναμονής.

Οι επενδυτές παρακολουθούν στενά τις εξελίξεις για την υπηρεσία, που έχει ξεκινήσει πιλοτικά στο Όστιν τον Ιούνιο, με έναν στόλο 10 έως 20 SUV Model Y. Η λειτουργία αυτή, ωστόσο, δεν είναι πλήρως αυτόνομη, αφού κάθε όχημα συνοδεύεται από επιτηρητή ασφαλείας στη θέση του συνοδηγού. Τον Ιούλιο, ο Musk ανέφερε πως επόμενοι στό-



Elon Musk, CEO, Tesla

χοι για την υπηρεσία robotaxi είναι η Αριζόνα, η Φλόριδα και η Νεβάδα.

ΡΥΘΜΙΣΤΙΚΑ ΕΜΠΟΔΙΑ

Παρά την πρόοδο, η εταιρεία είναι αντιμέτωπη με νομικές προκλήσεις, καθώς ειδικά για την κυκλοφορία του Cybercab, ενός

νέου οχήματος χωρίς τιμόνι και πεντάλ, απαιτούνται ομοσπονδιακές εξαιρέσεις. Παράλληλα, η Εθνική Υπηρεσία Οδικής Ασφάλειας των ΗΠΑ (NHTSA) εξετάζει βίντεο από περιστατικά, όπου τα οχήματα της Tesla φέρεται να παρέβησαν τον ΚΟΚ την πρώτη ημέρα λειτουργίας.

ΠΟΛΙΤΙΚΗ ΚΑΛΗΣ ΣΥΜΠΕΡΙΦΟΡΑΣ

Η Tesla καθόρισε έναν Κώδικα Καλής Συμπεριφοράς, ζητώντας από τους χρήστες να συμφωνήσουν με όρους, όπως:

- "να συμπεριφέρεστε σαν να σας παρακολουθεί η μητέρα σας"
- "να είστε καθαροί"

Επίσης, οι επιβάτες πρέπει να είναι 18 ετών για να ταξιδέψουν χωρίς συνοδό και κανένας κάτω των 13 ετών δεν μπορεί να επιβιβαστεί στα οχήματα, αναφέρεται στον κώδικα.

> EBRD

ΠΟΥΛΗΣΕ ΤΟ 5,1% ΣΤΗΝ ΤΡΑΠΕΖΑ ΚΥΠΡΟΥ ΣΕ ΜΑΚΡΟΠΡΟΘΕΣΜΟΥΣ ΕΠΕΝΔΥΤΕΣ

Στην πώληση του ποσοστού 5,1%, που διατηρούσε στην Τράπεζα Κύπρου από το 2014, προχώρησε η EBRD.

Το ποσοστό πωλήθηκε στην τιμή των €7,20, ενώ καταγράφηκε ενδιαφέρον από θεσμικούς επενδυτές, με τους τελικούς αγοραστές

να είναι κυρίως μακροπρόθεσμοι επενδυτές. Η τιμή της συναλλαγής κρίνεται πολύ καλή, δεδομένου ότι πωλήθηκε μεγάλο ποσοστό του τελευταίου legacy shareholder σε τιμή που είναι περίπου 1.2x Tangible Book value.



Πανίκος Νικολάου, CEO, Τράπεζα Κύπρου



Από αριστερά: Ι. Καλλιός, Country Manager της TÜV AUSTRIA στην Ελλάδα - Φ. Κοκοττός, Νόμιμος Εκπρόσωπος της ReHORECA Sustainability System

> TÜV AUSTRIA-REHORECA SUSTAINABILITY SYSTEM ΜΝΗΜΟΝΙΟ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑΣ ΓΙΑ ΤΗΝ ΠΙΣΤΟΠΟΙΗΣΗ ZERO WASTE TO LANDFILL

Μνημόνιο συνεργασίας υπέγραψαν η TÜV Austria στην Ελλάδα και ReHORECA Sustainability System με στόχο την περιβαλλοντική υπευθυνότητα στη διαχείριση αποβλήτων των ξενοδοχειακών επιχειρήσεων.

ΑΞΟΝΕΣ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑΣ

- Υιοθέτηση και εφαρμογή του προτύπου πιστοποίησης Zero Waste to Landfill στην ελληνική ξενοδοχειακή αγορά

- Ανάπτυξη βάσης δεδομένων για τα ρεύματα αποβλήτων/υλικών των ξενοδοχειακών επιχειρήσεων
- Υλοποίηση κοινών δράσεων ενημέρωσης και επικοινωνίας
- Δημιουργία αποκλειστικής σχέσης για τη σταδιακή πανελλαδική εφαρμογή επαληθεύσεων και πιστοποιήσεων των μελών της ReHORECA Sustainability System, βάσει του προτύπου Zero Waste to Landfill

> ΟΠΑΠ

ΤΑ ΚΡΑΤΙΚΑ ΛΑΧΕΙΑ, Η ΣΤΟΙΧΙΜΑΝ ΚΑΙ ΟΙ ΚΑΤΑΛΥΤΕΣ ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ

Δυναμικές επιδόσεις κατέγραψε ο ΟΠΑΠ στο β' τρίμηνο του έτους, κάτι που επιβεβαιώνει το ύψος του προμερίσματος (€0,50/μετοχή) για τους μετόχους καθώς επίσης και του συνολικού μερίσματος. Όπως ανέφερε ο CEO του ΟΠΑΠ, Jan Karas, κατά τη διάρκεια ενημέρωσης των αναλυτών "τα αποτελέσματα αντικατοπτρίζουν την επιτυχή εκτέλεση της επιχειρηματικής στρατηγικής, καθώς και την ικανότητα της εταιρείας να δημιουργεί αξία για τους μετόχους της".

ΣΤΗ Β' ΦΑΣΗ ΓΙΑ ΤΑ ΚΡΑΤΙΚΑ ΛΑΧΕΙΑ

Κατά την παρουσίαση στους αναλυτές, ο κ. Karas αναφέρθηκε στη συμμετοχή του ΟΠΑΠ στον διεθνή διαγωνισμό που διεξάγει το Υπερταμείο για τα Κρατικά Λαχεία. Όπως σημείωσε, ο ΟΠΑΠ υπέβαλε εκδήλωση ενδιαφέροντος μέσω της θυγατρικής του ΟΠΑΠ Investment Ltd. Το Υπερταμείο αξιολόγησε την εκδήλωση ενδιαφέροντος και η ΟΠΑΠ Investment Ltd. επελέγη για να συμμετέχει στη δεύτερη φάση του διαγωνισμού.

Η ΕΠΕΝΔΥΣΗ ΣΤΗΝ ΣΤΟΙΧΙΜΑΝ

Επιπλέον, ο ίδιος στάθηκε στην απόκτηση του υπόλοιπου μειοψηφικού μεριδίου στην Stoiximan (15,51%) από τον ΟΠΑΠ. Όπως τόνισε, η Stoiximan είναι η κορυφαία online εταιρεία, σημειώνοντας διψήφιους ρυθμούς ανάπτυξης τα τελευταία χρόνια, ενώ η κίνηση αυτή ενισχύει περαιτέρω την ηγετική θέση του ομίλου στη διαδικτυακή αγορά παιγνίων της Ελλάδας και της Κύπρου. Παράλληλα, σημείωσε ότι η Stoiximan και οι διαδικτυακές δραστηριότητες του ΟΠΑΠ θα συνεχίσουν να λειτουργούν ανεξάρτητα, υπό τις ξεχωριστές τους άδειες, εμπορικά σήματα και διοικητικές ομάδες.

ΟΙ ΚΙΝΗΤΗΡΙΟΙ ΜΟΧΛΟΙ

Τέλος, ο CEO του ΟΠΑΠ εστίασε στις υψηλές επιδόσεις του Τζόκερ, χάρη στην ευνοϊκή σειρά τζακ-ποτ, που επεκτάθηκε και στο γ' τρίμηνο, καταλήγοντας στο έπαθλο-ρεκόρ των €28,8 εκατ. τον Αύγουστο. Η εξέλιξη αυτή οδήγησε σε ιδιαίτερα υψηλά επίπεδα αλληλεπίδρασης με τους παίκτες και ενίσχυσε τα έσοδα της εταιρείας. Όπως σχολίασε, αυτή ήταν η τρίτη μεγάλη σειρά τζακ-

1. ΣΥΝΟΨΗ

(Ποσά σε εκ. ευρώ)	Q2 2025	Q2 2024	Δ%	H1 2025	H1 2024	Δ%
Καθαρά έσοδα προ εισφορών (GGR)	557,9	532,8	4,7	1.153,0	1.082,5	6,5
Καθαρά έσοδα από παιχνίδια (NGR) ¹	381,5	363,6	4,9	787,9	740,1	6,5
Μικτό Κέρδος από παιχνίδια ²	236,2	223,9	5,5	487,0	450,6	8,1
Λειτουργικά έξοδα	114,9	108,5	5,8	228,2	213,9	6,7
EBITDA	191,3	183,4	4,3	398,4	373,7	6,6
Περιθώριο EBITDA	34,3%	34,4%	-	34,6%	34,5%	-
Καθαρά κέρδη	110,0	106,1	3,6	233,4	219,5	6,3
Περιθώριο Καθαρών κερδών	19,7%	19,9%	-	20,2%	20,3%	-
Κέρδη ανά μετοχή (σε €)	0,3039	0,2927	3,8	0,6451	0,6030	7,0

1 GGR - εισφορά επί του GGR

2 NGR - προμήθειες πρακτόρων - λοιπά άμεσα κόστη



Jan Karas, CEO,
ΟΠΑΠ

ποτ μέσα σε ένα χρόνο, γεγονός που αναδεικνύει την επιτυχία της αλλαγής της δομής του παιχνιδιού, έπειτα από την ανανέωσή του το 2023.

ΟΙ ΚΙΝΗΣΕΙΣ

Οι κυριότερες κινήσεις της διοίκησης είναι οι εξής:

- Η iLottery πλατφόρμα Opaonline.gr ανανεώθηκε περαιτέρω, με προσωποποιημένες επιλογές και δυνατότητες για τους πελάτες
- Ο ΟΠΑΠ έγινε η πρώτη εταιρεία στην ελληνική αγορά online παιγνίων που αξιοποιεί το Google Pay, προσφέροντας επιπλέον δυνατότητες ηλεκτρονικών συναλλαγών στους πελάτες του

- Το χαρτοφυλάκιο iGaming εμπλουτίστηκε με δεκάδες νέα παιχνίδια, αποτελώντας ένα από τα πιο ολοκληρωμένα στην αγορά. Τέλος, όπως αναφέρθηκε στην ενημέρωση, συνεχίστηκε η θετική δυναμική του Eurojackpot. Περαιτέρω, λανσαρίστηκε το νέο Rowespin On Fire, που έχει σχεδιαστεί με γνώμονα τις προσδοκίες νεότερων ηλικιακά κοινών (Gen Z) και έχει αποδώσει ενθαρρυντικά αρχικά αποτελέσματα. Όσον αφορά στο Σκρατς, επεκτάθηκε η οικογένεια λαχνών "24 Μήνες Τύχη", με εκδόσεις των €2 και €10, που ενίσχυσαν την ελκυστικότητα του παιχνιδιού μηνιαίων καταβολών.

Νικόλας Ταρπακόπουλος
nicolas@notice.gr

> ΕΑΕΕ

ΑΝΟΔΟΣ 3% ΣΤΗΝ ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ ΣΤΟ Α' ΕΞΑΜΗΝΟ

Αυξημένη κατά 3% σε σχέση με την αντίστοιχη περυσινή περίοδο ήταν η παραγωγή ασφαλιστρών στο α' εξάμηνο του έτους, ανερχόμενη σε €2,9 δισ.

Σύμφωνα με την Ένωση Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος, οι ασφαλίσεις ζωής κατέγραψαν πτώση 3,9%, ενώ στον αντίποδα οι ασφαλίσεις κατά ζημιών παρουσίασαν άνοδο 9,7%.



Αλέξανδρος
Σαρρηγε-
ωργίου,
Πρόεδρος,
ΕΑΕΕ

Πίνακας 1: Συνολική Παραγωγή ασφαλιστρών Ιανουαρίου- Ιουνίου 2025 (ποσά σε €)

	Ιανουάριος - Ιούνιος 2025	Μεταβολή έναντι 2024
Ασφαλίσεις Ζωής	1.323.520.058,45	-3,9%
Ασφαλίσεις κατά Ζημιών	1.580.123.201,66	+9,7%
ΕΚ ΤΩΝ ΟΠΟΙΩΝ		
Αστική ευθύνη οχημάτων	419.818.626,31	+5,8%
Λουποί κλάδοι κατά Ζημιών	1.160.304.575,35	+11,1%
Σύνολο	2.903.643.260,11	+3,0%

> FAMAR

ΕΞΑΓΟΡΑ ΦΑΡΜΑΚΕΥΤΙΚΗΣ ΜΟΝΑΔΑΣ ΣΤΗΝ ΓΕΡΜΑΝΙΑ ΜΕ ΤΗΝ ΥΠΟΣΤΗΡΙΞΗ ΤΗΣ EBRD

Την ολοκλήρωση εξαγοράς της μονάδας παραγωγής αποστειρωμένων φαρμακευτικών σκευασμάτων της MiP Pharma, στο Homburg της Γερμανίας, ανακοίνωσε ο όμιλος Famar, αποκτώντας τον πλήρη ιδιοκτησιακό της έλεγχο.

Στο πλαίσιο της εξαγοράς, περίπου 100 εργαζόμενοι της μονάδας εντάσσονται στο ανθρώπινο δυναμικό της Famar, διασφαλίζοντας την αδιάλειπτη λειτουργία της μονάδας. Σημειώνεται ότι για τη λειτουργία της νέας μονάδας, συστήθηκε νέο νομικό πρόσωπο υπό την επωνυμία Famar Healthcare Germany GmbH.

ΜΕ ΤΗ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗ ΤΗΣ EBRD Η ΑΜΚ

Παράλληλα, η EBRD ανακοίνωσε την ενίσχυση της επένδυσής της στην Famar, συμμετέχοντας με €5,2 εκατ. σε νέα ΑΜΚ, για να στηρίξει το επενδυτικό πλάνο της εταιρεί-



ας, που περιλαμβάνει την εξαγορά της μονάδας, αλλά και τις κεφαλαιουχικές δαπάνες για τις δραστηριότητές της στην Ελλάδα, που περιλαμβάνουν:

- νέες γραμμές παραγωγής
- μηχανήματα επισήμανσης
- συντήρηση και αναβάθμιση του υπάρχοντος εξοπλισμού.



ΤΟ ΚΑΘΗΜΕΡΙΝΟ
NEWSLETTER
ΓΙΑ ΤΟΝ ΚΛΑΔΟ
ΤΡΟΦΙΜΩΝ & ΠΟΤΩΝ



Γίνε
συνδρομητής
ΕΔΩ

και επωφελήσου
από τα πακέτα συνδρομών.

> **AKTOR (ΕΞΑΜΗΝΟ)****ΣΤΑ €623 ΕΚΑΤ. Ο ΚΥΚΛΟΣ ΕΡΓΑΣΙΩΝ,
ΑΝΟΔΟΣ 46% ΣΤΑ ΚΑΘΑΡΑ ΚΕΡΔΗ**

Συνεχίστηκε και στο α' εξάμηνο η θετική πορεία του ομίλου Aktor, κάτι που αποτυπώνεται στα οικονομικά αποτελέσματα, τους στόχους ανάπτυξης, μέσα από έργα υψηλής κερδοφορίας, ένα νέο λειτουργικό μοντέλο, την επέκταση δραστηριοτήτων σε νέους τομείς της οικονομίας και την παραγωγή αξίας για τους μετόχους.

DATA Α' Εξάμηνο (σε €εκατ.)

Κύκλος εργασιών: 623 (+17%)

Μεικτά κέρδη: 74 (+454%)

EBITDA: 65 (+112%)

Καθαρά κέρδη: 17 (+46%)

ΙΣΧΥΡΗ ΡΕΥΣΤΟΤΗΤΑ

Ο όμιλος ενίσχυσε τη ρευστότητά του, διαθέτοντας ταμειακά διαθέσιμα €246 εκατ. και ίδια κεφάλαια ύψους €382 εκατ. (+121%), καθώς και ελάχιστο καθαρό δανεισμό (€25 εκατ.).

ΠΑΡΑΔΟΣΗ ΕΡΓΩΝ

Το 2025, ολοκλήρωσε και παρέδωσε έργα υποδομής, όπως:

- τον περιφερειακό του Βουκουρεστίου
- τον αυτοκινητόδρομο Πάτρα – Πύργος
- τη σύνδεση της Λευκάδας με τον Δυτικό Άξονα

ΕΡΓΑ ΝΕΑΣ ΓΕΝΙΑΣ

Παράλληλα, προχωρά έργα, όπως:

- τα μεγάλα σιδηροδρομικά έργα της Ρουμανίας
- τις δύο εργολαβίες του BOAK (Χερσόνησος–Νεάπολη και Νεάπολη–Άγιος Νικόλαος)
- τον Οδικό Άξονα Νοτιοδυτικής Πελοποννήσου Καλαμάτα–Ριζόμυλος–Πύλος–Μεθώνη
- την παράκαμψη της Γιάλοβας
- τα έργα στο Ελληνικό

Επίσης, έχει ξεκινήσει τις εργασίες σε έργα, όπως τα συγκοινωνιακά έργα αποκατάστασης στη Θεσσαλία, ενώ ωριμάζει κτιριακά έργα ΣΔΙΤ.



Αλέξανδρος
Εφθύμιου,
Πρόεδρος και
Διευθύνων
Σύμβουλος,
Aktor

ΡΟΥΜΑΝΙΑ

Η αγορά της Ρουμανίας ήδη συνεισφέρει με το 22% των εσόδων, ενώ διαθέτει μερίδιο 17% στο ανεκτέλεστο. Η Aktor Ρουμανίας συμμετέχει στην κατασκευή συγκοινωνιακών έργων που βρίσκονται σε εξέλιξη στη χώρα και στοχεύει στην ανάληψη νέων, καθώς επίκεινται διαγωνισμοί για συγκοινωνιακά έργα ύψους €16 δισ. Ταυτόχρονα, αναμένεται να υλοποιηθούν δημόσιες και ιδιωτικές επενδύσεις ύψους €18 δισ. για ενεργειακά και έργα αντιμετώπισης της κλιματικής αλλαγής.

ΕΞΑΓΟΡΕΣ

Το 2025 ο όμιλος προχώρησε στην ολοκλήρωση της εξαγοράς της Άκτωρ Παραχωρήσεις, η οποία αναμένεται να ολοκληρωθεί τις επόμενες εβδομάδες και συνδυαστικά με το υφιστάμενο χαρτοφυλάκιο έργων ΣΔΙΤ και παραχώρησης του μίλου, εκτιμάται ότι θα συμβάλει στην παραγωγή ροών ύψους €1,2 δισ. τα επόμενα χρόνια.

Με την προσθήκη της Άκτωρ Παραχωρήσεις, το χαρτοφυλάκιο έργων ΣΔΙΤ και Παραχώρησης θα φτάσει τα 15 έργα, ενώ θα αυξηθούν οι ευκαιρίες της αγοράς για τον Όμιλο,

καθώς βρίσκονται σε εξέλιξη περίπου 25 διαγωνισμοί παρόμοιων έργων στην Ελλάδα στους οποίους και συμμετέχει.

Επιπλέον, ο όμιλος προχωρά:

- στην ολοκλήρωση της εξαγοράς πλειοψηφικού ποσοστού της Εντελέχεια τον Οκτώβριο
- στην υλοποίηση του σχεδιασμού του για τον κλάδο των ΑΠΕ
- στην ενίσχυση του κλάδου του Facility Management
- στην αξιολόγηση των δυνατοτήτων περαιτέρω ανάπτυξης του κλάδου ακινήτων

ΕΤΑΙΡΙΚΟΣ ΜΕΤΑΣΧΗΜΑΤΙΣΜΟΣ

Έχει ολοκληρωθεί η απόσχιση των κλάδων κατασκευών (Aktor Κατασκευές) και επιχειρηματικών συμμετοχών (Aktor Συμμετοχές). Παράλληλα, αναμένεται να ολοκληρωθούν οι αποσχίσεις:

- των κλάδων ακινήτων (Aktor Real Estate)
- ΑΠΕ (Aktor Renewables)
- Διαχείρισης Εγκαταστάσεων (Aktor Facility Management)

• **Debrief** •**ΟΛΟΙ ΘΕΛΟΥΝ ΝΑ ΓΙΝΟΥΝ ΠΡΩΘΥΠΟΥΡΓΟΙ ΚΑΙ ΠΡΟΕΔΡΟΙ...**

... και τώρα μπορούν. Ή τέλος πάντων έτσι πιστεύουν. Τα νέα αυτή τη φορά μας έρχονται από την Ιρλανδία. Εκεί, ο Conor McGregor κάλεσε τους διαδικτυακούς υποστηρικτές του να πιέσουν δημοτικούς συμβούλους, η υποστήριξη των οποίων θα μπορούσε να του ανοίξει τον δρόμο για να διεκδικήσει την προεδρία της Ιρλανδίας.

Ποιος είναι ο Conor McGregor; Εθνικός star στην Ιρλανδία, αφού είναι ένας από τους μεγαλύτερους αθλητές στην ιστορία του UFC. Τί είναι το UFC; Η μεγαλύτερη και πιο γνωστή διοργάνωση στον κόσμο των Μικτών Πολεμικών Τεχνών. Βαρύ σπορ, ομολογουμένως. Μεγάλος αθλητής, λοιπόν, αλλά από εκεί και πέρα... τίποτα. Πατάει, όμως, στον αντισυστημισμό. Στο μήνυμά του κάνει λόγο για εγκατάλειψη των παιδιών της Ιρλανδίας από την κυ-

βέρνηση, για τη μαζική μετανάστευση κ.λπ. Η συνήθης ερμηνεία, δένει τον αντισυστημισμό με την οικονομία. Όπου δεν πάει καλά η οικονομία, οι αντισυστημικές δυνάμεις βρίσκουν ευκαιρία να καλύψουν το κενό. Ναι μεν αλλά. Στη συγκεκριμένη περίπτωση, ανέτρεξα στα [στοιχεία της Eurostat](#). Διαπίστωσα ότι η αγοραστική ισχύς των Ιρλανδών ήταν η δεύτερη μεγαλύτερη στην ΕΕ, πίσω μόνο από των πολιτών του Λουξεμβούργου και υπερδιπλάσια του μέσου ευρωπαϊκού όρου. Οπότε, μάλλον καλά πάει η οικονομία της Ιρλανδίας.

Ο αντισυστημισμός έχει πολλές εκφάνσεις και εκφράσεις. Αλλού έχει οικονομικό αφήγημα, αλλού κοινωνικό κ.λπ. Οι αιτίες είναι πολλές, και δεν αρκεί το σημερινό σημείωμα για να τις αναφέρουμε. Επίσης, τη μεγαλύτερη ευ-

θύνη τη φέρουν οι συστημικές δυνάμεις, που για πολλά χρόνια κώφευαν στα αιτήματα των πολιτών τους.

Δεν ξέρω αν ο πρώην πρωταθλητής του UFC τα καταφέρει. Απ' όσο διαβάζω μάλλον απίθανο είναι. Εκτιμώ, όμως, - με αφορμή την εκδήλωση ενδιαφέροντος για την προεδρία της Ιρλανδίας από τον κ. McGregor - ότι ο αντισυστημισμός έχει αποκτήσει πλέον... συστηματικά χαρακτηριστικά, σε πολλές χώρες του κόσμου. Δηλαδή επιμένει και θα επιμένει. Δεν πρόκειται να μας εγκαταλείψει σύντομα. Όλο και κάποιος θα βλέπει φως και θα θέλει να μπει. Οπότε θα πρέπει να μάθουμε να συμβιώνουμε με αυτόν.

Γιάννης Παλιούρης
giannis@notice.gr

Business Maker**ΤΑ ΝΕΑ ΟΡΟΣΗΜΑ ΓΙΑ ΤΗΝ ΧΕΙΡΟΥΡΓΙΚΗ ΚΑΤΕΔΑΦΙΣΗ ΤΟΥ COCOMAT**

Μέσα στο πρώτο δεκαπενθήμερο του Σεπτεμβρίου αναμένεται να ολοκληρωθεί η διαδικασία ανάθεσης της μελέτης σε ανάδοχο, για τη χειρουργική κατεδάφιση των τριών ορόφων του ξενοδοχείου Cocomat, στην Ακρόπολη, που κρίθηκαν παράνομοι από το ΣτΕ. Πληροφορίες αναφέρουν πως ο υποψήφιος ανάδοχος είναι μια κοινοπραξία από τρία μελετητικά γραφεία των Αθηνών, η οποία κατέθεσε και τη μοναδική προσφορά, στο πλαίσιο του σχε-

τικού διαγωνισμού της Αποκεντρωμένης Διοίκησης Αττικής.

Η σύνταξη της μελέτης υπολογίζεται να διαρκέσει περίπου 1,5 χρόνο, με δεδομένη την πολυπλοκότητα του εγχειρήματος. Δεν έχει, άλλωστε, υλοποιηθεί στη σύγχρονη ιστορία της χώρας τέτοιου είδους μερική κατεδάφιση, και, μάλιστα, σε τόσο πολυσύχναστο σημείο. Για αυτό, εξάλλου, η μελέτη θα κοστίσει περίπου €600 χιλ !

Στη συνέχεια - εκτός απροόπτου - θα ακολουθήσει διεθνής διαγωνισμός για την επιλογή της εταιρείας, που θα αναλάβει να φέρει σε πέρας τη συγκεκριμένη αποστολή.

Μια διαδικασία, που εκτιμάται πως θα χρειαστεί έναν επίσης εύλογο χρόνο.

Υπενθυμίζεται ότι η διοίκηση της Μπλε Κέδρος, ιδιοκτήτρια του ξενοδοχείου στη σκιά της Ακρόπολης, έχει προαναγγείλει προσφυγή στα ευρωπαϊκά δικαστήρια για την υπόθεση...

ΤΙ ΛΕΕΙ Η PERCASSI ΓΙΑ ΤΗ ΝΑΥΑΡΧΙΔΑ ΤΗΣ NIKE ΣΤΗΝ ΣΤΟΑ ΑΡΣΑΚΕΙΟΥ

Μήνυμα για τη λειτουργία του νέου καταστήματος Nike στο Αρσάκειο Μέγαρο απηύθυνε ο CEO Ιταλικής της Percassi. Ο Matteo Morandi, μέσω του προσωπικού του λογαριασμού στα social media, δεν φείδεται λέξεων, δηλώνοντας υπερήφανος για το άνοιγμα του 10ου κατά σειρά καταστήματος Nike στην Αθήνα, και του 55ου στην Νότια Ευρώπη !

"Στην καρδιά της πόλης, μέσα στο ιστορικό κτίριο, Μέγαρο Αρσακείου, είμαστε περήφανοι, που αποτελούμε μέρος του Legendary Food Project", αναφέρει χαρακτηριστικά.

Η Percassi ποντάρει αρκετά στο νέο σημείο, το οποίο - σύμφωνα με καλά πληροφορημένες πηγές - θα αποτελέσει τη ναυαρχίδα της παρουσίας της πολυεθνικής αλυσίδας αθλη-

τικών ειδών στην Ελλάδα.

Υψηλές προσδοκίες έχει και η Legendary Foods του Παναγιώτη Τριανταφυλλόπουλου, καθώς θεωρεί πως το διάσημο σήμα θα λειτουργήσει ως κράτης για την προσέλκυση νέων καταναλωτών, και ειδικότερα των πιο νέων στην περιοχή, δίνοντας πρόσθετη ώθηση στο εγχείρημα. Για να δούμε...

Business Insight

ΠΑΓΙΔΑ Η ΕΥΚΑΙΡΙΑ ΓΙΑ ΕΓΧΩΡΙΟ BANKING ΚΑΙ ΟΜΟΛΟΓΑ
Η ΚΡΙΣΗ ΣΤΗΝ ΓΑΛΛΙΑ;

Δεν ήταν και η καλύτερη, για τους long η πρώτη εβδομάδα του Σεπτεμβρίου. Μήνας που παραδοσιακά βαρύνεται με μεγαλύτερη ή μικρότερη διόρθωση στις αγορές μετοχών, και εντονότερες ή όχι πιέσεις στα κρατικά ομόλογα. Ένας πρώτος κύκλος, πέντε συνεδριάσεων, που έκλεισε με απώλειες για τους long, με τις εξελίξεις να προϊδεάζουν για ανάλογης δυσκολίας συνέχεια την προσεχή εβδομάδα. Την Δευτέρα η κυβέρνηση Bayrou θα ζητήσει ψήφο εμπιστοσύνης στην Γαλλική Βουλή (Εθνοσυνέλευση), Τετάρτη-Πέμπτη είναι η συνεδρίαση της ΕΚΤ. Σε δυσχερή θέση η κυβέρνηση Bayrou - συνακόλουθα η προεδρία Macron - σε ανάλογα δύσκολη η Γαλλίδα επικεφαλής της ΕΚΤ, με δεμένα χέρια μία εβδομάδα πριν τη συνεδρίαση της FED - που προεξοφλείται ότι θα προχωρήσει σε μείωση επιτοκίων.

Ο κίνδυνος αποσταθεροποίησης του ενός πόλου του άξονα Βερολίνου-Παρισιού - πάνω στον οποίο οικοδομήθηκε μεταπολεμικά η Ευρώπη - υπαρκτός, όπως και το ενδεχόμενο "εργαλειοποίησης" της κρίσης από τον Trump (όπως σημειώναμε χθες). Με την απόδοση των γαλλικών ομολόγων να έχουν ξεπεράσει των ελληνικών, πορτογαλικών κ.ά., η κορυφή του παγόβουνου είναι, ήδη, ορατή από απόσταση. Πρόβλημα που αγγίζει άμεσα (και έμμεσα) κατ' αρχήν το τραπεζικό σύστημα της Γαλλίας αλλά και συνδεδεμένων οικονομικών μεγέθους Ιταλίας, Ισπανίας κ.ά., με ό,τι αυτό θα μπορούσε να σημαίνει για τον

ευρωπαϊκό νότο, και σε ό,τι μας αφορά στο εγχώριο banking, τα ομόλογα του Δημοσίου, το περιθώριο ευελιξίας τόσο του οικονομικού επιτελείου, όσο του ΟΔΔΗΧ.

Ήδη ισχυροί τραπεζικοί όμιλοι με έκθεση σε γαλλικά assets, υφίστανται, τον πρώτο γύρο ρευστοποιήσεων από funds. Για το ρηχό ΧΑ με τη μεγάλη έκθεση/συμμετοχή ξένων funds, η εβδομάδα κλείνει με οριακό πρόσημο. Αποτέλεσμα και πωλήσεων/προσφοράς και αγορών/ζήτησης, μετά από την εντυπωσιακή άνοδο με 21,10% στο τρίμηνο και συνολικά 71,77% για το 2025. Τί συμπεραίνεται από τη στάση διαχειριστών (κυρίως ξένων) αυτές τις πρώτες 5 συνεδριάσεις Σεπτεμβρίου; Μείωση θέσεων από την πλευρά μερίδας επενδυτών έγινε, όπως και ενίσχυση από χαμηλότερες τιμές για λογαριασμό όσων είχαν μείνει εκτός παιδιάς, το τρίμηνο (Μαΐου-Ιουλίου). Σε γύρο παρουσιάσεων σε ξένους επενδυτές οι επικεφαλής των συστημικών τραπεζών, από την Νέα Υόρκη (Morgan Stanley, UBS) αυτή την εβδομάδα, σε Λονδίνο για λογαριασμό της Goldman Sachs την προσεχή, και περιμένοντας, αρχές Οκτωβρίου, τους επιτελείς της Citi στην Αθήνα. Μετά από μία 15-17ετία οι διευθύνοντες των συστημικών (όπως και των μη) έχουν να παρουσιάσουν ένα αρκετά πειστικό story στους ξένους, συν την προοπτική αναβάθμισης της ελληνικής κεφαλαιαγοράς κ.λπ. Εύλογο το ερώτημα, εάν το εγχώριο banking θα μπορούσε να επωφεληθεί από τις συνέπειες της κρίσης στην

Γαλλία, ή θα παρασυρόταν στη δίνη ενός πανευρωπαϊκού ξεπουλήματος. Θα μπορούσε να αντέξει το εγχώριο σύστημα, στις έξωθεν πιέσεις; Δύσκολη η απάντηση καθώς ορισμένοι θα επιδιώξουν να αντισταθμίσουν την έκθεση τους, λ.χ. σε μετοχές γαλλικών τραπεζών, ομολόγων κ.λπ. assets, της δεύτερης μεγαλύτερης οικονομίας της Ευρώπης. Τηρουμένων των αναλογιών, θα μπορούσε η κρίση χρέους της Γαλλίας να επενεργήσει θετικά για το χρέος χωρών του ευρωπαϊκού Νότου - ειδικότερα σε ό,τι μας αφορά - για τα ελληνικά ομόλογα; Η απάντηση δίνεται, μέχρι τώρα, από την απόδοση του 10ετούς- και χθες χαμηλότερα του αντίστοιχου γαλλικού. Σύμφωνα με παράγοντα, ενδελεχή γνώστη της αγοράς χρέους/ομολόγων, η κρίση θα μπορούσε να αποτελέσει λόγο για προσέλκυση περισσότερων κεφαλαίων (κυρίως από την πλευρά primary dealers) για εμβάθυνση της δευτερογενούς (αγοράς), με ό,τι αυτό θα μπορούσε να σημαίνει κατ' επέκταση για το εταιρικό κόστος χρήματος/αναχρηματοδότησης. Σε κάθε περίπτωση, η σοβαρότητα της κατάστασης, του κινδύνου μεταφοράς του γαλλικού ιού, δεν επιτρέπει ούτε πρόσκαιρες (πολύ δε περισσότερο ανεύθυνες) προσεγγίσεις. Σαφώς και δεν... πλην, όμως, από κάθε κρίση αναδύονται ευκαιρίες (όπως και παγίδες, προφανώς) που καλό θα ήταν να είναι κατάλληλα προετοιμασμένη η Αθήνα να αξιοποιήσει (αλλά και να προφυλαχθεί).

SÖ POSH!

the trendletter

ΕΠΕΙΔΗ...
BUSINESS IS BUSINESS,
PLEASURE IS PLEASURE!Κάθε Σάββατο στις 9.30
TO ΕΒΔΟΜΑΔΙΑΙΟ NEWSLETTER

FINE ΣΥΝΔΡΟΜΗΤΗΣ ΕΔΩ

BnSECRET

1/ ΣΥΝΙΔΙΟΚΤΗΣΙΑ ΑΚΙΝΗΤΩΝ: ΓΙΑ ΠΟΙΑ ΛΥΣΗ ΠΙΕΖΟΥΝ ΟΙ SERVICERS

Ένα από τα προβλήματα που αντιμετωπίζουν οι servicers, σε ό,τι αφορά κόκκινα δάνεια με υποθήκη ακίνητο, είναι αυτό της συνιδιοκτησίας. Έτσι, λοιπόν, πλειστηριασμοί για ένα μέρος περιουσίας (πχ 50% κυριότητας) βγαίνουν συνήθως άγονοι, καθώς σπάνια κάποιος θα πληρώσει για να πάρει ποσοστό επί της ιδιοκτησίας. Μαθαίνουμε τώρα, πως οι servicers έχουν ενημερώσει την ΤτΕ για μια λύση που προτείνουν και περιλαμβάνει την αίτηση στο δικαστήριο αγοράς του ποσοστού που βγαίνει προς πλειστηριασμό από τους άλλους συνιδιοκτήτες. Αν συμφωνήσουν μεταβιβάζεται το ποσοστό, αν όχι προχωρά πλειστηριασμός στο σύνολο του ακινήτου. Εφόσον πάντα ο αρχικός πλειστηριασμός του ποσοστού καταστεί άγονος.

2/ Η ΠΑΡΑΓΓΕΛΙΑ – ΣΤΟΙΧΗΜΑ ΤΟΥ ΜΥΣΤΗΡΙΩΔΗ ΕΛΛΗΝΑ ΕΦΟΠΛΙΣΤΗ

Όχι ένα, ούτε δύο, ούτε πέντε, αλλά δέκα πολυμορφικά πλοία υποστήριξης της υπεράκτιας πετρελαϊκής βιομηχανίας, ή αλλιώς multipurpose supply ships (MPSVs), φέρεται να χτίζει σε κινέζικα ναυπηγεία που ανήκουν στη σιγκαπουριανή εταιρεία Pax Ocean Group, Έλληνας εφοπλιστής. Ωστόσο κανείς δεν ξέρει την ταυτότητά του και τα ναυπηγεία δεν τη λένε. Στο παρελθόν με τέτοια πλοία έχει ασχοληθεί τόσο ο Πάνος Λασκαρίδης, όσο και πιο πρόσφατα ο Ευάγγελος Μαρινάκης. Υπάρχουν όμως και άλλοι. Το θέμα έχει αξία διότι οι παραγγελίες για τέτοια πλοία σημαίνουν ότι κάποιος βάζει ένα ακριβό στοίχημα σε αύξηση της ζήτησης των υπηρεσιών τους από την υπεράκτια βιομηχανία έρευνας και ανάπτυξης κοιτασμάτων πετρελαίου και φυσικού αερίου. Αν είναι έτσι, τότε πρόκειται για έμπρακτη αμφισβήτηση της πολυδιαφημισμένης "πράσινης μετάβασης". Ένα στοίχημα που ίσως να έπρεπε να το παίξουν κι άλλοι, από τότε που ο Donald Τραμπ εξελέγη πρόεδρος των Ηνωμένων Πολιτειών. Ίδωμεν.

Editorial

ΔΙΑΙΡΕΙ ΚΑΙ ΒΑΣΙΛΕΥΕ...

"Γνωρίζει η Ευρώπη έστω τι σημαίνει ανταγωνιστικότητα;"

Το βασικό αυτό ερώτημα θέτει πολύ εύστοχα η συντακτική ομάδα του Bloomberg, και στέκεται ιδιαίτερα/στρέφεται εναντίον των ευρωπαϊκών τραπεζών και κυβερνήσεων.

Θεωρώντας το μεγάλο μέγεθος, τον πολυεθνικό χαρακτήρα και την ισχυρή κεφαλαιοποίηση ως απαραίτητα στοιχεία για τη διαχείριση των τρισεκατομμυρίων ευρώ για επενδύσεις, που ενισχύουν την παραγωγικότητα και για την απορρόφηση κινδύνων, οι συντάκτες αποφαινόμενοι ότι "οι τράπεζες της ΕΕ δεν είναι τίποτα από τα παραπάνω".

Για ποιο λόγο;

Διότι "εστιάζουν ως επί το πλείστον στο εσωτερικό, σε εθνικό επίπεδο, χωρίς να διαθέτουν την κλίμακα και το εύρος για τη μεγιστοποίηση της κερδοφορίας και της διαφοροποίησης".

Και ποιος ευθύνεται για αυτό;

Από τη μία πλευρά, οι πολιτικοί, οι οποίοι εμποδίζουν μεταρρυθμίσεις, "όπως ο μηχανισμός εγγύησης καταθέσεων σε ευρωπαϊκό επίπεδο, που θα επέτρεπε τη δημιουργία πραγματικά πανευρωπαϊκών ιδρυμάτων - για παράδειγμα, με την εξάλειψη της ανάγκης να καλύπτονται οι καταθέσεις σε κάθε χώρα με περιουσιακά στοιχεία που κατέχονται σε εθνικό επίπεδο. Επιπλέον, η πιστή εφαρμογή των παγκοσμίως συμφωνημένων κεφαλαιακών κανόνων θα ενίσχυε την ανθεκτικότητα και θα άμβλυε τις ανησυχίες σχετικά με το ποιος θα πληρώσει για τις διασώσεις. Όμως, στους εκλεγμένους αξιωματούχους αρέσει να έχουν εθνικούς πρωταθλητές, που είναι πιο πρόθυμοι να υπακούουν στις διαταγές τους".

Από την άλλη πλευρά, τα στελέχη των τραπεζών, "τα οποία τείνουν να ευνοούν μια φιλικότερη τοπική εποπτεία - και τα οποία προτιμούν να χρησιμοποιούν λιγότερα ίδια κεφάλαια και περισσότερο χρέος, επειδή το τελευταίο απολαμβάνει κρατικές επιδοτήσεις και ενισχύει ορισμένα μέτρα κερδοφορίας".

Θα συμφωνήσω απόλυτα με το συμπέρασμα του άρθρου:

"Οι ηγέτες της Ευρώπης πρέπει να αναγνωρίσουν ότι ένα κατακερματισμένο, εύθραυστο τραπεζικό σύστημα - όπως και οι διαιρεμένες κεφαλαιαγορές, το δίκτυο ηλεκτρικής ενέργειας και η αμυντική βιομηχανία - δεν αποτελεί ανταγωνιστικό πλεονέκτημα. Αντιθέτως, θα υπονομεύσει την πρόοδο στον τομέα της ασφάλειας, του περιβάλλοντος και της παραγωγικότητας που χρειάζεται επείγοντως η ΕΕ".

Απλά πράγματα.

Νεκτάριος Β. Νώτης

nectarios@notice.gr